

Unipar

Visão

Institucional

NEGÓCIO, GOVERNANÇA E INVESTIMENTOS

agosto de 2026

A UNIPAR DE HOJE

Líder em **cloro e soda cáustica** na América do Sul

Unipar

R\$ 5,2 bi

Receita Líquida
2T26 udm

R\$ 925 mi

EBITDA
2T26 udm

R\$ 1,4 bi

Caixa
junho 2026

2,50x

Dív. Líq./EBITDA
junho 2026

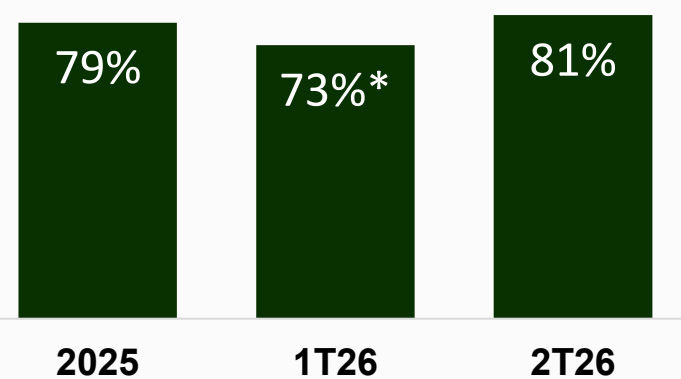
Presente no Brasil e na Argentina, a Unipar é líder em **cloro e soda cáustica** e a segunda maior produtora de **PVC** da América do Sul.

Combina **crescimento sustentável** com iniciativas de redução de impacto ambiental e autoprodução de **energia renovável**.

Companhia de **capital aberto** listada na B3, com elevados padrões de **governança e transparência**.

UTILIZAÇÃO DA CAPACIDADE INSTALADA

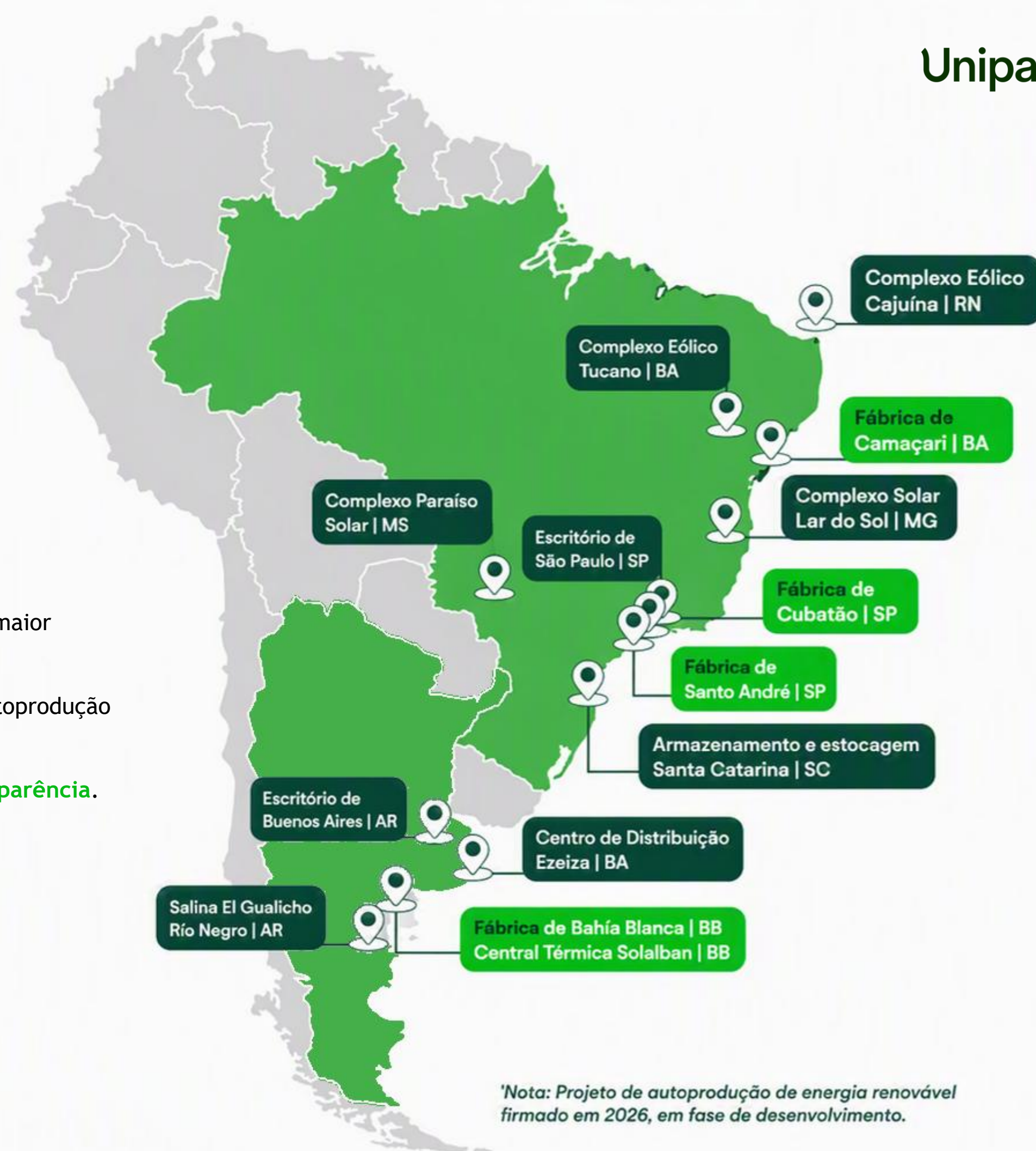
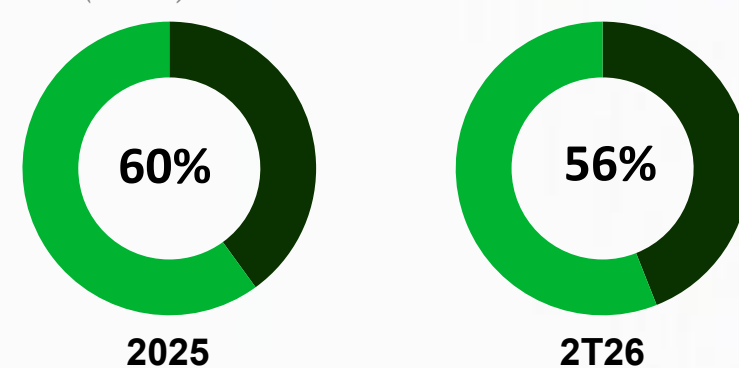
Eletrólise



*1T26: entrada em operação Projeto Cubatão

CONSUMO DE ENERGIA AUTOPRODUZIDA

Média (Brasil)



'Nota: Projeto de autoprodução de energia renovável firmado em 2026, em fase de desenvolvimento.

