

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS 2T26



EBITDA AJUSTADO ALCANÇA R\$200,0 MILHÕES NO 2T26 E LUCRO LÍQUIDO É DE R\$26,1 MILHÕES

A **Brisanet Serviços de Telecomunicações S.A.** (“Companhia” ou “Brisanet”, B3: BRST3), maior provedor de banda larga fixa da região Nordeste, segundo o ranking da Anatel¹, e operadora móvel nas regiões Nordeste e Centro-Oeste, anuncia hoje os seus resultados referentes ao segundo trimestre de 2026 (2T26) e aos seis primeiros meses de 2026 (1S26).

Desde dezembro de 2021, a Companhia é **uma das operadoras regionais móveis de 5G**, após arrematar três faixas de frequência no leilão realizado pela Anatel. Com um portfólio de produtos totalmente baseado em fibra óptica, a empresa está autorizada a operar nas regiões Nordeste e Centro-Oeste do Brasil. A oferta comercial do serviço 5G teve início ao final de 2023.

Brisanet	2T26	1T26	2T25
Destaques Operacionais (Em milhares)			
Cidades atendidas FTTH	159	159	158
Portas de Acesso - milhares	4.782	4.775	4.740
HPs adicionados - milhares	13	46	17
HP Totais - milhares	7.219	7.206	7.135
HC adicionados - milhares	13	13	20
HC Totais - milhares	1.580	1.567	1.517
FTTH	1.541	1.530	1.480
FWA	39	38	37
Cidades Atendidas - Móvel	335	313	282
Base Móvel - milhares	1.070	852	562
Destaques Financeiros (R\$ milhões)			
Receita Líquida	475,9	453,9	410,2
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>45%</i>	<i>43%</i>	<i>42%</i>
Lucro Operacional	76,8	66,7	54,6
EBITDA	203,4	191,8	178,8
<i>Margem Ebitda (%)</i>	<i>43%</i>	<i>42%</i>	<i>44%</i>
EBITDA Ajustado	200,0	191,8	178,8
<i>Margem Ebitda Ajustado (%)</i>	<i>42%</i>	<i>42%</i>	<i>44%</i>
Lucro (Prejuízo) Líquido	26,1	19,1	6,2
Dívida Líquida	1.691,4	1.693,0	1.662,0
Dívida Líquida/EBITDA UDM (x)	2,17x	2,24x	2,44x

¹ Dados de Junho/2026

DESTAQUES DOS RESULTADOS

PRINCIPAIS DESTAQUES DO PERÍODO

- ✓ **A Brisanet registrou ao final do 2T26 quase 1.070 mil clientes no móvel (4G/5G)**, sendo que mais de 116 mil clientes foram adicionados ao longo do trimestre. Presente em 335 cidades e cobrindo uma população acima de 16,2 milhões de habitantes, a Companhia reforça seu compromisso como nova operadora móvel regional e pretende continuar crescendo a cobertura durante os próximos anos. Em julho de 2026, a Companhia registrou crescimento líquido de mais de 38,6 mil clientes no móvel, alcançando mais de 1.109 mil clientes, presente em 341 cidades e cobrindo mais de 16,4 milhões de habitantes.
- ✓ **No trimestre, a receita operacional líquida cresceu 16% totalizando R\$475,9 milhões**, quando comparado ao 2T25 e 5% quando comparado ao 1T26. **No semestre, a receita chegou ao montante de R\$ 928,8 milhões**. O desempenho positivo foi impulsionado principalmente pelo crescimento contínuo da base de clientes de banda larga fixa e móvel (4G/5G), somado à expansão das receitas de serviços adicionais.
- ✓ **O EBITDA Ajustado do trimestre totalizou R\$ 200,0 milhões**, com margem de 42,0%. O ajuste refere-se a receitas extraordinárias e créditos fiscais extemporâneos no montante de R\$3,4 milhões. A estabilidade da margem em relação ao 1T26 reflete a disciplina no controle de custos e a alavancagem operacional no processo de expansão da Companhia, impulsionada pelo crescimento do móvel. **No 1S26, o EBITDA Ajustado atingiu R\$ 391,8 milhões**.
- ✓ **A geração de caixa operacional atingiu R\$ 507,7 milhões no 1S26**, equivalente a 128% do EBITDA acumulado no período. O resultado foi influenciado principalmente pelo recebimento de recursos do leilão reverso do GIREL, cujas receitas são diferidas, mas também pela sólida execução e conversão de EBITDA em caixa.



DADOS OPERACIONAIS

A Brisanet fortalece sua missão de inclusão digital com uma operação estruturada e altamente verticalizada. Esse posicionamento estratégico é o que sustenta nosso diferencial competitivo, permitindo excelência operacional, rapidez na expansão e alta qualidade na oferta de banda larga fixa (FTTH/FWA) e serviços móveis (4G/5G).

A gestão dessa infraestrutura é otimizada por sistemas próprios e centros de dados integrados, que hospedam conteúdo local para assegurar estabilidade e suporte escalável. Esse ecossistema tecnológico é o que sustenta nossa rápida expansão e a alta satisfação do usuário.

Atualmente, nossa malha de fibra está em torno de 117 mil km, apoiada por uma rede de quase 300 data centers. A infraestrutura móvel já atende, em julho de 2026, mais de 16,4 milhões de habitantes em 341 cidades, reforçando nossa trajetória de crescimento sustentável e compromisso com a conectividade de alta qualidade.

A Brisanet encerrou o 2º trimestre de 2026 com sua contínua expansão orgânica, adicionando **12,6 mil novos clientes** em banda larga. Complementando a estratégia de conectividade, a base de tecnologia FWA (Fixed Wireless Access) atingiu mais de 38 mil acessos no período. Mantendo o ritmo de crescimento, no mês de julho foram registradas mais de **4,1 mil adições líquidas**, totalizando uma base de **1.584.006 clientes**, consolidando a posição de liderança da Companhia no segmento.

Dados Operacionais	2T26	1T26	2T25	2T26 x 2T25	2T26 x 1T26
Portas de Fibras	4.781.953	4.775.466	4.739.757	0,9%	0,1%
Homes Passed (HP) - Adic.	12.974	45.616	17.040	-23,9%	-71,6%
Homes Passed (HP) - Totais	7.219.118	7.206.144	7.134.726	1,2%	0,2%
Homes Connected (HC) - Adic.	12.556	13.053	20.072	-37,4%	-3,8%
Homes Connected (HC) - Totais	1.579.840	1.567.284	1.516.862	4,2%	0,8%
Cidades cobertas	159	159	158	0,6%	0,0%
Churn	2,12%	2,21%	2,16%	-0,04 p.p.	-0,09 p.p.
Acessos Móveis	1.069.958	953.547	562.073	90,4%	12,2%
Acessos Móveis - Adic.	116.411	101.282	110.285	5,6%	14,9%
Cidades cobertas (4G/5G)	335	313	282	18,8%	7,0%
~População coberta	16.274.000	15.376.000	13.570.000	19,9%	5,8%

Adicionalmente, a Companhia atua por meio de sua franqueadora, a Agility Telecom. A marca é representada por 44 franqueados, com presença em cidades de menor porte e distritos rurais da região, atendendo a uma base de 97.531 clientes².

² Dados de Jul/26

RECEITA BRUTA POR PRODUTO

R\$ milhões	2T26	1T26	2T25	2T26 x 2T25	2T26 x 1T26
Receita bruta	529,9	501,3	455,4	16,4%	5,7%
Banda larga	417,7	405,1	373,0	12,0%	3,1%
B2C	377,5	367,9	338,9	11,4%	2,6%
B2B	40,1	37,2	34,1	17,7%	8,0%
Telefonia fixa	5,6	5,9	6,7	-16,3%	-4,3%
Outros	47,7	37,7	42,0	13,5%	26,5%
Móvel	58,9	52,7	33,7	74,9%	11,9%
ARPU B2C	R\$ 92,65	R\$ 89,05	R\$ 86,90	6,6%	4,0%

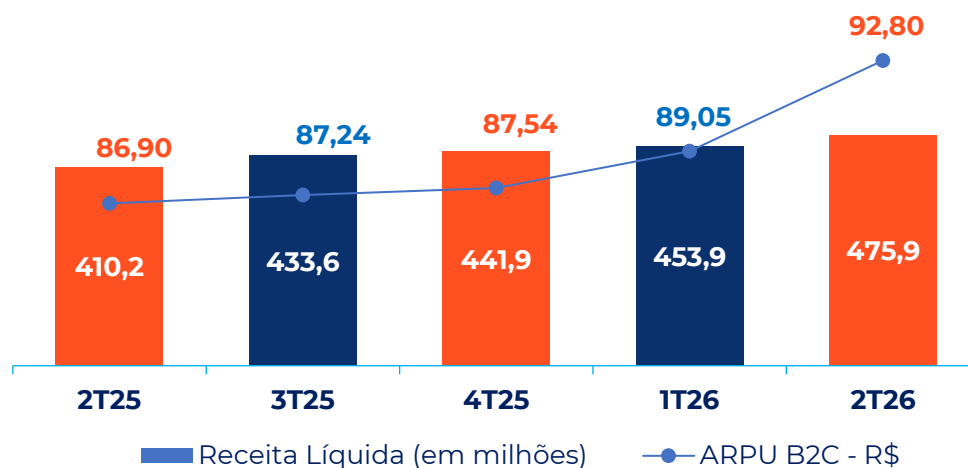
A receita da Companhia é gerada principalmente por serviços de internet de banda larga fixa, telefonia fixa, além de outros produtos como telefonia móvel e serviços complementares, como *streaming* de vídeo. Esses serviços contribuem para o aumento do ticket médio por cliente, além de reforçar a percepção de valor da Companhia no mercado.

