

A green tractor is shown from a high angle, moving across a green field. The tractor is leaving a trail of dark soil behind it. The background is a solid green color with a large, curved, yellowish-green shape on the right side.

BANCO DA AMAZÔNIA

Apresentação Institucional

Agosto 2024

Apresentadores de Hoje



Luiz Lessa
Presidente

**Anos de
Experiência**

+39 anos de experiência
1 ano no Banco da Amazônia



Fábio Maeda
Diretor de Controle, Risco e RI

+18 anos de experiência
4 anos no Banco da Amazônia

**Experiências
Prévias**



Formação



Fonte: Materiais da Companhia

Seção 1

Visão Geral do Banco da Amazônia



Definindo Nossos Próximos Passos por Meio De Missão, Visão e Valores



Missão

Desenvolver uma
Amazônia Sustentável com
crédito e soluções eficazes



Visão

Ser o principal Banco de
desenvolvimento da
Amazônia, com
colaboradores engajados e
resultados sólidos



Valores

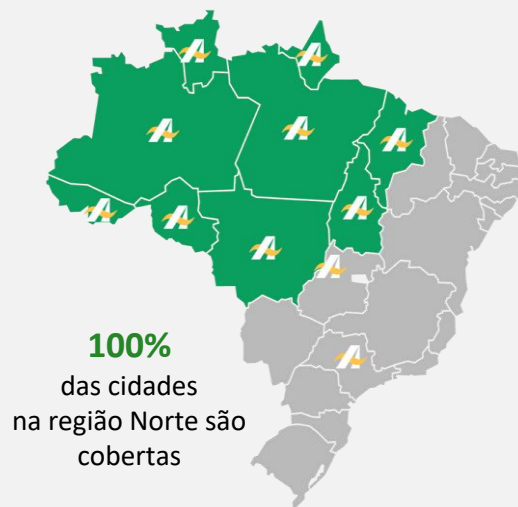
Tr **A** nsparência
M eritocracia
Étic **A**
Valori **Z** ação do cliente
Resp **O** nsabilidade
I **N** ovação
D **I** versidade
Sustent **A** bilidade



Visão Geral do Banco da Amazônia

Visão Geral

- O Banco da Amazônia atua como um banco regional de desenvolvimento no Brasil, com foco principal na região amazônica
- Desempenha um papel crucial no desenvolvimento econômico, na sustentabilidade e na inclusão social desta área de grande relevância ao país
- O Banco gera valor através de diversas frentes, alinhando sua atuação ao crescimento regional, preservação ambiental e a inclusão financeira



Destaques Operacionais



+2.900
Funcionários



+690.000
Clientes

121
Total de Agências



106
Agências Tradicionais



15
Agências de Negócios



Canais digitais através de
smartphones e *Internet
Banking*



82 Anos

de experiência no desenvolvimento
da Amazônia



Principal Banco

para o gerenciamento de Políticas
Públicas



Administrador Exclusivo do FNO

Fundo Constitucional de
Financiamento do Norte



9,2% Market Share¹

na região norte e com claras avenidas
de crescimento



Fonte: Materiais da Companhia
Notas:

1. Em relação ao número de agências na região Norte (1.041 total vs 96 BASA)

Trajetória Voltada ao Desenvolvimento Regional



Fonte: Materiais da Companhia

Banco da Amazônia Entra em Nova Era, com Crescimento e Impacto Sem Precedentes

Implementação de um Extenso Plano de Melhoria Operacional ...



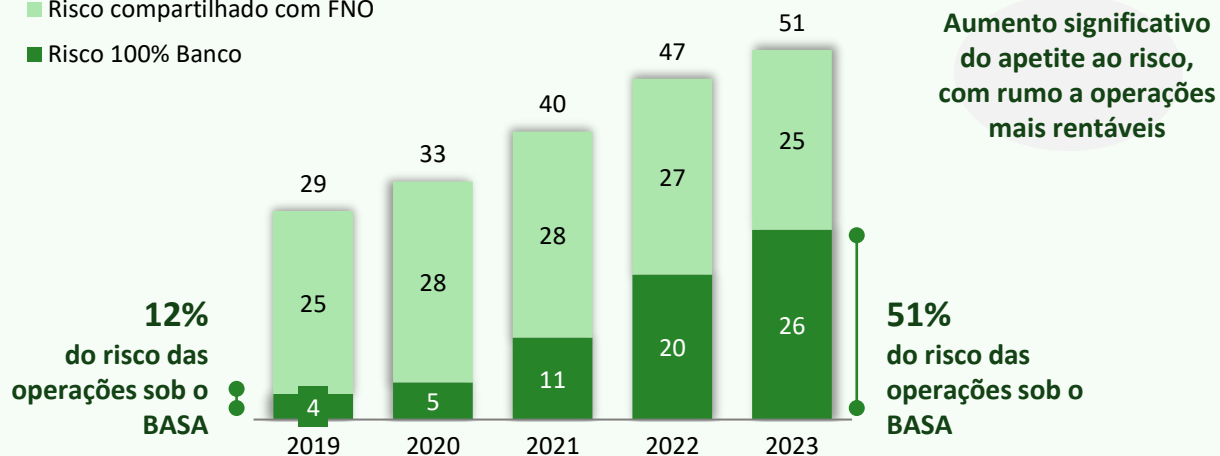
... Possibilitando Melhor Proposta de Risco-Retorno ...

Segmentação do Portfolio de Credito por Perfil de Risco

R\$bi

■ Risco compartilhado com FNO

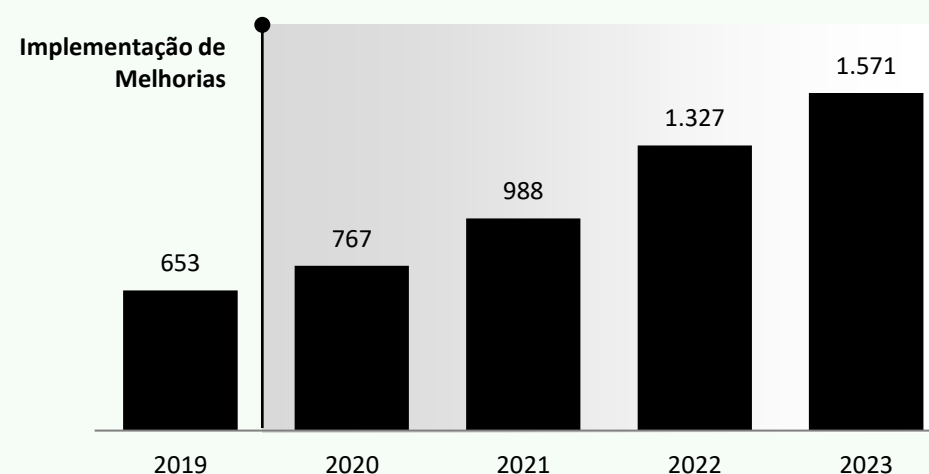
■ Risco 100% Banco



... Aumentando a Receita

Evolução das Receitas Del Credere

R\$mi



Fonte: Materiais da Companhia

Seção 2

Tese de Investimentos



Tese de Investimentos



Papel de Destaque na Promoção do Desenvolvimento da Amazônia

Melhor Parceiro para Atender Projetos Locais

Fomentador de Impactos Positivos para o Meio Ambiente e às Comunidades Locais

Desempenho Financeiro Sólido Alinhando Crescimento e Rentabilidade

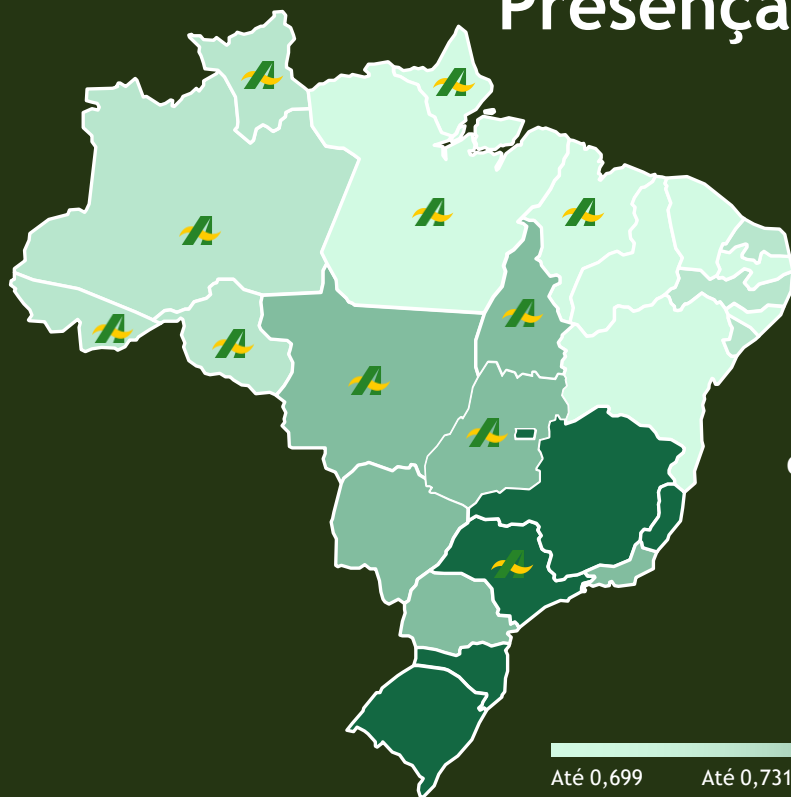
Avenidas Claras que Garantem o Crescimento a Longo Prazo



Fonte: Materiais da Companhia

Papel de Destaque na Promoção do Desenvolvimento da Amazônia ...