NOSSA TRAJETÓRIA

57 anos de evolução constante

Unipar



1971
Registro como
companhia aberta

2000
Constituição da
Polietilenos União

2008
Constituição da
Quattor

2009
Venda de ativos
(Quattor e outros)

2016
Operação com o
Grupo Solvay



2017
1ª OPA



2020
Primeira JV de
energia renovável



2024
Financiamento
aprovado Fundo
Clima e FINEM
(BNDES)

2026
Modernização tecnológica
Cubatão (SP)

1969
Criação da União
Participações
(PQU/Carbocloro)

1996
Construção da Rio
Polímeros

2007
Aquisições de
Petroquímica
União

2013
Aquisição
Carbocloro



2018
Rating AA-(bra)
FitchRatings

2022
Lançamento do Relatório
de Sustentabilidade:
Metas e Compromissos

2024
Início da operação da
planta de Camaçari (BA)

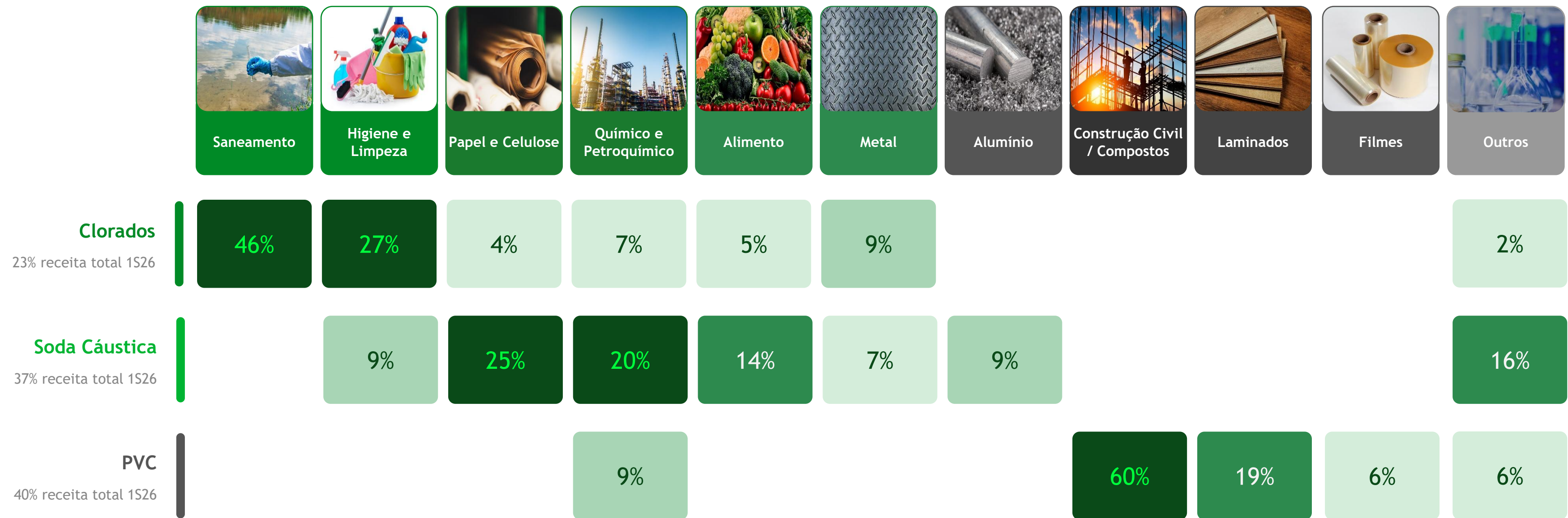


01 PIONEIRISMO
1969 a 2008

02 CONSOLIDAÇÃO
2009 a 2018

03 NOVO CICLO
2020 a 2024

Somos a **indústria das indústrias** com um modelo de negócios resiliente

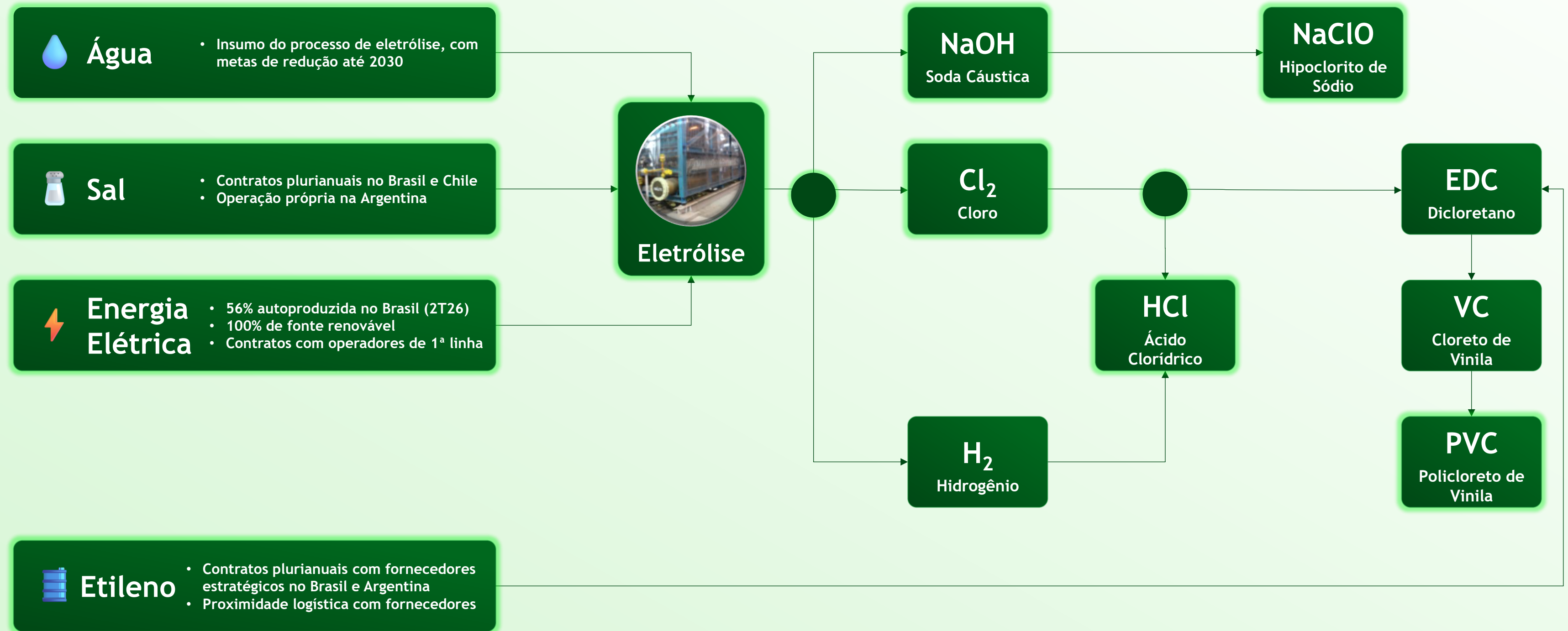


Diversificação das vendas entre diferentes setores, garantindo **resiliência** do nosso negócio.

Grandes **clientes globais** renomados em seus segmentos e que possuem projetos importantes de **expansão**.

O grande destaque é o setor de **saneamento** com forte crescimento em função do marco legal.

Como fazemos a **química** acontecer



Investimos no nosso fortalecimento



Energia renovável para competitividade

192 MW

médios destinados às fábricas no Brasil



Complexos Eólicos

Cajuína (RN) e Tucano (BA) - JV com Auren



Complexo Solar Lar do Sol

Pirapora (MG) - JV com Engie



Complexo Paraíso Solar

Paraíso das Águas (MG) - parceria com Casa dos Ventos, início previsto em 2028

100% energia elétrica renovável
autoprodução + contratos de longo prazo



Investimos no nosso fortalecimento

The infographic features a background image of a large solar farm with rows of solar panels stretching into the distance. On the right side, there is a vertical strip showing industrial facilities, including a refinery or chemical plant with storage tanks and processing units. The text is overlaid on this background in white and green colors.