O ARPU B2C (BL + Telefonia Fixa + Outros) cresceu 6,8% no 2T26 quando comparado ao 2T25. Esse resultado está associado a uma mudança de estratégia com subida gradual dos tickets de entrada, mesmo que isso afete um pouco o volume de crescimento de base.

A receita proveniente do segmento B2B tem apresentado historicamente crescimento contínuo, com um aumento de 18% no 2T26, em relação ao mesmo período do ano anterior.

A rubrica “Outros” contempla receitas de serviços de streaming e da franqueadora Agility, centralizando as vendas de conteúdo e de serviços agregados.

Na comparação trimestral, a Brisanet apresentou **elevação de 16% em sua receita líquida, passando de R\$410,2 milhões para R\$ 475,9 milhões**. Este resultado ratifica a estratégia de escala na base de assinantes, aliada à maturação do segmento móvel e ao fortalecimento da vertical B2B como pilares desse contínuo crescimento.



CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS

Custos dos Serviços Vendidos (R\$ milhões)	2T26	1T26	2T25	2T26 x 2T25	2T26 x 1T26	1S26	1S25
Pessoal	(44,7)	(43,7)	(40,3)	10,8%	2,3%	(88,4)	(78,8)
Interconexão e meios de conexão	(20,4)	(22,4)	(18,1)	12,3%	-9,0%	(42,8)	(33,5)
Conectividade (link)	(5,4)	(5,1)	(5,8)	-8,3%	4,5%	(10,5)	(11,3)
Direito de passagem (postes)	(21,0)	(20,8)	(21,1)	0,0%	1,2%	(41,8)	(41,8)
Energia elétrica e água	(11,7)	(11,1)	(8,1)	44,1%	5,7%	(22,8)	(15,1)
Materiais e manutenção	(7,4)	(6,2)	(5,4)	35,7%	19,0%	(13,6)	(10,4)
Serviços de terceiros	(13,8)	(12,2)	(8,2)	68,9%	12,9%	(26,0)	(15,1)
Outros	(16,7)	(15,2)	(10,8)	54,6%	9,3%	(31,9)	(21,1)
Depreciação e amortização	(121,3)	(119,7)	(118,3)	2,5%	1,3%	(241,0)	(231,5)
Total	(262,3)	(256,5)	(236,2)	11,1%	2,3%	(518,8)	(458,6)

No 2º trimestre de 2026, os custos com serviços prestados totalizaram R\$ 262,3 milhões, um aumento de 11% em relação aos R\$ 236,2 milhões registrados no 2º trimestre de 2025. O crescimento foi impulsionado, principalmente, pelo aumento dos custos variáveis decorrentes da expansão de base de clientes. Em relação ao 1T26, os custos ex-depreciação e amortização cresceram R\$ 4,3 milhões, principalmente por maiores custos com serviços de terceiros.

Os maiores impactos do trimestre, quando comparados ao mesmo trimestre do exercício anterior, são detalhados a seguir:

- Os custos com energia elétrica aumentaram R\$3,6 milhões devido à expansão da operação móvel, com a ativação de novas torres. A estratégia de aquisição de energia no mercado de renováveis mitiga parcialmente esse impacto, sendo os efeitos registrados em outras receitas operacionais;
- O aumento de R\$ 5,6 milhões em serviços de terceiros, principalmente pelos custos de instalação de provedores subcontratados em algumas áreas específicas para atendimento a clientes corporativos e governos; e
- O aumento de R\$5,9 milhões em outros custos, relacionado principalmente ao aumento de despesas com sistemas e ao custo de mercadorias vendidas com a venda de equipamentos em alguns pacotes de instalação de clientes corporativos.

DESPESAS OPERACIONAIS

Despesas Operacionais (R\$ milhões)	2T26	1T26	2T25	2T26 x 2T25	2T26 x 1T26	1S26	1S25
Pessoal	(58,3)	(55,3)	(54,4)	7,3%	5,5%	(113,6)	(106,7)
Serviços de terceiros	(11,8)	(7,8)	(7,7)	53,7%	50,5%	(19,6)	(13,8)
Publicidade e Propaganda	(12,7)	(11,4)	(12,1)	4,9%	11,7%	(24,1)	(24,2)
Impostos, Taxas e Contrib. Prov. p/ perdas de cré. esperadas (PECLD)	(3,6)	(3,1)	(4,7)	-23,7%	15,2%	(6,6)	(10,8)
Materiais e manutenção	(24,2)	(24,5)	(23,1)	4,9%	-1,4%	(48,7)	(45,1)
(Prov) reversão p/ contingência	(4,0)	(3,2)	(2,8)	43,4%	25,8%	(7,3)	(5,8)
Energia elétrica e água	(3,8)	(5,9)	0,3	-	-	(9,6)	(0,3)
Outras (despesas) receitas	(0,9)	(1,0)	(1,1)	-12,7%	-9,9%	(2,0)	(1,9)
Depreciação e amortização	(12,1)	(13,1)	(8,0)	-	-7,6%	(25,2)	(2,5)
Depreciação e amortização	(5,3)	(5,4)	(5,9)	-9,1%	-1,3%	(10,8)	(12,2)
Total	(136,8)	(130,7)	(119,4)	14,5%	4,6%	(267,5)	(223,3)

As despesas operacionais da Companhia no 2T26 aumentaram cerca de 15% na comparação com o 2T25 e cerca de 5% quando comparado ao trimestre anterior.

As despesas gerais e administrativas (DGA), foram R\$ 6,3 milhões maiores no 2T26, quando comparado ao 2T25, com maior impacto em despesas com serviços de terceiros, com despesas legais ligadas ao leilão do 700 MHz e maiores taxas ligadas à base de clientes e quantidade de antenas licenciadas devido à expansão do negócio móvel.

No período, a provisão para perdas com créditos esperadas (PECLD) atingiu R\$ 24,2 milhões. A Companhia mantém índice de cobertura superior a 100% para créditos vencidos há mais de 180 dias, evidenciando a robustez de sua política de provisionamento.

A provisão para contingência também apresentou crescimento de R\$ 3,5 milhões devido ao aumento de número de processos em 2026.

A rubrica de pessoal totalizou R\$ 58,3 milhões no período, registrando um aumento de R\$ 3,9 milhões em relação ao mesmo trimestre do ano anterior. Esse crescimento está principalmente associado à expansão do quadro de colaboradores, com foco no fortalecimento da força de vendas.

EBITDA

R\$ milhões	2T26	1T26	2T25	2T26 x 2T25	2T26 x 1T26	1S26	1S25
Lucro líquido	26,1	19,1	6,2	319,4%	36,6%	45,2	26,7
(+) IR e CSSL	1,5	0,9	1,5	-2,8%	58,8%	2,4	7,6
(+) Resultado financeiro	49,2	46,7	46,9	5,0%	5,5%	95,9	85,6
(+) Depreciação e amortização	126,6	125,1	124,2	2,0%	1,2%	251,8	243,7
EBITDA	203,4	191,8	178,8	13,7%	6,0%	395,3	363,6
Margem EBITDA (%)	43%	42%	44%	-0,8 p.p.	0,5 p.p.	43%	45%
(-) Recuperação de tributos	(2,4)	-	-	-	-	(2,4)	-
(-) Outras receitas	(1,0)	-	-	-	-	(1,0)	(11,6)
EBITDA Ajustado	200,0	191,8	178,8	11,8%	4,3%	391,8	352,0
Margem Ebitda ajustado (%)	42%	42%	44%	-1,6 p.p.	-0,2 p.p.	42%	44%

No 2T26, o **EBITDA Ajustado totalizou R\$ 200,0 milhões**, com margem de 42%, representando uma contração de 1,6 p.p. na comparação anual. Esse movimento está associado ao crescimento do número de colaboradores, especialmente na área comercial e ao início das despesas com a implantação de operação no segmento móvel na região Centro-Oeste, que já demanda estrutura, investimentos e custos operacionais, mas ainda sem a captura de receitas.

Dinâmica semelhante foi observada no início da operação no Nordeste, quando a maturação da base de clientes e o crescimento das receitas resultaram em consistente expansão de margens ao longo dos períodos subsequentes. Mantemos, portanto, uma visão construtiva para a evolução da rentabilidade à medida que a operação no Centro-Oeste avança em sua curva de maturação.

	2022	2023	2024	2025	1T26	2T26
Receita Líquida (R\$ milhões)	959,5	1.227,9	1.427,8	1.677,3	453,9	475,9
<i>Variação % (a/a)</i>	31,7%	28,0%	16,3%	17,5%	15,9%	16,0%
EBITDA (R\$ milhões)	415,8	583,3	604,9	748,8	191,8	203,4
<i>Mg Ebitda %</i>	43,3%	47,5%	42,4%	44,6%	42,3%	42,7%
Custos e Desp. (% s/ Rec. Líq.)						
<i>Pessoal</i>	26,4%	21,8%	25,3%	22,2%	21,8%	21,6%
<i>Link + Postes</i>	9,4%	8,1%	7,2%	6,4%	5,7%	5,5%
<i>Meios de Conexão</i>	3,0%	3,0%	3,9%	4,2%	4,9%	4,3%
<i>PCLD</i>	3,1%	5,4%	5,2%	5,5%	5,4%	5,1%
<i>Publicidade e Propaganda</i>	2,3%	2,4%	2,6%	2,8%	2,5%	2,7%
<i>Serviços de Terceiros</i>	3,5%	2,6%	3,5%	3,9%	4,4%	5,4%
<i>Materiais e Manutenção</i>	2,1%	1,9%	2,5%	2,1%	2,1%	2,4%
<i>Manutenção de Sistemas</i>	1,2%	1,8%	3,0%	3,4%	3,7%	3,5%
<i>Energia Elétrica e Água</i>	1,2%	1,1%	1,7%	2,1%	2,7%	2,7%
<i>Desp. Tributárias</i>	0,9%	0,9%	1,2%	1,1%	0,7%	0,7%
<i>Provisão Contingências</i>	0,1%	0,8%	0,1%	0,0%	1,3%	0,8%
<i>Outros</i>	3,4%	2,7%	1,6%	1,6%	2,5%	2,6%

RESULTADO FINANCEIRO

O resultado financeiro do 2T26 registrou **uma despesa de R\$ 49,2 milhões**, representando um aumento de R\$ 2,3 milhões em relação ao 2T25 e um aumento de R\$2,6 milhões em comparação com o 1T26. No semestre, a despesa financeira totalizou R\$95,9 milhões.

