

BRASKEM DAY 23



RESSALVA SOBRE DECLARAÇÕES FUTURAS

- ▶ Esta apresentação pode conter declarações prospectivas. Essas declarações não se tratam de fatos históricos, sendo baseadas na atual visão e estimativas da administração da Companhia quanto a futuras circunstâncias econômicas e outras, condições do setor, desempenho e resultados financeiros, incluindo qualquer impacto em potencial ou projetado do evento geológico em Alagoas e procedimentos legais relacionados nos negócios, condição financeira e resultados operacionais da Companhia. As palavras "prevê", "acredita", "estima", "espera", "planeja", "objetiva" e outras expressões similares, quando referentes à Companhia, têm o objetivo de identificar declarações prospectivas. Afirmações referentes a possíveis resultados de processos legais e administrativos, implementação de estratégias de operações e financiamentos e planos de investimento, orientação de operações futuras, o objetivo de ampliar os seus esforços para atingir os macro objetivos sustentáveis divulgados pela Companhia, bem como fatores ou tendências que afetem a condição financeira, liquidez ou resultados operacionais da Companhia são exemplos de declarações prospectivas. Tais afirmações refletem as visões atuais da administração da Companhia e estão sujeitas a diversos riscos e incertezas, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Não há garantia de que os eventos, tendências ou resultados esperados vão de fato ocorrer. As declarações são embasadas em várias premissas e fatores, incluindo, mas não se limitando a, condições gerais econômicas e de mercado, condições da indústria, fatores operacionais, disponibilidade, desenvolvimento e acessibilidade financeira de novas tecnologias. Qualquer mudança em tais premissas ou fatores, incluindo o impacto projetado do evento geológico em Alagoas e procedimentos legais relacionados e o impacto sem precedentes nos negócios, funcionários, prestadores de serviço, acionistas, investidores e demais públicos de relacionamento da Companhia pode fazer com que os resultados efetivos sejam significativamente diferentes das expectativas atuais. Consulte os relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários - CVM, em particular os fatores discutidos nas seções para uma discussão completa sobre os riscos e outros fatores que podem impactar quaisquer declarações prospectivas contidas neste documento. Esta apresentação não é uma oferta de valores mobiliários para venda no Brasil, quaisquer valores mobiliários não podem ser oferecidos ou vendidos no Brasil sem registro ou isenção de registro, qualquer oferta pública de valores mobiliários a ser feita no Brasil será elaborado por meio de prospecto que poderá ser obtido na Braskem e que conterá informações detalhadas sobre a Braskem e a administração, bem como as demonstrações financeiras.
- ▶ Esta apresentação está atualizada até 28 de novembro de 2023 e a Braskem não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.
- ▶ A Braskem não se responsabiliza por operações ou decisões de investimento tomadas com base nas informações contidas nesta apresentação.

AGENDA

HORÁRIO (BRT)	APRESENTAÇÕES	APRESENTADORES
11:00 am – 11:10 am	Abertura	Roberto Bischoff
11:10 am – 12:00 am	Unidades de Negócios	
11:10 am – 11:30 am	Brasil/América do Sul	Edison Terra & Isabel Figueiredo
11:30 am – 11:40 am	EUA & Europa	Stefan Lepecki
11:40 am – 11:50 am	México	Stefan Lepecki
11:50 am – 12:00 am	PE verde	Walmir Soller
12:00 am – 12:10 am	Evento Geológico de Alagoas	Pedro Freitas
12:10 am – 12:30 am	Resultados Financeiros	Pedro Freitas
12:30 am – 12:45 am	Estratégia Corporativa	Rosana Avolio
12:45 am – 12:50 am	Considerações Finais	Roberto Bischoff
12:50 am – 13:20 am	Q&A	Todos

ABERTURA

Roberto Bischoff
CEO

A BRASKEM EM NÚMEROS

EMPRESA GLOBAL:

➤ **40** UNIDADES INDUSTRIAIS EM 4 PAÍSES

➤ **14** ESCRITÓRIOS COMERCIAIS
América Latina, América do Norte, Europa e Ásia

CLIENTES EM MAIS DE
➤ **70** PAÍSES

LÍDER NAS REGIÕES ONDE ATUA:

➤ **#6** MAIOR PRODUTOR DE PE, PP E PVC

➤ **#1** PRODUTOR DE PE, PP E PVC DAS AMÉRICAS

#1 Produtor PP América do Norte
#1 Produtor PE, PP e PVC América Latina

ALOCÇÃO DE CAPITAL EFICIENTE:

EBITDA Recorrente

➤ **US\$ 2,8** BILHÕES
(média do ciclo)¹

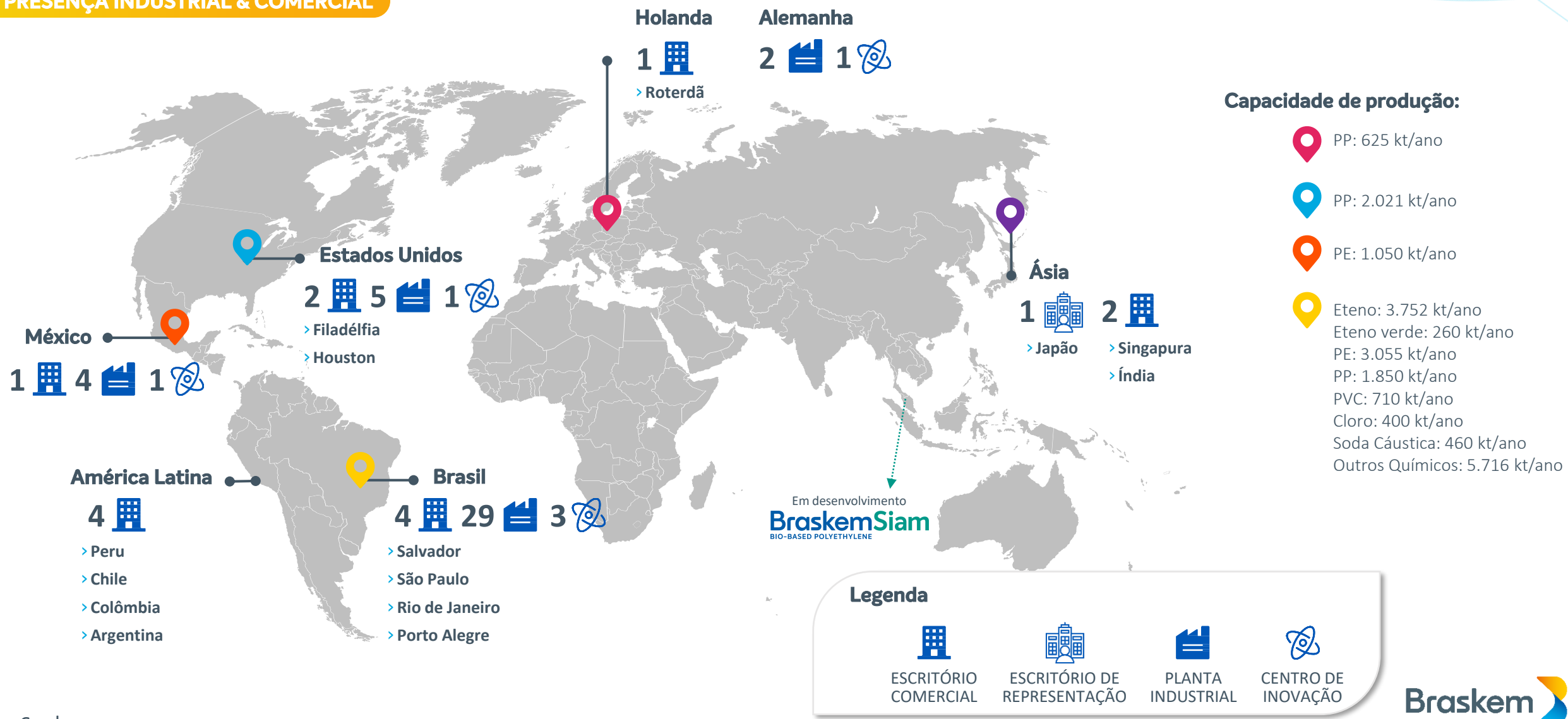
Geração de caixa operacional²

➤ **US\$ 2,1** BILHÕES
(média do ciclo)¹



EMPRESA GLOBAL

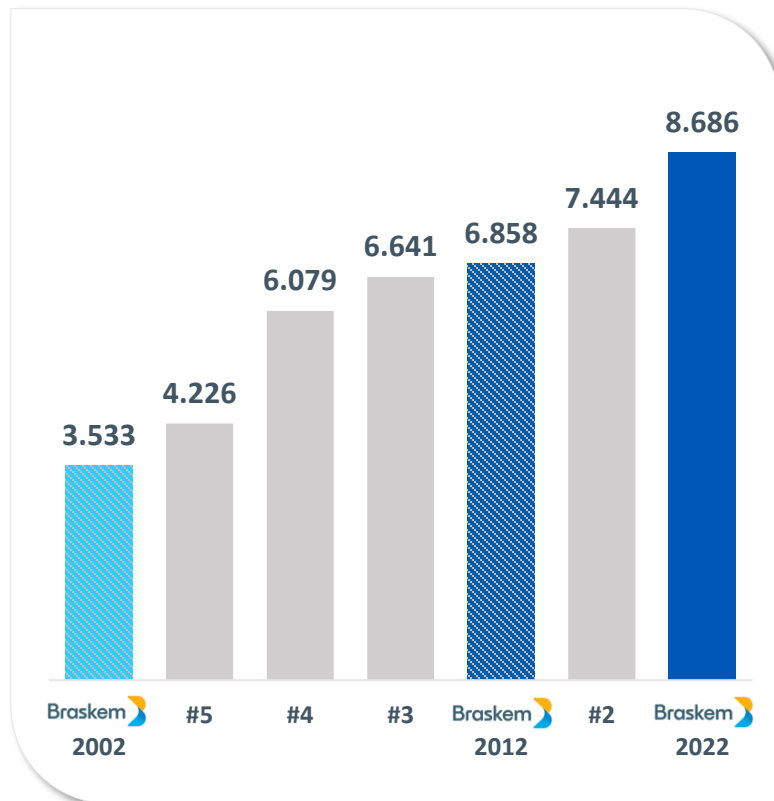
PRESENÇA INDUSTRIAL & COMERCIAL



LÍDER DAS AMÉRICAS

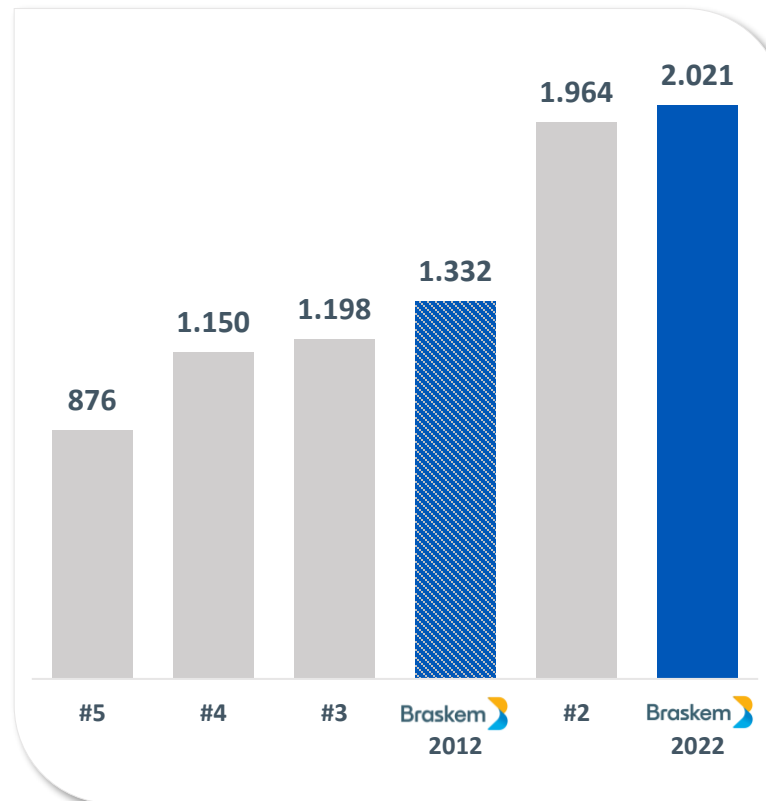
#1 PE + PP + PVC Produtor nas Américas

Capacidade de produção em kt/ano



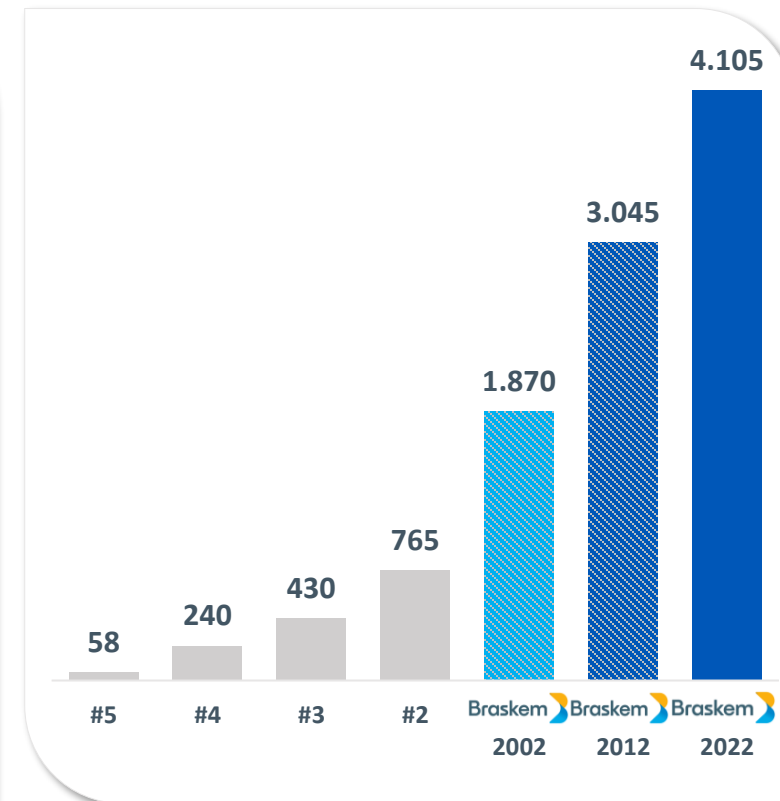
#1 PP Produtor na América do Norte

Capacidade de produção em kt/ano



#1 PE Produtor na América Latina

Capacidade de produção em kt/ano

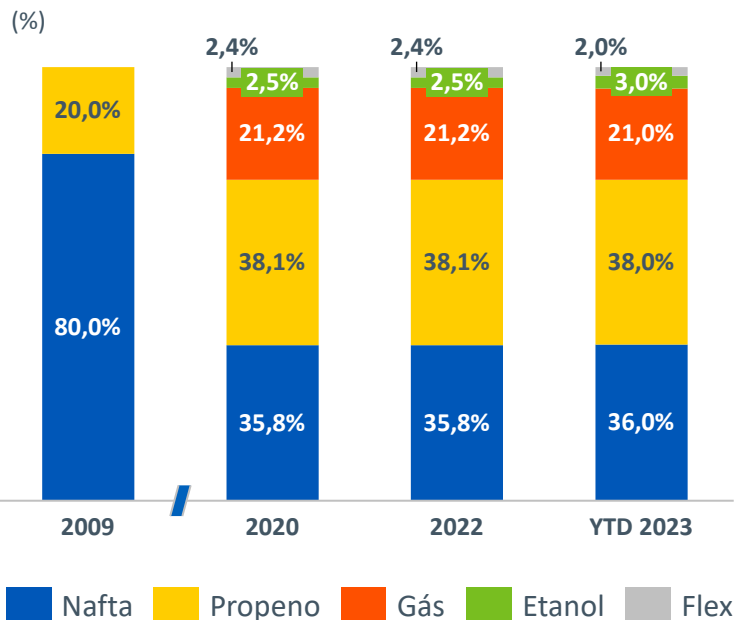


Liderança e escala no setor petroquímico são fundamentais para garantir eficiência e rentabilidade

ESTRATÉGIA DE MITIGAÇÃO DE RISCOS ATRAVÉS DA DIVERSIFICAÇÃO

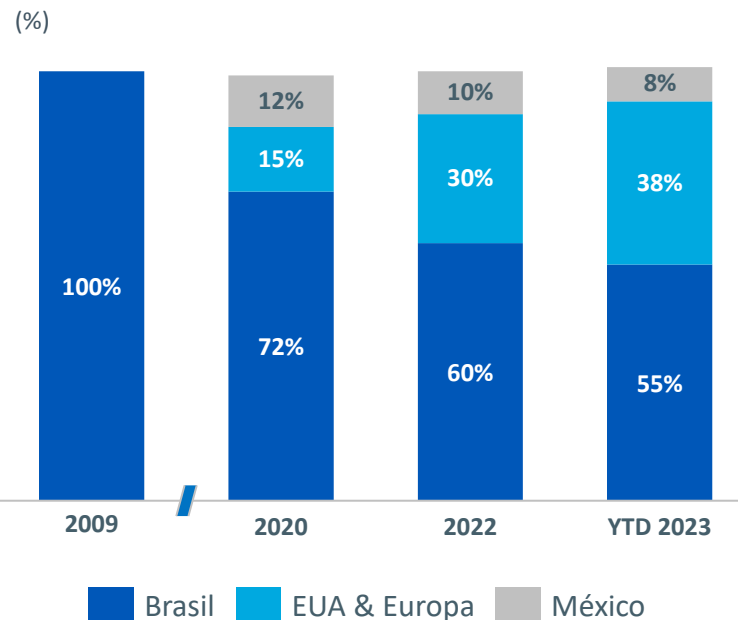
Matéria-prima: maior a exposição a matérias-primas competitivas

PERFIL DE MATÉRIA-PRIMA POR CAPACIDADE DE PRODUÇÃO



Geografia: menor exposição a uma determinada economia

EBITDA RECORRENTE POR SEGMENTO REPORTÁVEL



Portfólio: mais de 100 produtos¹ entre commodities e especialidades



Resinas: PE, PP e PVC



Olefinas e Aromáticos: Eteno, Propeno, Butadieno, Buteno, Benzeno, Cumeno, Ortóxileno, Paraxileno



I'm green™ bio-based:

- PE bio-based
- EVA bio-based
- Cera de PE bio-Based



Especialidades: Resinas Hidrocarbônicas (Unilene®), PIB, Olefinas Pesadas (Noneno e Tetrâmero), Isopreno e correntes C5s, Ceras

A estratégia de diversificação permite a Braskem mitigar os riscos de volatilidade durante os ciclos

SÓLIDA FUNDAÇÃO QUE SUPORTA O CRESCIMENTO

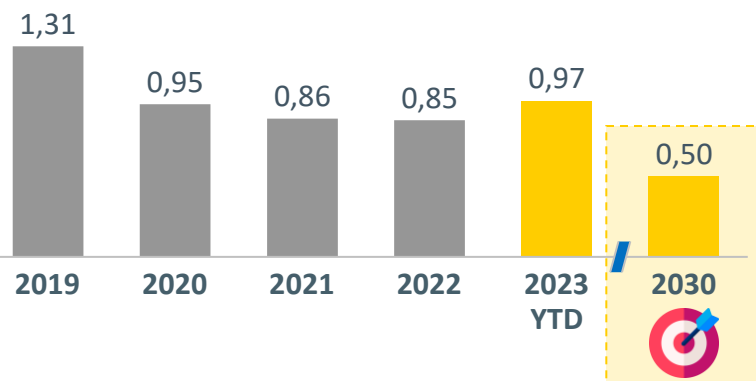


SEGURANÇA

Operações seguras como **VALOR PERMANENTE E NÃO NEGOCIÁVEL**

TAXA CAF/SAF

(1MM/HHT)