Presença Geográfica



100%
das cidades na região
Norte são cobertas

Portfolio de Soluções



Serviços e Produtos
Financeiros



Financiamento do
Desenvolvimento



Iniciativas de
Sustentabilidade



Apoio às PMEs



Desenvolvimento
Social e da
Comunidade



... Criando Valor Real para a Comunidade com uma Abordagem Focada na Sustentabilidade

Impactos econômicos regionais¹ ...



R\$ 8,8 bi
PIB



R\$ 0,8 bi
Tributos



R\$ 3,7 bi
Salários



231,2 mil
Empregos Estimulados

... ao lado de uma ampla gama de esforços ASG



Assinatura de entrada do
Banco da Amazônia na
Coalizão Verde



Banco da Amazônia Recebe Certificação
"Selo Tesouro Verde"



Participação na
COP 28 em
Dubai



Participação na
Expo Amazônia
BIO&TIC em
Manaus - AM86

Melhor Parceiro para Atender Projetos Locais

Azulão Geração de Energia (SPE)

Financiamento do projeto das termelétricas Jaguatirica e Azulão em 2020



R\$ 1.000mi

Contratado

RUMO Malha Central

Financiamento para a construção da Malha Central da Rumo em 2019



R\$ 800mi

Contratado

Concessionária de Saneamento do Amapá - CSA

Financiamento para a concessão dos serviços de distribuição de água, coleta e tratamento de esgoto



R\$ 596mi

Contratado

Fazendão Ind. e Com. de Produtos Agropecuários

Construção de uma planta de esmagamento de soja no município de Barcarena-PA em 2022



R\$ 74mi

Contratado

Líder no desenvolvimento de **todos os estados da Amazônia Legal**, fornecendo projetos de investimento de alto nível

Financiou mais de **US\$ 10 bilhões em mais de 133 projetos** nos últimos cinco anos, impulsionando o crescimento dos negócios

Expertise em **12 segmentos diversos da indústria**, atendendo a uma ampla gama de clientes

Histórico Inigualável Atendendo Empresas e Empreendedores Locais

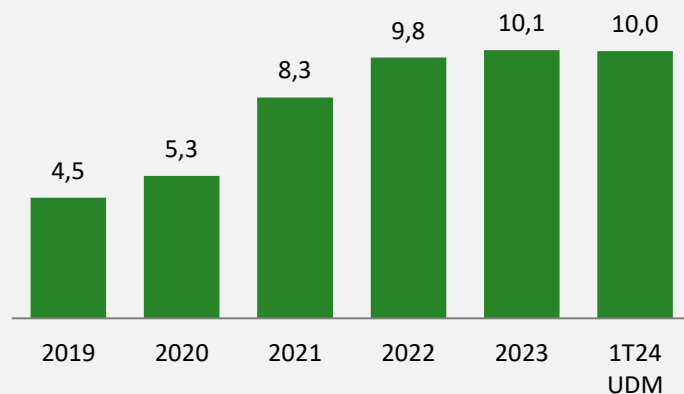
Vasto Portfólio de Produtos para Diferentes Bases de Clientes

Rural

Principais Produtos

- FNO Amazônia Rural e Rural Verde
- PRONAF
- Giro Produtor Rural
- FNO Amazônia Empresarial | Tradicional e Verde
- Amazônia Giro Essencial e Giro Amazônia

Crédito Contratado Total Clientes Rurais R\$bi

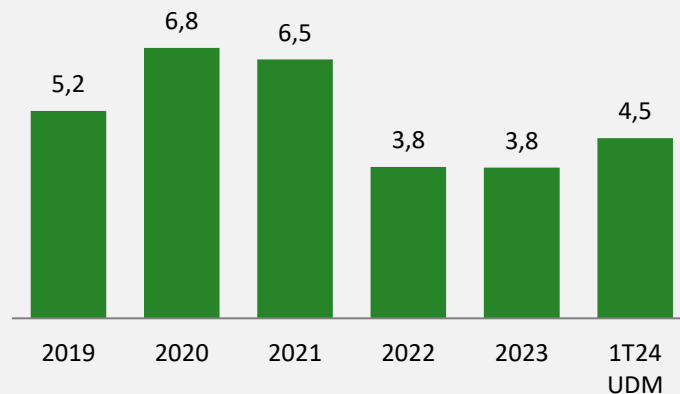


Não-Rural

Principais Produtos

- Amazônia Florescer | MPO Urbano e MPO Rural (micro credito)
- Amazônia Consignação | Tradicional e INSS
- Amazônia Imposto de Renda, Pessoal e Salário
- Amazônia Salário Empregado

Crédito Contratado Total Clientes Não-Rurais R\$bi

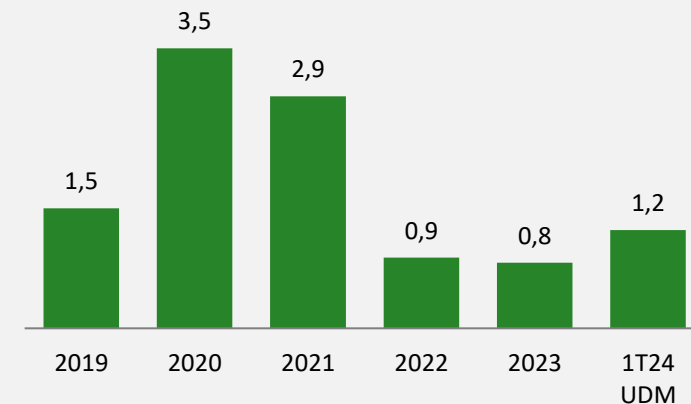


Infraestrutura

Principais Produtos

- FNO Amazônia Infraestrutura

Crédito Contratado Total Infraestrutura R\$bi



Fomentador de Impactos Positivos para o Meio Ambiente e Comunidades Locais

O Banco da Amazônia desempenha um papel crucial na região amazônica, que ainda é considerada uma região subdesenvolvida

Promove o Desenvolvimento Sustentável

O Banco apoia financeiramente iniciativas que visam conservar e preservar a floresta amazônica, promover a agricultura sustentável e fomentar práticas ecologicamente corretas

Impulsiona Investimentos Verdes

Ao oferecer produtos e serviços financeiros especializados para projetos sustentáveis, o Banco incentiva investimentos em projetos que geram benefícios econômicos para a região Norte

Capacita as Comunidades Locais

Por meio de seu financiamento e parcerias, o Banco capacita as comunidades indígenas e a comunidade local

Mitiga o Desmatamento

As iniciativas do Banco se concentram na redução do desmatamento, apoiando terras e práticas sustentáveis, contribuindo para a preservação de um dos ecossistemas mais biodiversos do mundo



Procedimentos Internos Garantem Impactos Positivos

O Banco da Amazônia vem aprimorando seus procedimentos de análise socioambiental

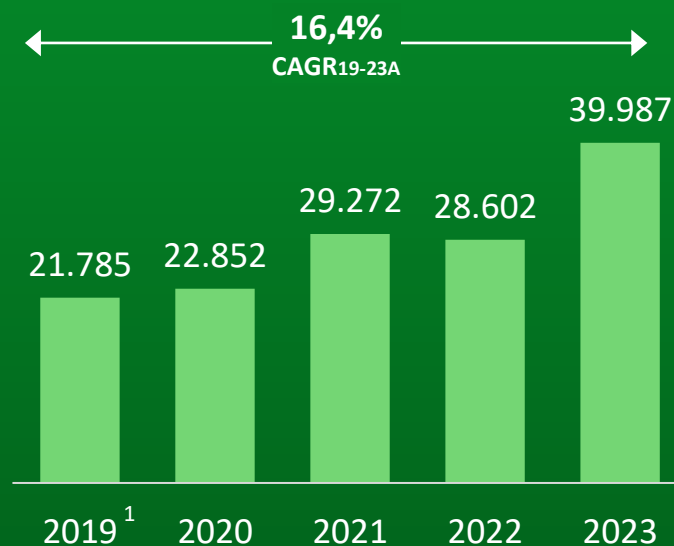


- A avaliação de risco socioambiental de empreendimentos rurais é feita por meio de um software desenvolvido em parceria entre o Banco da Amazônia e parceiros
- A tecnologia possibilita a análise online com georreferenciamento do imóvel e o cumprimento das regras estabelecidas com critérios restritivos, condicionais e informativos
- Lista de exclusão:



- ✓ Trabalho escravo
- ✓ Áreas embargadas do IBAMA
- ✓ Sobreposição com unidade de conservação
- ✓ Sobreposição com terra indígena
- ✓ Verificação de vegetação densa
- ✓ Status do “Cadastro Ambiental Rural”

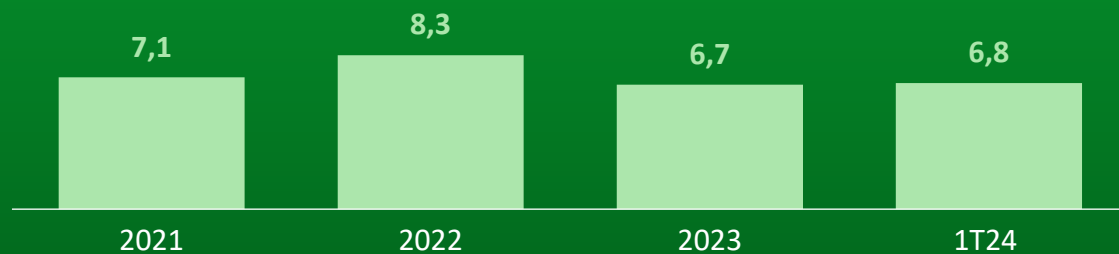
Procedimentos de Análise Socioambiental



- Nos últimos 4 anos, o software já realizou **+140.000** análises socioambientais
- Comparando 2019¹ com 2023, o número de contratos cresceu **~85%**