R\$ milhões	2T26	1T26	2T25	2T26 x 2T25	2T26 x 1T26	1S26	1S25
Receita financeira	50,8	52,9	31,7	60,2%	-3,9%	103,7	67,0
Despesa financeira	(100,1)	(99,6)	(78,6)	27,3%	0,5%	(199,6)	(152,7)
Resultado financeiro líquido	(49,2)	(46,7)	(46,9)	5,0%	5,5%	(95,9)	(85,6)

A **receita financeira do 2º trimestre de 2026 totalizou R\$ 50,8 milhões**, refletindo o impacto positivo da rentabilidade das aplicações financeiras e, principalmente, das variações cambiais ativas e das operações com derivativos (swap).

No trimestre, a **despesa financeira totalizou R\$ 100,1 milhões**, composta majoritariamente por despesas de juros sobre empréstimos e variações cambiais passivas.

Com a apreciação do real frente ao dólar em 0,8%, o resultado líquido entre variações cambiais e operações de derivativos ficou em R\$2,6 milhões positivos no 2T26.

Em relação ao mesmo trimestre do exercício anterior, o aumento da despesa financeira decorre, principalmente, da elevação das despesas com juros sobre a dívida, refletindo tanto o maior nível de endividamento quanto o atual ambiente de manutenção de taxas de juros mais elevadas no país. Adicionalmente, o resultado foi impactado por maiores variações cambiais passivas e operações com derivativos (swap), com variação de R\$9,6 milhões.

As receitas financeiras, quando comparadas ao mesmo trimestre do ano anterior, apresentaram maiores rendimentos de aplicações financeiras devido

ao maior nível recursos aplicados, bem como variações cambiais ativas e operações com derivativos (swap) R\$6,2 milhões maiores.

ENDIVIDAMENTO

R\$ milhões	Jun/26	Dez/25	Var. (%)
Dívida bruta	2.481,2	2.528,6	-1,9%
(-) Caixa e equivalentes de caixa	61,0	82,2	-25,8%
(-) Aplicações financeiras	728,8	791,0	-7,9%
Dívida líquida	1.691,4	1.655,5	2,2%

No segundo trimestre de 2026, a Brisanet apresentou uma dívida bruta de R\$ 2,5 bilhões, que foi direcionada ao investimento na infraestrutura móvel e na expansão de sua base de clientes FTTH. A composição da dívida inclui empréstimos, financiamentos, debêntures, obrigações de arrendamento e operações com derivativos.

No trimestre, a Companhia registrou saldo de caixa e aplicações financeiras de R\$ 789,8 milhões, resultando em dívida líquida de R\$ 1.691,4 milhões, o que representa um aumento de 2,2% em relação aos R\$ 1.655,5 milhões registrados ao fim de 2025.

A maior parte dos recursos em caixa e equivalentes foi aplicada em CDBs, com rentabilidade média de 100,35 do CDI no período.

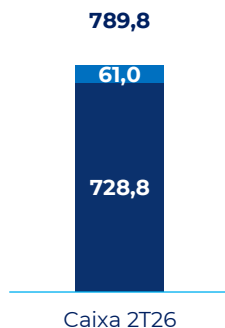
A alavancagem da Companhia, medida pelo indicador **dívida líquida/EBITDA UDM, encerrou junho de 2026 em 2,17x**, uma redução de 0,07, quando comparado com o primeiro trimestre de 2026.

Essa melhora no nível de endividamento reflete a combinação entre o crescimento do EBITDA e a gestão disciplinada dos investimentos, resultando na redução da alavancagem e no fortalecimento da posição financeira da Companhia ao longo do período.

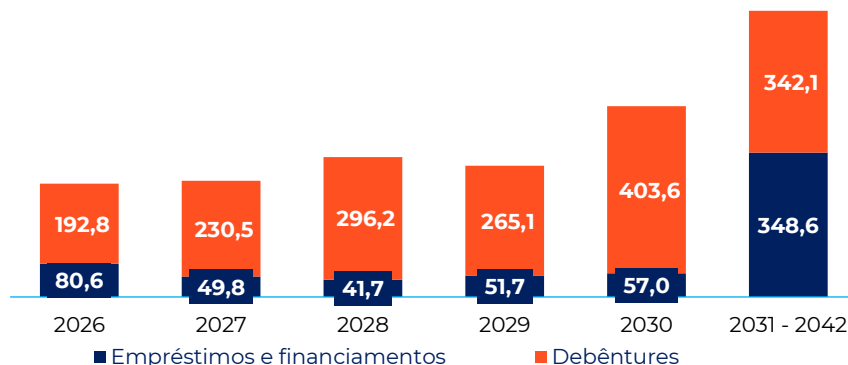
Segue a abertura de empréstimos e financiamentos:

Modalidade	Taxas médias ponderadas	Jun/26	Dez/2025
Capital de giro	0,59% a.m. (pré-fixado)	4.772	5.777
Capital de giro	0,27% a.m. + CDI	-	1.670
Capital de giro (Loan 4131)	0,27% a.m. + TLP	337	1.011
Financiamento ativo imobilizado (CDC)	1,66% a.m. (pré-fixado)	1.711	2.092
Financiamento - TLP	0,87% a.m. + TLP	202	2.164
Financiamentos - TR	0,27% a.m. + TR	409.960	367.015
Financiamento para importação (moeda estrangeira)	0,55% a.m.	87.002	153.739
Financiamentos - IPCA	0,35% a.m. + IPCA	151.140	98.501
Total		655.124	631.969
Circulante		114.383	179.114
Não circulante		540.741	452.855

Posição de Caixa
(R\$ milhões)



Cronograma de Amortização da Dívida
(Empréstimos, financiamentos e debêntures - R\$ milhões)



Em 15 de março de 2021, a Companhia realizou a sua primeira emissão de debêntures não conversíveis em ações no valor de R\$ 500 milhões, com amortizações semestrais. A primeira parcela de amortização ocorreu em março de 2025, e a última está prevista para março de 2028. As debêntures têm remuneração atrelada ao IPCA acrescido de 5,7694% ao ano. Ao fim de junho de 2026, o saldo devedor dessa emissão era de R\$ 382,5 milhões.

Em 25 de agosto de 2022, a Companhia realizou sua segunda emissão de debêntures não conversíveis, no montante de R\$ 300 milhões, com vencimento em agosto de 2027 e remuneração de CDI + 2,0% ao ano. A primeira amortização ocorreu parcialmente em agosto de 2025. Posteriormente, em maio de 2025, parte dessa emissão foi recomprada por meio de uma nova emissão de debêntures, caracterizando a 4ª emissão da Companhia. Na data-base de 30 de junho de 2026, o saldo remanescente da emissão original era de R\$ 79,5 milhões, enquanto o saldo da 4ª emissão totalizava R\$ 196,3 milhões.

Em 15 de julho de 2024, a Companhia efetuou a 3ª emissão de debêntures não conversíveis, no valor de R\$ 600 milhões, com prazo de vencimento de seis anos e remuneração de CDI + 1,60% ao ano. Ao fim de junho de 2026, o saldo dessa emissão era de R\$ 638,2 milhões.

Por fim, em 15 de dezembro de 2025, a Companhia realizou sua 5ª emissão de debêntures não conversíveis, no valor de R\$ 401,1 milhões, com prazo de vencimento de 7 anos e remuneração de IPCA + 8,04% a.a. Em 30 de junho de 2026, o saldo dessa emissão era de R\$ 408,0 milhões.

Incluindo também as debêntures, a dívida da Companhia se encontra bem diversificada entre CDI (39%), IPCA (40%) e pré-fixada (21%). O endividamento em moeda estrangeira encontra-se praticamente todo protegido, com reflexo nas linhas de operações com derivativos.

Reforçando sua estratégia de financiamento sustentável, a Companhia tem priorizado linhas de crédito de longo prazo com taxas pré-fixadas junto a bancos de fomento. Desde 2024, o total de crédito competitivo contratado alcança R\$ 1,01 bilhão, sendo R\$ 604,9 milhões provenientes do BNDES FUST.

A Companhia segue avaliando outros projetos relacionados, tanto com o BNDES quanto com outros bancos de fomento.

CAPEX / FLUXO DE CAIXA LIVRE

Fluxo de Caixa Livre (R\$ mi)	2021	2022	2023	2024	2025	1S26
Caixa gerado pelas atividades operacionais	411	359	663	620	756	508
% EBITDA	151,6%	82,3%	111,4%	102,5%	101,6%	128,4%
Capex	1.044	857	464	995	751	341
% Receita Líquida	143,3%	87,0%	37,8%	69,7%	44,8%	36,7%
Fluxo de Caixa Livre	(633)	(498)	199	(375)	4	166
% Receita Líquida	-87%	-51%	16%	-26%	0%	34%
Dívida Líquida	75	744	748	1.360	1.655	1.691
Dívida Líquida/EBITDA	0,30x	1,70x	1,28x	2,25x	2,21x	2,17x

Ao fim do primeiro semestre de 2026, a Brisanet realizou investimentos no valor de R\$ 341,5 milhões, considerando as adições ao imobilizado e intangível. Além disso, há valores já desembolsados e capitalizados que ainda não geram receita, como equipamentos armazenados, em processo de importação, e obras em andamento. O total dessas rubricas é de R\$ 623,2 milhões.