Performance consistentemente superior à média do setor que é de 3,25, de acordo com o ACC¹, por milhão de hora trabalhada



PESSOAS

Empresa centrada no ser humano que promove a diversidade, a inclusão e os direitos humanos

Proposta de valor

- ▶ Estimular a conexão e a troca de conhecimento
- ▶ Encorajar cada integrante a ser protagonista
- ▶ Espírito de servir
- ▶ Apoiar as comunidades ao seu redor

Administração com ampla experiência operacional, conhecimento dos mercados petroquímicos e histórico de M&A que apoiou a expansão global da Braskem



GOVERNANÇA

Governança e compliance em linha com as melhores práticas de mercado

Principais destaques

- ▶ Atende aos requisitos da B3 para o Nível 1 e diversos requisitos do Nível 2 e do Novo Mercado
- ▶ Manutenção do ISO 37001 desde 2021
- ▶ Conclusão do monitoramento do Sistema de Conformidade da Companhia pela CGU², AGU³, MPF⁴, DoJ⁵ e SEC⁶

Sistema de conformidade robusto e independente, com uma governança em linha com as melhores práticas

ESTRATÉGIA CORPORATIVA COM FOCO NO CRESCIMENTO ATRAVÉS DAS SUAS AVENIDAS E NA CRIAÇÃO DE VALOR

PILARES ESTRATÉGICOS



Produtividade e Competitividade

Avançar em direção ao 1º quartil, com foco em iniciativas de descarbonização e investimentos de alto valor



Sustentabilidade

Ser referência no setor químico e do plástico em desenvolvimento sustentável globalmente



Crescimento & Diversificação

Aumentar a diversificação em matérias-primas e produtos bio-based e circulares



Inovação

Entregar soluções sustentáveis de alto valor agregado através da inovação da química e do plástico

AVENIDAS DE CRESCIMENTO



Negócio Tradicional

- Crescer através de investimentos de alto valor
- Descarbonizar ativos atuais

➤ OBJETIVO: atingir a neutralidade de carbono em 2050 e reduzir em 15% as emissões de escopo 1 e 2 até 2030



Bio-based

- Crescer em resinas e produtos químicos bio-based
- Ampliar o uso de matéria-prima renovável

➤ OBJETIVO: expansão da capacidade de produção de produtos verdes para 1MMt até 2030



Reciclagem

- Crescer em produtos circulares (reciclagem mecânica)
- Ampliar o uso de matéria-prima circular (reciclagem avançada)

➤ OBJETIVO: Crescer para 1MMt de resinas e produtos químicos com conteúdo reciclado até 2030

FUNDAÇÃO



SEGURANÇA



PESSOAS



GOVERNANÇA



Criação de valor para os acionistas

- Continuar a equilibrar nossa alocação de capital, retornando valor aos acionistas ao longo do ciclo enquanto investimos em nosso negócio e nas oportunidades de crescimento, gerando impacto positivo para todos os stakeholders

SEGMENTO **BRASIL**

Edison Terra

Vice-Presidente de Olefinas & Poliolefinas América do Sul (SAM)

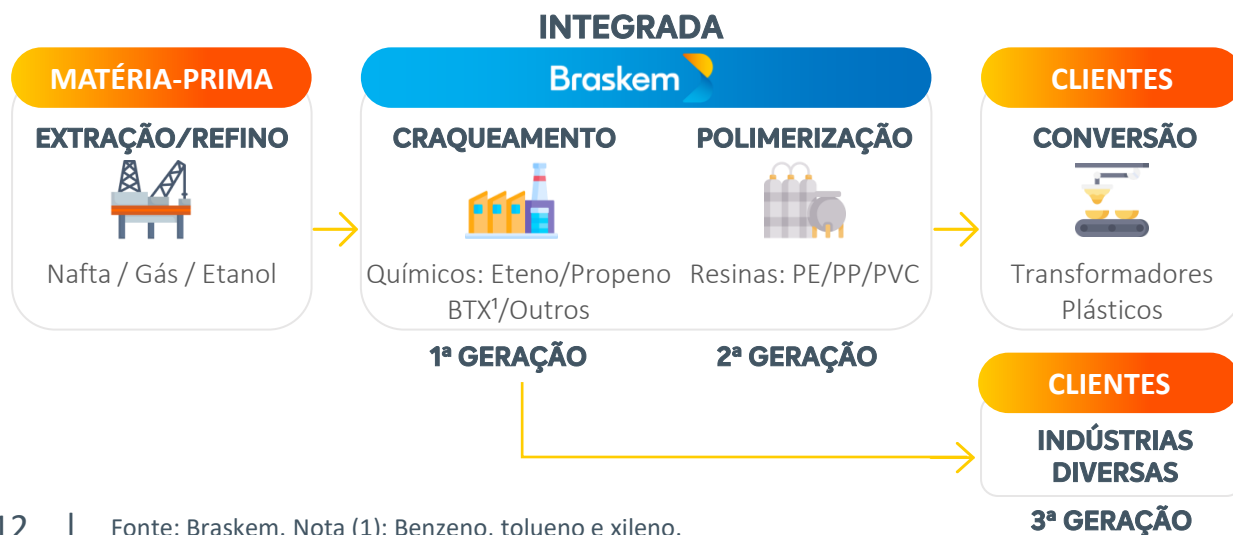
Isabel Figueiredo

Vice-Presidente de Vinílicos & Especialidades

A Braskem é a maior petroquímica da América do Sul, com 29 unidades industriais distribuídas em 5 estados

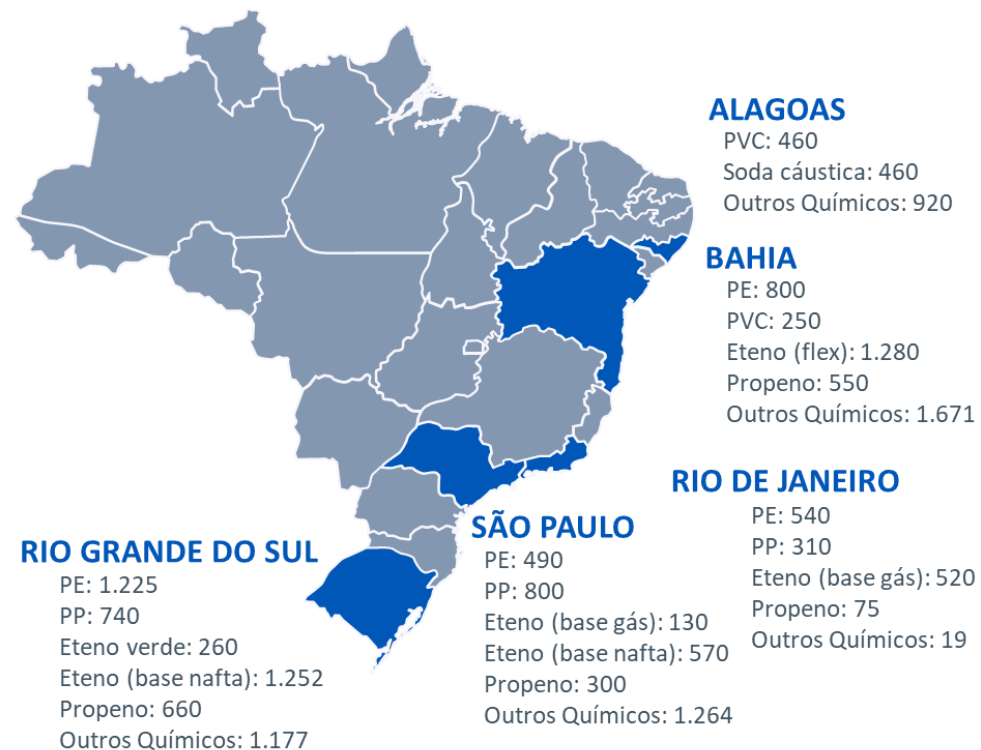
MODELO DE NEGÓCIO – BRASIL/AMÉRICA DO SUL

- ▶ Petroquímica integrada na produção de resinas (PE, PP e PVC), Soda Cáustica e diversos outros produtos Químicos, garantindo maior eficiência operacional
- ▶ Exposição a diferentes tipos de matérias-primas, como nafta, etano, propano, propeno, HLR e etanol
- ▶ O segmento é composto por duas unidades de negócios integradas
 - ▶ Olefinas & Poliolefinas
 - ▶ Vinílicos & Especialidades



LOCALIZAÇÃO GEOGRÁFICA & CAPACIDADES

Capacidades de produção em kt/ano



29 UNIDADES INDUSTRIAIS

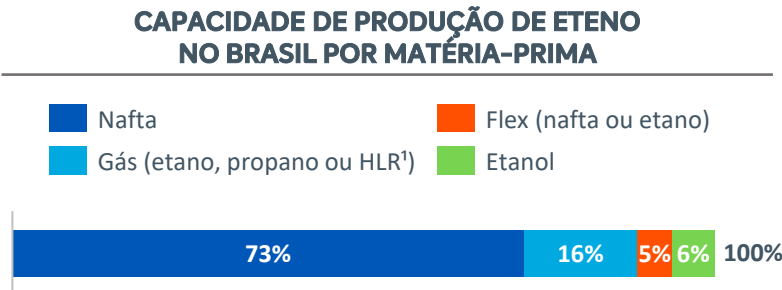
Escala, liderança e acesso a diferentes tipos de matérias-primas são diferenciais do segmento Brasil

Diferenciais do Segmento Brasil

-  Liderança no mercado brasileiro
-  Única petroquímica integrada no país
-  Exposição a diferentes tipos de matéria-prima
-  Relacionamento próximo e diferenciado com clientes
-  Capacidade de exportação
-  Escala

Líder em todos os seus segmentos de atuação no Brasil, com amplo portfólio de produtos, exposição a diferentes tipos de matérias-primas e com um relacionamento próximo com seus clientes

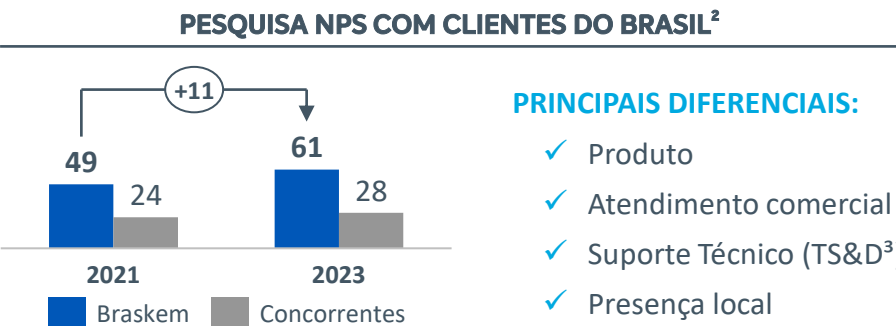
- Liderança em todos os segmentos de atuação no Brasil
- Indústria petroquímica integrada com portfólio amplo
- Exposição a diferentes tipos de matérias-primas



- Em 2022, as importações de nafta representaram cerca de 60% do consumo total de nafta no período, com mais de 20 fornecedores
- Capacidade de exportação otimizada com oportunidades em outras regiões através da presença comercial fora do país

Relacionamento diferenciado com Clientes

- Nível de recomendação (NPS) crescente e superior aos concorrentes



- Parcerias com clientes com desenvolvimento de aplicações inovadoras e de novos mercados

PARCERIAS VENCEDORAS DO PRÊMIO GRANDES CASES DE EMBALAGENS 2023



com resina PCR Wenew



com resina PCR Wenew

Desenvolvida no **CAZOLO** empowered by Braskem

OLEFINAS & POLIOLEFINAS

1ª GERAÇÃO

OLEFINAS

Eteno

Propeno

Butadieno

Buteno

+ outros

AROMÁTICOS

Benzeno

Cumeno

Paraxileno

Ortoxileno

+ outros

Capacidade de produção

~7.380 kt/ano

2ª GERAÇÃO

POLÍMEROS

PE

PP

EVA

Capacidade de produção

5.615 kt/ano

O negócio de Olefinas & Poliolefinas abastece diversos segmentos, tendo um efeito estruturante na economia...

NÃO
EXAUSTIVO

As Olefinas & Aromáticos são produzidos na 1ª geração, e em parte são vendidos para outros segmentos de indústria

Olefinas

Eteno
embalagens,
construção,
higiene e
limpeza



Propeno
automotivo,
construção,
higiene pessoal



Benzeno
eletrodomésticos,
higiene e limpeza



Aromáticos

Butadieno
automotivo
e calçados



Cumeno
construção
e automotivo



Paraxileno
embalagens
e têxtil



As Poliolefinas são produzidas na 2ª geração, e utilizadas em diversos setores para produção de produtos do dia-a-dia

Saúde

Próteses, implantes, dispositivos médicos, fraldas plásticas e materiais para vacinas e medicamentos



Embalagens e bens de consumo

Embalagens rígidas e flexíveis para alimentos e bens de consumo, como móveis e utensílios domésticos



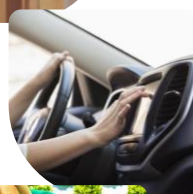
Habitação, infraestrutura, água e saneamento

Produção de móveis, eletrodomésticos, tubulação para água, contêineres, caixas, adaptadores e tanques industriais



Mobilidade

Peças de automóveis, como para-choques, porta-luvas, dutos de captação de ar, porta-malas, tetos, faróis e lanternas



Agricultura e alimentação

Embalagens de produtos hortifrúti, bebidas, grãos, equipamento de irrigação e suporte na produção agrícola

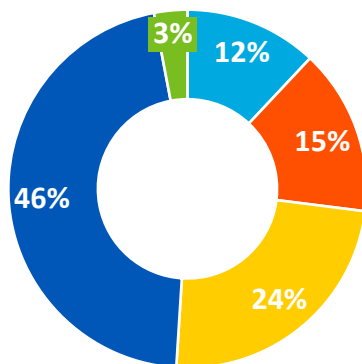


...e reduzindo a exposição do seu volume de vendas a um determinado setor

NEGÓCIO DE OLEFINAS & AROMÁTICOS

VENDAS DE PRODUTOS POR SEGMENTO

(2022 – em % do volume de vendas)



PLÁSTICOS & FIBRAS

Embalagens, Construção, Eletrodomésticos, Agro, Fibras Sintéticas e Automotivas

QUÍMICOS

Epóxi, Nylon, Revestimentos, Lubrificantes, Surfactantes, Detergentes e Tratamento de Água

ELASTÔMEROS

Pneus Automotivos, Utilidades Domésticas, Hospitalar e Calçados

EXPORTAÇÕES

Propeno, Benzeno, Butadieno Ortóxileno, Paraxileno e Pygas

UTILIDADES

Vapor, Eletricidade, Água, Ar comprimido e Hidrogênio

~US\$ 7,4 bi

Receita¹

~13%

Margem EBITDA¹

~40%

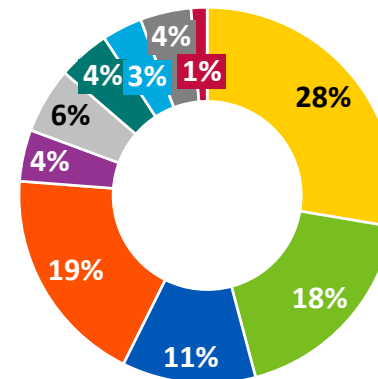
do EBITDA do Brasil¹

NEGÓCIO DE POLIOLEFINAS

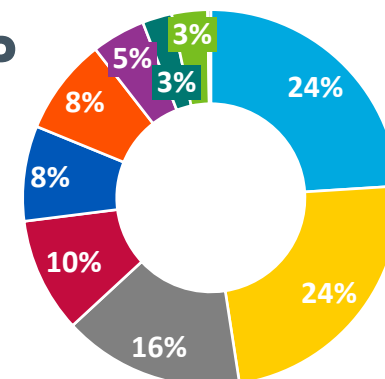
VENDAS POR SETOR DA ECONOMIA

(2022 – em % do volume de vendas)

PE



PP



~US\$ 5,6 bi

Receita¹

~16%

Margem EBITDA¹

~40%

do EBITDA do Brasil¹

O foco estratégico de O&P para o curto prazo é no fortalecimento da sua eficiência operacional, enquanto as iniciativas de crescimento são implementadas

INICIATIVAS DE EFICIÊNCIA

OTIMIZAÇÃO DO PORTFÓLIO DE PRODUTOS

- Aumentar a participação em mercados de maior valor agregado através da revisão do portfólio de produtos e descontinuação de produtos obsoletos

OTIMIZAÇÃO DA ESTRUTURA DE CUSTO

- Reduzir os custos fixos e variáveis, através da renegociação de contratos com fornecedores

OTIMIZAÇÃO DE PROCESSOS

- Utilizar análise de dados e automação para melhoria de processos logísticos, otimização de produção e do ciclo completo do pedido ao pagamento

AVENIDAS DE CRESCIMENTO

PROGRAMA DE DESCARBONIZAÇÃO

- Implementar as iniciativas priorizadas do Programa de Descarbonização para redução das emissões de CO₂ e da Companhia com VPL positivo

DIVERSIFICAÇÃO DE MATÉRIA-PRIMA E EXPANSÃO

- Diversificar o perfil de matéria-prima do Brasil através do aumento da participação do etanol, e do desenvolvimento de novas fontes de etano e propano, viabilizando a expansão de capacidades

CAPTURAR OPORTUNIDADES COM A AMPLIAÇÃO DO PORTFÓLIO DE OLEFINAS E POLIOLEFINAS RENOVÁVEIS

- Desenvolvimento de novas moléculas, tecnologias e projetos em andamento que irão ampliar o portfólio de olefinas e de poliolefinas de origem renovável da Braskem

A maior disponibilidade de matéria-prima competitiva no Brasil viabilizará os investimentos para o crescimento da capacidade de produção no País

- ▶ Complexo Petroquímico do Rio de Janeiro (RJ): seu desenho industrial foi desenvolvido com a **possibilidade de realização da expansão de sua capacidade em 42%**
- ▶ CAPEX estimado para a realização da expansão: ~US\$ 500-600 milhões
- ▶ A decisão de investimento para a expansão da central petroquímica no RJ será **feita a partir da maior disponibilidade de matéria-prima (etano e propano)**
- ▶ A central do RJ é a mais competitiva da Braskem no Brasil, apresentando a **maior taxa de utilização no comparativo com os demais crackers do país pelo 8º trimestre consecutivamente²**



Complexo Petroquímico do Rio de Janeiro Duque de Caxias, RJ

A Braskem reforça seu compromisso com o fortalecimento da indústria química e da cadeia do plástico no Brasil, aumentando sua competitividade nos mercados locais e internacionais

VINÍLICOS & ESPECIALIDADES

1ª GERAÇÃO, INTERMEDIÁRIOS, 2ª GERAÇÃO

VINÍLICOS

PVC
Soda Cáustica
Hipoclorito
Ácido Clorídrico
+ outros

COMBUSTÍVEIS

Gasolina A
Gasolina Premium
EBTE / MTBE
Butano Especial
Propano Especial
GLP
+ outros

SOLVENTES

Tolueno
Xileno
Pluract™
Aguarrás
Ezolem™
+ outros

ESPECIALIDADES

PIB
Unilene®
Isopreno
DCPD
Piperileno
Noneno e Tetrâmero
Cera de PE Verde
+ outros