Pioneirismo & Sustentabilidade

Referência

em energia renovável

-  **Autoprodução renovável**
JVs e contratos de longo prazo reduzem exposição à volatilidade energética
-  **Metas ESG superadas**
CO₂: 22% de redução vs. meta de 10% para 2025
Energia renovável: 79% vs. meta de 60% para 2025

Meta: -30% CO₂ até 2030
meta 2025 já superada

Investimos no nosso fortalecimento

The infographic is set against a background of an industrial facility with large storage tanks and piping. It features several green semi-transparent boxes containing text and icons. On the left, there are two vertical panels: the top one shows a green field with a yellow lightning bolt icon, and the bottom one shows a green field with a green leaf icon. The main content area includes a large green box with the text '2 frentes' and a smaller box below it with the text 'estratégias de fortalecimento industrial'. To the right of this, there are two circular icons: a factory icon and a gear icon. Below these icons are two text blocks: 'Nova Unidade Camaçari (BA)' and 'Modernização Tecnológica Cubatão (SP) - eletrólise por membrana'. At the bottom, there is a large green box with the text 'Modernização produtiva com foco em longo prazo'.

Expansão Industrial

2 frentes

estratégias de fortalecimento industrial

-  **Nova Unidade**
Camaçari (BA)
-  **Modernização Tecnológica**
Cubatão (SP) - eletrólise por membrana

Modernização produtiva
com foco em longo prazo

Investimos no nosso fortalecimento

The infographic is divided into four vertical panels, each with a green background and a specific icon in a dark green box at the top. The first panel (Energy) shows a close-up of a wind turbine. The second panel (Environment) shows a vast solar farm. The third panel (Industry) shows a large industrial facility. The fourth panel (Innovation) shows an aerial view of a complex industrial plant with many towers and pipes.

