



Renovação de Frota



## Ambipar vende frota não estratégica no Brasil para companhias de locação e aluga ativos novos renovando toda sua frota

### Termos da Operação

- ◆ **Escopo:** venda e aluguel de frota não estratégica no Brasil
  - ◆ Linha amarela: 502 unidades, fornecido por John Deere (CHG MERIDIAN)
  - ◆ Caminhões e pesados: 1.607 unidades, fornecido por Addiante
- ◆ **Prazo** de 5 anos de contrato
- ◆ **Renovação da frota** dentro até 24 meses
- ◆ **Recebimento em caixa** de R\$717M pela compra de ativos usados da Ambipar
- ◆ **Custo de aluguel:** R\$27M por mês <sup>(1)</sup>
- ◆ **Manutenção** a cargo da Ambipar
- ◆ **Serviços adicionais** de telemetria, análise de performance e planejamento de manutenção



Parceria que mantém frota Ambipar em **estado da arte** e permite **foco na operação**



## Racional Estratégico

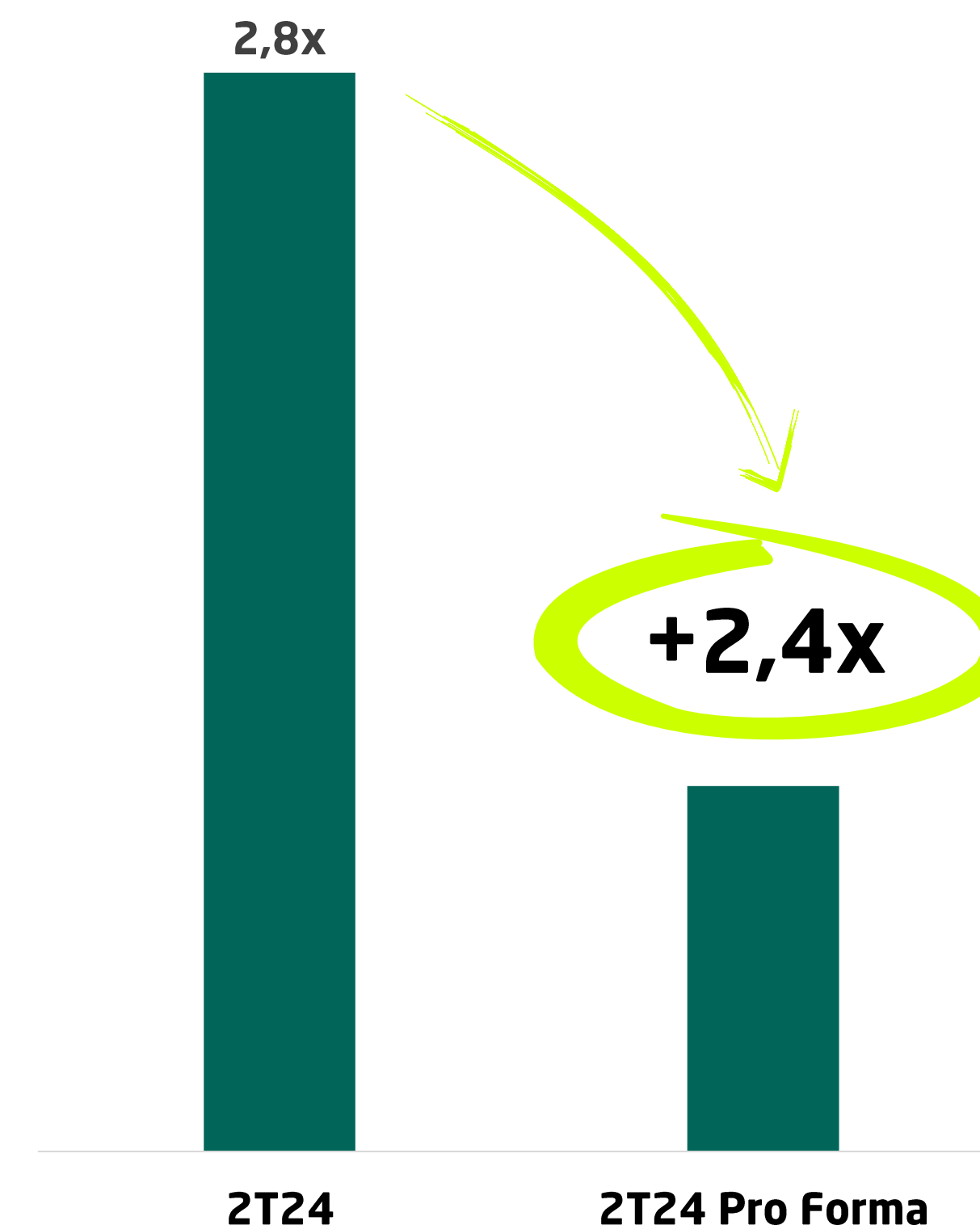
- ◆ **Foco da transação** de renovação de frota é **tornar** nossos serviços ainda **mais eficientes** e competitivos **fortalecendo o core** das nossas operações
- ◆ Migração para um **modelo de negócio *asset-light*** com maior Retorno sobre o Capital Empregado (ROIC)
- ◆ **Incremento de competitividade** para captura de novos contratos e clientes em função do menor custo e alocação de capital
- ◆ **Padronização e eficiência** da nova frota e **redução de custos e CAPEX de manutenção**
- ◆ **Maior disponibilidade de ativos** e menor necessidade de frota de reserva
- ◆ **Ganhos de produtividade via telemetria com análise de performance**