Capacidade de produção

~2.800 kt/ano

O negócio de Vinílicos & Especialidades produz um portfólio com aplicações específicas para diversos segmentos de mercado

Os produtos de Vinílicos & Especialidades estão separados em quatro categorias e atendem diversos segmentos

NÃO
EXAUSTIVO

Vinílicos



CONSTRUÇÃO
CIVIL



MODA



SAÚDE



MANGUEIRAS,
FIOS E CABOS



PAPEL E
CELULOSE



QUÍMICOS

~70% do PVC da Braskem é aplicado no segmento de construção civil

Combustíveis



GASOLINA
AUTOMOTIVA



BOOSTERS



PROPELENTES



GÁS DE
COZINHA

A Braskem é 3ª maior produtora de Gasolina no Brasil

Solventes



TINTAS E VERNIZES



AGRONEGÓCIO



ADESIVOS



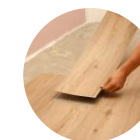
QUÍMICOS

~60%¹ da carteira comercial de solventes da Braskem é dedicada ao segmento de tintas e vernizes

Especialidades



TINTAS E
VERNIZES



REVESTIMENTOS
E ADESIVOS



LUBRIFICANTES



COSMÉTICOS



BORRACHAS,
PNEUS E SOLAS
DE SAPATO



DETERGENTES

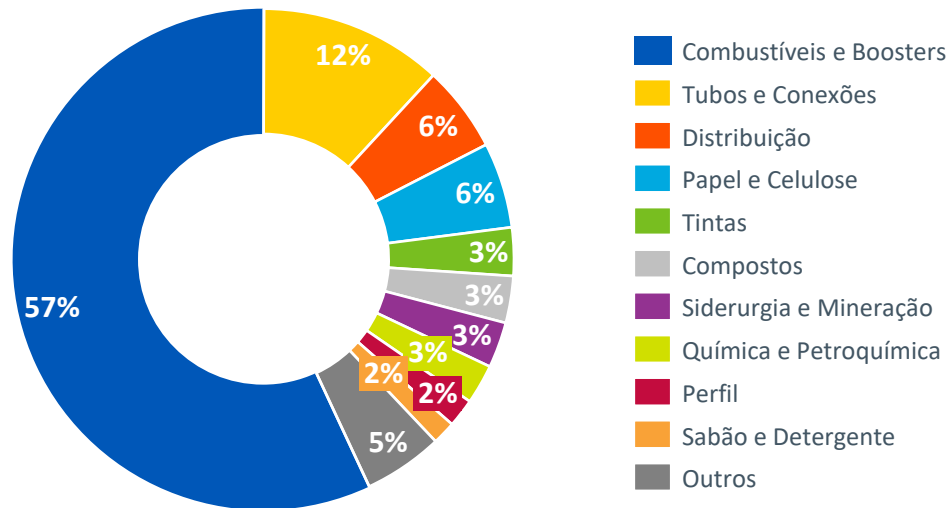
Presença global em mais de 40 países

O amplo portfólio de V&S contribui de forma importante para a diversificação e resiliência na rentabilidade da Companhia

NEGÓCIO DE VINÍLICOS & ESPECIALIDADES

VENDAS POR SETOR DA ECONOMIA

(2022 – em % do volume de vendas)

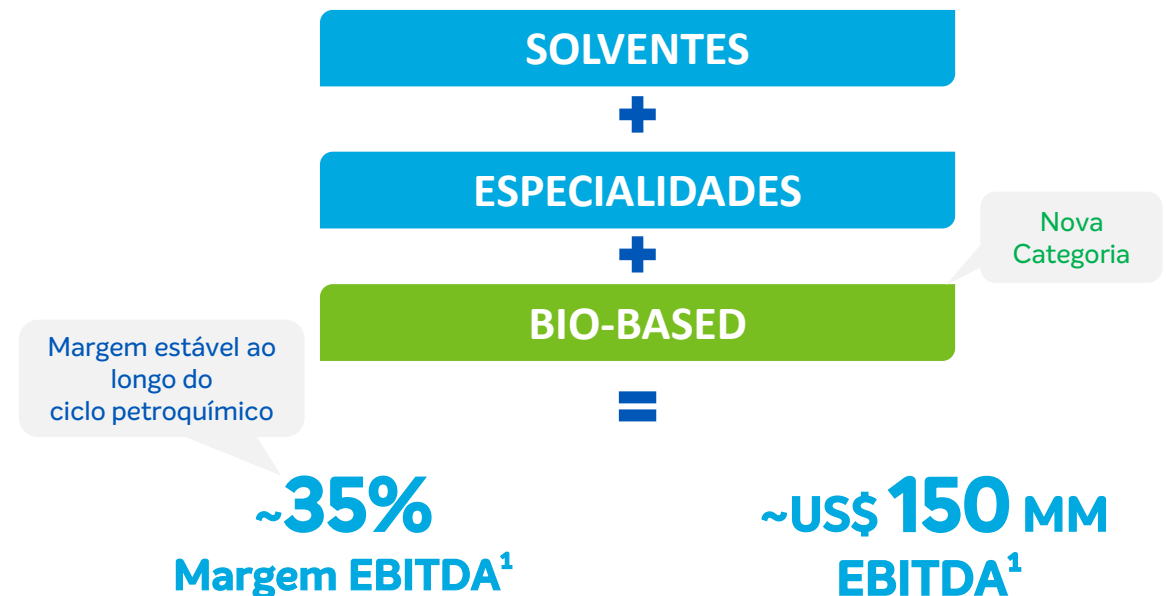


US\$ 2,4 bi
Receita¹

~13%
Margem EBITDA¹

~15%
do EBITDA do Brasil¹

RENTABILIDADE CONSISTENTE ATRAVÉS DO CICLO



A diversificação de portfólio é um dos pilares estratégicos da Braskem

A Inovação e a Sustentabilidade fazem parte dos negócios de Vinílicos & Especialidades e do seu amplo portfólio de produtos

LANÇAMENTOS RECENTES

MADEIRA A PARTIR DO PVC E DA CASCA DE ARROZ

- A casca de arroz e PVC, é a base da fórmula inovadora Resysta®
- Desenvolvida com tecnologia alemã, é **100% reciclável** e apresenta **aparência e toque de madeira natural**
- Com alto nível de resistência, durabilidade e qualidade de produto



MÓVEIS



DECKS



FACHADAS

entre outras aplicações



CERA DE POLIETILENO DE FONTE RENOVÁVEL



- Primeira cera de PE de fonte renovável do mundo
- **Produzido** a partir do **etanol da cana-de-açúcar**, a nova solução oferece **menor pegada de CO₂**, é **reciclável** e tem aplicação multimercado
- Utilizada como um agente modificador de viscosidade em diversas formulações, **possui as mesmas propriedades e performance da versão feita com PE de origem fóssil**
- Direcionada para a produção de adesivos, pigmentos, cosméticos, revestimentos e outros compostos utilizados em processos de transformação das resinas termoplásticas



As concentrações de Vinílicos & Especialidade estão em eficiência associada a expansão do portfólio de produtos com margens resilientes e desenvolvimento de mercados

INICIATIVAS DE EFICIÊNCIA

DESENVOLVIMENTO / MELHORIA DE TECNOLOGIAS

- ▶ Implementar melhorias tecnológicas em projetos de V&S, com foco na maximização de valor do negócio

OTIMIZAÇÃO DA ESTRUTURA DE CUSTO

- ▶ Reduzir os custos fixos e variáveis, através da renegociação de contratos com fornecedores e redução de custos logísticos

AVENIDAS DE CRESCIMENTO

PROGRAMA DE DESCARBONIZAÇÃO

- ▶ Implementar as iniciativas priorizadas do Programa de Descarbonização para redução das emissões de CO₂e da Companhia com VPL positivo

DIVERSIFICAÇÃO DE PRODUTOS E DE GEOGRAFIAS

- ▶ Diversificar a oferta de produtos, priorizando projetos de V&S que tragam também oportunidades de diversificação geográfica e considerando também parcerias estratégicas

EXPANSÃO DO PORTFÓLIO

- ▶ Aumentar o uso de matéria-prima sustentável, expandindo assim a oferta de produtos a partir de matérias-primas de fontes renováveis e circulares

A Braskem está preparada para capitalizar as oportunidades do presente e do futuro de Vinílicos & Especialidades

O Marco Legal do Saneamento Básico deve alavancar a demanda de PVC e PEAD¹ no Brasil

- ▶ O mercado brasileiro de PVC terá um novo impulso no crescimento da demanda em 2024, com a execução das obras derivadas do Marco Legal do Saneamento Básico
- ▶ Segundo a meta definida no PLANSAB², até 2033 a rede de abastecimento de água aumentará em ~333 mil km e a rede de esgotamento sanitário em ~252 mil km
- ▶ O PEAD também terá um papel importante nestas obras, com aplicações para o tratamento de água e tratamento de resíduos sólidos através de tubos, geomembranas, entre outros produtos

Para atingir atingir as metas do PLANSAB de expansão da rede de água e esgotamento sanitário, serão utilizados cerca de 4,6 milhões de toneladas adicionais de resinas até 2033, sendo 98% deles de PVC e PEAD³

As especialidades tem um futuro promissor através de novos projetos e parcerias para criação de valor

- ▶ O negócio de Especialidades possui *track record* positivo de EBITDA, com **crescimento sólido desde 2018**, e conta com mais de 200 clientes em todo o mundo, sendo 70% no exterior
- ▶ A estratégia do negócio de Especialidades possui foco na **maximização de valor dos fluxos disponíveis** nas unidades industriais e na diversificação do portfólio e geográfica
- ▶ Seleção de projetos que estão atualmente em estudo para possíveis **formações de parcerias e joint-ventures** que potencializem a geração de novos negócios



SEGMENTO EUA & EUROPA

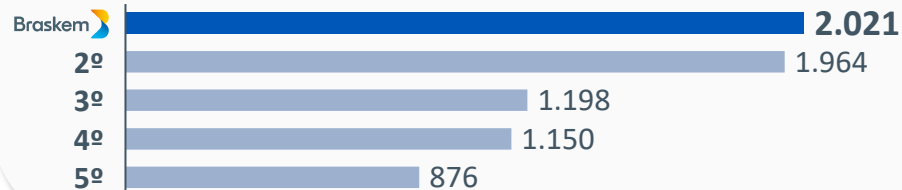
Stefan Lepecki
CEO Braskem Idesa

A Braskem é líder na produção de PP na América do Norte, além de possuir produção de PP e um centro comercial relevante na Europa

MODELO DE NEGÓCIO

- ▶ **EUA:** plantas de PP com flexibilidade na compra de matéria-prima
- ▶ **Maior produtora de PP na América do Norte**

TOP 5 MAIORES CAPACIDADES DE PP NA AMÉRICA DO NORTE¹
(em kt/ano)



- ▶ **Europa:** plantas de PP, plataforma de exportação e logística global para toda a Braskem através do escritório internacional de Roterdã

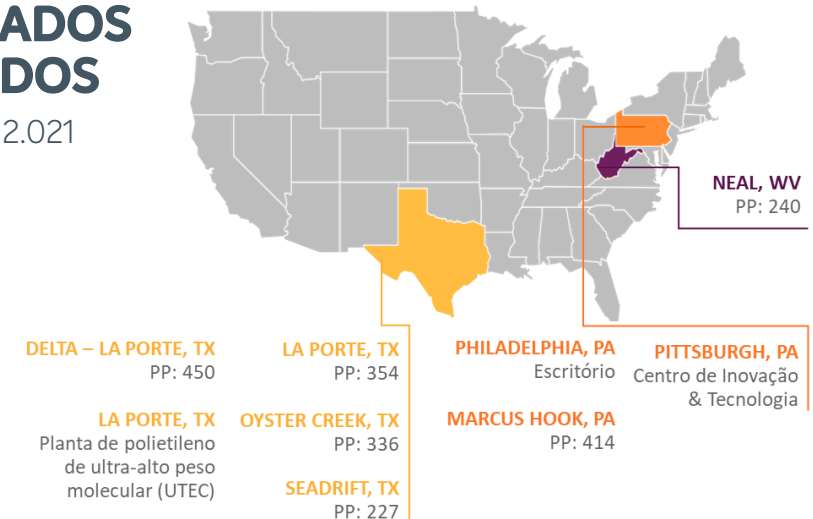


LOCALIZAÇÃO GEOGRÁFICA & CAPACIDADES

Capacidades de produção em kt/ano

ESTADOS UNIDOS

▶ PP: 2.021



EUROPA

▶ PP: 625



7 UNIDADES INDUSTRIAIS

O negócio de PP nos Estados Unidos é diversificado em clientes e fornecedores, e a Europa realiza a captura de sinergias globais para toda a Braskem

Diferenciais do Segmento EUA e Europa



Liderança no mercado norte americano



Flexibilidade na compra de propeno nos EUA



Base sólida e diversificada de clientes



Sólido track record de crescimento



Localização estratégica na Europa



Captura de sinergia para toda Braskem



Diversificação de fornecedores e clientes, com track record de crescimento consistente

- A Braskem começou a atuar nos EUA em 2010, e veio fortalecendo sua presença no país por meio de M&A e DBN's realizados nos últimos 13 anos

2010

Aquisição de 3 plantas de PP da Sunoco

2016

DBN¹ de Marcus Hook

2011

Aquisição de 2 plantas de PP da Dow

2017

Planta de UTEC

2012

Aquisição de Splitter em Marcus Hook

2020

Projeto Delta

2020

Centro de Exportação em Charleston

- **Flexibilidade na compra de matéria-prima** por meio de diversas fontes de propeno, tais como PDHs¹, refinarias e centrais petroquímicas

- Vendas de PP para mais de 400 clientes, atendendo uma ampla variedade de setores da economia, como:

Automotivo



Industrial



Embalagens



Tecidos Sintéticos



Além de plantas de PP, o *headquarter* em Roterdã atua como um hub comercial de matéria-prima e produtos

- Transporte integrado de matéria-prima para as plantas de PP, através de dutos conectado aos fornecedores

- **Headquarter** estrategicamente localizado em Roterdã, Holanda, que é um importante centro para o comércio global de matérias-primas

5ª posição entre 139 países no *Logistics Performance Index* 2023 do Banco Mundial

170 milhões de consumidores em um raio de 500km

Presença de 19 dos 25 maiores players químicos do mundo

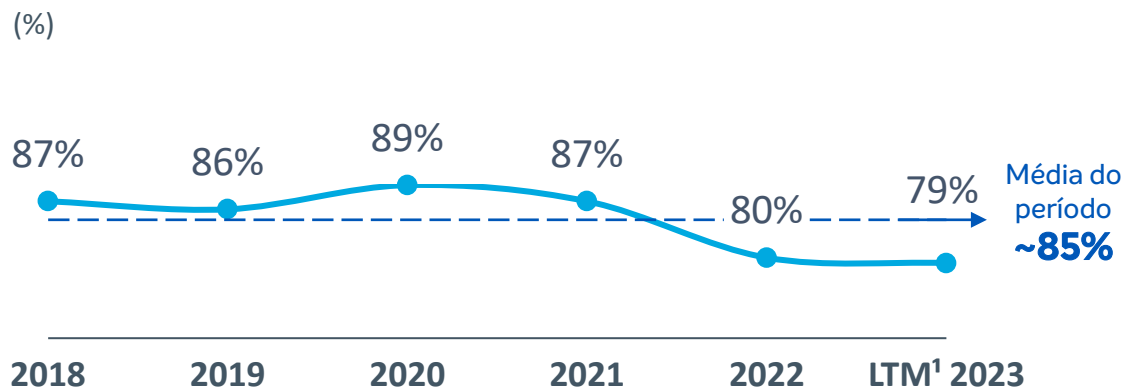
Integra o eixo portuário de ARA (Amsterdã-Roterdã-Antuérpia)

- **Estratégia e gestão de afretamento global** realizada pela equipe do escritório da Holanda, possibilitando sinergias em uma operação global integrada de matérias-primas e produtos químicos

- Proximidade geográfica com os principais fornecedores globais de matéria-prima, em sua maioria sediados na Europa, Oriente Médio, EUA e África

Nesse contexto, o segmento EUA & Europa traz uma importante contribuição no resultado consolidado da Companhia, além de serem veículos da internacionalização da Braskem

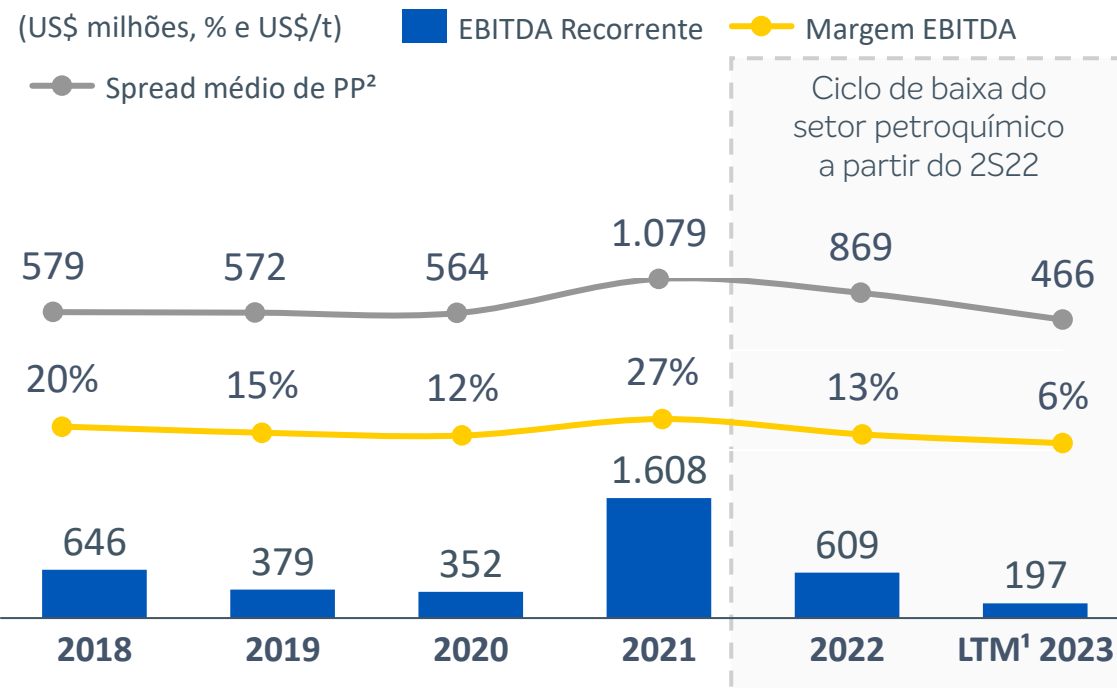
Taxa de utilização média das plantas de PP



Volume de Vendas de PP



EBITDA e Margem EBITDA



O EBITDA Recorrente dos EUA e Europa representa ~25%³ do EBITDA Recorrente consolidado de segmentos da Companhia

As concentrações do EUA e Europa estão voltadas para a eficiência do negócio de PP, captura de sinergias globais e para o desenvolvimento de novos modelos de negócios

INICIATIVAS DE EFICIÊNCIA

FORTALECER A COMPETITIVIDADE DOS ATIVOS

- ▶ Otimizar o portfólio de ativos e das estruturas de custo
- ▶ Buscar oportunidades de parcerias estratégicas com o objetivo de criação de valor e crescimento

DESENVOLVER O MERCADO DE BIOPOLÍMEROS

- ▶ Identificar oportunidades de mercado para o portfólio de produtos renováveis da Companhia