-  **Energia**
-  **Meio Ambiente**
-  **Indústria**
-  **Inovação**

Expansão de Capacidade

+ Valor

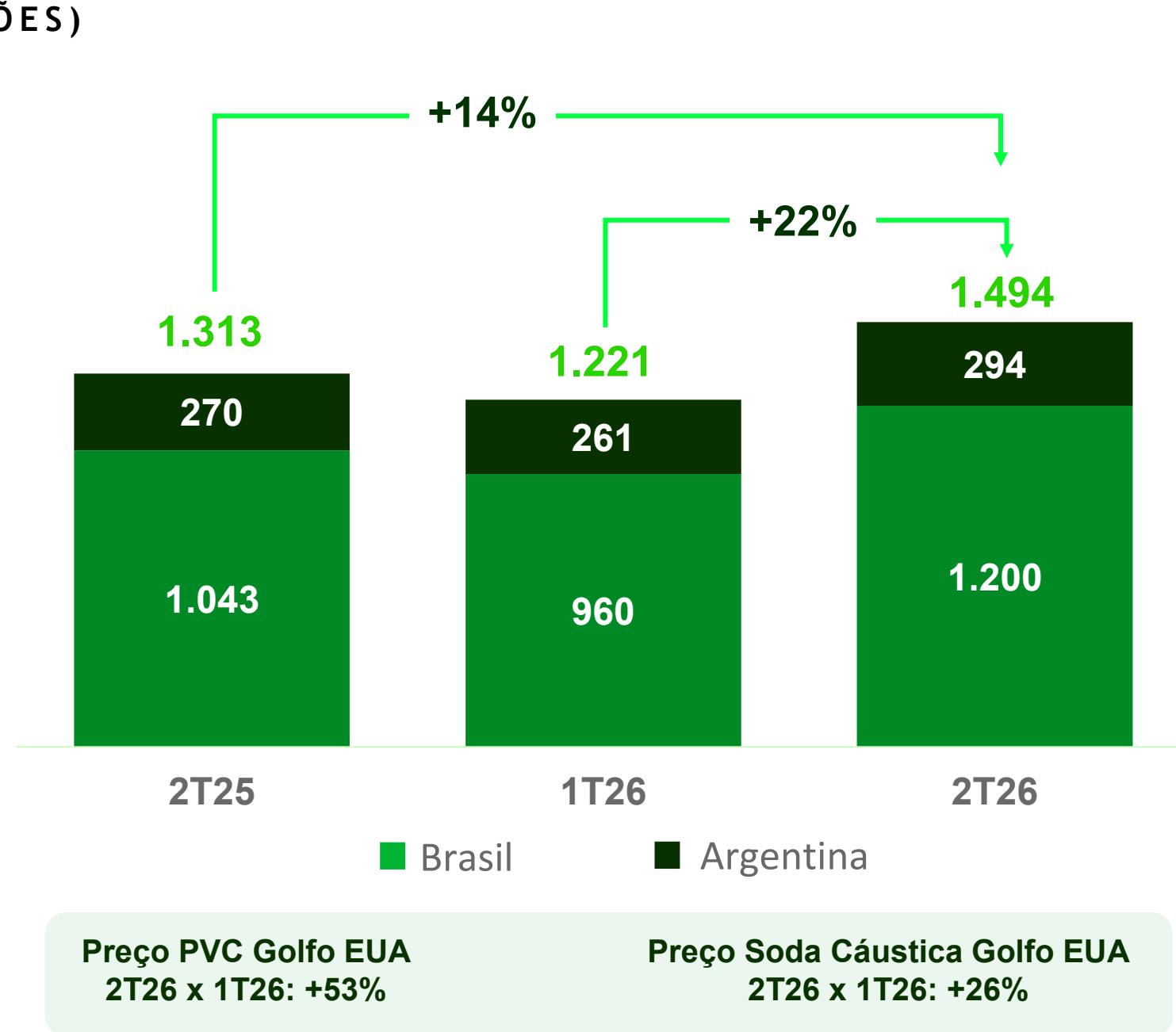
agregado em produtos estratégicos

-  **2ª Fase em Camaçari**
Purificação do cloro com maior valor agregado
-  **Cloro e Soda Cáustica**
+28 mil t/ano de cloro com novo eletrolisador
-  **PVC - Emulsão**
+6 mil t/ano em produto de maior valor agregado

+28 mil t/ano
de cloro com novo eletrolisador

Receita reflete aumento de vendas de Soda Cáustica e Clorados, com captura de preços internacionais

(R\$ MILHÕES)



2T26 x 1T26

- ✓ Aumento no volume de vendas de soda e clorados, com recordes mensais: +7% e + 19%, respectivamente, vs 1T26
- ✓ Volume de vendas de PVC 11% menor: seletividade no Brasil, diante de pressão de importados
- ✓ + 26% e +53% nas referências internacionais de soda e PVC
- ✓ Efeito adverso de +4% de valorização do Real vs Dólar

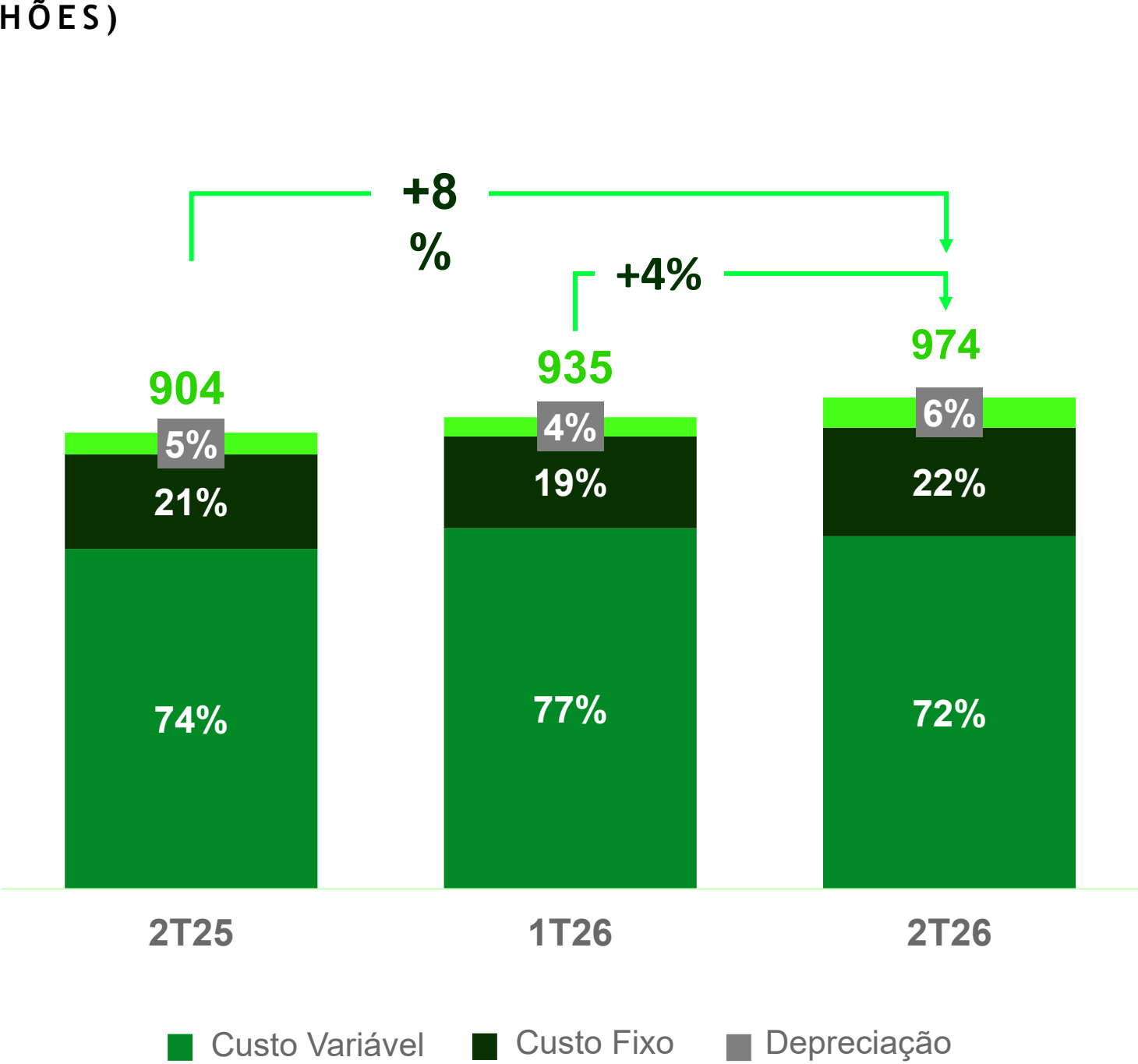
2T26 x 2T25

- ✓ Aumento de vendas em todos os segmentos: +9% em soda, +6% em PVC e +4% em clorados vs 1T26
- ✓ Preço internacional de soda praticamente o mesmo e +38% na referência internacional de PVC
- ✓ Efeito adverso de +11% de valorização do Real vs Dólar