Em períodos de maior intensidade de investimentos, o fluxo de caixa livre pode apresentar variações negativas ou marginalmente positiva, este ano estamos com tendência de reverter o ocorrido em 2024 e 2025.

Em 2026, os investimentos estão mais bem distribuídos ao longo dos trimestres, com foco no segmento móvel (4G/5G).

AVISOS

As informações contábeis intermediárias individuais e consolidadas referente ao trimestre findo em 30/06/2026, foram revisadas pela **Ernst & Young** Auditores Independentes S.S. Ltda., e encontram-se disponíveis em nosso site.

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Tel. +55 88 2150-0288

E-mail: falecomri@grupobrisanet.com.br

Website: ri.brisanet.com.br

TELECONFERÊNCIA

Data: 12 de agosto de 2026 – Quarta-feira

Horário: 09h – Em português e com tradução simultânea para o inglês

Brisanet - Divulgação Resultados 2T26

Para acessar, [clique aqui](#).

AVISO LEGAL

As informações financeiras e operacionais consolidadas, divulgadas neste documento, exceto onde indicado de outra forma, são apresentadas segundo as normas internacionais de contabilidade IFRS (International Financial Reporting Standards) e em Reais (R\$), em conformidade com a Lei das Sociedades por Ações, Lei 6.404/76 e os pronunciamentos, orientações e interpretações emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis ("CPC") e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários ("CVM").

O presente documento pode conter previsões acerca de eventos futuros. Tais previsões não constituem atos ocorridos no passado e refletem apenas expectativas dos administradores da Companhia. Os termos "antecipa", "acredita", "estima", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "projeta", "objetiva", bem como outros termos similares visam identificar tais previsões as quais evidentemente envolvem riscos ou incertezas previstas ou não pela Companhia. Portanto, os resultados futuros das operações da Companhia podem diferir das atuais expectativas e o leitor não deve se basear exclusivamente nas previsões aqui realizadas. Essas previsões emitem a opinião unicamente na data em que são feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las luz de novas informações ou de seus desdobramentos futuros.

MEDIDAS NÃO CONTÁBEIS

Consistentemente com práticas de mercado, divulgamos medidas não contábeis (não-GAAP) que não são reconhecidas sob IFRS ou outros padrões contábeis, inclusive "Dívida Líquida", "EBITDA", "EBITDA Ajustado". A administração da Companhia acredita que a divulgação destas medidas não contábeis fornece informações úteis para seus investidores, analistas de mercado e o público em geral para comparar seu desempenho operacional com o de outras companhias no mesmo e em outros setores. Entretanto, estas medidas não contábeis não têm significados e metodologias padronizados e podem não ser diretamente comparáveis com métricas de nome igual ou similar publicadas por outras companhias. Destaca-se que potenciais investidores não devem basear sua decisão de investimento em informações não contábeis como um substituto para as medidas contábeis como rentabilidade ou liquidez.

Consolidado - Em R\$ mil	2T26	1T26	2T25	1S26	1S25
Receita operacional líquida	475.871	453.896	410.216	929.768	801.800
Custo dos serviços prestados	(262.298)	(256.458)	(236.174)	(518.755)	(458.632)
Lucro bruto	213.573	197.438	174.042	411.013	343.168
Despesas operacionais					
Despesas administrativas	(58.730)	(53.716)	(52.457)	(112.447)	(102.523)
Despesas comerciais	(75.555)	(70.856)	(67.204)	(146.411)	(131.457)
Outras receitas (despesas) operac. líquidas	(2.488)	(6.154)	260	(8.644)	10.710
Resultado antes do res. fin. e impostos	76.800	66.712	54.641	143.511	119.898
Receitas financeiras	50.827	52.884	31.725	103.712	67.030
Despesas financeiras	(100.066)	(99.570)	(78.624)	(199.636)	(152.666)
Resultado financeiro líquido	(49.239)	(46.686)	(46.899)	(95.924)	(85.636)
Lucros (prejuízo) antes do IR e CSLL	27.561	20.026	7.742	47.587	34.262
Imposto de renda e contribuição social	(1.480)	(932)	(1.523)	(2.412)	(7.598)
Lucro líquido (prejuízo) do exercício	26.081	19.094	6.219	45.175	26.664

brisanet

A MAIOR COBERTURA

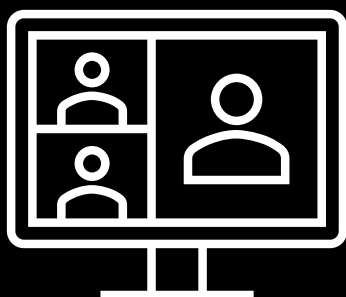
5G

DO NORDESTE

*Dados da ANATEL referentes às Estações SMP no Nordeste, base de novembro de 2025, referentes ao número de municípios atendidos.

Consolidado - Em R\$ mil	30/06/2026	31/12/2025
ATIVO		
CIRCULANTE		
Caixa e equivalentes a caixa	60.959	82.153
Aplicações financeiras	728.824	786.831
Contas a receber de clientes	224.652	208.635
Estoques	15.113	18.675
Tributos a recuperar	71.352	67.034
Operações com derivativos	650	516
Despesas antecipadas	37.139	25.506
Outros ativos	10.383	8.278
TOTAL DO ATIVO CIRCULANTE	1.149.072	1.197.628
NÃO CIRCULANTE		
Aplicação financeira	6.489	4.167
Contas a receber de clientes	1.644	7.379
Tributos a recuperar	39.200	39.989
Depósitos Judiciais	1.730	1.860
Operações com derivativos	2.506	2.495
Despesas Antecipadas	20.755	21.640
IR e CS diferidos	9.751	15.448
Direito de uso	123.703	116.107
Imobilizado	3.060.995	2.964.437
Intangível	334.083	314.306
TOTAL DO ATIVO NÃO CIRCULANTE	3.600.856	3.487.828
TOTAL DO ATIVO	4.749.928	4.685.456
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	30/06/2026	31/12/2025
CIRCULANTE		
Fornecedores	130.209	120.948
Empréstimos e financiamentos	114.383	179.114
Debêntures	280.566	278.636
Obrigações de arrendamentos	60.357	46.814
Obrigações trabalhistas e sociais	91.302	77.924
Tributos a recolher	46.683	51.200
Receitas diferidas	8.529	5.502
Parcelamento de tributos	4.470	5.031
Operações com derivativos	5.800	13.502
Dividendos Propostos	10	8.192
Outras contas a pagar	19.279	17.901
TOTAL DO PASSIVO CIRCULANTE	761.588	804.764
NÃO CIRCULANTE		
Empréstimo e financiamentos	540.741	452.855
Debêntures	1.423.921	1.492.073
Obrigações de arrendamento	58.607	68.654
Parcelamento de tributos	8.272	10.413
Receitas diferidas	155.879	115.285
Provisão para contingência	21.035	11.547
Outras contas a pagar	191.111	176.448
TOTAL DO PASSIVO NÃO CIRCULANTE	2.399.566	2.327.275
PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Capital social	1.402.326	1.395.977
Reservas de capital	(25.059)	(25.059)
Reservas de lucro	201.594	172.905
TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.578.861	1.543.823
Participação de não controladores	9.913	9.594
TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.588.774	1.553.417
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	4.749.928	4.685.456

Consolidado - Em R\$ mil	30/06/2026	30/06/2025
Fluxo de caixa das atividades operacionais		
Lucro líquido (prejuízo) do período	45.175	26.664
Ajustes para conciliar o resultado do período:		
Depreciação e amortização	251.756	243.701
Valor residual na baixa de ativo imobilizado e intangível	432	4.011
Provisão para perda de ativo imobilizado	5.544	2.808
Provisão para perda estimada com créditos	48.706	45.110
Provisão (reversão) para contingências	9.625	312
Operações com derivativos	(7.847)	13.948
Juros sobre arrendamentos	8.525	6.303
Juros e variação monetária sobre debêntures	116.030	93.805
Juros e variação monetária empréstimos e financiamentos	22.382	3.158
Amortização de custos de captação	4.014	3.276
Rendimentos de aplicações financeiras	(8.521)	(6.459)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	5.697	1.544
(Acréscimo) decréscimo dos ativos		
Contas a receber de clientes	(58.988)	(57.687)
Estoques	3.562	(2.289)
Tributos a recuperar	(3.529)	(5.575)
Despesas antecipadas	(10.748)	(16.499)
Depósitos judiciais	130	236
Outros ativos	(2.105)	(992)
Acréscimo (decréscimo) de passivos		
Fornecedores	9.261	(44.164)
Obrigações trabalhistas e sociais	13.378	10.102
Tributos a recolher	(1.629)	(3.296)
Receitas diferidas	43.621	58.419
Parcelamentos de tributos	(2.702)	456
Baixa provisão de contingência	(138)	(232)
Outras contas a pagar	16.041	9.656
Caixa gerado (aplicado) nas operações	507.672	386.316
Juros pagos sobre empréstimos e financiamentos, debêntures e arrendamentos	(143.867)	(112.734)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(2.888)	(4.484)
Caixa líquido gerado (aplicado) nas operações	360.917	269.098
Fluxos de caixa das atividades de investimento		
Aplicações financeiras	(229.912)	(110.607)
Resgate de aplicações financeiras	254.391	208.951
Adições do imobilizado	(297.648)	(452.162)
Adições ao intangível	(43.844)	(32.793)
Recebimento de rendimentos resgate de aplicações financeiras	39.728	13.542
Recebimento na venda de imobilizado e intangível	3.075	1.287
Caixa líquido gerado (consumido) em investimentos	(274.210)	(371.782)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Captação de empréstimos e financiamentos	122.053	91.582
Captação de debêntures, líquido dos custos de captação	-	192.142
Pagamento do principal de empréstimos e financiamentos	(106.778)	(38.294)
Pagamento de principal de debêntures	(71.422)	(257.249)
Pagamentos de arrendamentos	(33.754)	(32.165)
Dividendos/Lucros distribuídos	(18.000)	(15.300)
Caixa líquido gerado (consumido) em financiamentos	(107.901)	(59.284)
Acréscimo (decréscimo) em caixa e equivalentes de caixa	(21.194)	(161.968)
No início do período	82.153	238.791
No final do período	60.959	76.823
Acréscimo (decréscimo) em caixa e equivalentes de caixa	(21.194)	(161.968)