DESENVOLVER NOVOS MODELOS DE NEGÓCIO

- ▶ Com foco na criação de valor e na captura de sinergias entre os negócios da Braskem

AVENIDAS DE CRESCIMENTO

OPORTUNIDADE DE PARCERIAS

- ▶ Desenvolver parcerias estratégicas para o crescimento dos negócios existentes e de novo negócios

IMPLEMENTAR O PROGRAMA DE DESCARBONIZAÇÃO

- ▶ Continuar com as iniciativas priorizadas do Programa de Descarbonização para redução das emissões de CO₂ da Companhia com VPL positivo

DESENVOLVER O NEGÓCIO DE RENOVÁVEIS

- ▶ Diversificar o portfólio *bio-based* através do desenvolvimento de PP Verde
- ▶ Acelerar o desenvolvimento de biotecnologias no Centro de Inovação em Renováveis em Lexington (em construção, inauguração em 2024)

A Braskem segue com foco na implementação de iniciativas de aumento das sinergias globais e de projetos de criação de valor



OPORTUNIDADES DE PARCERIAS E DESENVOLVIMENTO DE NOVOS PRODUTOS

- Avaliar movimentos estruturais para aumentar a escala e rentabilidade, como M&A e JVs, e de oportunidades de integração vertical

CADEIA INTEGRADA DE PP NOS EUA

Potenciais oportunidades para integrar o posicionamento da Braskem na cadeia do PP no mercado norte-americano por meio da integração *upstream* no mercado de propeno



Aumentar a competitividade na região e globalmente



Aprimorar a diversificação geográfica e de matérias-primas

- Projeto para produção de PP verde de origem renovável com pegada de carbono negativa nos Estados Unidos, atualmente em estudo para produzir o primeiro PP verde do mundo em escala industrial



CAPTURE DE NOVAS SINERGIAS PARA TODA A BRASKEM VIA CLIENTES, FORNECEDORES E LOGÍSTICA

- Ampliar o portfólio de clientes internacionais para todos os segmentos da Companhia
- Identificar oportunidades para os produtos recicláveis e bio-based da Companhia, que devem apresentar crescimento na demanda em função das políticas governamentais e compromissos assumidos pela região que promovem o uso de tais materiais
- Desenvolvimento da Braskem Trading & Shipping (“BT&S”), que irá atuar, principalmente:
 - no fornecimento internacional de matéria-prima para todos os segmentos da Companhia (Nafta e Etano)
 - na expansão do portfólio de fornecedores globais de matéria-prima, monitorando e capturando oportunidades de fornecimento de outras regiões
 - em prover competitividade de afretamento de longo prazo
 - no desenvolvimento afretamento com menor emissão de CO₂

SEGMENTO **MÉXICO**

Stefan Lepecki
CEO Braskem Idesa

A Braskem Idesa é a maior produtora de Polietilenos do México : JV 75% Braskem e 25% Grupo Idesa



Complexo Petroquímico da Braskem Idesa em Nanchital, Veracruz (México)

A Braskem Idesa tem seu modelo de negócio integrado entre a 1ª e a 2ª geração

MODELO DE NEGÓCIO

- ▶ Complexo integrado para a produção de eteno e polietileno (PE)
- ▶ Utiliza o **etano** como **matéria-prima**, fornecido pela PEMEX e por outros fornecedores internacionais
- ▶ **Maior complexo petroquímico já construído na América Latina**
- ▶ **Complexo petroquímico com todas unidades de utilidades necessárias para produção de PE**, como parque logístico, tratamento de água e efluentes, armazéns e cogeração de energia



LOCALIZAÇÃO GEOGRÁFICA E CAPACIDADES

Capacidades de produção em kt/ano



A Braskem Idesa está bem posicionada na curva de custos global em função do uso etano: matéria-prima mais competitiva da indústria

Diferenciais do Segmento México

-  Comercialmente competitivo e diversificado
-  Matéria-prima competitiva
-  Autossuficiente em geração de energia
-  Novo complexo, integrado e de última geração
-  Localização estratégica
-  Logística multimodal

Ativo único, integrado, com custos competitivos e escala global, localização geográfica estratégica, com acesso ao mercado doméstico deficitário e ao mercado global

➤ Matéria-prima mais competitiva da indústria

Braskem Idesa está no início do 2º quartil da curva global de custo do eteno¹

➤ Acesso a mercado mexicano com crescimento consistente

Carteira de clientes consolidada com mais de 200 clientes ativos de segmentos diversificados

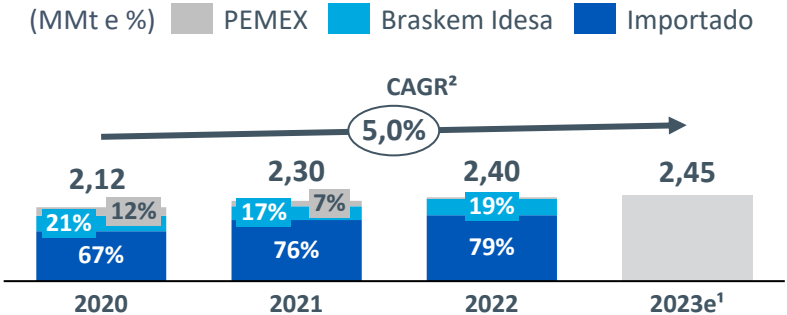
➤ Exportação competitiva para mais de 50 países

Localização geográfica diferenciada para acessar os mais relevantes mercados globais, aproveitando diversos tratados de livre comercio do México

➤ Infraestrutura logística competitiva e diversificada

Utilização de modais ferroviário, rodoviário e marítimo

MERCADO MEXICANO DE PE E MARKET SHARE

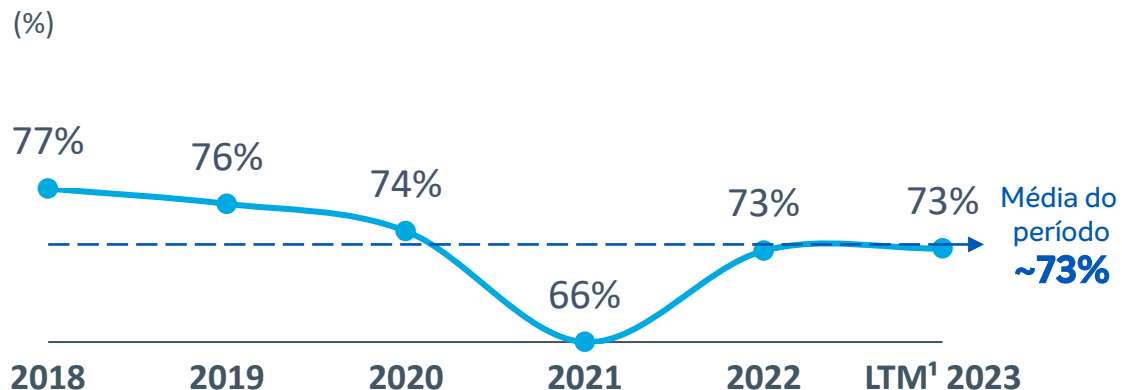


PLATAFORMA LOGÍSTICA MULTIMODAL

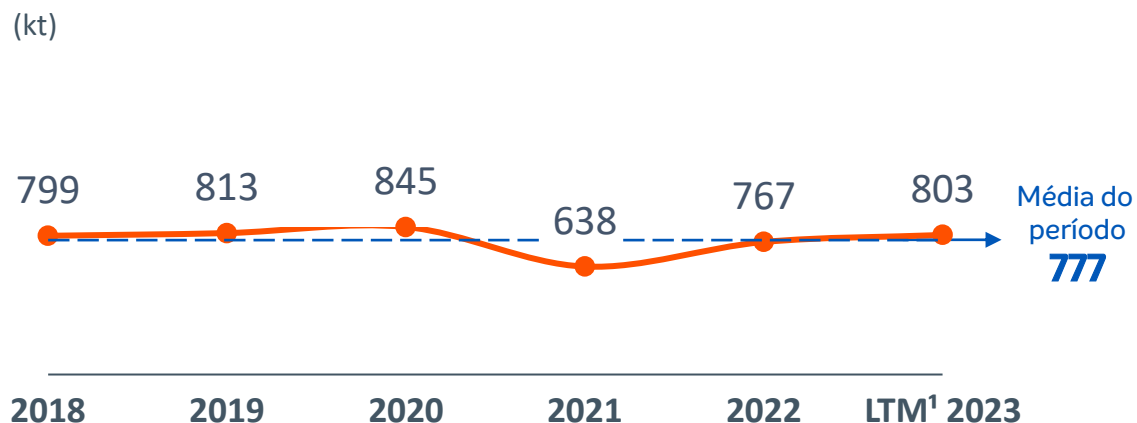


Adicionalmente, em função da implementação de iniciativas para estabilidade de fornecimento de etano, a Braskem Idesa vem aumentando sua taxa de utilização de forma contínua desde 2021

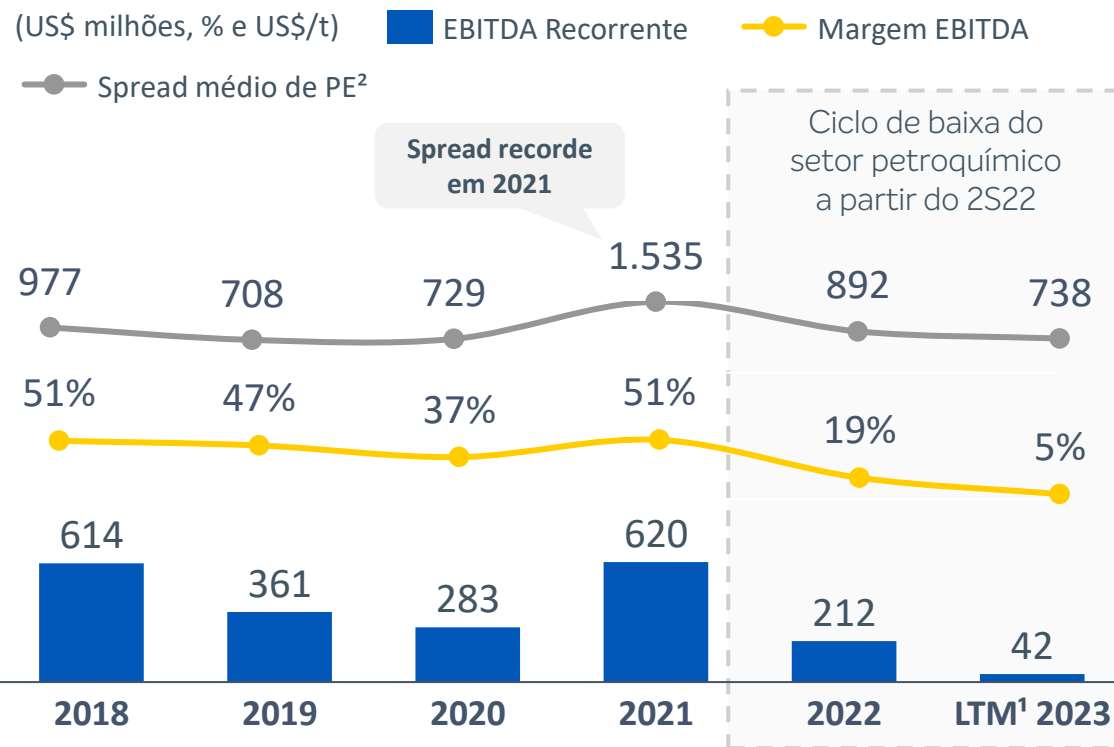
Taxa de utilização média das plantas de PE



Volume de Vendas de PE



EBITDA e Margem EBITDA



O EBITDA Recorrente do México representa ~14%³ do EBITDA Recorrente consolidado de segmentos da Companhia

A estratégia da Braskem Idesa tem como direcionamento maximizar a sua rentabilidade no curto prazo, assegurando hígidez financeira, para financiar o seu crescimento orgânico

INICIATIVAS DE EFICIÊNCIA

DISPONIBILIDADE DE MATÉRIA-PRIMA E TAXA DE UTILIZAÇÃO

- Aumentar a disponibilidade de matéria-prima para operar com taxas de utilização acima de 90% de forma contínua

HIGIDEZ FINANCEIRA

- Preservar a hígidez financeira, através da alocação disciplinada de capital e implementação de iniciativas para preservação financeira

SINERGIAS COMERCIAIS E LOGÍSTICA COM A BRASKEM

- Otimizar as sinergias comerciais e logísticas da Braskem Idesa com a Braskem através dos serviços oferecidos pelo escritório da Braskem em Roterdã

AVENIDAS DE CRESCIMENTO

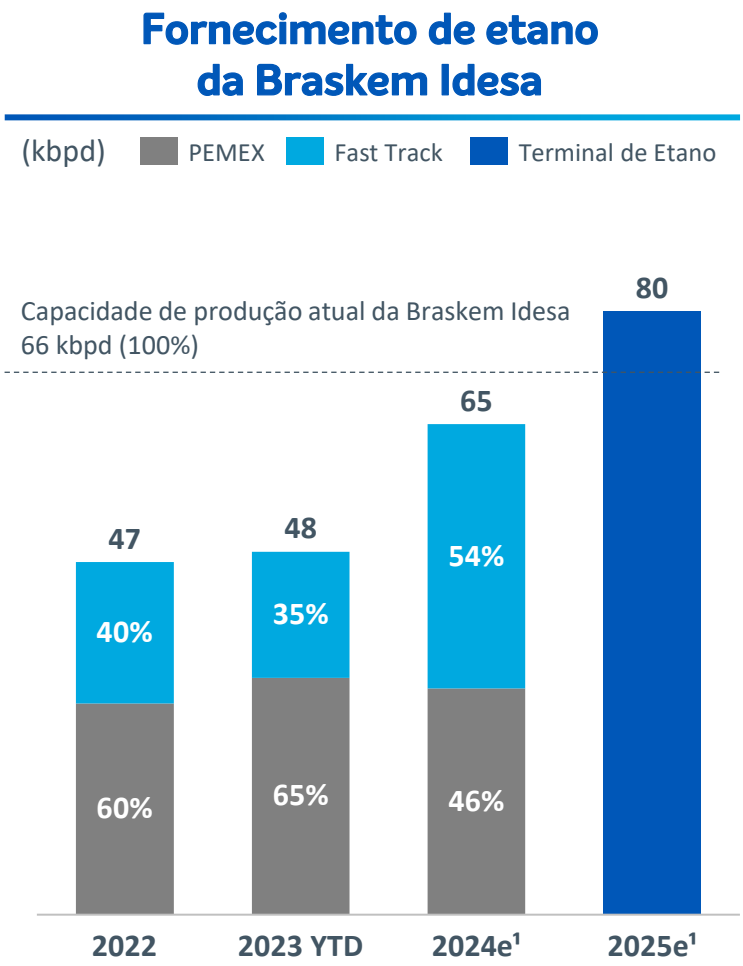
CONCLUSÃO DO TERMINAL DE IMPORTAÇÃO DE ETANO E EXPANSÃO DA BRASKEM IDESA

- Viabilizar até 120% das necessidades de etano para a capacidade atual de produção da Braskem Idesa
- Expandir a capacidade de produção da Braskem Idesa após o início das operações do terminal

PROGRAMA DE DESCARBONIZAÇÃO

- Implementar as iniciativas priorizadas do Programa de Descarbonização para redução das emissões de CO₂ e da Companhia com VPL positivo

Nos últimos anos, a disponibilidade de etano foi um desafio para Braskem Idesa, sendo superado com ações de curto-prazo e projetos estruturantes de longo-prazo



Estrutura Atual (implementada em 2020)

até **35** kbpd

ETANO IMPORTADO (Solução *Fast Track*)

SOLUÇÃO DE CURTO PRAZO

Desde 2020, a Companhia importa etano dos EUA utilizando navios e caminhões

30 kbpd

ETANO NACIONAL (PEMEX)

Volume contratual de 30 kbpd² de etano, com direito de preferência para adquirir o etano excedente da PEMEX até 2045

Estrutura a partir de 2025

Terminal de Importação de Etano

SOLUÇÃO DEFINITIVA

em construção para o fornecimento de matéria-prima confiável para Braskem Idesa no longo prazo

CAPTURA DE VALOR ESTIMADA²

EBITDA ~US\$ 50 MM

Para otimização de custo, a Braskem Idesa irá capturar oportunidades no balanço entre etano fornecido pela Pemex e importado via solução definitiva

A construção do Terminal de Etano assegurará o fornecimento de etano necessário para a Braskem Idesa atingir a plena utilização da sua capacidade

TERMINAL DE IMPORTAÇÃO DE ETANO

SOLUÇÃO
DEFINITIVA

- **Estrutura Societária** | JV entre Braskem Idesa e Advario (50%/50%)
- **Capacidade de Fornecimento** | ~80 mil barris diários de etano (120% da necessidade atual)
- **Investimento total estimado** | ~US\$ 580 milhões¹ (sendo ~US\$ 446 milhões de CAPEX ex-VAT)
- **Fim de construção** | 2º semestre de 2024
- **Progresso Físico** | 48% até out/23

Imagem virtual do projeto



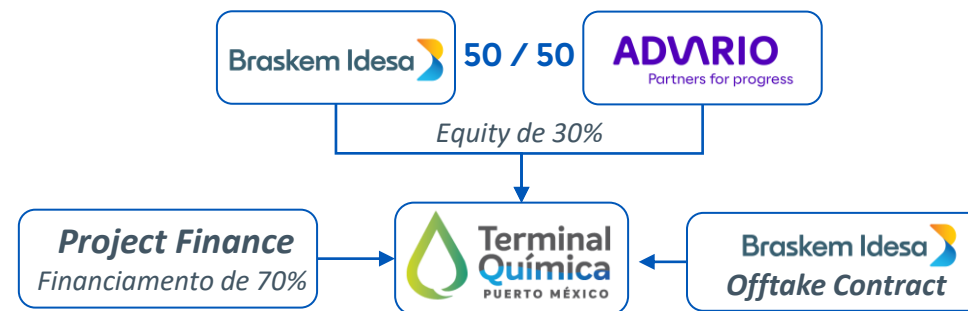
Imagem aérea – out/23



Imagem aérea – out/23



ESTRUTURA DE CAPITAL E FINANCIAMENTO



- ✓ **Emissão pela Terminal Química Puerto México ("TQPM")** com o apoio de seus acionistas, Braskem Idesa e Advario
- ✓ Financiamento na modalidade **Syndicated Project Finance Loan**, com a participação de 6 instituições financeiras, e garantias usuais para transações desta natureza
- ✓ **Prazo de 5 anos**
- ✓ **A estrutura de capital do projeto será 30% equity e 70% dívida de todo capital investido ao longo do projeto¹**

A Braskem Idesa está implementando a sua estratégia de descarbonização e avalia a possibilidade de expansão de sua capacidade de produção

DESCARBONIZAÇÃO

- ▶ A estratégia da Braskem Idesa de descarbonização viabilizará o atingimento do seu objetivo de redução de CO₂e

Projetos de Eficiência Energética e Otimização de Processos

Projetos e iniciativas focados no melhor aproveitamento dos recursos naturais e na redução do consumo de energia

Captura de CO₂ gerada em boilers a vapor

Projetos para captura de CO₂ gerado em caldeiras e utilizá-lo ou armazená-lo de forma segura e eficaz

Energias Renováveis

Projetos associados com o uso ou geração de energia sustentável

OBJETIVO



**Reduzir as emissões¹
de CO₂e em 15% até 2028**

KPI do Sustainability
Linked Bond de 2021

EXPANSÃO DA CAPACIDADE ATUAL

- ▶ Após o início da operação do terminal, a Braskem Idesa terá fornecimento suficiente para viabilizar a **expansão do complexo em até 20% sua capacidade atual de produção de eteno e PE**
- ▶ O projeto está atualmente **em avaliação** para ser implementado em 2027, com **CAPEX estimado de ~US\$ 100 milhões**