Foco na produção e comercialização de clorados: não exposto ao ciclo petroquímico, maior valor agregado e escala diferenciada

Excelência Operacional, Foco na produção de Clorados e captura de Oportunidades Logísticas

(R\$ MILHÕES)



2T26 x 1T26

Aumento de +4% no CPV reflete:

- ✓ Maior volume de vendas de soda e clorados
- ✓ +34% na média do preço internacional de etileno base Europa
- ✓ + ~30% no preço do gás natural

Compensado por:

- ✓ Valorização de 5% do Real x Euro
- ✓ Menor volume de vendas de PVC
- ✓ Melhores coeficientes técnicos em Cubatão pós substituição tecnológica

2T26 x 2T25

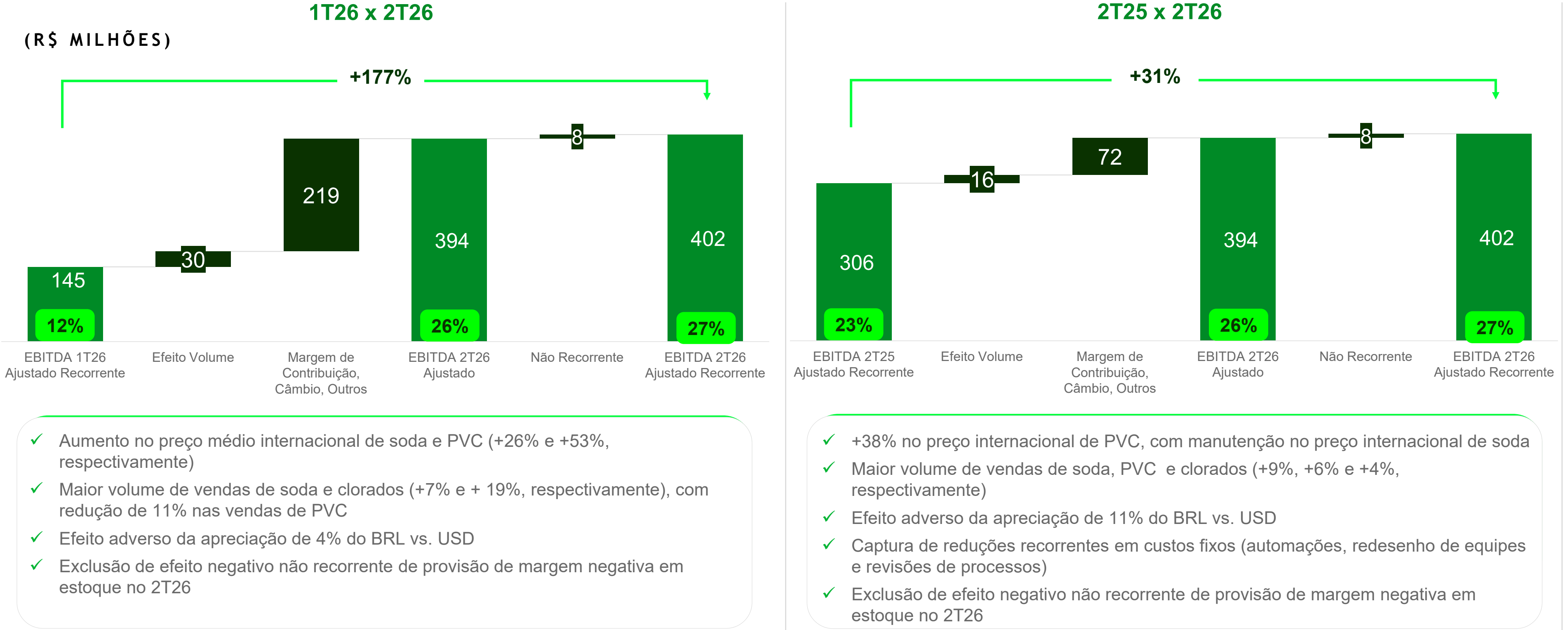
Aumento de +8% no CPV reflete:

- ✓ Maior volume de vendas em todos os segmentos de produtos (soda, clorados e PVC)
- ✓ +29% do preço internacional de etileno base Europa e aumento do custo de gás natural

Compensado por:

- ✓ Valorização do Real x Euro
- ✓ Melhores coeficientes técnicos em Cubatão pós substituição tecnológica