Linhas de Crédito Destinadas a Projetos Sustentáveis

Linhas Verdes Contratadas (R\$ bi)



Em 2021, o Banco da Amazônia estruturou produtos **Linhas Verdes para operações rurais e não rurais**, por meio de linhas de crédito que financiam o ciclo produtivo de clientes PF e PJ com práticas socioambientais comprovadas, incluindo povos indígenas, quilombolas, etc

Ampla Portfólio de Linhas Verdes



FNO
Amazônia
Empresarial
Verde



FNO
Amazônia
Rural Verde



Linhas Verdes
da Agricultura
Familiar



FNO
Amazônia
Infraestrutura
Verde



FNO
Amazônia
Empresarial Verde
(Energia
Fotovoltaica)

Assinatura de
contratos Linhas
Verdes em uma
comunidade
indígena em
Normandia,
Roraima



Transição de uma pecuária intensiva para sustentável

Consiste em migrar os financiamentos da pecuária intensiva para a pecuária verde



Redução das emissões de carbono

Consiste em direcionar o crédito para atividades menos poluidoras e com menor impacto ao meio ambiente

Estratégias do Banco da Amazônia



Maior eficiência energética

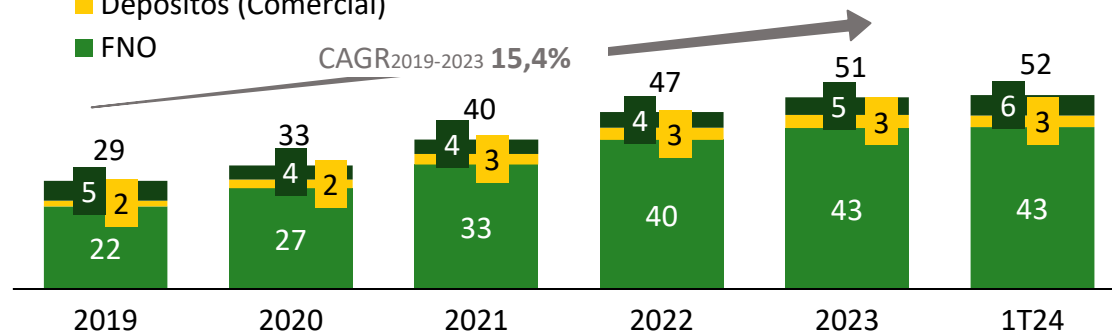
Busca intensificar os financiamentos das energias limpas (solar, eólica, biomassa, pequenas hidrelétricas, etc.)

Crescimento Consistente do Portfolio de Crédito ...

Segmentação por Tipo de Fonte de Financiamento (R\$ bi)

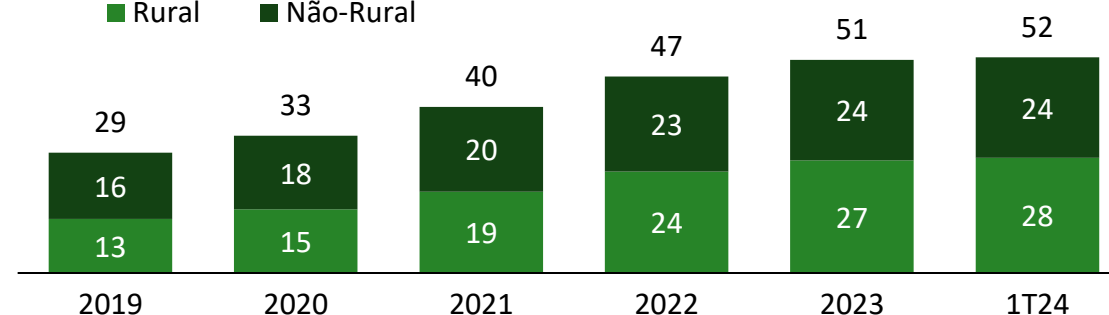
■ Outros (Financiamento de Crédito de Desenvolvimento)
 ■ Depositos (Comercial)
 ■ FNO

CAGR₂₀₁₉₋₂₀₂₃ 15,4%



Segmentação do Portfolio de Crédito por Segmento (R\$ bi)

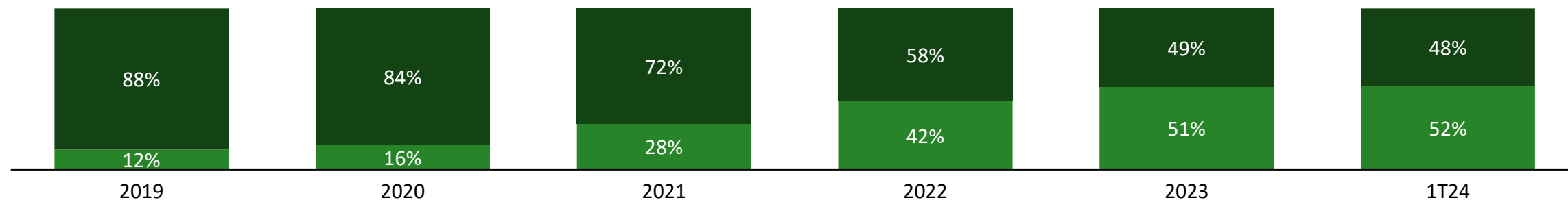
■ Rural ■ Não-Rural



Segmentação do Portfolio de Crédito por Exposição (%)