TELECONFERÊNCIA DE **RESULTADOS**

12 de agosto de 2026

9h (BRT) | 8h (EDT - NY Time)

Em português, com tradução simultânea para o inglês

Para participar, **clique aqui.**

<https://ri.brisanet.com.br/>

2Q26 EARNINGS RELEASE



ADJUSTED EBITDA REACHED R\$ 200.0 MILLION IN 2Q26 AND NET INCOME IS R\$ 26.1 MILLION

Brisanet Serviços de Telecomunicações S.A. (“Company” or “Brisanet”, B3: BRST3), the largest fixed broadband provider in the Northeast region, according to Anatel's ranking¹, and a mobile operator in the Northeast and Midwest regions, announced today its results for the second quarter of 2026 (2Q26) and the first six months of 2026 (1H26).

The Company has been **one of the regional 5G mobile** operators since December 2021, after winning three frequency bands in the auction held by Anatel. With a product portfolio based entirely on fiber optics, the Company is authorized to operate in the Northeast and Midwest regions of Brazil. The commercial offering of the 5G service began at the end of the third quarter of 2023.

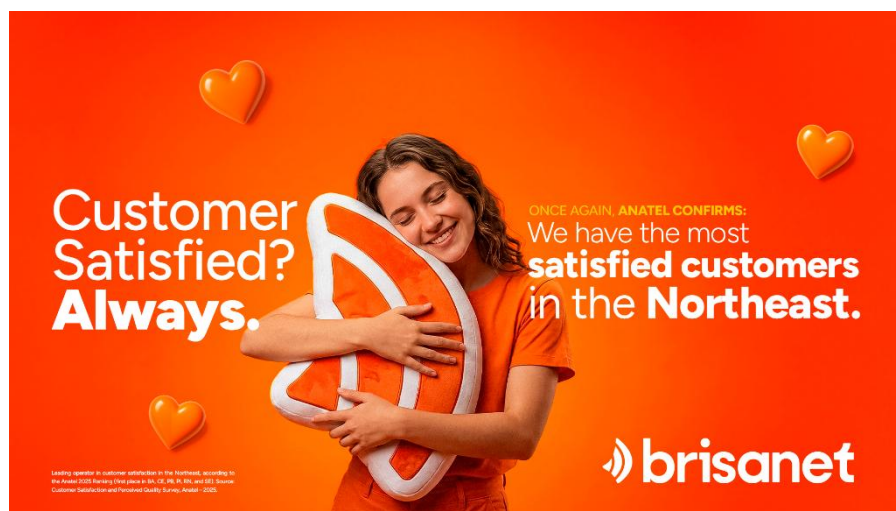
Brisanet	2Q26	1Q26	2Q25
Operating Highlights (R\$ million)			
Cities served - FTTH	159	159	158
Access Ports - '000	4,782	4,775	4,740
HP added- '000	13	46	17
Total HP - '000	7,219	7,206	7,135
HC added- '000	13	13	20
Total HC - '000	1,580	1,567	1,517
FTTH	1,541	1,530	1,480
FWA	39	38	37
Cities served - Mobile	335	313	282
Mobile Access - '000	1,070	852	562
Financial Highlights (R\$ million)			
Net revenue	475.9	453.9	410.2
Gross Margin (%)	45%	43%	42%
Operating income	76.8	66.7	54.6
EBITDA	203.4	191.8	178.8
EBITDA Margin (%)	43%	42%	44%
Adjusted EBITDA	200.0	191.8	178.8
Adjusted EBITDA Margin (%)	42%	42%	44%
Net income	26.1	19.1	6.2
Net debt	1,691.4	1,693.0	1,662.0
Net debt/LTM EBITDA (x)	2.17x	2.24x	2.44x

¹ June/2026 Data

HIGHLIGHTS OF THE RESULTS

MAIN HIGHLIGHTS OF THE PERIOD

- ✓ **At the end of 2Q26, Brisanet had nearly 1,070,000 mobile (4G/5G) customers**, with more than 116,000 customers added during the quarter. With a presence in 335 cities and covering a population of over 16.2 million, the Company reinforces its commitment as a new regional mobile operator and intends to continue expanding its coverage over the coming years. In July 2026, the Company recorded net growth of 38,656 mobile subscribers, reaching 1,108,614 subscribers, with a presence in 341 cities and coverage of more than 16.4 million inhabitants.
- ✓ **During the quarter, net operating revenue grew 16% to R\$ 475.9 million compared to 2Q25 and 5% compared to 1Q26. For the six-month period, revenue reached R\$ 928.8 million.** This positive performance was primarily driven by continuous growth in the fixed broadband and mobile (4G/5G) customer base, combined with the expansion of revenues from additional services.
- ✓ **Adjusted EBITDA for the quarter totaled R\$ 200.0 million**, with a 42.0% margin. The adjustment relates to non-recurring revenues and extemporaneous tax credits totaling R\$ 3.4 million. Margin stability compared to 1Q26 reflects cost control discipline and operating leverage in the Company's expansion process, driven by mobile growth. **In 1H26, Adjusted EBITDA reached R\$ 391.8 million.**
- ✓ **Operating cash generation reached R\$ 505.2 million in 1H26**, representing 128% of the period's cumulative EBITDA. The performance was mainly impacted by the inflow of funds from GIRED's reverse auction, which are recorded as deferred revenue, alongside robust execution and effective conversion of EBITDA into cash flow.



OPERATIONAL DATA

Brisanet reinforces its mission of digital inclusion through a structured and highly verticalized operation. This strategic positioning is what underpins our competitive advantage, enabling operational excellence, rapid expansion, and high-quality fixed broadband (FTTH/FWA) and mobile services (4G/5G).

The management of this infrastructure is optimized by proprietary systems and integrated data centers, which host local content to ensure stability and scalable support. This technological ecosystem is what underpins our rapid expansion and high user satisfaction.

Currently, our fiber-optic network spans around 117,000 km, supported by a network of nearly 300 data centers. As of July 2026, the mobile infrastructure already serves more than 16.4 million inhabitants across 341 cities, reinforcing our trajectory of sustainable growth and commitment to high-quality connectivity.

Brisanet ended 2Q26 with continued organic growth, having added **12,556 new broadband customers**. Complementing its connectivity strategy, the Fixed Wireless Access (FWA) technology base reached over 38,000 connections during the period. Maintaining this pace of growth, in July the Company registered **more than 4,100 net additions**, totaling a base of **1,584,006 customers**, consolidating the Company's leading position in the segment.

Operational Data	2Q26	1Q26	2Q25	2Q26 x 2Q25	2Q26 x 1Q26
Access Ports	4,781,953	4,775,466	4,739,757	0.9%	0.1%
Added HP	12,974	45,616	17,040	-23.9%	-71.6%
Homes Passed (HP)	7,219,118	7,206,144	7,134,726	1.2%	0.2%
Added HC	12,556	13,053	20,072	-37.4%	-3.8%
Homes Connected (HC)	1,579,840	1,567,284	1,516,862	4.2%	0.8%
Homes Connected (HC)	159	159	158	0.6%	0.0%
Churn	2.12%	2.21%	2.16%	-0.04 p.p.	-0.09 p.p.
Mobile Connections	1,069,958	953,547	562,073	90.4%	12.2%
Mobile Access - Added	116,411	101,282	110,285	5.6%	14.9%
Cities covered (4G/5G)	335	313	282	18.8%	7.0%
~Covered population	16,274,000	15,376,000	13,570,000	19.9%	5.8%

In addition, the Company operates through its franchisor, Agility Telecom. The brand is represented by 44 franchisees, with a presence in smaller cities and rural districts in the region, serving a customer² base of 97,531 clients.