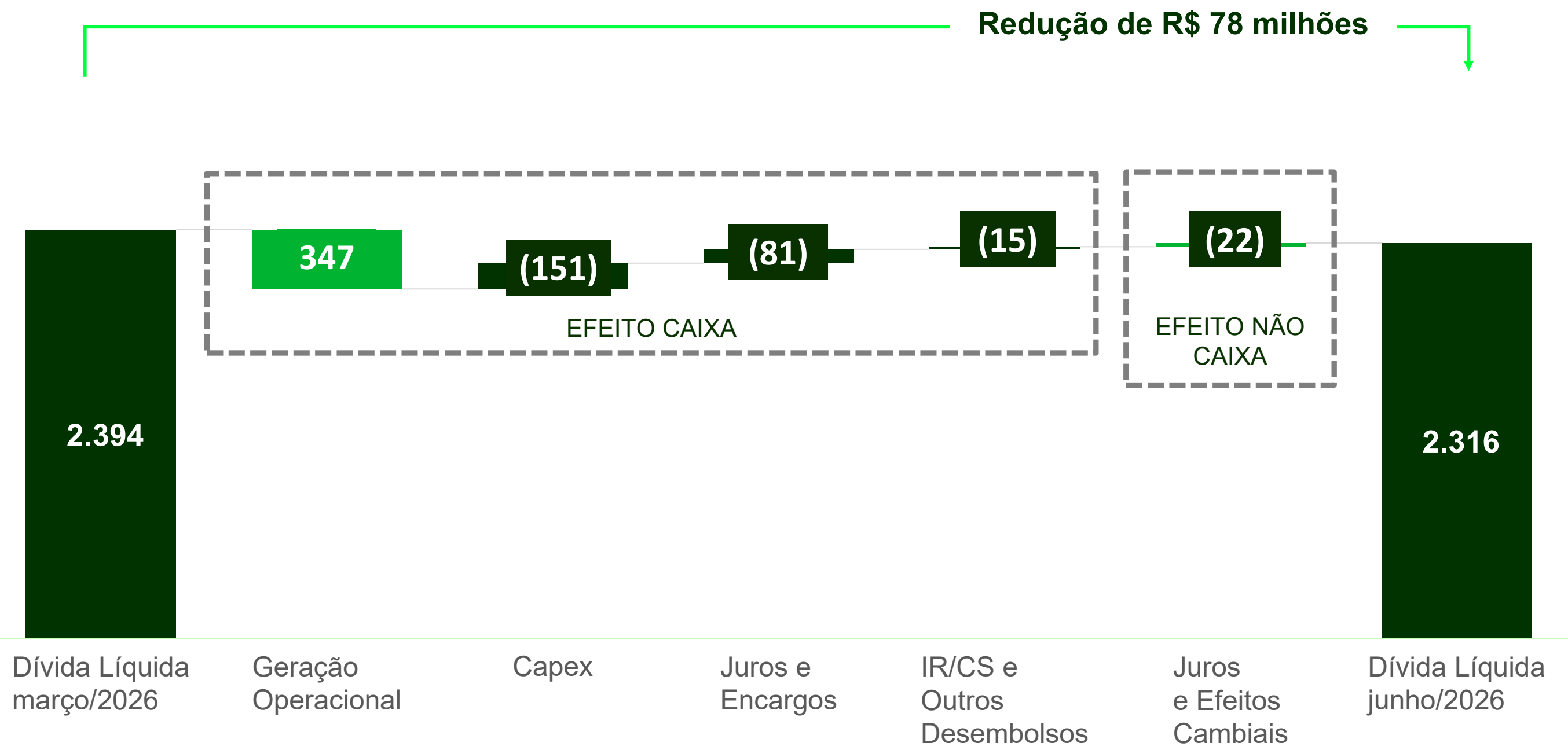
Nota (1): Os resultados financeiros consolidados da Unipar são impactados pelos efeitos da inflação na Argentina e variação cambial do peso argentino, em conformidade com a aplicação da norma contábil do IAS 29 (ajuste por hiperinflação) e processo de conversão das demonstrações financeiras da Unipar Argentina. Os comparativos são gerenciais (“ajustado”) e excluem estes efeitos.



Nota (1): Os resultados financeiros consolidados da Unipar são impactados pelos efeitos da inflação na Argentina e variação cambial do peso argentino, em conformidade com a aplicação da norma contábil do IAS 29 (ajuste por hiperinflação) e processo de conversão das demonstrações financeiras da Unipar Argentina. Os comparativos são gerenciais (“ajustado”) e excluem estes efeitos.

Geração de Caixa Operacional permitiu redução da Dívida Líquida

(R\$ MILHÕES)



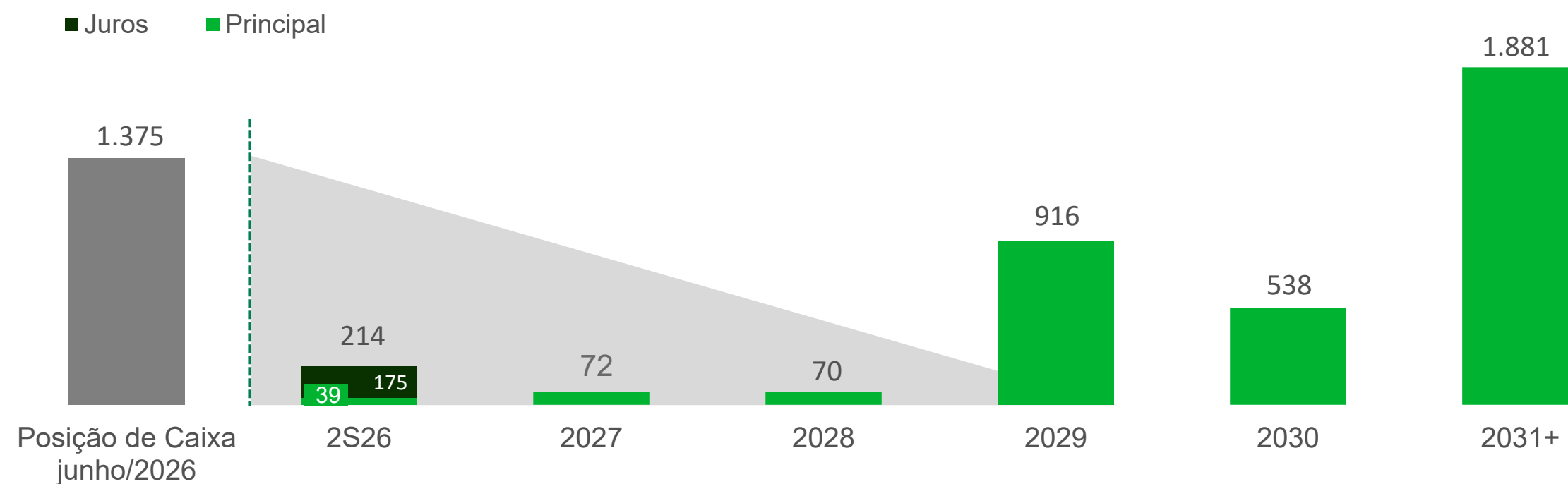
Redução da Dívida Líquida resultante de:

- ✓ Forte geração operacional
- ✓ Normalização do capex estratégico
- ✓ Custo médio da dívida competitivo
- ✓ IR com benefício fiscal de depreciação acelerada

ESTRUTURA DE CAPITAL

Sólida gestão de capital com capacidade de crédito e melhoria do perfil da dívida