Complexo Petroquímico da Braskem Idesa
em Nanchital, Veracruz (México)

**O PROJETO DE EXPANSÃO
AUMENTA A CAPACIDADE
DE PRODUÇÃO
DA BRASKEM IDESA COM
CUSTOS MARGINAIS DE
INVESTIMENTO**

**EXPECTATIVA
DE CAPTURA DE
VALOR**

**EBITDA
~US\$ 100 MM**

PE VERDE



Walmir Soller

Vice-Presidente de Olefinas & Poliolefinas Europa e Ásia

Maior produtora global de biopolímeros, tendo estabelecido em 2010 a primeira planta de Eteno Verde em escala industrial

MODELO DE NEGÓCIO

- Portfólio de produtos à base de matérias-primas renováveis (etanol da cana de açúcar), incluindo o Polietileno Verde (PE Verde) e o EVA Verde, atendendo uma ampla variedade de clientes finais em diversos setores
- Plataforma vencedora sendo a líder mundial em biopolímeros, com capacidade de execução do crescimento em escala global
- Portfólio de produtos impulsionando valor do ecossistema de matérias-primas renováveis e pelas melhores práticas de fornecimento responsável



Marca I'm green™
protegida em todas as regiões¹ de influência



Usada por ~200 empresas e *Brand Owners* em mais de 300 produtos

Marca reconhecida internacionalmente



Packaging Innovations 2018
(Just Water)



Baby innovation Green Award
2019 (BiOBUDDI)

O PE I'm green™ tem as mesmas propriedades que o PE tradicional e uma proposta de valor distinta baseada numa redução de pegada¹ de carbono e certificada por C14¹

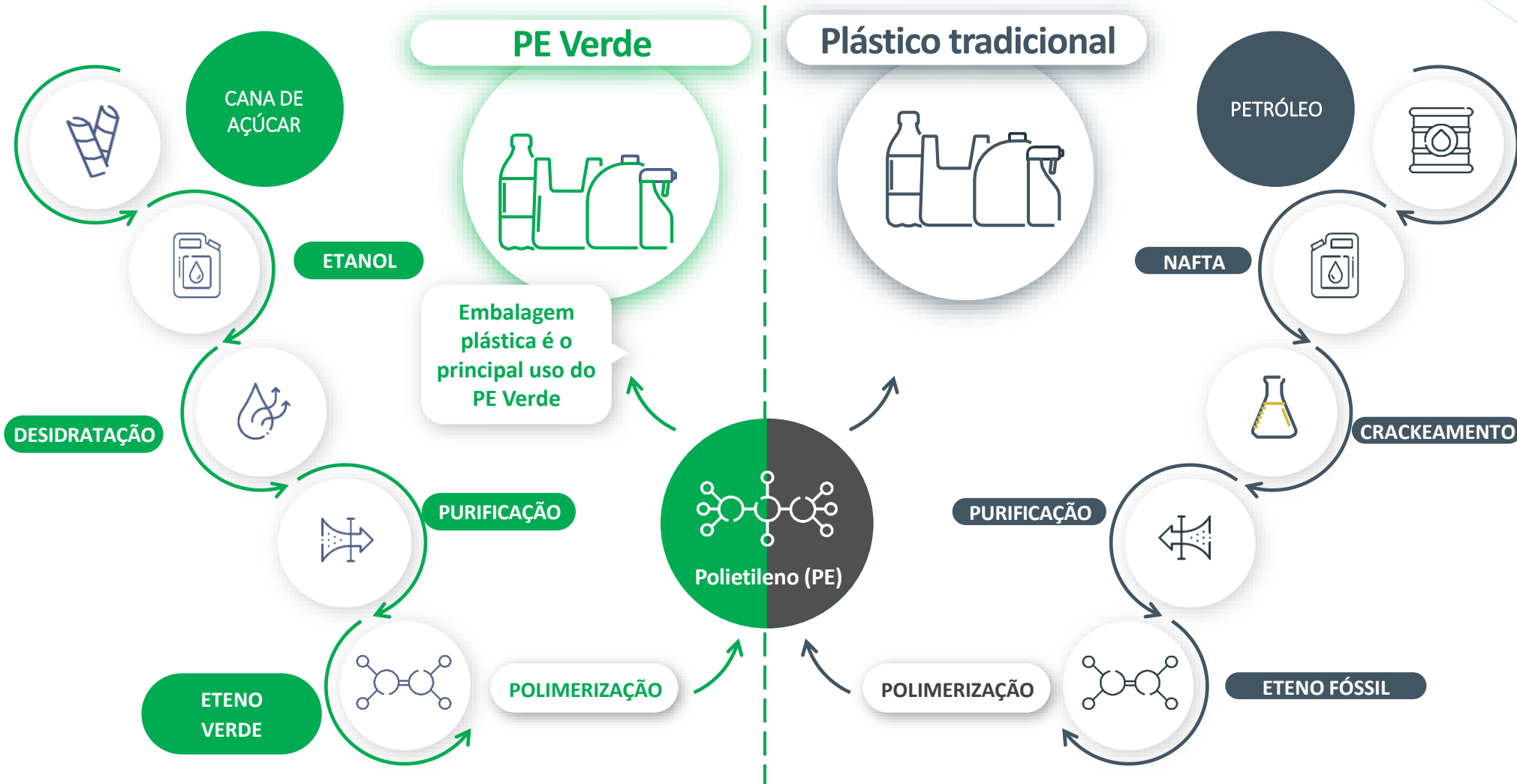
>

Carbono Negativo

MP Renovável

Largamente aplicável

Menor risco



Desde 2010, a Companhia oferece um portfólio de produtos feitos de PE Verde para uma ampla gama de aplicações em diferentes setores



I'm green™ é usada em mais de **300 Produtos** fabricados a partir do **PE Verde I'm green™ bio-based**



Brinquedos

Tetra Pak
PROTECTS WHAT'S GOOD



Embalagem de Alimentos



Cuidado Pessoal



Calçados



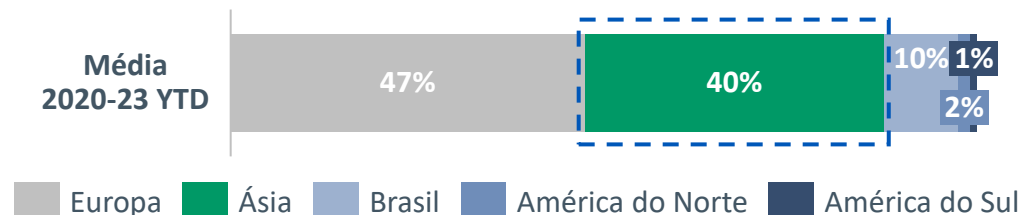
Esportes

Abertura de escritório no Japão



Nos últimos anos, o Japão vem desenvolvendo e implementando políticas públicas para ampliar o uso de plásticos derivados de fontes renováveis em sua economia

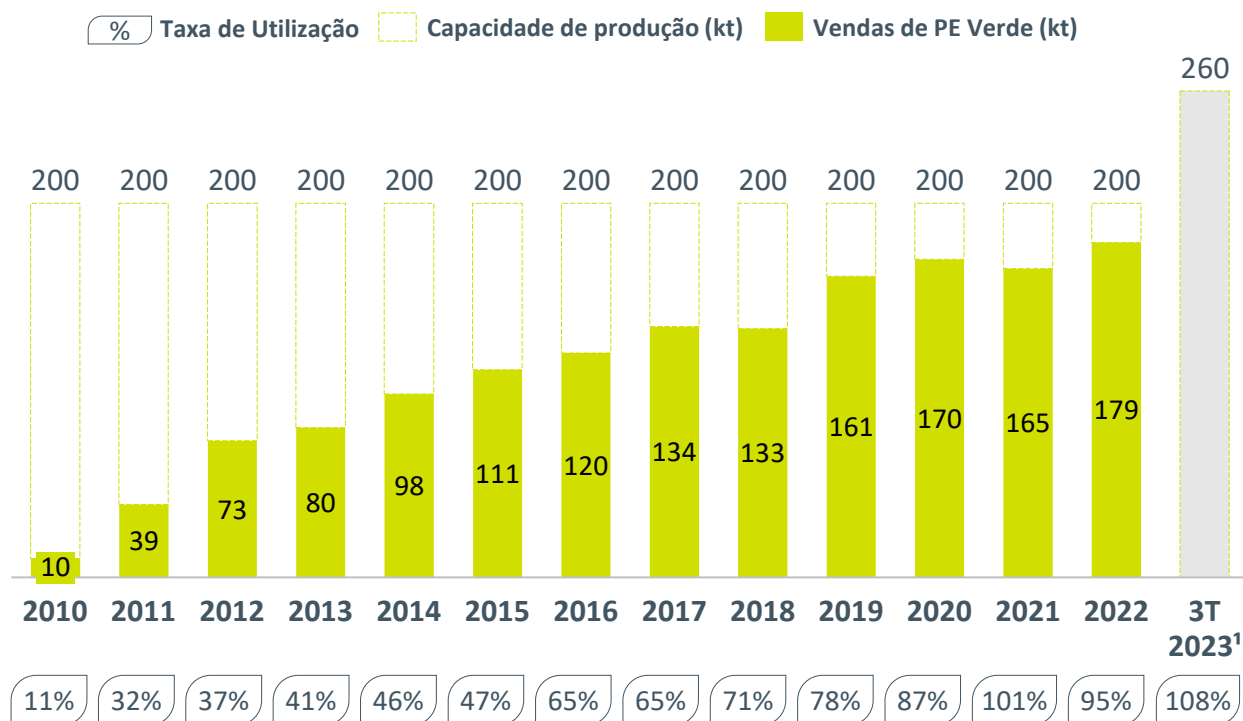
Vendas PE Verde por região



Ásia e Europa são os mercados mais relevantes para o PE I'm green™ bio-based

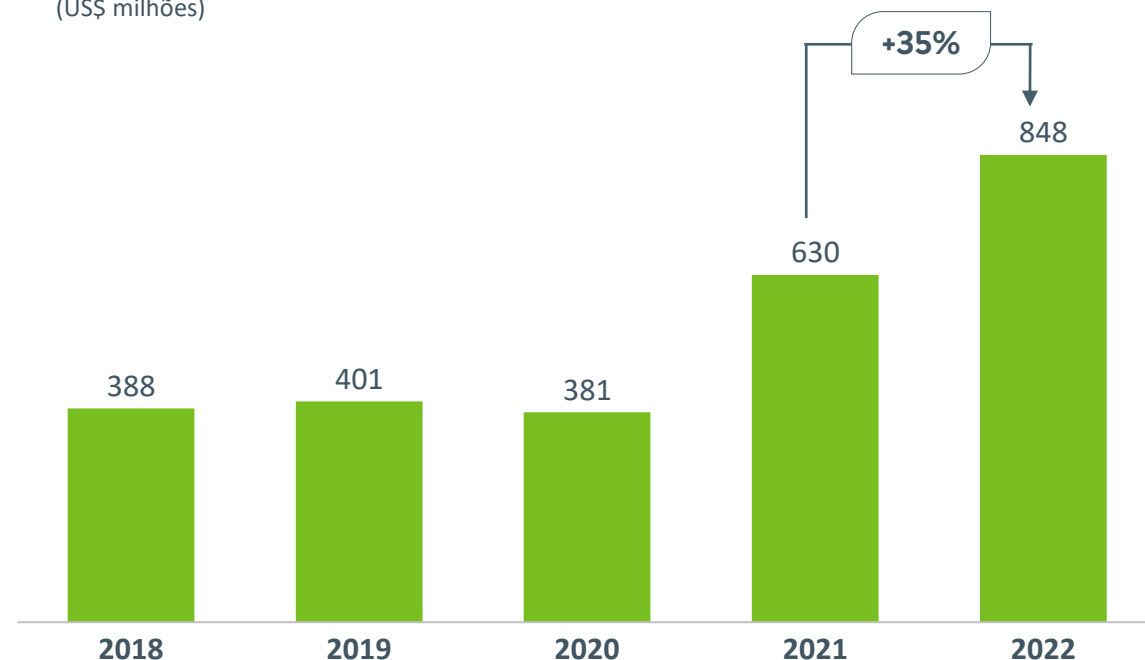
Ao longo dos anos, a Braskem tem maximizado a performance operacional e financeira do negócio de PE Verde e de ETBE

CAPACIDADE DE PRODUÇÃO E VENDAS DE PE VERDE



RECEITA LÍQUIDA DE PE VERDE + ETBE

(US\$ milhões)



Em agosto/23, foi registrado o recorde histórico de produção mensal de eteno verde

Adicionalmente, a utilização de etanol como matéria-prima está suportada por melhores práticas em sustentabilidade

BIOMASSA



ETANOL

Para produção de polietileno verde
I'm green™ bio-based

RISCOS NA CADEIA



RISCOS

Identificados riscos em direitos humanos na cadeia da cana/etanol em 2017

PLANO DE AÇÃO

Programa de compra responsável, com código de conduta específico aos fornecedores de etanol

COMPRA RESPONSÁVEL



CÓDIGO DE CONDUTA

Padrões de conduta em meio ambiente, direitos humanos e qualidade, entre outros

AUDITORIAS

Fornecedores e sub-fornecedores são auditados em relação à efetividade dos padrões

BONSUCRO/ISCC²



COMPRA CERTIFICADA

Fornecedores certificados em linha com requisitos de sustentabilidade na cadeia da cana

CUSTÓDIA

Procedimentos específicos que garantem a rastreabilidade do etanol certificado na cadeia de produção Braskem

Em 2023, a Companhia concluiu a expansão da sua capacidade de produção de eteno verde no Brasil e assinou o acordo de JV com a SCG Chemicals para novo projeto na Tailândia

Conclusão da DBN no Rio Grande do Sul



No 2T23, a Braskem concluiu o projeto de **expansão da capacidade de produção de eteno verde para 260 kt/ano** no polo petroquímico de Triunfo, no Rio Grande do Sul

Parceria com Lummus Technologies LLC

- Parceria para **desenvolver e licenciar a tecnologia de produção de eteno verde**



- Essa tecnologia serve como base de um conjunto de tecnologias que a Lummus Technologies LLC licencia, incluindo outros monômeros e derivados, chegando até SAF¹

Constituição da JV Braskem Siam

BraskemSiam

BIO-BASED POLYETHYLENE

Joint venture entre **Braskem** & **SCGC**

I	Estrutura Societária	JV entre Braskem e SCG Chemicals, com 51% e 49% de participação, respectivamente
II	Capacidade de produção	até 200 mil toneladas de eteno verde
III	Status	Front End Engineering Design (FEED) Procurement
IV	Expectativa de FID²	4º trimestre de 2024
V	Tecnologia	EtE EverGreen™

Colaboração entre
Braskem & **LUMMUS TECHNOLOGY**

O polietileno I'm green™ bio-based combina a versatilidade e processabilidade do produto fóssil, porém com o uso de matéria-prima renovável com vantagem na pegada de carbono

INICIATIVAS DE EFICIÊNCIA

FORTALECER A COMPETITIVIDADE DOS ATIVOS

- Otimizar operações e ciclos de produção dos ativos atuais

DESENVOLVER O MERCADO E NOVAS APLICAÇÕES

- Desenvolver novos segmentos de mercado para o portfólio de produtos renováveis da Companhia
- Fortalecer o modelo de compra de matéria-prima responsável, em conjunto com o ecossistema local

EXPANDIR NOVOS MODELOS DE NEGÓCIO

- Desenvolver hub de eteno verde para expandir o portfólio com novas soluções

AVENIDAS DE CRESCIMENTO

DESENVOLVER DE PARCERIAS

- Ampliar parcerias estratégicas para diversificação geográfica e sinergia de ativos

COMBATER ÀS MUDANÇAS CLIMÁTICAS

- Acelerar o crescimento dos negócios da Companhia em produtos químicos e polímeros feitos a partir de matérias-primas renováveis que removem CO₂e da atmosfera

DESENVOLVER O NEGÓCIO DE RENOVÁVEIS

- Diversificar o portfólio de clientes e aplicações *bio-based* através do PE Verde e derivados de eteno verde

EVENTO GEOLÓGICO DE ALAGOAS

Pedro Freitas
CFO

Desde 2019, a Companhia vem atuando para solução da questão de Alagoas junto com poder público

Acordos e Termos assinados com as autoridades

1	Termo de cooperação técnica	Prefeitura de Maceió em 2019
2	Acordo para Compensação dos Moradores	MPF ¹ , DPU ¹ , MPE ¹ e DPE ¹ em 2020
3	Acordo com MPT ¹	MPT ¹ em 2020
4	Acordo para Reparação Socioambiental	MPF ¹ e MPE ¹ em 2020 ²
5	Acordo Flexais	MPF ¹ , DPU ¹ , MPE ¹ e Prefeitura de Maceió em 2022
6	Termo de Acordo Global	Prefeitura de Maceió em 2023

Exemplos de ações em andamento na região



Apoio à **desocupação** e **realocação** dos moradores das áreas afetadas



Obra de mobilidade urbana



Ações de manutenção nos bairros afetados e **segurança** para os moradores



Ações para **prevenir a proliferação de doenças** através do controle e monitoramento de pragas



Obras de drenagem e saneamento



Plano de fechamento das minas e monitoramento do solo

FORAM MOBILIZADOS MAIS DE 1.500 PROFISSIONAIS ENTRE TÉCNICOS SOCIAIS, ADVOGADOS, ENGENHEIROS, PSICÓLOGOS, VETERINÁRIOS, ENTRE OUTROS PROFISSIONAIS

A Braskem vem avançando na implementação das ações definidas que endereçam os compromissos assumidos nos acordos e termos assinados com as autoridade

Resumo do status da implementação das ações

Ações	Status Atual das Ações	Expectativa atual de Conclusão
Realocação e Compensação (PCF)	- Realocação dos Moradores: + de 99,2% - Apresentação Propostas de Compensação: 99,8% - Propostas Pagas de Compensação: 93%	Início de 2024
Plano de Fechamento de Poços ¹	Avanço nas ações: 70%	2024-2025
Projeto de estabilização e drenagem da Encosta do Mutange	Avanço no projeto: + de 62%	2024
Projetos de Mobilidade Urbana	3 ações em implantação do total de 11	3 ações em andamento: 2024 - Total das 11 ações: 2026
Flexais	13 ações implementadas de 23 ações previstas no Acordo Flexais	2024
PAS (Plano de Ações Sociais)	24 medidas de compensação social validadas com as Autoridades e iniciadas 4 medidas voltadas ao Patrimônio e Cultura	2024

A Braskem vem avançando na implementação das ações definidas que endereçam os compromissos assumidos nos acordos e termos assinados com as autoridades