² July/2026 Data

GROSS REVENUE BY PRODUCT

R\$ million	2Q26	1Q26	2Q25	2Q26 x 2Q25	2Q26 x 1Q26
Gross Revenue	529.9	501.3	455.4	16.4%	5.7%
Broadband	417.7	405.1	373.0	12.0%	3.1%
B2C	377.5	367.9	338.9	11.4%	2.6%
B2B	40.1	37.2	34.1	17.7%	8.0%
Fixed telephony	5.6	5.9	6.7	-16.3%	-4.3%
Others	47.7	37.7	42.0	13.5%	26.5%
Mobile	58.9	52.7	33.7	74.9%	11.9%
ARPU broadband	R\$ 92.65	R\$ 89.05	R\$ 86.90	6.6%	4.0%

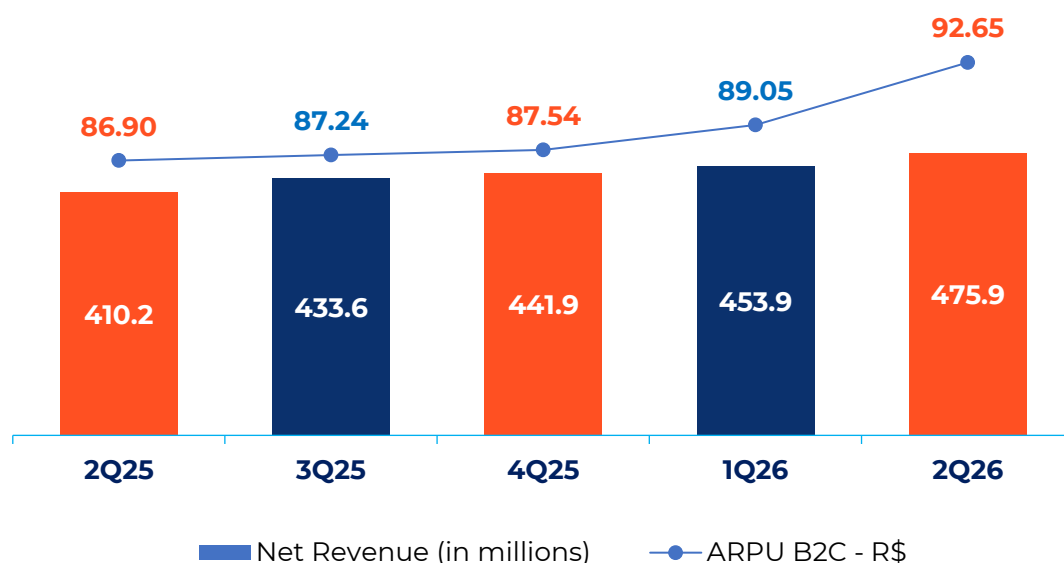
The Company's revenue is generated primarily by fixed-line broadband internet and landline telephone services, as well as other products such as mobile telephony and complementary services, such as video streaming. These services contribute to an increase in average revenue per customer and reinforce the Company's perceived value in the market.

B2C ARPU (Broadband + Fixed Telephony + Others) grew by 6.8% in 2Q26 compared to 2Q25. This result reflects a strategic shift toward a gradual increase in entry-level plan prices to optimize profitability, even if temporarily affecting base growth volume.

Meanwhile, revenue from the B2B segment continued its historical growth trajectory, advancing 18% in 2Q26 year-over-year.

The "Other" category includes revenue from streaming services and the franchisor Agility, consolidating sales of content and value-added services.

Compared to the previous quarter, Brisanet reported a **16% increase in net revenue, rising from R\$ 410.2 million to R\$ 475.9 million**. This result confirms that the strategy of expanding the subscriber base, combined with the maturing of the mobile segment and the strengthening of the B2B segment, is a key driver of growth.



COST OF SERVICE RENDERED

Costs of Services Provided (R\$ million)	2Q26	1Q26	2Q25	2Q26 x 2Q25	2Q26 x 1Q26	1H26	1H25
Personnel	(44.7)	(43.7)	(40.3)	10.8%	2.3%	(88.4)	(78.8)
Interconnection	(20.4)	(22.4)	(18.1)	12.3%	-9.0%	(42.8)	(33.5)
Connectivity	(5.4)	(5.1)	(5.8)	-8.3%	4.5%	(10.5)	(11.3)
Right of Passage	(21.0)	(20.8)	(21.1)	0.0%	1.2%	(41.8)	(41.8)
Utilities	(11.7)	(11.1)	(8.1)	44.1%	5.7%	(22.8)	(15.1)
Materials and maintenance	(7.4)	(6.2)	(5.4)	35.7%	19.0%	(13.6)	(10.4)
Third-party Services	(13.8)	(12.2)	(8.2)	68.9%	12.9%	(26.0)	(15.1)
Others	(16.7)	(15.2)	(10.8)	54.6%	9.3%	(31.9)	(21.1)
Depreciation and Amortization	(121.3)	(119.7)	(118.3)	2.5%	1.3%	(241.0)	(231.5)
Total	(262.3)	(256.5)	(236.2)	11.1%	2.3%	(518.8)	(458.6)

In 2Q26, costs of services rendered totaled R\$ 262.3 million, an 11% increase compared to the R\$ 236.2 million recorded in the second quarter of 2025. This growth was driven primarily by higher variable costs resulting from the expansion of the customer base. Compared to 1Q26, costs excluding depreciation and amortization increased by R\$ 4.3 million, mainly due to higher costs for third-party services.

The biggest impacts for the quarter, compared to the same quarter of the previous fiscal year, are detailed below:

- Electricity costs increased by R\$ 3.6 million due to the expansion of mobile operations following the activation of new towers. The strategy of purchasing energy in the renewable market partially mitigates this impact, with its effects recorded under other operating income;
- The increase of R\$5.6 million in third-party services, primarily due to installation costs incurred by subcontractors in specific areas to serve corporate and government customers; and
- The increase of R\$5.9 million in other costs, related primarily to higher system expenses and the cost of goods sold associated with the sale of equipment in certain installation packages for corporate customers.

OPERATIONAL EXPENSES

Operational expenses (R\$ million)	2Q26	1Q26	2Q25	2Q26 x 2Q25	2Q26 x 1Q26	1H26	1H25
Personnel	(58.3)	(55.3)	(54.4)	7.3%	5.5%	(113.6)	(106.7)
Third-party services	(11.8)	(7.8)	(7.7)	53.7%	50.5%	(19.6)	(13.8)
Marketing expenses	(12.7)	(11.4)	(12.1)	4.9%	11.7%	(24.1)	(24.2)
Taxes and contributions	(3.6)	(3.1)	(4.7)	-23.7%	15.2%	(6.6)	(10.8)
Provision for doubtful accounts	(24.2)	(24.5)	(23.1)	4.9%	-1.4%	(48.7)	(45.1)
Materials and maintenance	(4.0)	(3.2)	(2.8)	43.4%	25.8%	(7.3)	(5.8)
Provision (reversal) for contingency	(3.8)	(5.9)	0.3	-	-	(9.6)	(0.3)
Utilities	(0.9)	(1.0)	(1.1)	-12.7%	-9.9%	(2.0)	(1.9)
Other expenses	(12.1)	(13.1)	(8.0)	-	-7.6%	(25.2)	(2.5)
Depreciation and amortization	(5.3)	(5.4)	(5.9)	-9.1%	-1.3%	(10.8)	(12.2)
Total	(136.8)	(130.7)	(119.4)	14.5%	4.6%	(267.5)	(223.3)

The Company's operating expenses in 2Q26 increased by approximately 15% compared to 2Q25 and by approximately 5% compared to the previous quarter.

SG&A expenses were R\$ 6.3 million higher YoY in 2Q26, mainly reflecting increased third-party services, legal expenses tied to the 700 MHz spectrum auction, and higher customer- and tower-based licensing fees stemming from the expansion of the mobile operation.

During the period, the provision for expected credit losses (PECLD) reached R\$ 24.2 million. The Company maintains a coverage ratio of over 100% for receivables past due for more than 180 days, demonstrating the robustness of its provisioning policy.

The provision for contingencies also increased by R\$ 3.5 million due to the rise in the number of lawsuits in 2026.

Personnel expenses totaled R\$ 58.3 million for the period, representing an increase of R\$ 3.9 million compared to the same quarter of the previous year. This growth is primarily due to the expansion of the workforce, with a focus on strengthening the sales force.

EBITDA

R\$ million	2Q26	1Q26	2Q25	2Q26 x 2Q25	2Q26 x 1Q26	1H26	1H25
Net Income	26.1	19.1	6.2	319.4%	36.6%	45.2	26.7
(+) Income tax and social contribution	1.5	0.9	1.5	-2.8%	58.8%	2.4	7.6
(+) Net financial result	49.2	46.7	46.9	5.0%	5.5%	95.9	85.6
(+) Depreciation and amortization	126.6	125.1	124.2	2.0%	1.2%	251.8	243.7
EBITDA	203.4	191.8	178.8	13.7%	6.0%	395.3	363.6
EBITDA margin (%)	43%	42%	44%	-0.8 p.p.	0.5 p.p.	43%	45%
(-) Tax recovery	(2.4)	-	-	-	-	(2.4)	-
(-) Others income	(1.0)	-	-	-	-	(1.0)	(11.6)
Adjusted EBITDA	200.0	191.8	178.8	11.8%	4.3%	391.8	352.0
Adjusted EBITDA margin (%)	42%	42%	44%	-1.6 p.p.	-0.2 p.p.	42%	44%

In 2Q26, **Adjusted EBITDA totaled R\$ 200.0 million**, with a margin of 42%, representing a 1.6 percentage point decline year-over-year. This trend is associated with growth in the number of employees, particularly in the commercial area, and the onset of expenses related to the rollout of mobile operations in the Midwest region, which already requires infrastructure, investments, and operating costs but has not yet generated revenue.

To reiterate, a similar trend was observed at the start of operations in the Northeast, when the maturation of the customer base and revenue growth led to a consistent expansion of margins over subsequent periods. We therefore maintain a positive outlook for profitability as operations in the Midwest progress along their maturation curve.