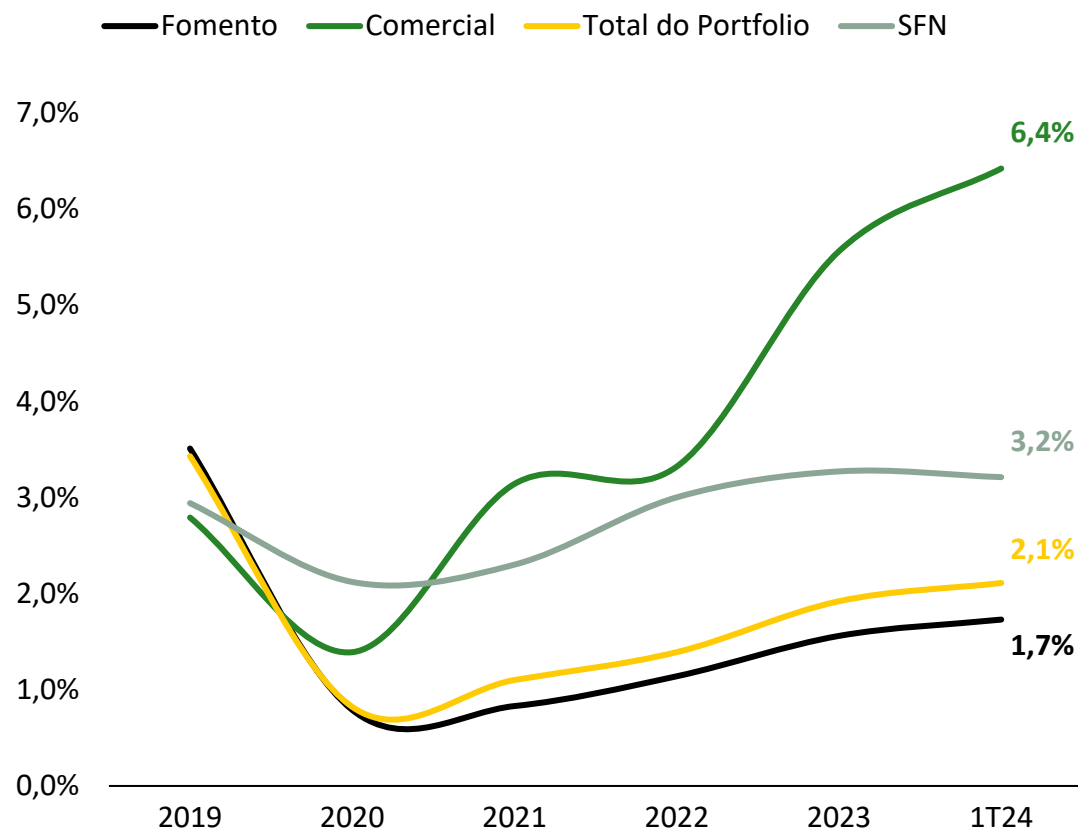
■ Risco compartilhado com FNO

■ Risco 100% Banco

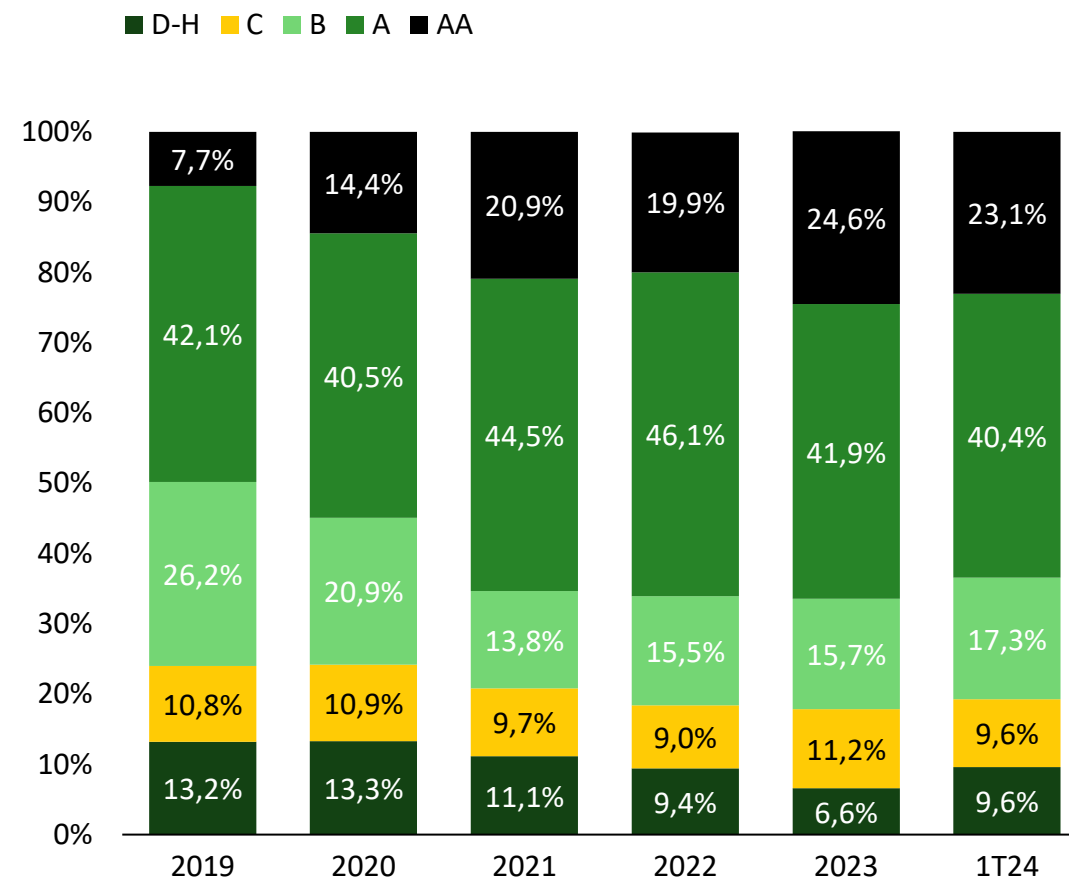


... Aliado a Altos Padrões de Qualidade de Crédito ...

Inadimplência >90d por Portfolio de Crédito (%)



Segmentação do Portfolio de Crédito por Exp. de Risco (%)

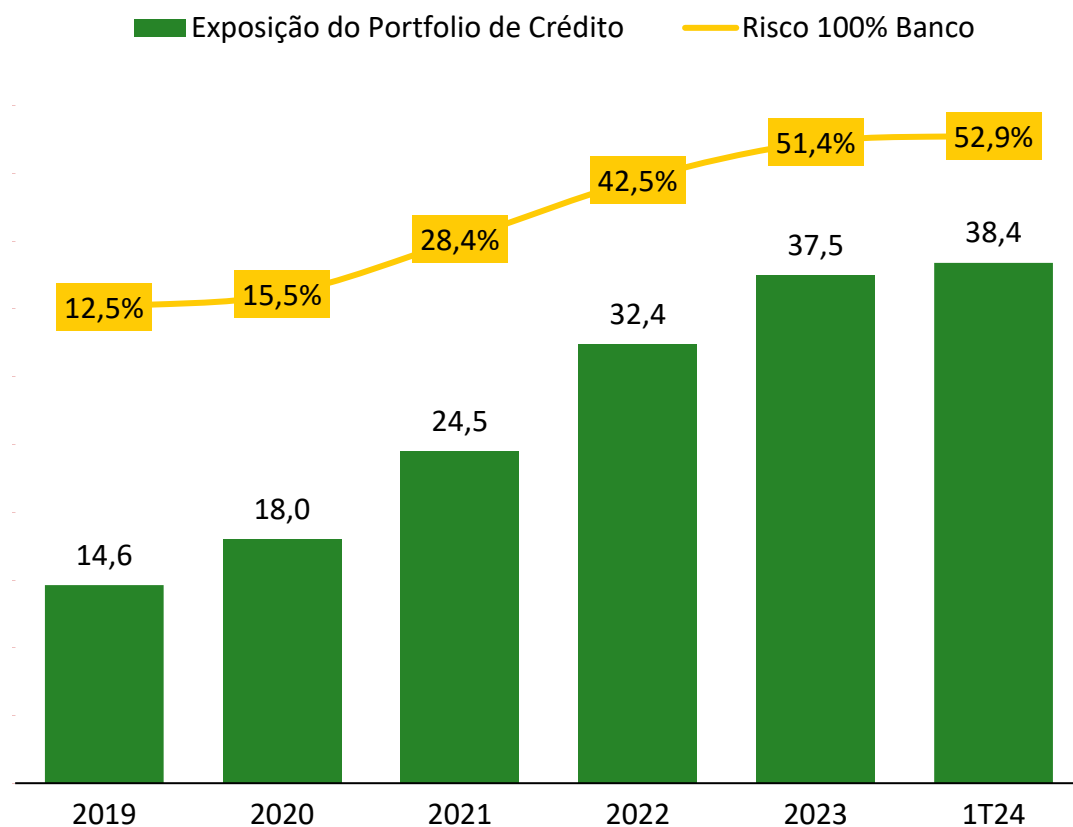


Fonte: Materiais da Companhia

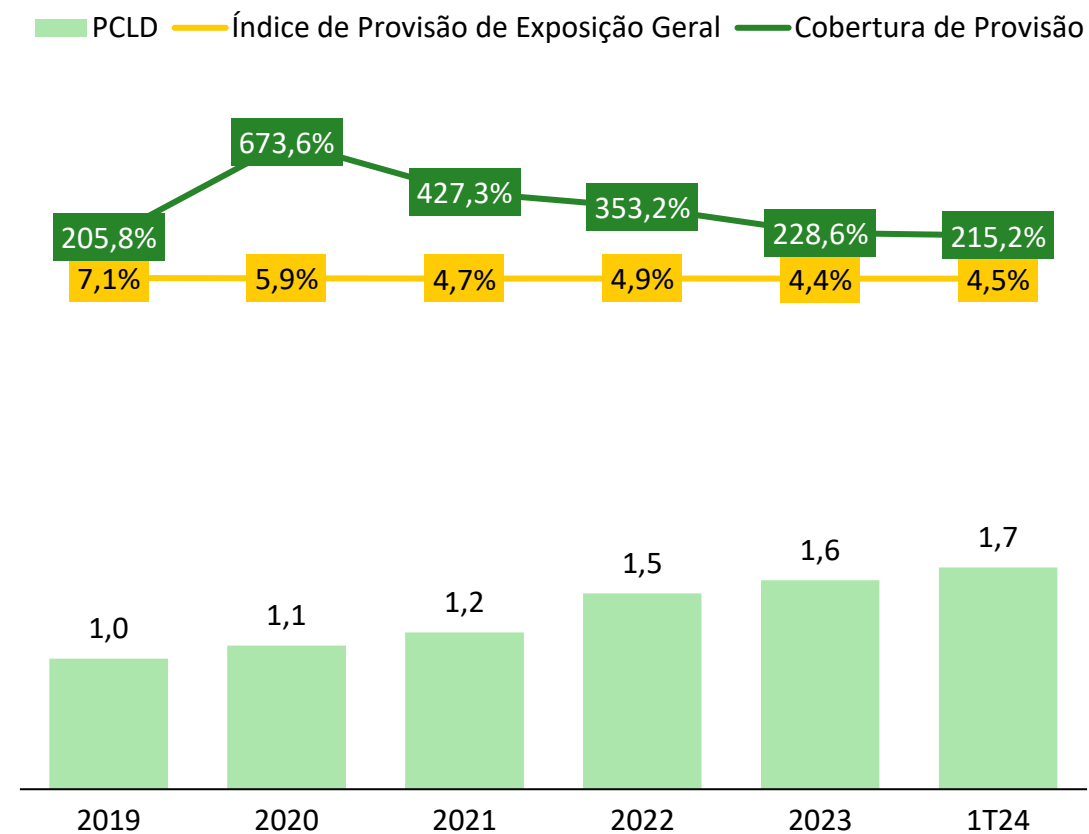


... Enquanto Aprimora a Relação de Risco-Retorno ...