35 poços estão sendo fechados, seguindo o plano aprovado pela ANM¹



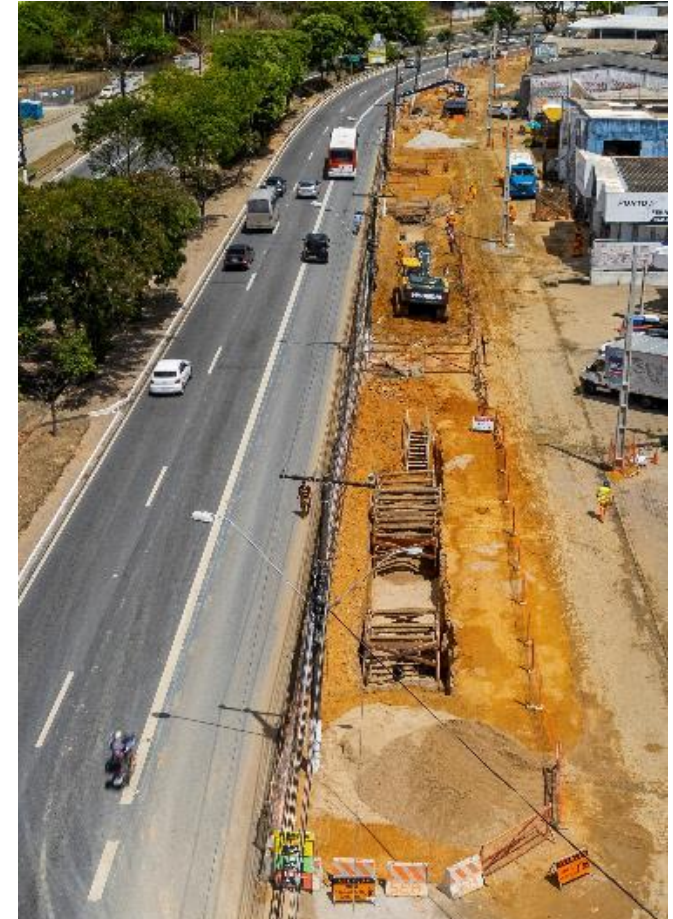
Equipamentos de alta tecnologia são usados para monitorar a área



Obras para **estabilização e drenagem** da Encosta do Mutange



Projeto Flexais promove capacitação profissional

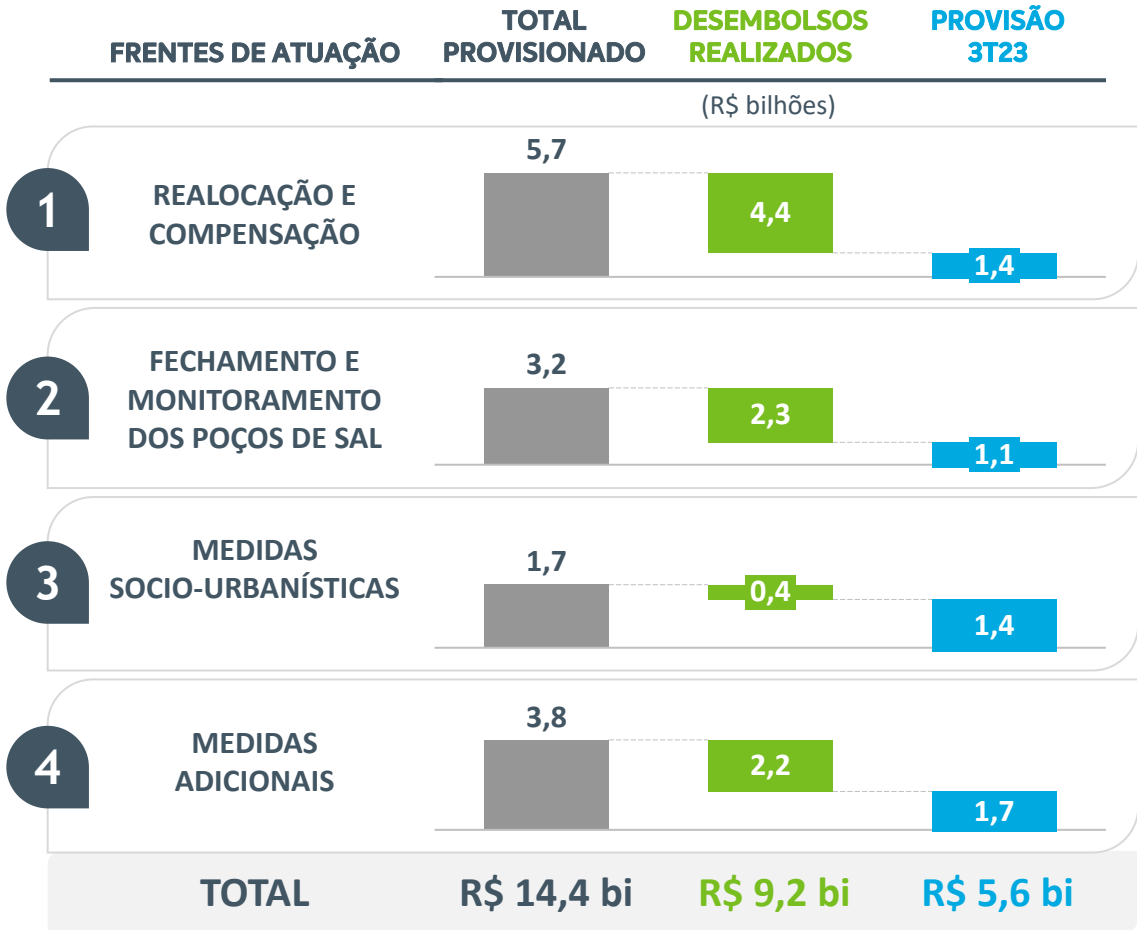
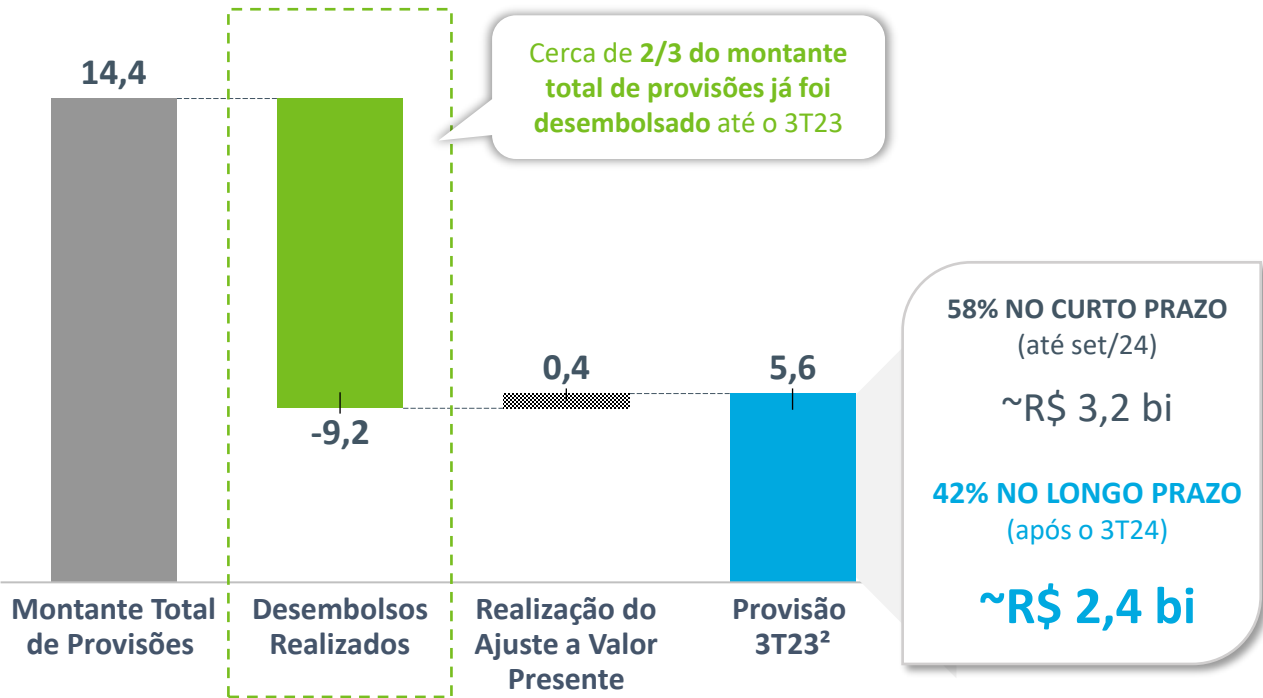


Pacote de Ações de Mobilidade Urbana vai melhorar o deslocamento de motoristas, ciclistas e pedestres

As atividades e desembolsos estão dentro do cronograma esperado para as frentes, e ao final do 3T24 é estimado que o saldo da provisão seja de ~R\$ 2,4 bi

Montante Total e Saldo das Provisões¹

(R\$ bilhões)



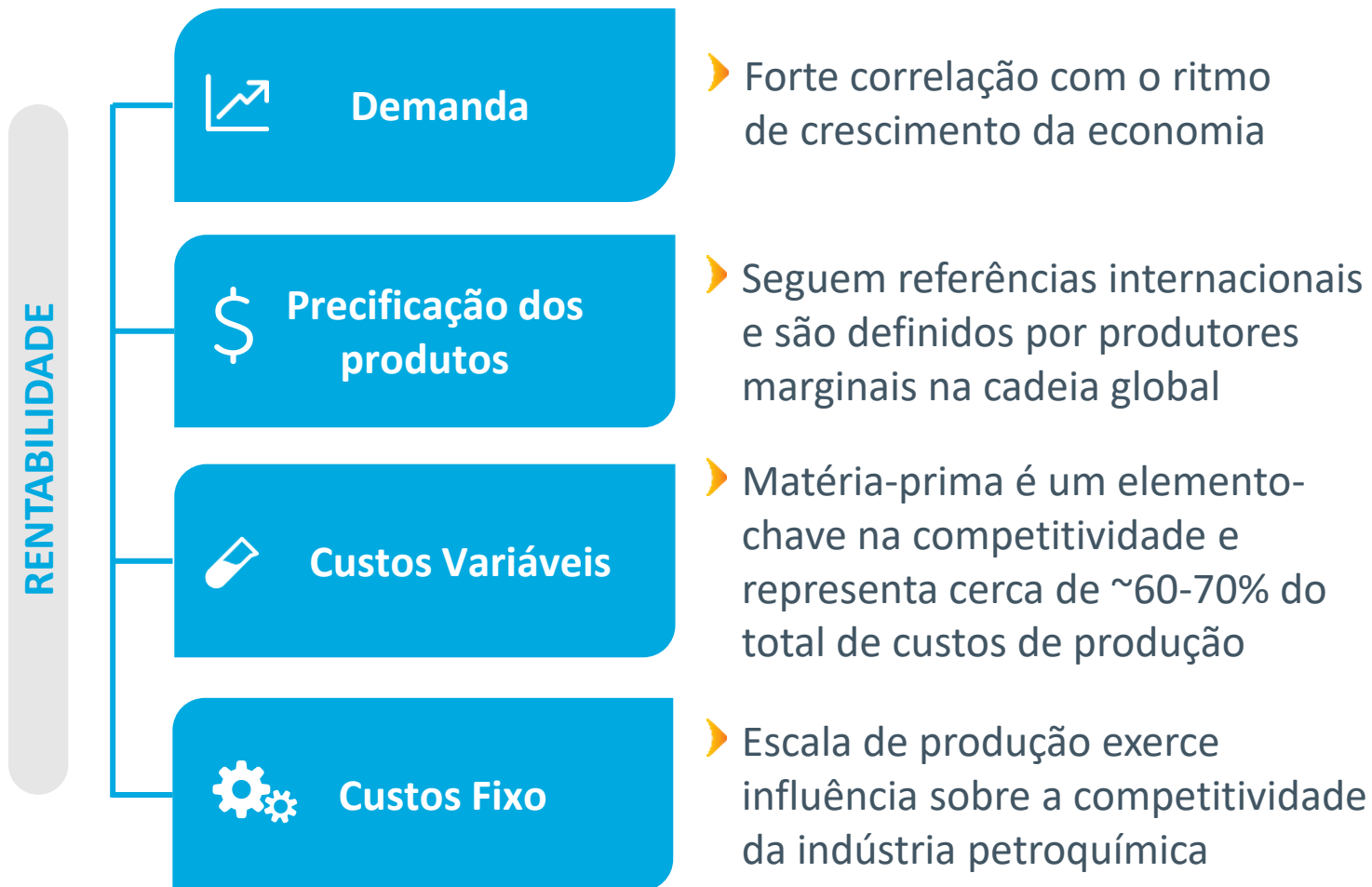
A Companhia não pode descartar futuros desdobramentos relacionados ao tema ou a seus gastos associados, e os custos a serem incorridos pela Braskem poderão ser diferentes de suas estimativas ou valores provisionados

52 | Fonte: Braskem. Nota (1): O montante total de provisões relacionado ao evento geológico de alagoas é de R\$ 14,4 bilhões, sendo que já foram desembolsados R\$ 9,2 bilhões e com realização do AVP (ajuste a valor presente) de R\$ 0,4 bilhão. Nota (2): O saldo líquido das provisões, no final de junho/23 era de aproximadamente R\$ 6,5 bilhões, sendo que no final de setembro/23 passou a R\$ 5,6 bilhões.

RESULTADOS **FINANCEIROS**

Pedro Freitas
CFO

As margens no setor petroquímico são movidas principalmente por spreads da indústria, competitividade de custos das empresas e escala



DIFERENCIAIS DA BRASKEM

Empresa global, líder nos mercados em que atua

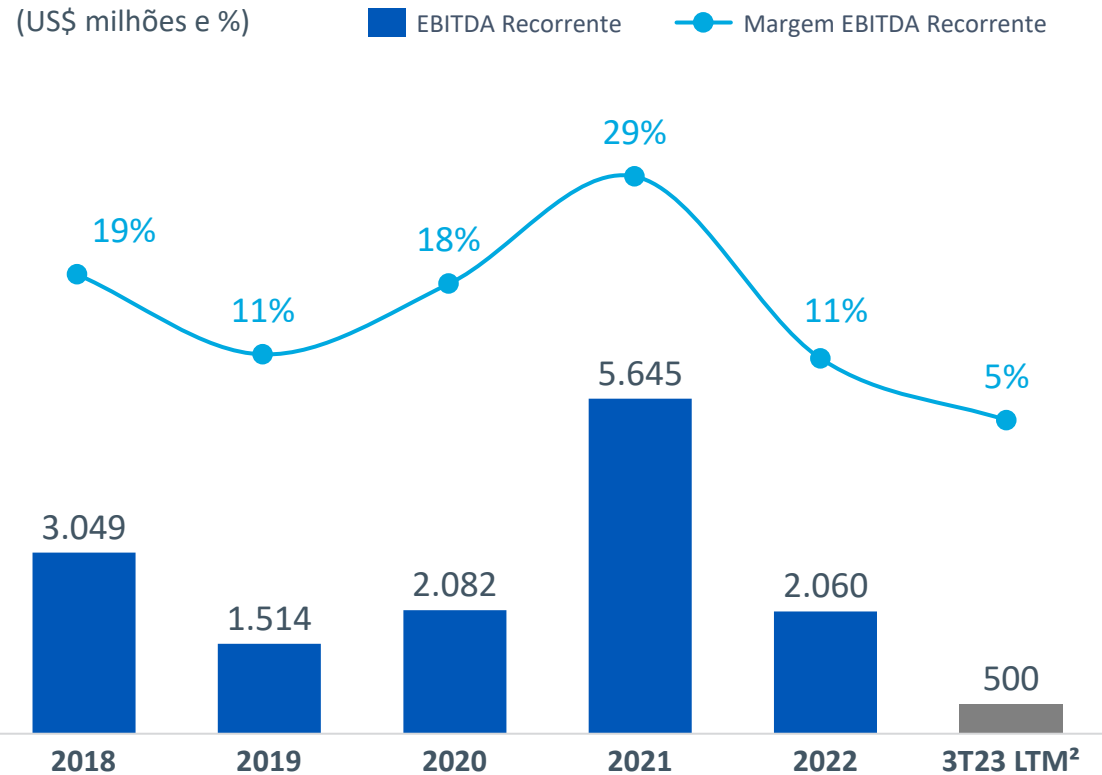
Ativos bem posicionados na curva de custos global de eteno e de PP

Base diversificada de ativos, produtos e de matérias-primas

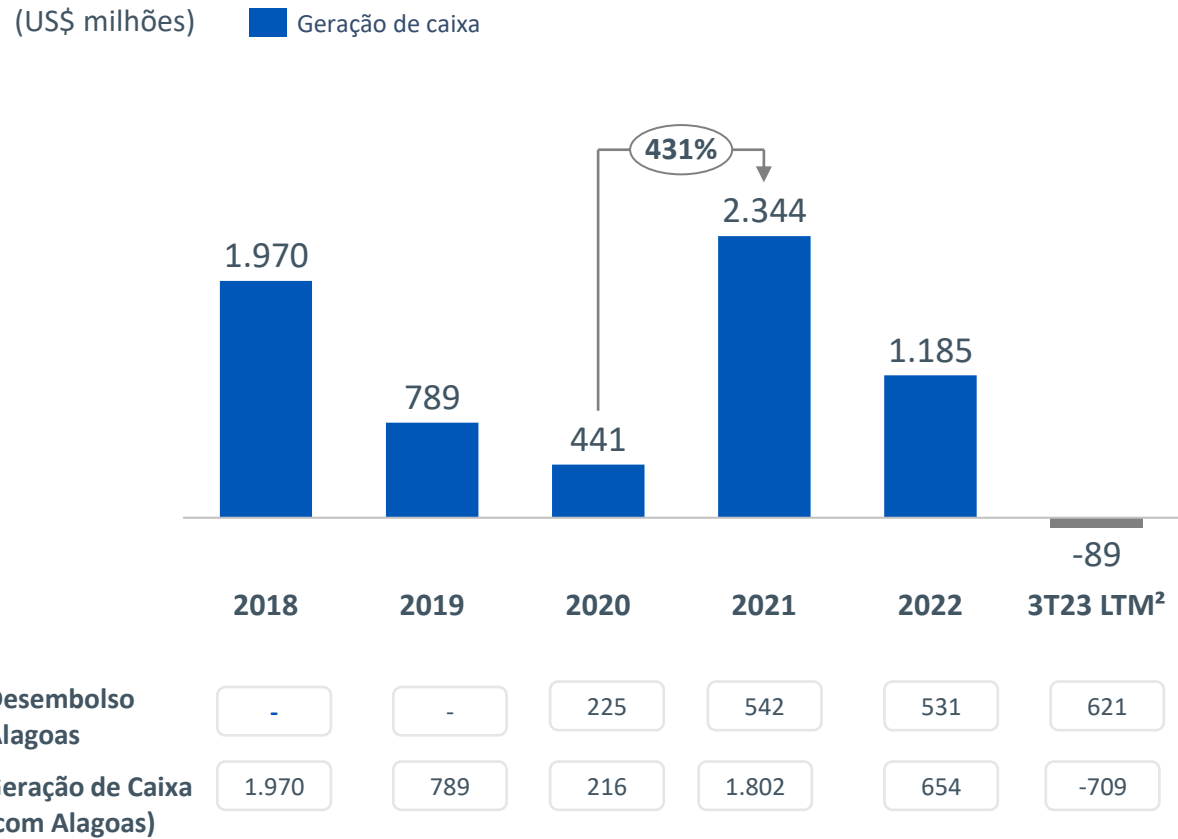
Líder nas Américas e a sexta maior produtora mundial de resinas

Dado os seus diferenciais, a Braskem tem demonstrado capacidade de gestão disciplinada de capital, considerando a natureza cíclica do setor

EBITDA Recorrente¹ e Margem



Geração de caixa (ex-Alagoas)



Fonte: Braskem. Nota: (1) EBITDA (-) despesas não recorrentes, incluindo despesas relacionadas ao evento geológico em Alagoas, créditos de PIS e COFINS (excluindo a base de cálculo do ICMS) e outros. Nota (2): *Last Twelve Months*, ou últimos doze meses.