## Racional Econômico / Foco na Geração de Caixa

- ◆ **Economia de CAPEX de expansão** de R\$1,6 bilhão para renovação de frota nos próximos 2-3 anos
- ◆ **Eficiência tributária** com aproveitamento de crédito PIS/COFINS
- ◆ **Foco na geração de caixa e redução da alavancagem** pro-forma do 2T24 em 0.4x
- ◆ Utilização dos recursos para **redução de dívida bruta**

### Alavancagem Pro-forma 2T24 Dívida Líquida / EBITDA anualizado



## Disclaimer

As declarações e informações sobre o futuro da Companhia contidas neste material devem ser analisadas em conjunto com o Fato Relevante divulgado nesta data e não devem ser interpretadas como garantias ou promessas de desempenho, estando sujeitas a riscos e incertezas associadas às condições econômicas, regulatórias e concorrenciais, assim como de decisões estratégicas e operacionais da Companhia.

Conforme o Fato Relevante divulgado nesta data, o fechamento da operação com a Addiante está sujeito à verificação de algumas condições precedentes; se e quando cumpridas referidas condições e realizado o fechamento desta operação, a Companhia fará a divulgação ao mercado nos termos da regulamentação aplicável.



Não existe planeta B  
Cuide do planeta 



[www.ambipar.com](http://www.ambipar.com)

 [ri@ambipar.com](mailto:ri@ambipar.com)



[www.ri.ambipar.com](http://www.ri.ambipar.com)

**ambipar**<sup>®</sup>  
GROUP





# ambipar<sup>a</sup>

GROUP

Fleet Renewal



## Ambipar sells non-strategic fleet in Brazil to leasing companies and rents new assets, renewing its entire fleet

### Contract Terms

- ◆ **Scope**: sale and rental of non-strategic fleet in Brazil
  - ◆ Yellow line: 502 units, supplied by John Deere (CHG MERIDIAN)
  - ◆ Trucks: 1,607 units, supplied by Addiante
- ◆ **Term**: 5 years contract
- ◆ **Fleet renewal** within 24 months
- ◆ **Cash receipt** of R\$717M for the purchase of used assets of Ambipar
- ◆ **Rental cost**: R\$27M per month <sup>(1)</sup>
- ◆ **Maintenance** in charge of Ambipar
- ◆ **Additional services** of telemetry, performance analysis and maintenance planning



Partnership that keeps the Ambipar fleet in **state of the art** and allows **focus on operations**





## Strategic Rational

- ◆ The **focus of the fleet renewal** transaction is to make our services even **more efficient** and competitive **by strengthening the core** of our operations.
- ◆ Migration to an ***asset-light* business model with higher Return on Invested Capital (ROIC)**
- ◆ **Increased competitiveness** to capture new contracts and customers due to lower costs and capital allocation
- ◆ **Standardization and efficiency** of the new fleet and **reduction of maintenance costs and CAPEX**
- ◆ **Greater asset availability** and reduced need for a reserve fleet
- ◆ **Productivity gains** via telemetry with performance analysis