Exp. Portfolio de Crédito e Risco de Crédito 100% (R\$ bi; %)



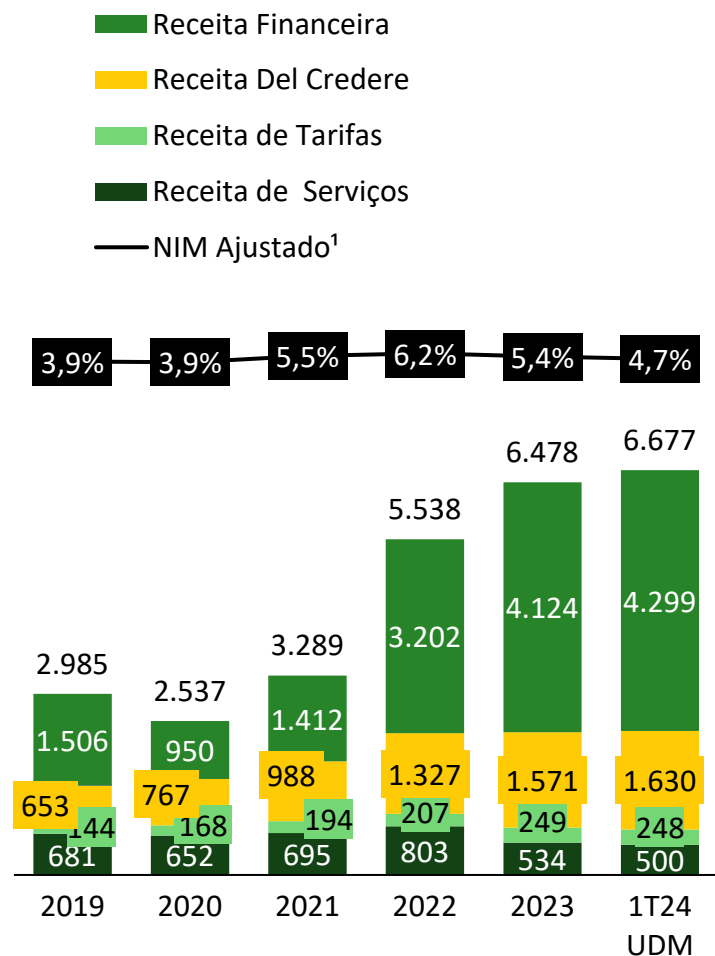
Provisão e Cobertura (R\$ bi; %)



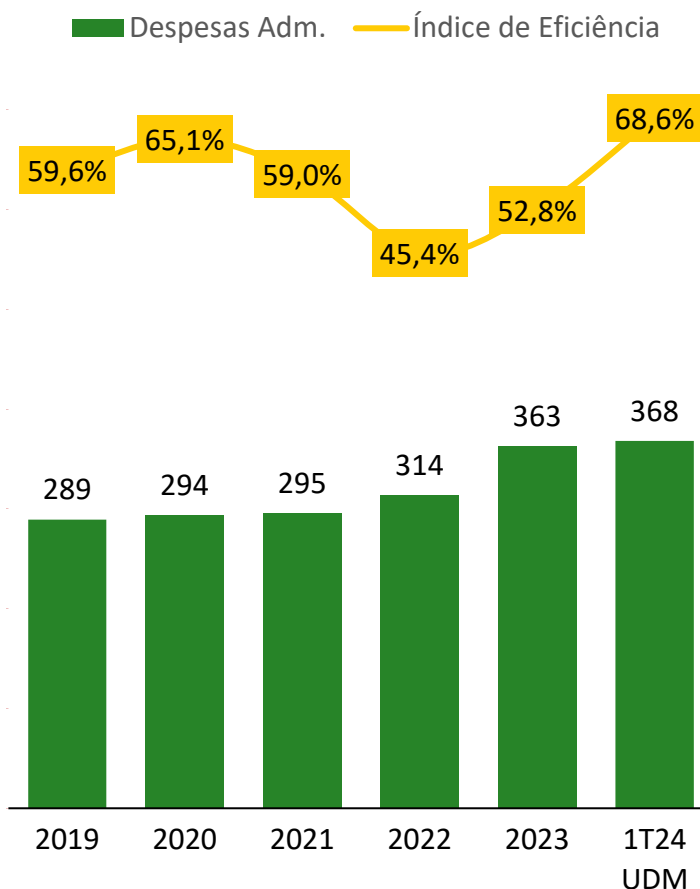
Fonte: Materiais da Companhia

... Com Desempenho Financeiro Sólido Alinhando Crescimento e Rentabilidade ...

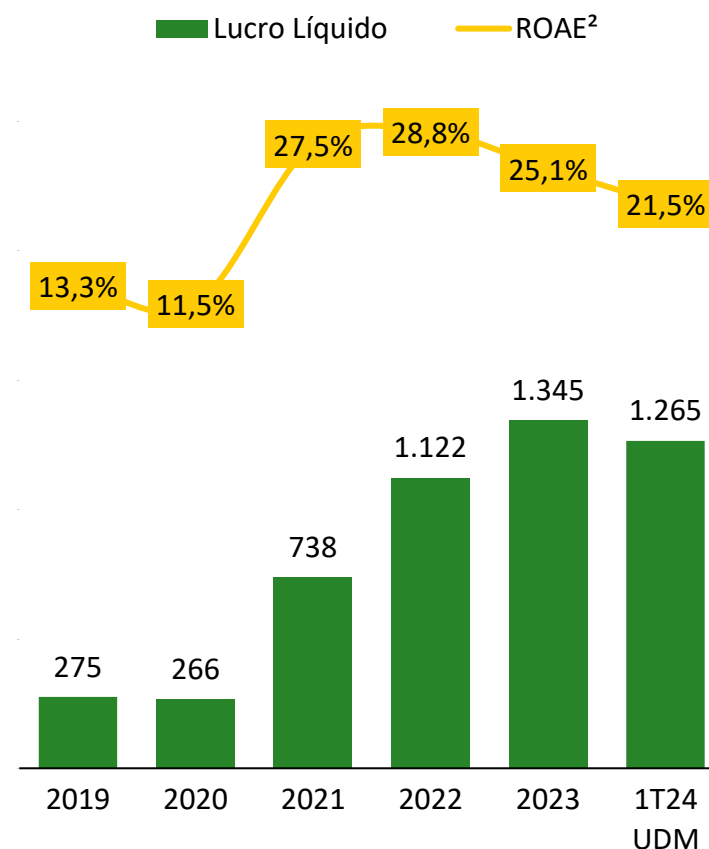
Receita e NIM (R\$ mi; %)



Despesas Adm. e Índice de Eficiência (R\$ mi; %)



Lucro Líquido e ROAE (R\$ mi; %)



Fonte: Materiais da Companhia

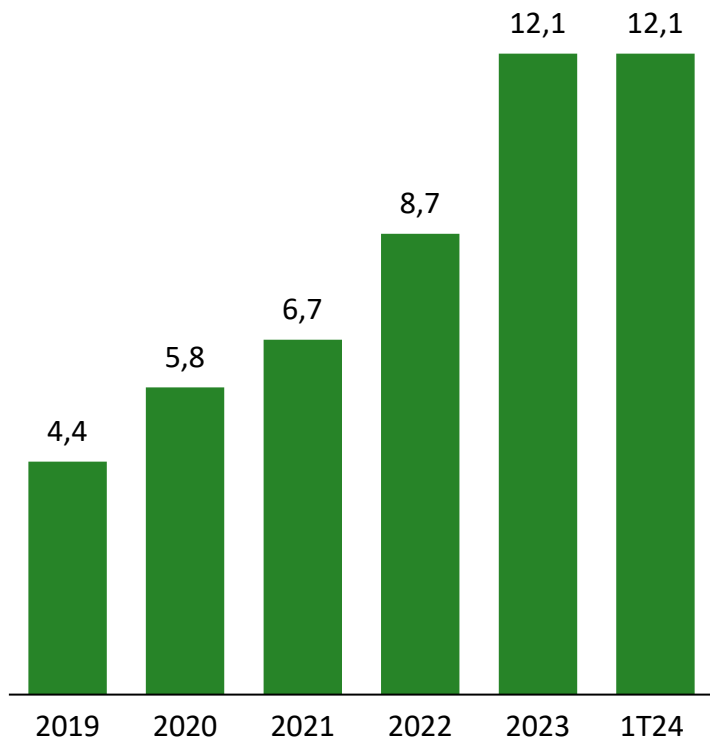
Nota:

1. Para o cálculo do NIM Ajustado, considera (Resultado da Intermediação Financeira + Receita Del Credere - Garantia Financeira Prestada) / Instrumentos Financeiros

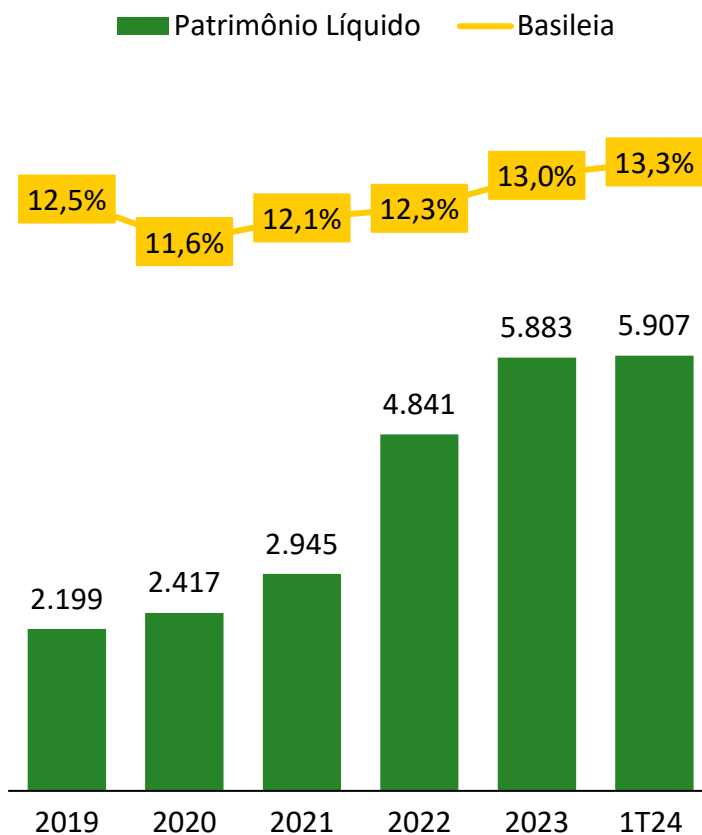
2. Calculado a partir do lucro líquido do período / média do patrimônio líquido do ano corrente e do anterior

... Apoiado por Financiamento de Longo Prazo e Sólida Posição de Capital

Depósitos Médio (R\$ bi)