AMORTIZAÇÃO DE DÍVIDA (R\$ MILHÕES)



67 meses

PRAZO MÉDIO

R\$2,3 bi

DÍVIDA LÍQUIDA

2,50x

DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA

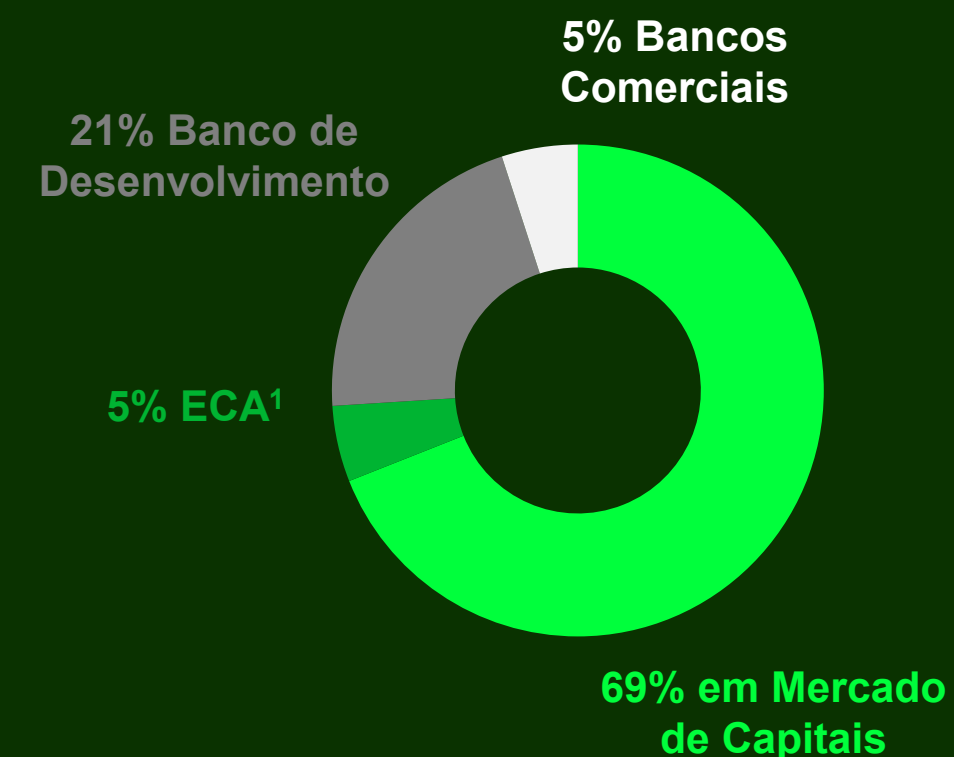
Unipar

Acesso fluido ao mercado de capitais

Transações com bancos comerciais em volumes imateriais

Manutenção de linhas de créditos disponíveis com bancos comerciais

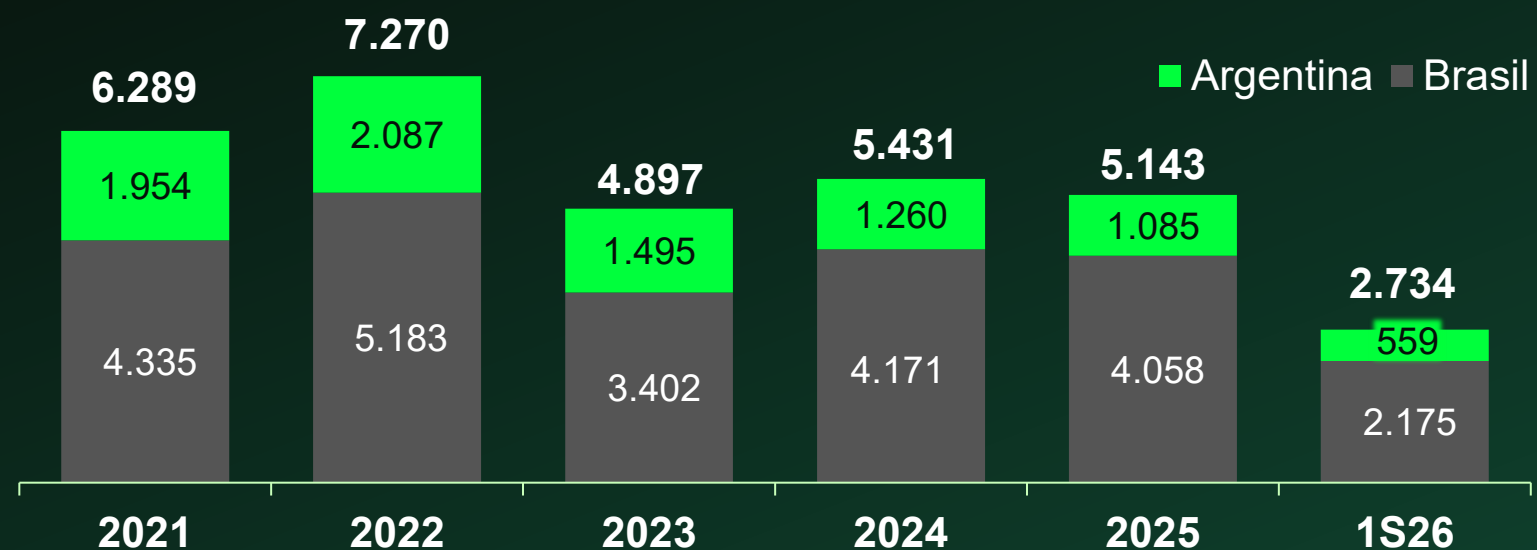
COMPOSIÇÃO



Empresa Resiliente e Rentável com **foco na geração de caixa**

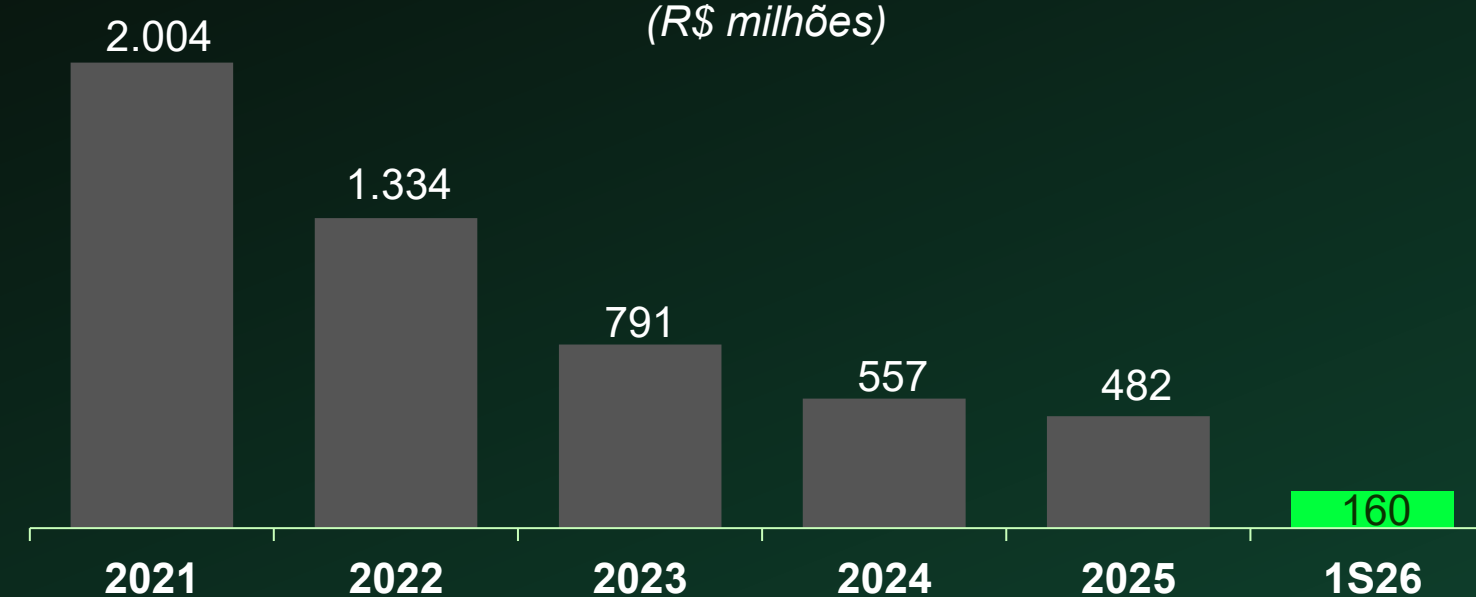
Receita Líquida

(R\$ milhões)



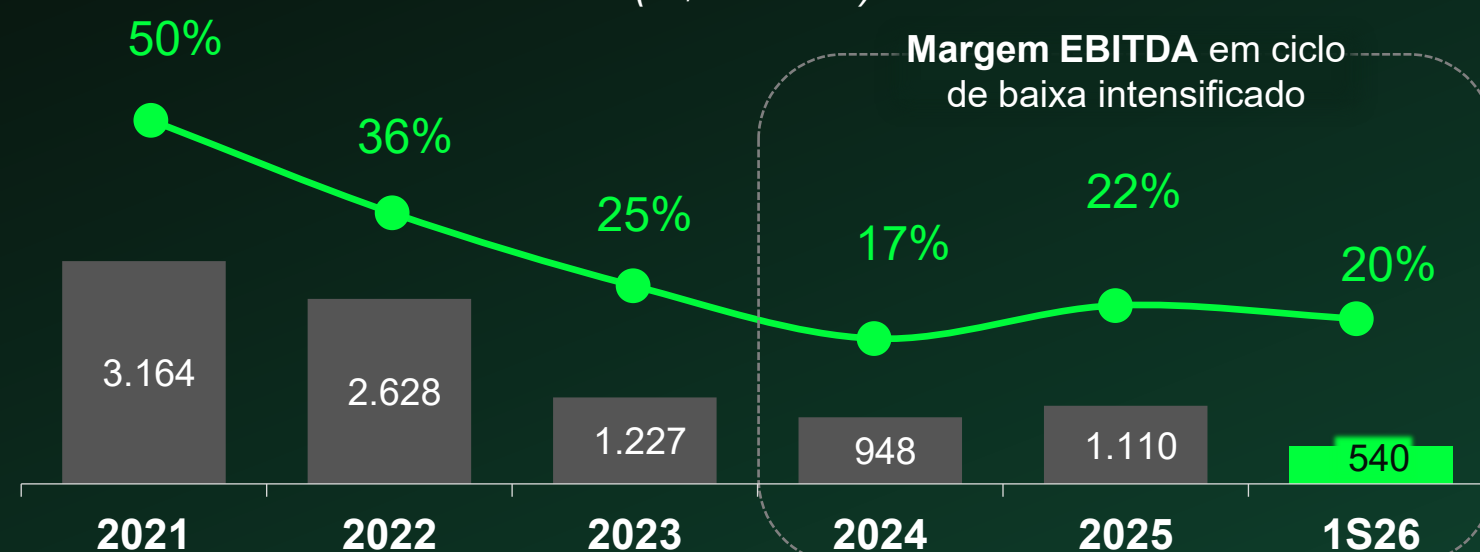
Lucro Líquido

(R\$ milhões)



EBITDA

(R\$ milhões)



Ferramentas de Desalavancagem a partir de 2026

- Encerramento do maior ciclo de Capex da história da Unipar
- Melhora de Capital de Giro com **redução do nível de estoque do 4T25**
- Benefícios fiscais decorrente da **Depreciação Acelerada do Capex realizado**
- Aumento da eficiência operacional com **redução de custo variável da nova tecnologia de eletrólise de Cubatão**

RESULTADOS ALINHADOS ÀS PRIORIDADES

Prioridades para o negócio nos próximos anos

Excelência operacional e segurança seguem como pilares da Companhia



Solidez Financeira

Geração de caixa operacional resiliente.

Gestão ativa de liquidez com 90% da dívida vencendo a partir de 2029 a custo competitivo.



Excelência Operacional

Investimentos,
melhora de coeficientes técnicos e
iniciativas de redução de custos em
todas as plantas.



Competitividade e Expansão

Modernização de Cubatão
com maior confiabilidade
técnica.

Aumento de capacidade do
PVC-E de maior valor
agregado em Santo André.



Energia e ESG

Acordo com Casa dos Ventos
para autogeração a partir de
2028.

CAPEX estratégicos alinhados
às melhores práticas ESG.