Adicionalmente, a Braskem adota uma estratégia financeira conservadora para limitar os riscos associados à exposição à natureza cíclica e intensiva em capital de seus negócios

PRINCIPAIS MECANISMOS DE MITIGAÇÃO PARA CADA RISCO

CONCEITUAL

1

Risco de Liquidez

- **Manutenção de uma posição de caixa robusta**, visando assegurar o cumprimento permanente das obrigações financeiras da Companhia
- **Apuração de Caixa Mínimo** baseado em "visão mês" e "visão ano" (**aproximadamente US\$ 1,5 bi**)

2

Risco Cambial

- **A Braskem é uma empresa altamente dolarizada**; em termos estruturais, tanto suas receitas quanto a maior parte dos seus custos são denominados ou indexados ao dólar
- Além disso, a Companhia reduziu o risco cambial **estabelecendo um Programa de Hedge Cambial de Longo Prazo**

3

Risco de Commodity

- Na indústria petroquímica, **os preços de matérias-primas e produtos tem forte correlação**, criando uma proteção natural (um "hedge" natural) com o tempo
- Ademais, a mitigação dos riscos de commodities poderá ser assegurada **através da contratação de operações de hedge de commodities**

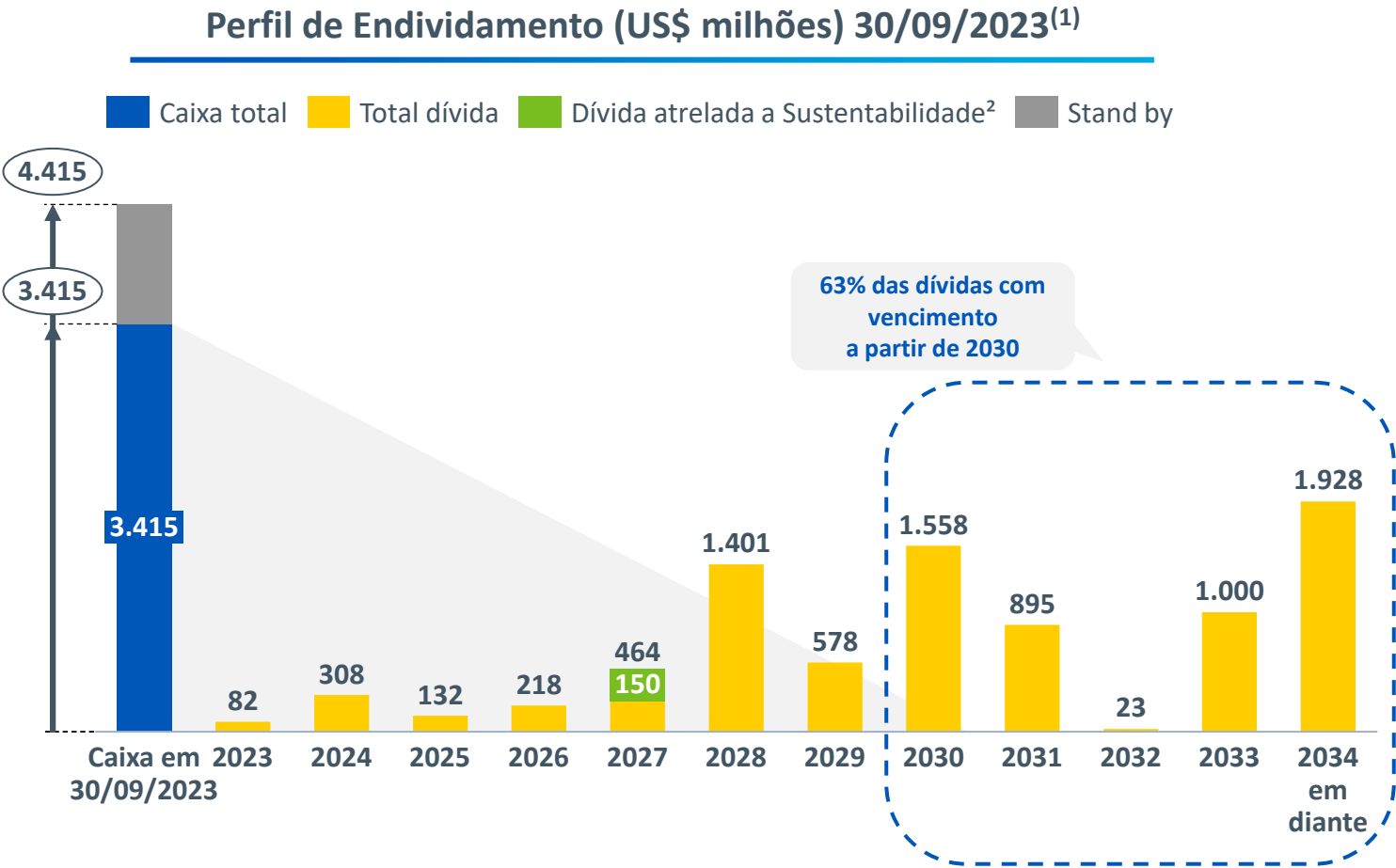
4

Risco de Inadimplência

- **Desenvolvimento de um sistema de classificação de crédito** para todos os recebíveis de clientes no Brasil e no exterior, com cerca de 80-90% dos recebíveis da Companhia **com classificação de risco mínimo ou baixo**

A Braskem está exposta a riscos (liquidez, cambial, variações nos preços de commodities, inadimplência e outros) No entanto, a Companhia conta com mecanismos de mitigação contra estes riscos para proteger sua geração de caixa

Nesse sentido, a Braskem segue com uma posição de caixa robusta e o perfil de endividamento bastante alongado



Indicadores de Dívida

- ▶ Liquidez suficiente para cobertura dos vencimentos de dívida nos próximos **75 meses**³
- ▶ Custo médio ponderado da dívida da Companhia é de variação cambial + **6,2%**⁴

Princípios Conservadores

- ▶ Dívida Líquida em US\$ como hedge à exposição natural do negócio aos preços internacionais
- ▶ Concentração de *funding* no Mercado de Capitais

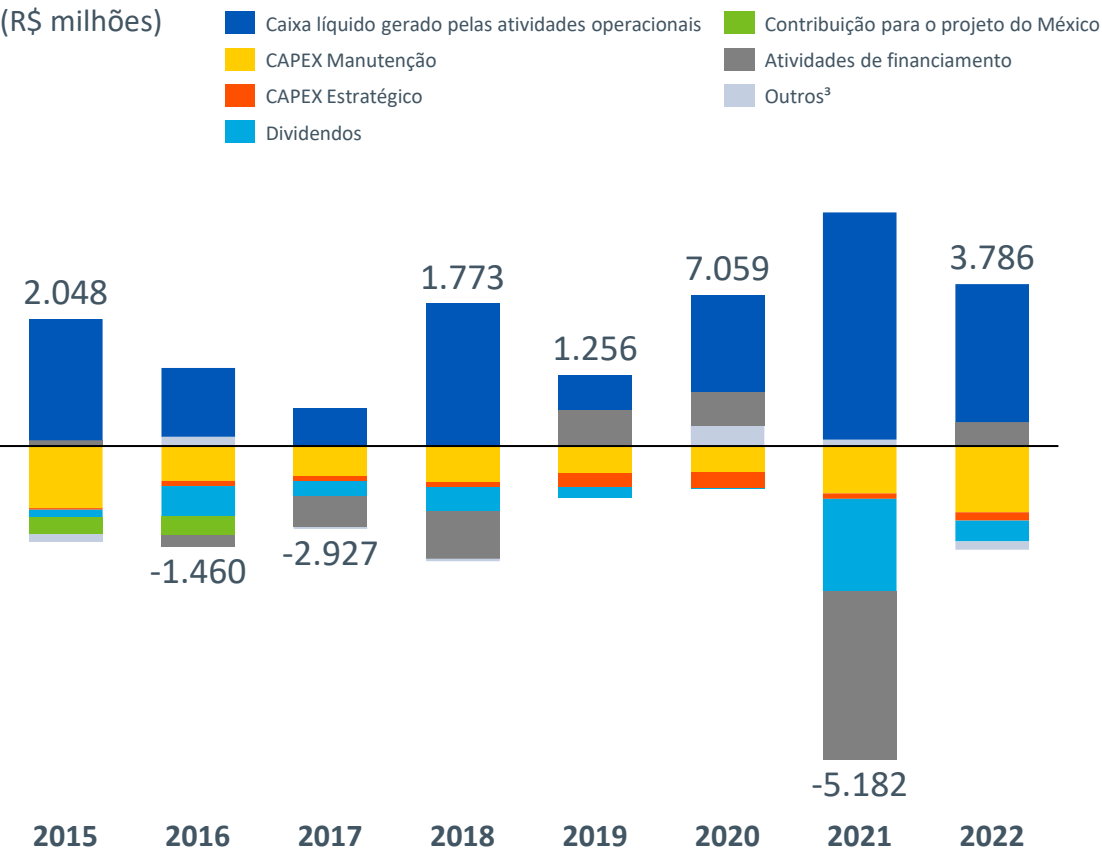
Agência	Rating	Perspectiva	Data
Fitch	BBB-	Negativo	23/08/2023
S&P	BBB-	Negativo	09/08/2023
Moody's	Ba1	Estável	27/07/2023

A Braskem reitera seu compromisso com a hígidez financeira através da manutenção da posição de caixa robusta e do perfil de endividamento bastante alongado

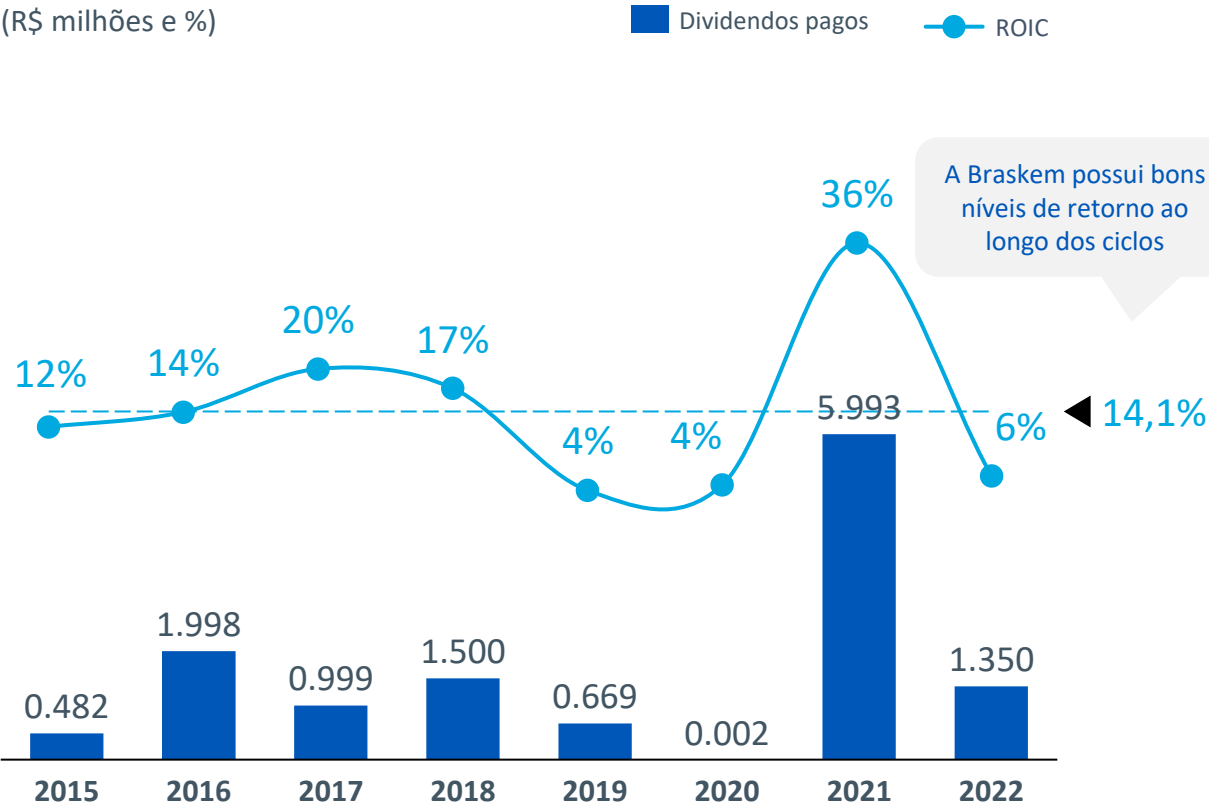
Fonte: Braskem. Nota (1): Não considera o montante de US\$ 33 milhões destinados ao Programa de Compensação Financeira e Apoio à Realocação em Alagoas e não considera a dívida de Braskem Idesa. Nota (2): Sustainability Linked Loan – dívidas atreladas à meta de sustentabilidade (crescimento do volume de vendas do PE Verde I’m green™ bio-based). Nota (3): Não considera a Stand by – Revolving Credit Facility no valor de US\$ 1,0 bilhão com vencimento em 2026. Nota (4): Não considera a Dívida de Braskem Idesa.

Em relação a alocação de capital, a Braskem busca equilíbrio entre resiliência e crescimento, assegurando hígidez financeira ao longo dos ciclos

Alocação de capital¹



ROIC²



Por fim, a Companhia reitera seus princípios para uma estratégia financeira conservadora, suportando o seu grau de investimento pelas agências de rating

DIRECIONAMENTO ESTRATÉGICO



Criação de valor para os acionistas

- Equilibrar a alocação de capital, retornando valor aos acionistas ao longo do ciclo enquanto investe em seu negócio e nas oportunidades de crescimento, gerando impacto positivo para todos os stakeholders

1

Manutenção de uma posição de caixa robusta e dívida alongada, assegurando o cumprimento permanente das suas obrigações financeiras

2

Target de alavancagem ao longo do ciclo de 2,5x¹, suportando o seu grau de investimento pelas agências de rating

3

Investimentos de manutenção para o ciclo similares ao histórico, em cerca de **US\$ 500 – US\$ 600 milhões anualmente**

4

Percentual de conversão de caixa em linha com o setor, priorizando investimentos de crescimento e otimizando o seu ciclo operacional

5

Retorno para os acionistas ao longo dos **ciclos** petroquímicos

ESTRATÉGIA CORPORATIVA

Rosana Avolio

Diretora de Relações com Investidores,
Planejamento Estratégico e Inteligência de Mercado

A estratégia da Braskem é ancorada em sua fundação e alinhada aos seus pilares estratégicos, para atingir os objetivos definidos para cada avenida de crescimento, criando valor para seus acionistas

PILARES ESTRATÉGICOS



Produtividade e Competitividade

Avançar em direção ao 1º quartil, com foco em iniciativas de descarbonização e investimentos de alto valor



Sustentabilidade

Ser referência no setor químico e do plástico em desenvolvimento sustentável globalmente



Crescimento & Diversificação

Aumentar a diversificação em matérias-primas e produtos bio-based e circulares



Inovação

Entregar soluções sustentáveis de alto valor agregado através da inovação da química e do plástico

AVENIDAS DE CRESCIMENTO



Negócio Tradicional

- Crescer através de investimentos de alto valor
- Descarbonizar ativos atuais
- Objetivo: atingir a neutralidade de carbono em 2050 e reduzir em 15% as emissões de escopo 1 e 2 até 2030



Bio-based

- Crescer em resinas e produtos químicos bio-based
- Ampliar o uso de matéria-prima renovável
- Objetivo: expansão da capacidade de produção de produtos verdes para 1MMt até 2030



Reciclagem

- Crescer em produtos circulares (reciclagem mecânica)
- Ampliar o uso de matéria-prima circular (reciclagem avançada)
- Objetivo: Crescer para 1MMt de resinas e produtos químicos com conteúdo reciclado até 2030

FUNDAÇÃO



SEGURANÇA

Operações seguras como **VALOR PERMANENTE E NÃO NEGOCIÁVEL**



PESSOAS

Uma **empresa centrada no ser humano** que promove a diversidade, a inclusão e os direitos humanos



GOVERNANÇA

Governança e compliance em linha com as **melhores práticas de mercado**



Criação de valor para os acionistas

- Continuar a equilibrar nossa alocação de capital, retornando valor aos acionistas ao longo do ciclo enquanto investimos em nosso negócio e nas oportunidades de crescimento, gerando impacto positivo para todos os stakeholders

Sendo assim, para o próximo ciclo, focaremos nas frentes de atuação que buscam o equilíbrio entre a otimização do portfólio de ativos atuais e a execução dos investimentos de crescimento e de transformação, para assegurar a rentabilidade e hígidez financeira

1 RESILIÊNCIA E HIGIDEZ FINANCEIRA

› Implementar iniciativas de *mitigação dos impactos do ciclo de baixa da indústria*

MAXIMIZAÇÃO DA GERAÇÃO DE CAIXA

2 CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

› Implementar os objetivos *de crescimento da Companhia, alavancando suas competências e seus diferenciais estratégicos*

CONTRIBUIÇÃO ADICIONAL DE CAIXA

ESTRATÉGIA CORPORATIVA



Criação de valor para os acionistas

- Equilibrar a alocação de capital, retornando valor aos acionistas ao longo do ciclo, gerando impacto positivo para todos os stakeholders

Em resiliência e hígidez financeira, o foco contínuo segue em iniciativas de mitigação dos impactos do ciclo de baixa da indústria, assegurando disciplina financeira

1

RESILIÊNCIA E HIGIDEZ

2

CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

Operacional

Estratégia comercial e de compra de matéria primas

Maiores vendas para clientes que priorizam a qualidade do serviço da Braskem

Otimização global de custos fixos e variáveis

Estratégia

Agenda de competitividade da indústria química brasileira

Otimização de portfólio de ativos, buscando maior captura de valor em negócios resilientes

DIRECIONAMENTO

Financeira

Posição robusta de caixa e dívida alongada

Caixa confortável, acima do caixa mínimo

Cobertura de dívida acima de 60 meses

Manutenção do grau de investimento

Otimização do capital de giro

Rentabilidade de ativos

Adequação da taxa de operação dos ativos industriais frente ao nível de demanda, priorizando ativos mais competitivos

Revisão do cronograma de paradas

Investimento

Priorização de investimentos de crescimento com alto retorno, através de parcerias

ENTREGAS 2023
(9M23)

EBITDA
~US\$ 300 MM

Geração de Caixa
~US\$ 350 MM

Em relação ao seu crescimento, a Companhia seguirá desenvolvendo novos modelos de negócios com alto potencial de criação de valor, através de parcerias

1

RESILIÊNCIA E HIGIDEZ

2

CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

A Companhia seguirá desenvolvendo novos modelos de negócios com alto potencial de criação de valor e com parcerias:



- Hub que contará com o investimento de US\$ 150 milhões para o desenvolvimento de novos negócios em até cinco anos
- A iniciativa tem dois pilares principais: **Venture Builder e Corporate Venture Capital**



- **Comercializadora de energia elétrica e gás natural**
- O objetivo é alavancar oportunidades de negócio por meio da criação de soluções que gerem valor e acelerem a transição energética sustentável da Braskem e da indústria



- Parceria com a Lummus Technology para **desenvolver e licenciar a tecnologia da Braskem para a produção de eteno verde**
- A parceria estenderá o alcance geográfico da tecnologia de produção de eteno verde globalmente



- **Novo laboratório de design de embalagens circulares da Braskem**
- Espaço conectado ao ecossistema de inovação da Braskem aberto para *brand owners*, clientes, startups e designers dedicados ao desenvolvimento de soluções de embalagens de economia circular