Patrimônio Líquido e Basileia (R\$ mi; %)



Ratings

MOODY'S

1ª Avaliação da Moody's

Escala	Longo Prazo	Curto Prazo	Perspectiva
Global	Ba2	Ba2	Positivo
Local	AA.br	ML A-1.br	Estável

FitchRatings

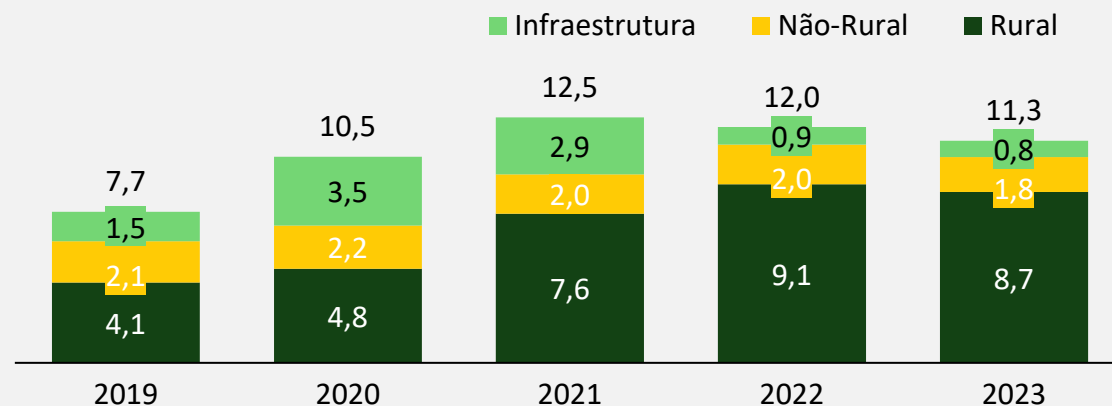
Escala	Longo Prazo	Curto Prazo	Perspectiva
Global	BB	B	Estável
Local	AAA	F1+	Estável

FNO é uma Ferramenta Importante para a Operação do Banco

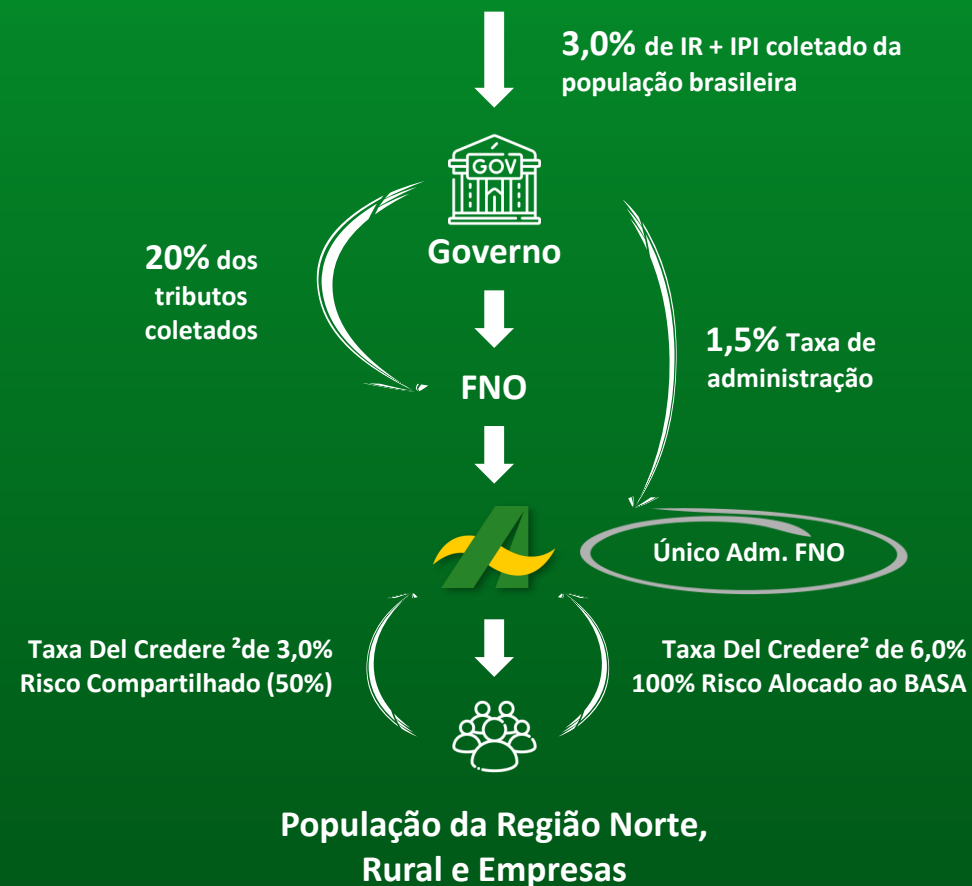
Visão Geral

- O FNO (Fundo Constitucional de Financiamento do Norte) é uma iniciativa federal que **apoia financeiramente projetos de desenvolvimento na região Norte do Brasil**, com foco em diversos setores, incluindo agricultura, indústria e infraestrutura
- O Banco da Amazônia utiliza o FNO para **promover o crescimento econômico sustentável na Amazônia**, apoiando projetos que aprimoram a infraestrutura local e a sustentabilidade ambiental
- Para o Banco da Amazônia, o FNO é fundamental para cumprir sua missão de catalisador do desenvolvimento na região Norte, **contribuindo para sua estabilidade financeira por meio da concessão de crédito**

FNO Contratado (R\$ bi)



Visão Geral da Estrutura do FNO¹



Fonte: Materiais da Companhia

Notas:

1. Fundo previsto constitucionalmente e regulado por força de lei

2. Taxas máximas

Avenidas Claras que Garantem o Crescimento a Longo Prazo



Múltiplas possibilidades de expansão através de estratégias já identificadas

Aumento de *Market Share* em Torno de Clientes Atuais ...

Banco da Amazônia está preparado para aumentar *market share* usando clientes do FNO como uma porta de entrada para outros segmentos

Segmentos de Crescimento Orgânico



Principais Alavancas do Crescimento da Expansão do Portfólio:

1

Cross Selling

- Aprofundar a penetração de mercado estendendo as ofertas de produtos aos funcionários de clientes PJ existentes, alavancando relacionamentos estabelecidos
- Aumentar a receita vendendo produtos adicionais para clientes existentes sem aumentar significativamente os custos de aquisição

2

Network Effect

- À medida que a rede cresce, o mesmo acontece com o reconhecimento e a credibilidade da marca, que por sua vez, impulsiona ainda mais a aquisição e retenção de clientes
- Criar uma comunidade em torno dos serviços do banco pode levar a um maior engajamento e fidelização do cliente

Potencial Significativo a Ser Desbloqueado por Meio da Consolidação de Segmentos

... Liderando a Criação de Novos Produtos para os Principais Perfis de Clientes ...

Ampliação do portfólio de produtos com foco em apoiar as empresas em captação, novos fluxos de caixa e *cross selling*

Sólido *roadmap* de novos serviços e soluções já mapeadas por segmento

Novos Produtos Mapeados

Próximos aos serviços atuais

Mais distantes dos serviços atuais



Pessoa Jurídica



Rural
Pessoa Física e
Pessoa Jurídica



Pessoa Física



● Oportunidades para atrair fluxo de caixa

... Suportado por uma Interface Digital e *Omnichannel* ...

Plano sólido para melhorar os procedimentos digitais, criando uma verdadeira experiência *omnichannel*

De

Foco em agências *full service* com processos burocráticos, canais separados e ainda em estágios iniciais