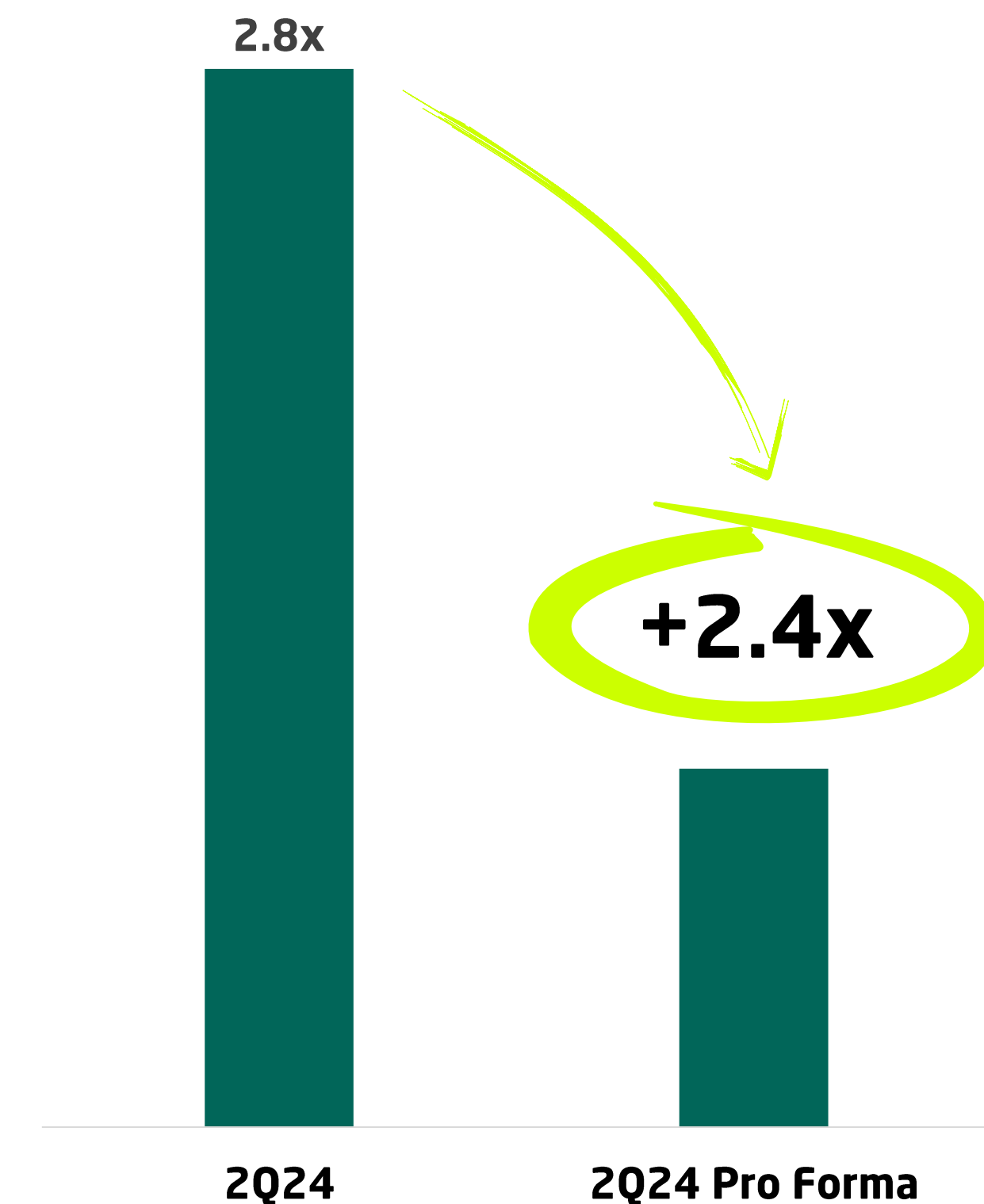


**Additional potential with light fleets in Brazil,  
Latin America, North America and Europe**

## Economic Rational / Focus on Cash Generation

- ◆ **Expansion CAPEX savings** of R\$1.6 billion for fleet renewal over the next 2-3 years
- ◆ **Tax efficiency** with use of PIS/COFINS credit
- ◆ **Focus on cash generation** and **reduction of** 2024 pro-forma leverage by 0.4x
- ◆ Use of resources to **reduce gross debt**

### 2024 Pro-forma Leverage Net debt / annualized EBITDA



**Positive Net Present Value ("NPV") generating value for Ambipar shareholders**

<sup>1</sup> in the first four years



## Disclaimer

The statements and information about the Company's future contained in this material should be analyzed in conjunction with the Material Fact disclosed on this date and should not be interpreted as guarantees or promises of performance, being subject to risks and uncertainties associated with economic, regulatory and competitive conditions , as well as the Company's strategic and operational decisions.

According to the Material Fact disclosed on this date, the closing of the transaction with Addiante is subject to the verification of some precedent conditions; If and when these conditions are met and this transaction is closed, the Company will disclose it to the market in accordance with applicable regulations.





There is no planet B  
Take care of the planet 



[www.ambipar.com](http://www.ambipar.com)

 [ri@ambipar.com](mailto:ri@ambipar.com)



[www.ri.ambipar.com](http://www.ri.ambipar.com)

**ambipar**<sup>®</sup>  
GROUP