	2022	2023	2024	2025	1Q26	2Q26
Net Revenue (R\$ mn)	959.5	1,227.9	1,427.8	1,677.3	453.9	475.9
Variation %	31.7%	28.0%	16.3%	17.5%	15.9%	16.0%
EBITDA (R\$ mn)	415.8	583.3	604.9	748.8	191.8	203.4
EBITDA Margin %	43.3%	47.5%	42.4%	44.6%	42.3%	42.7%
<i>Costs and Expenses (% over net revenue)</i>						
Personnel	26.4%	21.8%	25.3%	22.2%	21.8%	21.6%
Link + Right of Passage	9.4%	8.1%	7.2%	6.4%	5.7%	5.5%
Content and Connection means	3.0%	3.0%	3.9%	4.2%	4.9%	4.3%
PCLD	3.1%	5.4%	5.2%	5.5%	5.4%	5.1%
Marketing and advertising	2.3%	2.4%	2.6%	2.8%	2.5%	2.7%
Third-party Services	3.5%	2.6%	3.5%	3.9%	4.4%	5.4%
Materials and Maintenance	2.1%	1.9%	2.5%	2.1%	2.1%	2.4%
Systems maintenance	1.2%	1.8%	3.0%	3.4%	3.7%	3.5%
Power and water	1.2%	1.1%	1.7%	2.1%	2.7%	2.7%
Fiscal expenses	0.9%	0.9%	1.2%	1.1%	0.7%	0.7%
Provisions for contingencies	0.1%	0.8%	0.1%	0.0%	1.3%	0.8%
Others	3.4%	2.7%	1.6%	1.6%	2.5%	3.3%

FINANCIAL RESULT

The financial **expense for 2Q26 was R\$49.2 million**, representing an increase of R\$2.3 million compared to 2Q25 and an increase of R\$2.6 million compared to 1Q26. For the first half of the year, financial expense totaled R\$95.9 million.

R\$ million	2Q26	1Q26	2Q25	2Q26 x 2Q25	2Q26 x 1Q26	1H26	1H25
Financial revenue	50.8	52.9	31.7	60.2%	-3.9%	103.7	67.0
Financial expenses	(100.1)	(99.6)	(78.6)	27.3%	0.5%	(199.6)	(152.7)
Net financial result	(49.2)	(46.7)	(46.9)	5.0%	5.5%	(95.9)	(85.6)

Financial revenue for the second quarter of 2026 totaled R\$ 50.8 million reais, reflecting the positive impact of income from financial investments and, primarily, foreign exchange gains and derivative transactions (swaps).

During the quarter, **financial expenses totaled R\$ 100.1 million**, consisting mainly of interest on loans and foreign exchange losses.

With the BR Real appreciating 0.8% against the US Dollar, net income from foreign exchange losses/gains and derivative transactions stood at a positive R\$ 2.6 million reais in the second quarter of 2026.

Compared to the same quarter of the prior fiscal year, the increase in financial expenses stems primarily from higher interest expenses on debt, reflecting both the higher level of indebtedness and the current environment of persistently higher interest rates in the country. In addition, the result was impacted by larger foreign exchange losses and derivative transactions (swaps), resulting in a variation of R\$9.6 million.

Financial income, when compared to the same quarter of the prior year, showed higher returns on financial investments due to the increased amount of funds invested, as well as foreign exchange gains and swap transactions that were R\$ 6.2 million higher.

INDEBTEDNESS

R\$ million	Jun/26	Dec/25	Var. (%)
Gross debt	2,481.2	2,528,6	-1,9%
(-) Cash and cash equivalents	61.0	82,2	-25,8%
(-) Short-term investments	728.8	791,0	-7,9%
Net debt	1,691.4	1,655,5	2.2%

In 2Q26, Brisanet reported gross debt of R\$ 2.5 billion, which was used for investments in mobile infrastructure and the expansion of its FTTH customer base. The debt consists of loans, financing, bonds, lease obligations, and derivative transactions.

During the quarter, the Company reported cash and cash equivalents totaling 789.8 million reais, resulting in net debt of 1,691.4 million reais, representing a 2.2% increase from the R\$ 1,655.5 million reported at the end of 2025.

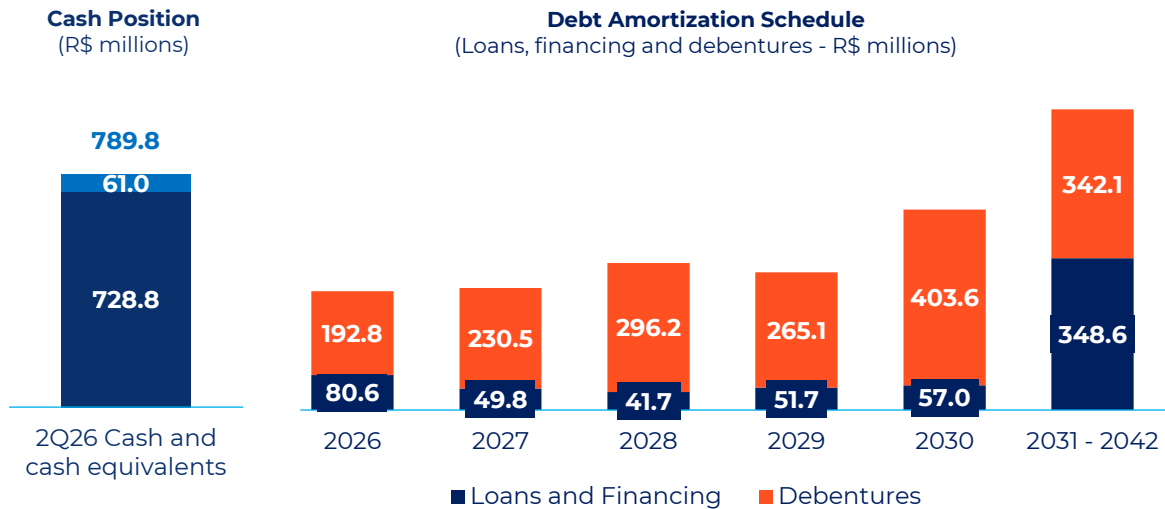
Most of the cash and cash equivalents were invested in CDBs, with an average yield of 100.35 of the CDI during the period.

The Company's leverage, as measured by the **net debt/EBITDA LTM ratio**, stood at **2.17x** at the end of June 2026, a decrease of 0.07 compared to the first quarter of 2026.

This improvement in the debt level reflects a combination of EBITDA growth and disciplined investment management, resulting in reduced leverage and a strengthened financial position for the Company over the period.

Breakdown of loans and financing as follows:

Modality	Weighted average rates	Jun/26	Dez/2025
Working capital	0.59% a.m. (fixed rate)	4,772	5,777
Working capital	0.27% a.m. + CDI	-	1,670
Working capital (Loan 4131)	0.27% a.m. + TLP	337	1,011
PPE financing (CDC)	1.66% a.m. (fixed rate)	1,711	2,092
Financing - TR	0.87% a.m. + TLP	202	2,164
Financing - TR	0.27% a.m. + TR	409,960	367,015
Import financing (foreign currency)	0.55% a.m.	87,002	153,739
Financing - IPCA	0.35% a.m. + IPCA	151,140	98,501
Total		655,124	631,969
Current		114,383	179,114
Non-current		540,741	452,855



On March 15, 2021, the Company conducted its first issuance of debentures not convertible into shares in the amount of R\$ 500 million, with semiannual amortization payments. The first amortization payment occurred in March 2025, and the last is scheduled for March 2028. The debentures bear interest linked to the IPCA plus 5.7694% per year. As of the end of June 2026, the outstanding balance of this issue was R\$ 382.5 million.

On August 25, 2022, the Company conducted its second issuance of non-convertible debentures, in the amount of R\$ 300 million, maturing in August 2027 and bearing interest at CDI + 2.0% per year. The first partial repayment occurred in August 2025. Subsequently, in May 2025, part of that issue was repurchased through a new debenture issue, constituting the Company's fourth issue. As of the base date of June 30, 2026, the outstanding balance of the original issue was R\$ 79.5 million, while the balance of the fourth issue totaled R\$ 196.3 million.

On July 15, 2024, the Company carried out its third issuance of non-convertible debentures, in the amount of R\$ 600 million, with a six-year maturity and a coupon rate of CDI + 1.60% per year. As of the end of June 2026, the outstanding balance of this issuance was R\$ 638.2 million.

On December 15, 2025, the Company carried out its fifth issuance of non-convertible bonds, in the amount of R\$ 401.1 million, with a seven-year maturity and a coupon rate of IPCA + 8.04% per year. As of June 30, 2026, the outstanding balance of this issue was R\$ 408.0 million.

Including debentures, the Company's debt is well diversified among CDI-linked (39%), IPCA-linked (40%), and fixed-rate (21%) debt. Foreign currency debt is almost entirely hedged, as reflected in the Company's derivative transactions.

To reinforce its sustainable financing strategy, the Company has prioritized long-term credit lines with fixed rates from development banks. As of 2024, the total amount of competitive credit contracted stands at R\$ 1.01 billion, of which R\$ 604.9 million comes from the BNDES FUST.

The Company continues to evaluate other related projects, both with the BNDES and with other development banks.

CAPEX / FREE CASH FLOW

Free Cash Flow (In millions)	2021	2022	2023	2024	2025	1H26
Cash generated by operating act.	411	359	663	620	756	505
% EBITDA	151.6%	82.3%	111.4%	102.5%	101.6%	127.8%
Capex	1,044	857	464	995	751	341
% Net Revenue	143.3%	87.0%	37.8%	69.7%	44.8%	36.7%
Free Cash Flow	(633)	(498)	199	(375)	4	164
% Net Revenue	-87%	-51%	16%	-26%	0%	34%
Net Revenue	75	744	748	1,360	1,655	1,691
Net Debt /EBITDA	0.30x	1.70x	1.28x	2.25x	2.21x	2.17x

At the end of 1H26, Brisanet had made investments totaling R\$ 341.5 million, including additions to property, plant, and equipment and intangible assets. In addition, there are amounts already disbursed and capitalized that do not yet generate revenue, such as equipment in storage or in the process of being imported, and construction projects in progress. The total of these items amounts to R\$ 623.2 million.