Agências *Full-service*

Processos manuais e atividades de **baixo valor** em backoffice



Agências de Negócios

Processos de geração de negócio, **sem gestão de numerário**



Assessores de Microfinanças

Distribuição de MPO para microempreendedores urbanos



Sócios

Parceiros inseridos de agro que intermediam operações de Pronaf

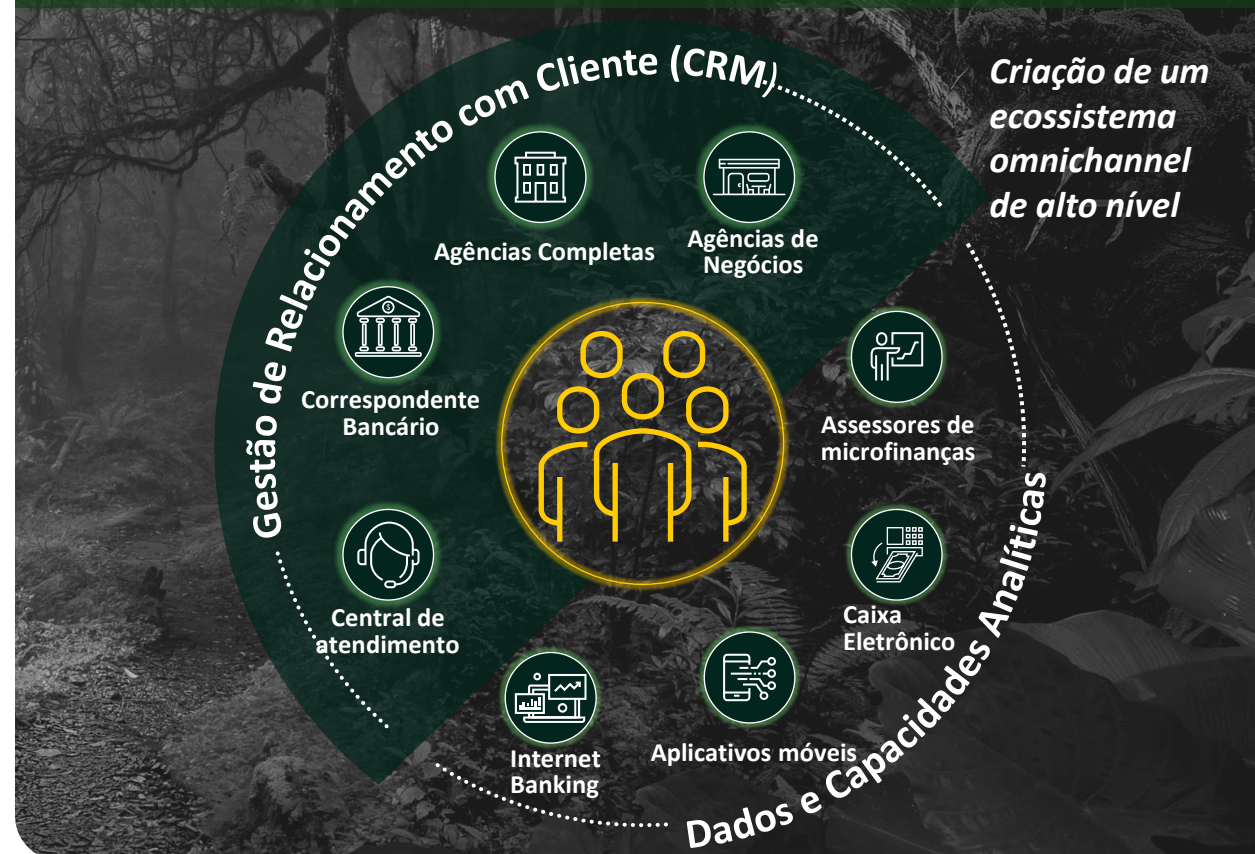


Aplicativos Móveis

Mobile limitado a saldo e PIX

Para

Modelo multicanal integrado por CRM, dados e capacidades analíticas



... Resultando em uma Operação Maior e Mais Diversificada

O banco virá com novas iniciativas e produtos para seus clientes

Novos Produtos e Iniciativas



Expandir base de clientes
para pessoa física, jurídica e rural



Processos ágeis e melhores com jornada digital aprimorada por meio de uma experiência *omnichannel*



Portfólio aprimorado de produtos de crédito, segurança, financiamento, contas correntes, boletos e cartões de crédito



Portfólio aprimorado de serviços com fontes de receita diversificadas e menos dependência do FNO



Atendimento multicanal e vendas habilitadas digitalmente (com aplicativo completo), canais remotos e parceiros



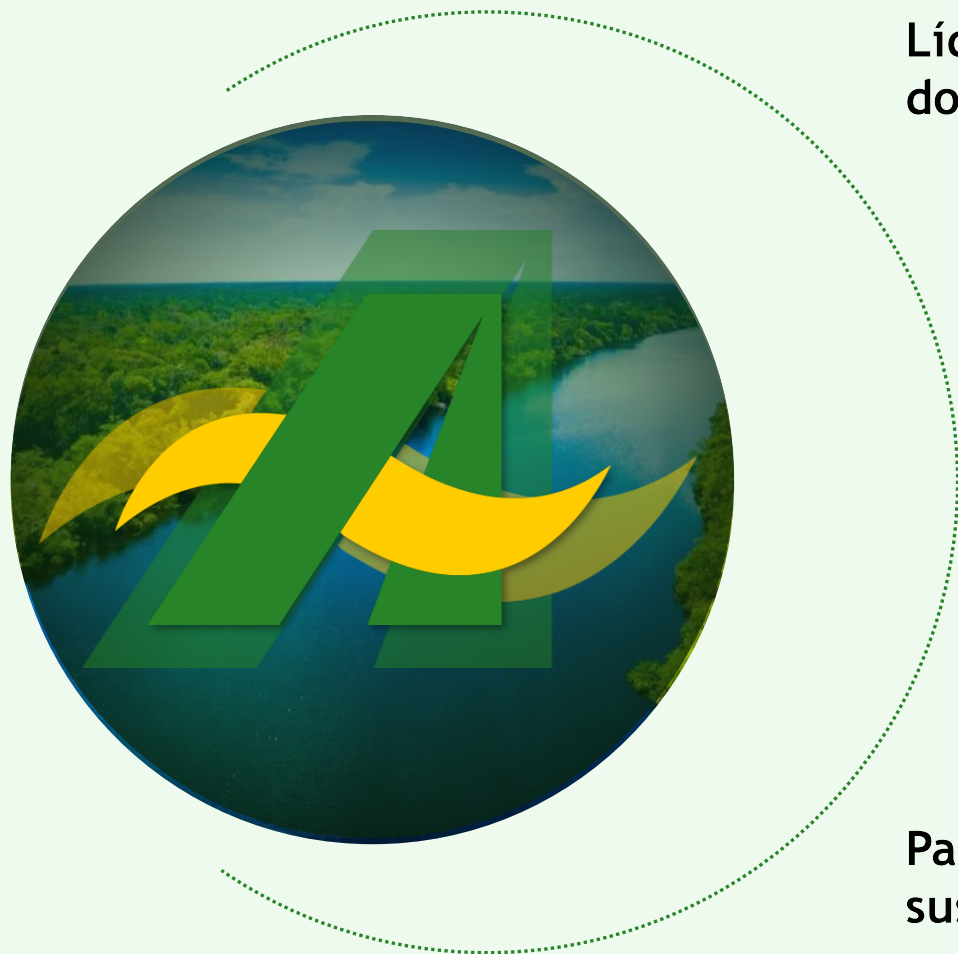
Iniciativas de transformação e eficiência impulsionarão o aprimoramento dos negócios e produtos atuais

Seção 4

Considerações Finais



Por que escolher o Banco da Amazônia?



Líder incontestável no desenvolvimento da Amazônia e gestor do principal fundo de investimento da região

Modelo de negócios robusto que garante a eficácia do capital investido no progresso regional

Tradição e experiência que abrem portas para inúmeras oportunidades de crescimento sustentável a longo prazo

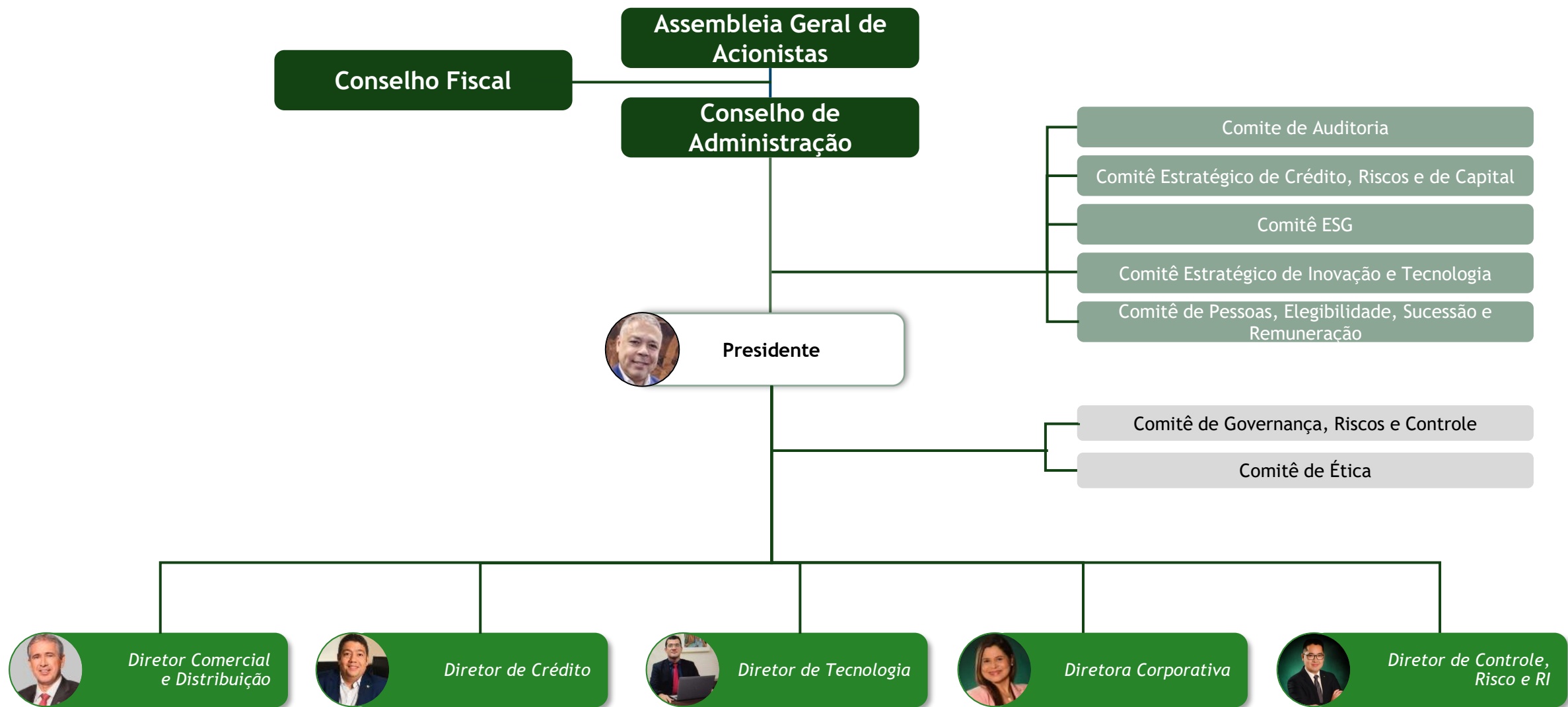
Parceiro exclusivo para impulsionar um desenvolvimento sustentável e integrado da Amazônia

Apêndice

Estrutura Corporativa & Governança



Comitês Especializados Suportados pela Governança Organizacional



Diretoria de Alto Nível Apoiada por Fortes Padrões de Governança

Diretoria



Luiz Lessa
Presidente

Experiência Profissional

Educação



Marivaldo Melo
Diretor Comercial e Distribuição

Experiência Profissional

Educação



José Quinto
Diretor de Tecnologia

Experiência Profissional

Educação



Ana Paula Bulhões
Diretora Corporativa

Experiência Profissional

Educação



Roberto Martins
Diretor de Crédito

Experiência Profissional

Educação



Fábio Maeda
Diretor de Controle, Risco e RI

Experiência Profissional

Educação



Alcir Bringel Erse
Secretário Executivo

Experiência Profissional

Educação



Fonte: Materiais da Companhia

Anos de Experiência # Anos no Banco da Amazônia

Cultura Vencedora



Empreendedores
Identificar oportunidades e problemas, propor e viabilizar ações eficientes



Ambiciosos, Visionários e Realistas
Contribuição para a evolução do ecossistema de negócios, criando oportunidades



Compromisso com o Resultado
Priorização de atividades e investimentos baseados em seu retorno



Colaboração
Valorização do trabalho em equipe e da troca de experiências

Destaques de Governança



Comitê de Auditoria



Comitê Estratégico de Crédito, Riscos e Capital



Comitê de Pessoas, Elegibilidade, Sucessão e Remuneração



Comitê ESG



Comitê de Inovação e Tecnologia



Listado no Nível 1 dos Padrões de Governança B3

Conselho de Administração Experiente e Comprometido com os Valores da Empresa



Antonio Carlos Sequeira

Conselheiro Independente



Inalio Vieira Cruz

Conselheiro



Luiz Lessa

Conselheiro



Maria Abadia da Silva Alves

Presidente do Conselho



Ana Patrícia Gonçalves Lira

Conselheiro



Lauro Arcangelo Zanol

Conselheiro



Rodrigo Octávio Orair

Conselheiro

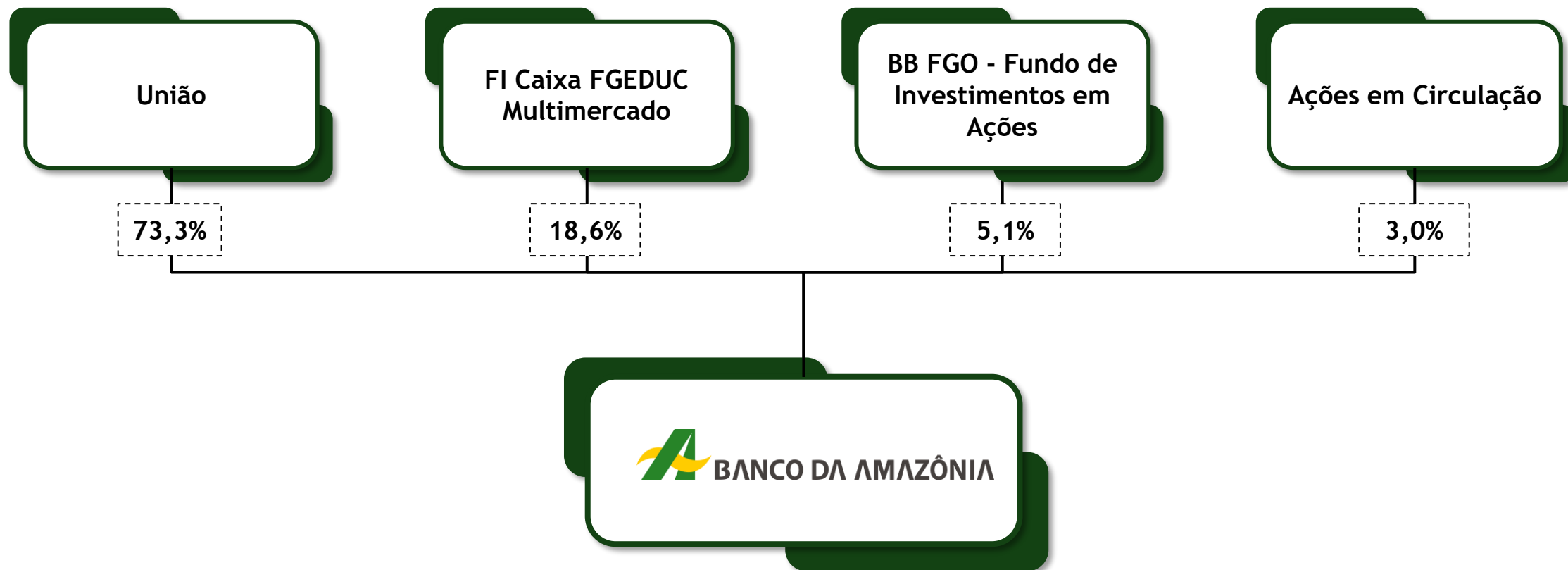
Educação | Experiência



Fonte: Materiais da Companhia



Estrutura Acionária



Relacionamento e Parcerias Potenciais com Organizações Multilaterais

Vantagens das Parcerias com Organizações Multilaterais



Acesso a Expertise: Aproveitar o conhecimento técnico e a experiência global das organizações multilaterais



Aumento de Recursos Financeiros: Mais acesso a capital para financiar projetos de grande escala



Mitigação de Riscos: Compartilhamento de riscos através de cofinanciamento e suporte na implementação de projetos



Foco em Desenvolvimento Sustentável: Alinhamento com as melhores práticas globais em desenvolvimento sustentável e conservação ambiental

Universo de Parceiros Potenciais¹



Inter-American
Development Bank



World Bank
Group



European
Investment Bank



Development Bank of
Latin America



Asian Development
Bank



Bank für
Sozialwirtschaft



U.S. International
Development Finance
Corporation

Banco da Amazônia e Agence Française de Développement



Detalhes do Acordo

A parceria envolve um investimento de **R\$400 milhões (EUR 80 million)** destinado a financiar a bioeconomia e a sustentabilidade da floresta amazônica



Objetivo

Apoiar projetos de **desenvolvimento sustentável** na **região Amazônica**, com foco na **conservação ambiental e no desenvolvimento econômico**



A **transação** reforça a capacidade do Banco da Amazônia em ser um **parceiro chave para a alocação de capital visando o desenvolvimento da biodiversidade da Amazônia**



Fonte: Materiais da Companhia

Notas:

1. Não exaustivo

Disclaimer

Esta apresentação não constitui uma oferta para venda nem a solicitação de uma oferta para compra de quaisquer valores mobiliários, nem haverá venda de valores mobiliários em qualquer estado ou jurisdição onde tal oferta, solicitação ou venda seja ilegal antes do registro ou qualificação sob as leis de valores mobiliários desse estado ou jurisdição. Além disso, este documento e quaisquer materiais distribuídos em conexão com esta apresentação não são direcionados a, nem destinados à distribuição para ou uso por, qualquer pessoa ou entidade que seja cidadã ou residente, ou que esteja localizada em qualquer localidade, estado, país ou outra jurisdição onde tal distribuição, publicação, disponibilidade ou uso seja contrário à lei ou regulamentação, ou que exija qualquer registro ou licença dentro dessa jurisdição.

Certas declarações incluídas nesta apresentação não são fatos históricos, mas declarações prospectivas. Declarações prospectivas geralmente são acompanhadas por palavras como “acreditar”, “poderá”, “irá”, “estimar”, “continuar”, “antecipar”, “pretender”, “esperar”, “deveria”, “seria”, “planejar”, “prever”, “potencial”, “parecer”, “buscar”, “futuro” e “perspectiva” e expressões similares que preveem ou indicam eventos ou tendências futuras, ou que não são declarações de assuntos históricos, mas a ausência dessas palavras não significa que uma declaração não seja prospectiva. Essas declarações prospectivas incluem, mas não se limitam a, declarações sobre estimativas e previsões de outros indicadores financeiros e de desempenho, e projeções de oportunidades de mercado. Essas declarações são baseadas em várias premissas, identificadas ou não nesta apresentação, e nas expectativas atuais, e não são previsões de desempenho real. Essas declarações prospectivas são fornecidas apenas para fins ilustrativos e não se destinam a servir como, e não devem ser consideradas por qualquer investidor como, uma garantia, uma certeza, uma previsão ou uma declaração definitiva sobre probabilidade de fatores. Eventos e circunstâncias reais são difíceis ou impossíveis de prever e podem diferir das premissas. Muitos eventos e circunstâncias reais estão além do controle da Companhia. Alguns fatores importantes que poderiam fazer com que os resultados reais diferissem materialmente daqueles indicados em quaisquer declarações prospectivas incluem mudanças nas condições de negócios domésticos e estrangeiros, de mercado, financeiras, políticas e jurídicas. Essas declarações prospectivas estão sujeitas a uma série de riscos e incertezas, incluindo os riscos apresentados em outras partes deste documento. Se algum desses riscos se concretizar ou nossas premissas se provarem incorretas, os resultados reais podem diferir materialmente dos resultados implícitos por essas declarações prospectivas. Além disso, as declarações prospectivas refletem as expectativas, planos ou previsões da Companhia sobre eventos futuros e visões na data desta apresentação.