During periods of higher investment intensity, free cash flow may show negative or marginally positive figures; this year, we are on track to reverse the trend seen in 2024 and 2025.

In 2026, investments are better distributed across the quarters, with a focus on the mobile segment (4G/5G).

NOTICE

The individual and consolidated financial information as of 06/30/2026 reviewed by **Ernst & Young** Auditores Independentes S.S. Ltda., is now available on our website.

INVESTOR RELATIONS

Phone: +55 88 2150-0288

E-mail: falecomri@grupobrisanet.com.br

Website: <https://ri.brisanet.com.br/en>

EARNINGS CONFERENCE CALL

Date: August 12, 2026 – Wednesday

Time: 09 am – In Portuguese with simultaneous translation into English

Brisanet - Earnings Release 2Q26

To access [click here](#).

LEGAL NOTICE

The consolidated financial and operational information disclosed in this document, except where otherwise indicated, is presented in accordance with international accounting standards IFRS (International Financial Reporting Standards) and in Reais (R\$), in accordance with the Brazilian Corporation Law, Law 6,404/76 and the pronouncements, guidelines and interpretations issued by the Accounting Pronouncements Committee ("CPC") and approved by the Securities and Exchange Commission ("CVM").

This document may contain predictions about future events. Such forecasts do not constitute acts that occurred in the past and only reflect expectations of the Company's management. The terms "anticipates", "believes", "estimates", "expects", "predicts", "intends", "plans", "projects", "objectives", as well as other similar terms are intended to identify such forecasts which evidently involve risks or uncertainties foreseen or not by the Company. Therefore, the Company's future results of operations may differ from current expectations, and the reader should not rely exclusively on the predictions made here. These forecasts express opinions only on the date they are made, and the Company is not obliged to update them considering new information or future developments.

NON-ACCOUNTING MEASURES

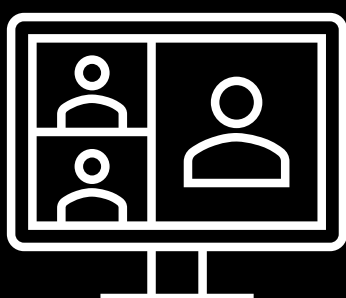
Consistent with market practices, we disclose non-accounting (non-GAAP) measures that are not recognized under IFRS or other accounting standards, including "Net Debt", "EBITDA", "Adjusted EBITDA". The Company's management believes that disclosing these non-accounting measures provide useful information for your investors, market analysts and the public to compare your operating performance with that of other companies in the same and other industries. However, these non-accounting measures do not have standardized meanings and methodologies and may not be directly comparable with metrics of the same or similar name published by other companies. It is important to highlight that potential investors should not base their investment decision on non-accounting information as a substitute for accounting measures such as profitability or liquidity.

Consolidated - In R\$ '000	2Q26	1Q26	2Q25	1H26	1H25
Net operating revenue	475,871	453,896	410,216	929,768	801,800
Cost of services	(262,298)	(256,458)	(236,174)	(518,755)	(458,632)
Gross profit	213,573	197,438	174,042	411,013	343,168
Operating expenses					
Administrative expenses	(58,730)	(53,716)	(52,457)	(112,447)	(102,523)
Selling expenses	(75,555)	(70,856)	(67,204)	(146,411)	(131,457)
Other operating revenue (exps), net	(2,488)	(6,154)	260	(8,644)	10,710
Earnings before financ. results and txs	76,800	66,712	54,641	143,511	119,898
Financial revenues	50,827	52,884	31,725	103,712	67,030
Financial expenses	(100,066)	(99,570)	(78,624)	(199,636)	(152,666)
Net financial result	(49,239)	(46,686)	(46,899)	(95,924)	(85,636)
Income (Loss) before income tax and social contrib.	27,561	20,026	7,742	47,587	34,262
Income tax and social contribution	(1,480)	(932)	(1,523)	(2,412)	(7,598)
Income (Loss) for the period	26,081	19,094	6,219	45,175	26,664



Consolidated - In R\$ '000	6/30/2026	12/31/2025
ASSETS		
CURRENT ASSETS		
Cash and cash equivalents	60,959	82,153
Short-term investments	728,824	786,831
Trade accounts receivables	224,652	208,635
Inventories	15,113	18,675
Taxes recoverable	71,352	67,034
Derivative operations	650	516
Prepaid expenses	37,139	25,506
Other assets	10,383	8,278
TOTAL CURRENT ASSETS	1,149,072	1,197,628
NON-CURRENT ASSETS		
Short-term investments	6,489	4,167
Accounts receivable	1,644	7,379
Taxes recoverable	39,200	39,989
Court-related deposits	1,730	1,860
Derivative operations	2,506	2,495
Prepaid expenses	20,755	21,640
Deferred income and social contribution taxes	9,751	15,448
Rights-of-use	123,703	116,107
Property, plant and equipment	3,060,995	2,964,437
Intangible assets	334,083	314,306
TOTAL NON-CURRENT ASSETS	3,600,856	3,487,828
TOTAL ASSETS	4,749,928	4,685,456
LIABILITIES AND EQUITY	6/30/2026	12/31/2025
CURRENT LIABILITIES		
Suppliers	130,209	120,948
Loans and financing	114,383	179,114
Debentures	280,566	278,636
Lease obligations	60,357	46,814
Labor and social obligations	91,302	77,924
Taxes to be collected	46,683	51,200
Deferred revenue	8,529	5,502
Tax installments	4,470	5,031
Derivatives Operations	5,800	13,502
Proposed Dividends	10	8,192
Other bills to pay	19,279	17,901
TOTAL CURRENT LIABILITIES	761,588	804,764
NON-CURRENT		
Loan and financing	540,741	452,855
Debentures	1,423,921	1,492,073
Lease obligations	58,607	68,654
Tax installments	8,272	10,413
Deferred revenue	155,879	115,285
Provision for contingency	21,035	11,547
Other bills to pay	191,111	176,448
TOTAL NON-CURRENT LIABILITIES	2,399,566	2,327,275
EQUITY		
Capital	1,402,326	1,395,977
Capital reserves	(25,059)	(25,059)
Treasury shares	201,594	172,905
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY	1,578,861	1,543,823
Non-controlling interest	9,913	9,594
TOTAL EQUITY	1,588,774	1,553,417
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY	4,749,928	4,685,456

Consolidated - In R\$ '000	6/30/2026	6/30/2025
Cash flow from operating activities		
Net income (loss) for the period	45,175	26,664
Adjustments to reconcile income (loss) for the period:		
Depreciation and amortization	251,756	243,701
Residual value upon write-off of PPE and intangible assets	432	4,011
Provision for loss on fixed assets	5,544	2,808
Provision for estimated doubtful accounts	48,706	45,110
Provision (reversal) for contingencies	9,625	312
Derivative operations	(7,847)	13,948
Interest on leases	8,525	6,303
Interest and monetary variation on debentures	116,030	93,805
Interest and monetary variation – loans and borrowings	22,382	3,158
Amortization of funding costs	4,014	3,276
Income from financial investments	(8,521)	(6,459)
Deferred income tax and social contribution	5,697	1,544
(Increase) decrease in assets		
Trade accounts receivable	(58,988)	(57,687)
Inventories	3,562	(2,289)
Taxes recoverable	(3,529)	(5,575)
Prepaid expenses	(10,748)	(16,499)
Court-related deposits	130	236
Other assets	(2,105)	(992)
Increase (decrease) in liabilities		
Suppliers	9,261	(44,164)
Labor and social obligations	13,378	10,102
Taxes payable	(4,058)	(3,296)
Deferred Revenue	43,621	58,419
Taxes paid in installments	(2,702)	456
Write-off of contingency provision	(138)	(232)
Other accounts payable	16,041	9,656
Cash generated by (used in) operating activities	507,672	386,316
Interest paid on loans and financing, debentures and leases	(143,867)	(112,734)
Income tax and social security contributions paid	(2,888)	(4,484)
Net cash generated by (used in) operating activities	360,917	269,098
Cash flows from investing activities		
Short-term investments	(229,912)	(110,607)
Short-term investment withdrawals	254,391	208,951
Additions to Property, plant and equipment	(297,648)	(452,162)
Additions to intangible assets	(43,844)	(32,793)
Receipt of income - redemption of financial investments	39,728	13,542
Revenue on sale of fixed and intangible assets	3,075	1,287
Net cash generated (consumed) by investments	(274,210)	(371,782)
Cash flows from financing activities		
Loans and financing raised	122,053	91,582
Debentures issued	-	192,142
Amortization of principal of loans and financing	(106,778)	(38,294)
Debentures amortization	(71,422)	(257,249)
Lease payments	(33,754)	(32,165)
Dividends/Profit distribution	(18,000)	(15,300)
Net cash generated (consumed) by financing activities	(107,901)	(59,284)
Increase (Decrease) in cash and cash equivalents	(21,194)	(161,968)
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	82,153	238,791
Cash and cash equivalents at the end of the period	60,959	76,823
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(21,194)	(161,968)



EARNINGS CONFERENCE CALL

August 12, 2026

8 AM (EDT – NY Time) | 09 AM (BRT)

In Portuguese, with simultaneous translation into English to participate, [click here](https://ri.brisanet.com.br/en)

<https://ri.brisanet.com.br/en>