- Subsidiária da BI responsável pelo **desenvolvimento e operação do terminal de importação (TQPM) de etano no México**
- O terminal terá capacidade de 80 mil barris diários de etano, fornecendo condições para que a BI importe sua necessidade de matéria-prima e possa ampliar sua capacidade

Para a avenida de crescimento dos negócios tradicionais, o objetivo é crescer de forma seletiva, através de investimentos de alto valor, além de descarbonizar ativos atuais

1

RESILIÊNCIA E HIGIDEZ

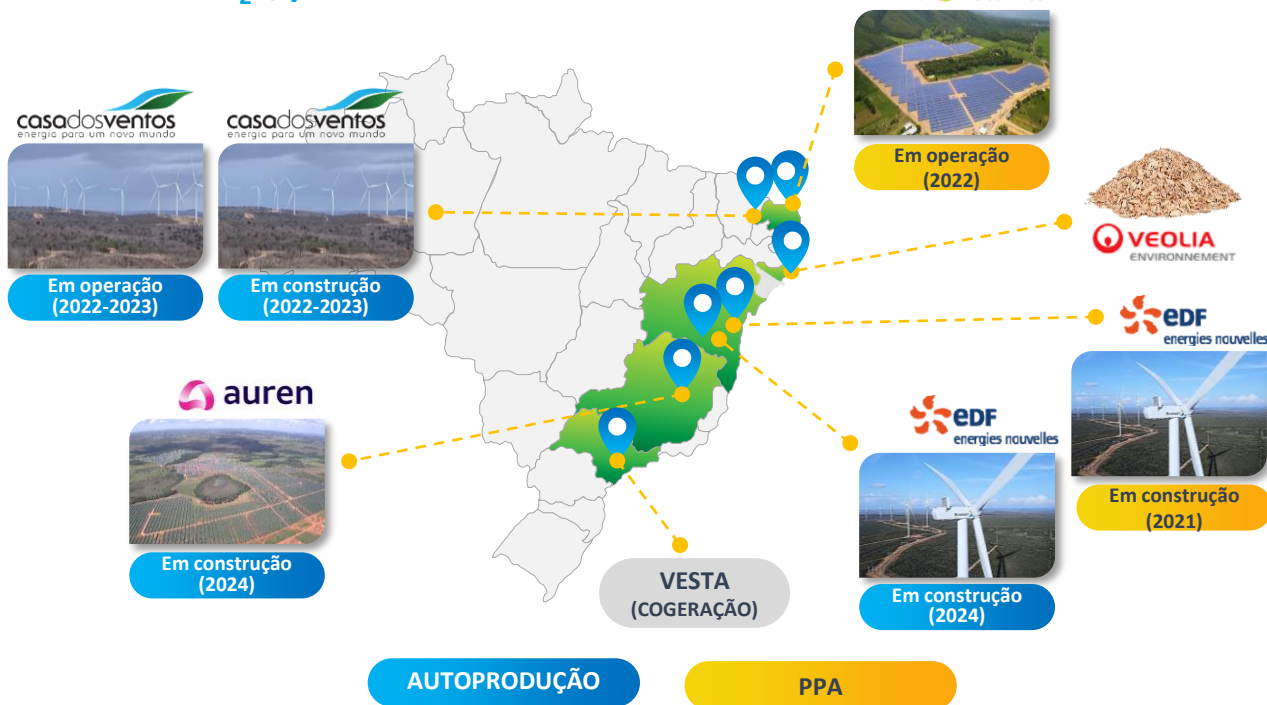
2

CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

NEGÓCIO TRADICIONAL

Programa de Descarbonização Industrial

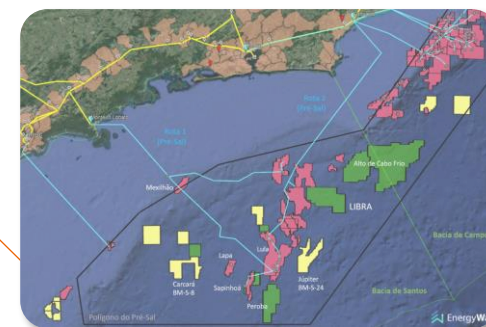
- Objetivo: **Redução**¹ absoluta de GEE², escopos 1 e 2, de 15%, até 2030
- Já contratados mais de **230 MWm** de energia elétrica de longo prazo
- 150 ktCO₂e/y** em 2025



- Novas alternativas de matéria-prima no Brasil através de **oportunidades de LGN³ em novas rotas do pré-sal a partir de 2028** para abastecer as unidades da Braskem
- Mudanças no marco legal e a desregulamentação do mercado de Gás Natural devem atrair **mais competitividade para o mercado brasileiro**
- Parte do LGN³ poderia ser direcionado para o complexo do RJ, viabilizando sua expansão



Áreas do Pré-sal:

Diferencial
Cash Cost

~US\$ 400/ton

Fonte: Braskem. Nota: O atingimento dos objetivos de longo-prazo divulgados pela Companhia (dentro dos custos projetados e prazos esperados) também estão sujeitos a riscos que incluem, mas não estão limitados a: avanço, disponibilidade, desenvolvimento e acessibilidade da tecnologia necessária para atingi-los. | Nota (1): Em relação à média de emissões dos anos de 2018, 2019 e 2020. Nota (2): Gases de Efeito Estufa. Nota (3): Líquido de Gás Natural.

Para os negócio de bioprodutos, a Braskem ampliará o seu portfólio de produtos alavancando o seu pioneirismo global e seus diferencias estratégicos

1

RESILIÊNCIA E HIGIDEZ

2

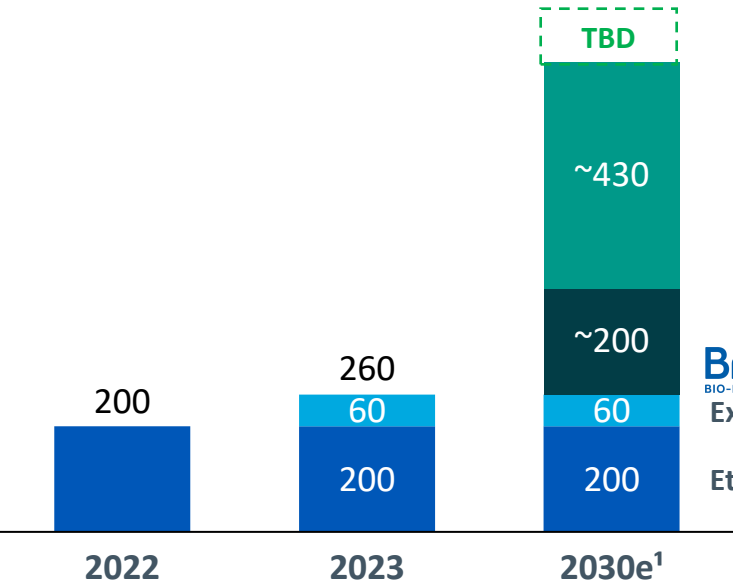
CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

BIOPRODUTOS



Objetivo: expandir a capacidade de produção de bioprodutos para 1 milhão de toneladas até 2030

Capacidade de Produção de bioprodutos
(em mil toneladas)



Estudos para produção de PP Verde nos EUA

Estudos para novas oportunidades em Eteno Verde

sustainea
bioglycols
Joint-venture com **sojitz**

BraskemSiam
BIO-BASED POLYETHYLENE
Expansão de Eteno Verde

Eteno Verde, RS, Brasil



INICIATIVAS EM ANDAMENTO

BraskemSiam
BIO-BASED POLYETHYLENE

Joint-venture com **SCGC**

Produção de bioeteno a partir da desidratação do bioetanol, usando a tecnologia EtE EverGreen™, com capacidade de produção de até 200kt/ano de eteno verde

sustainea
bioglycols

Joint-venture com **sojitz**

Produção e comercialização de monoetilenoglicol a partir de matéria-prima renovável (bioMEG), condicionada a aprovação da tecnologia

Licenciamento da tecnologia de eteno verde

Parceria com **LUMMUS TECHNOLOGY**

Parceria para desenvolver e licenciar a tecnologia da Braskem para a produção de eteno verde

Estudos para produção de PP verde nos EUA

Estudos para avaliação de investimento na produção do primeiro PP bio-based do mundo em escala industrial nos Estados Unidos

Estudos para novas oportunidades em eteno verde

Desenvolver potenciais parcerias para diferentes cadeias do eteno

EXPECTATIVA DE CAPTURA DE VALOR

EBITDA
~US\$ 600-800 MM

Fonte: Braskem. Nota: O atingimento dos objetivos de longo-prazo divulgados pela Companhia (dentro dos custos projetados e prazos esperados) também estão sujeitos a riscos que incluem, mas não estão limitados a: avanço, disponibilidade, desenvolvimento e acessibilidade da tecnologia necessária para atingi-los. | Nota (1): Expectativa com base na somatória do total de produção dos projetos em andamento.

Já na avenida de crescimento de reciclagem, a Braskem visa ampliar o portfólio de produtos circulares, através da reciclagem química e mecânica

1

RESILIÊNCIA E HIGIDEZ

2

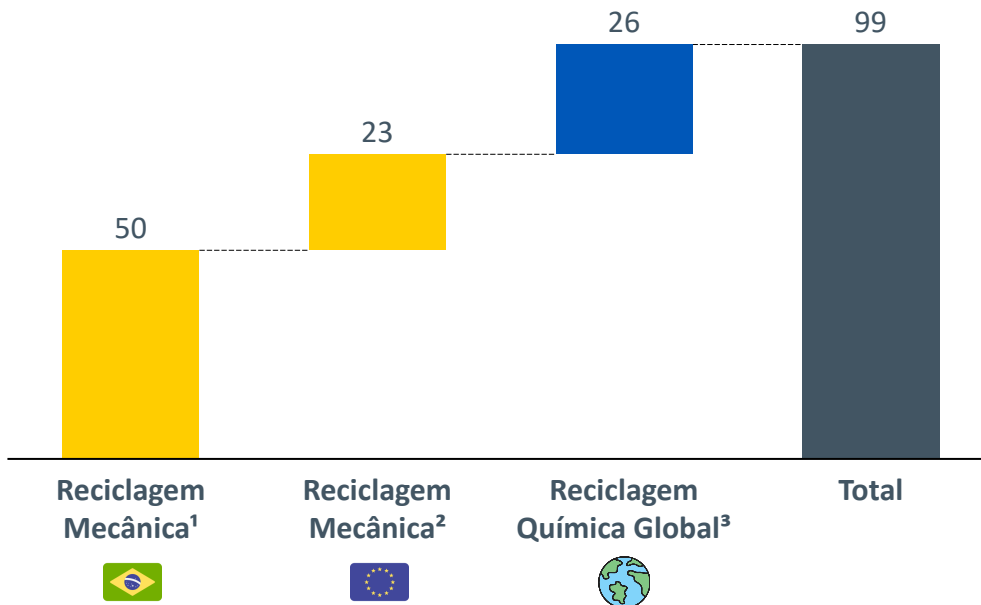
CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

RECICLAGEM



Objetivo: aumentar o volume de vendas de produtos com conteúdo reciclado para 1 milhão de toneladas em 2030

Capacidades Anunciadas (kt)



Reciclagem Mecânica

- ▶ A Braskem **adquiriu 61,1% do capital social da recicladora Wise Plásticos**, em fevereiro de 2023
- ▶ Plano para atingir **50 mil toneladas até 2026**, com foco em PCR de alta qualidade



Reciclagem Química

- ▶ Assinatura de contrato com a Vitol, companhia multinacional de energia e commodities, para **fornecimento de óleo de pirólise produzido através de reciclagem química** das instalações da WPU – Waste Plastic Upcycling A/S na Dinamarca



**GLOBAL
ADVOCACY**

Garantir o setor químico como um elo fundamental para a economia circular dos plásticos e na promoção de políticas públicas de coleta, separação, gestão do resíduo e uso dos produtos

Na Braskem, a inovação é um pilar fundamental da estratégia para viabilizar o crescimento de longo prazo da Companhia...

1

RESILIÊNCIA E HIGIDEZ

PLATAFORMAS DE INOVAÇÃO

1

DESCARBONIZAÇÃO

Projetos de **captura, conversão e utilização** de CO₂, bem como desenvolvimento de tecnologias para **reduzir a emissão** de CO₂ dos **ativos industriais**

2

BIOMASSA EM PRODUTOS QUÍMICOS

Desenvolver a **tecnologia de Eteno Verde**, bem como outros **produtos com base em biomassa** que possibilitarão a Braskem atingir **mercados adjacentes**

3

RECICLAGEM

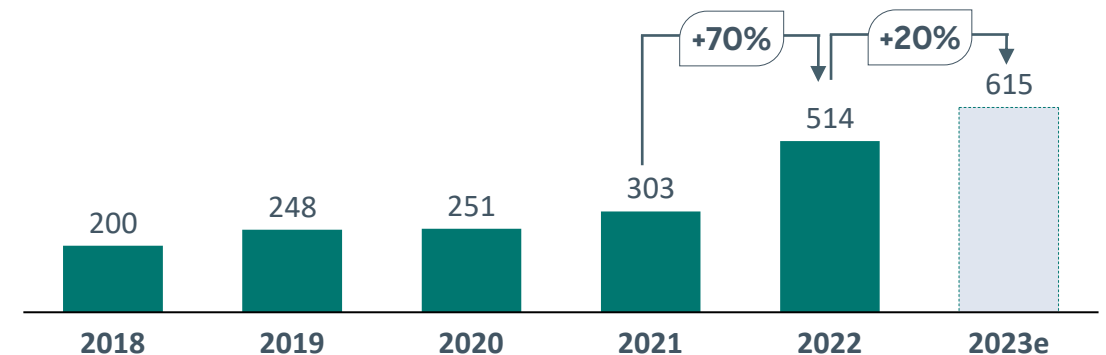
Tecnologias para a **conversão de resíduos plásticos em produtos de valor agregado**. Inclui tecnologias e processos de reciclagem química e mecânica

2

CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

INVESTIMENTO EM INOVAÇÃO¹

(R\$ milhões)



RECONHECIMENTOS



Reconhecida como uma das 20 empresas mais inovadoras do Brasil



Segundo lugar no Prêmio Valor Inovação no setor de Petróleo, Gás e Petroquímica



3º lugar pela Fundação Dom Cabral no ranking de empresas mais inovadoras do Brasil

... com diversas iniciativas para explorar oportunidades e acelerar a inovação no setor petroquímico

1

RESILIÊNCIA E HIGIDEZ

Conversão de CO₂ em Produtos Químicos



UNIVERSITY OF
ILLINOIS CHICAGO

College of Education

- Parceria para desenvolver uma tecnologia para capturar CO₂ dos gases emitidos nas operações industriais e convertê-lo em eteno além de outros químicos



- Projeto cujo escopo é avaliar rotas catalíticas e eletrocatalíticas para converter CO₂ em produtos químicos, como olefinas e álcoois.

Eletrificação de Crackers

- A Braskem e a Coolbrook planejam implementar em conjunto um projeto-piloto no qual a Braskem avaliará o uso da tecnologia disruptiva chamada Roto Dynamic Reactor (RDR) em fase de demonstração nos seus ativos industriais.

COOLBROOK

- O projeto envolve a eletrificação de crackers por meio da substituição do uso de energia térmica derivada de combustível fóssil por eletricidade gerada por fontes renováveis, que é um dos caminhos para a Braskem atingir sua metade neutralidade de carbono até 2050.

2

CRESCIMENTO DO NEGÓCIO

Parcerias estratégicas para Reciclagem

- Desenvolvimento de tecnologias e processos para conversão de resíduos plásticos em produtos de valor agregado através de reciclagem química e mecânica.
- Dentre as parcerias, destacam-se institutos e universidades para desenvolvimento de parceiros e tecnologias de reciclagem, além de contratos de offtake com empresas, e o desenvolvimento de tecnologias proprietárias.



Venture Builder



oxygea

- Oxygea Ventures é um braço corporativo de capital de risco lançado em 2022, que se dedica a alavancar o trabalho de startups que atuam em inovação sustentável e transformação digital.
- Em 2023, a Oxygea Labs consolidou 30 parcerias no seu ecossistema de inovação e recebeu 324 inscrições de startups no seu programa de aceleração, dentre as quais 6 foram selecionadas.

Por fim, vale destacar que desde a última reunião com investidores, concluímos a implementação de ~20 projetos alinhados à estratégia corporativa

2020

Nova Planta de PP nos EUA

Delta reforça a posição de liderança da Braskem no mercado norte-americano de PP e como terceiro maior produtor de PP do mundo



2021

Casa dos Ventos

Contrato de compra de energia eólica

EDF Renewables

Início da operação do complexo eólico da EDF Renewables, que fornecerá energia renovável à Braskem

Cera de PE Verde

Lançamento da primeira cera de PE de fonte renovável do mundo, com menor pegada de CO₂, é reciclável e tem diversas aplicações

Alcamare

Contrato de cooperação de longo prazo com a Alcamare para produzir resinas de material reciclado no México

2022

Plano de Descarbonização

Desenvolvimento da curva MAC global e do roadmap de descarbonização

Casa dos Ventos e Voltalia

Início do suprimento de energia eólica pela Casa dos Ventos e energia solar pela Voltalia

EDF Renewables

Contrato de compra de energia eólica

Veolia

Contrato de compra de vapor produzido a partir de biomassa com a Veolia

Lummus Technology

Parceria para desenvolver e licenciar a tecnologia da Braskem para produção de eteno verde

Sustainea

JV formada entre a Braskem e Sojitz para produção de bio-MEG e bio-MPG

Nexus Circular

Aquisição de participação acionária minoritária na Nexus Circular LLC, que atua em reciclagem avançada

2023

Terminal de Importação de Etano

Acordo com a Advorio para construção do Terminal de Importação de Etano

Casa dos Ventos

Novo contrato de compra de energia eólica

DBN de PE Verde

Conclusão da expansão da capacidade de produção de eteno verde para 260 kt/ano em Triunfo – RS

Braskem Siam

JV da Braskem e a SCG Chemicals para produzir bioeteno a partir da desidratação do bioetanol

PP biobased

Projeto para avaliar investimento na produção de PP de fonte renovável

Wise Plásticos

Aquisição de participação acionária majoritária na Wise Plásticos

Upsyde

JV da Braskem na Holanda com a Terra Circular, empresa focada na conversão de resíduos sólidos

Vitol

Contrato para fornecimento de óleo de pirólise produzido através de reciclagem química

LEGENDA

 Negócio Tradicional

 Biobased

 Reciclagem

CONSIDERAÇÕES FINAIS

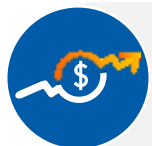
Roberto Bischoff
Líder de Negócio (CEO)

Em 2023, apesar dos desafios do cenário externo, a Braskem realizou entregas importantes, com a implementação de iniciativas de preservação financeira e de criação de valor

CONCENTRAÇÕES 2023



Otimização da operação dos ativos e focar na disciplina de custos



Implementação iniciativas de **preservação financeira**, com foco na criação de valor para os acionistas



Priorização, de forma seletiva, dos **investimentos** relacionados à eliminação dos resíduos plásticos e combate às mudanças climáticas e **buscar iniciativas** relacionadas a **responsabilidade social e direitos humanos**



Amplificação da **inovação estratégica** e da **transformação digital**



Avançar em todas as frentes de atuações relacionadas ao evento geológico de Alagoas, cumprindo os compromissos estabelecidos nos acordos celebrados

DESTAQUES

EBITDA 2023
~US\$ 300 MM

Geração de Caixa 2023
~US\$ 350 MM



BraskemSiam
BIO-BASED POLYETHYLENE



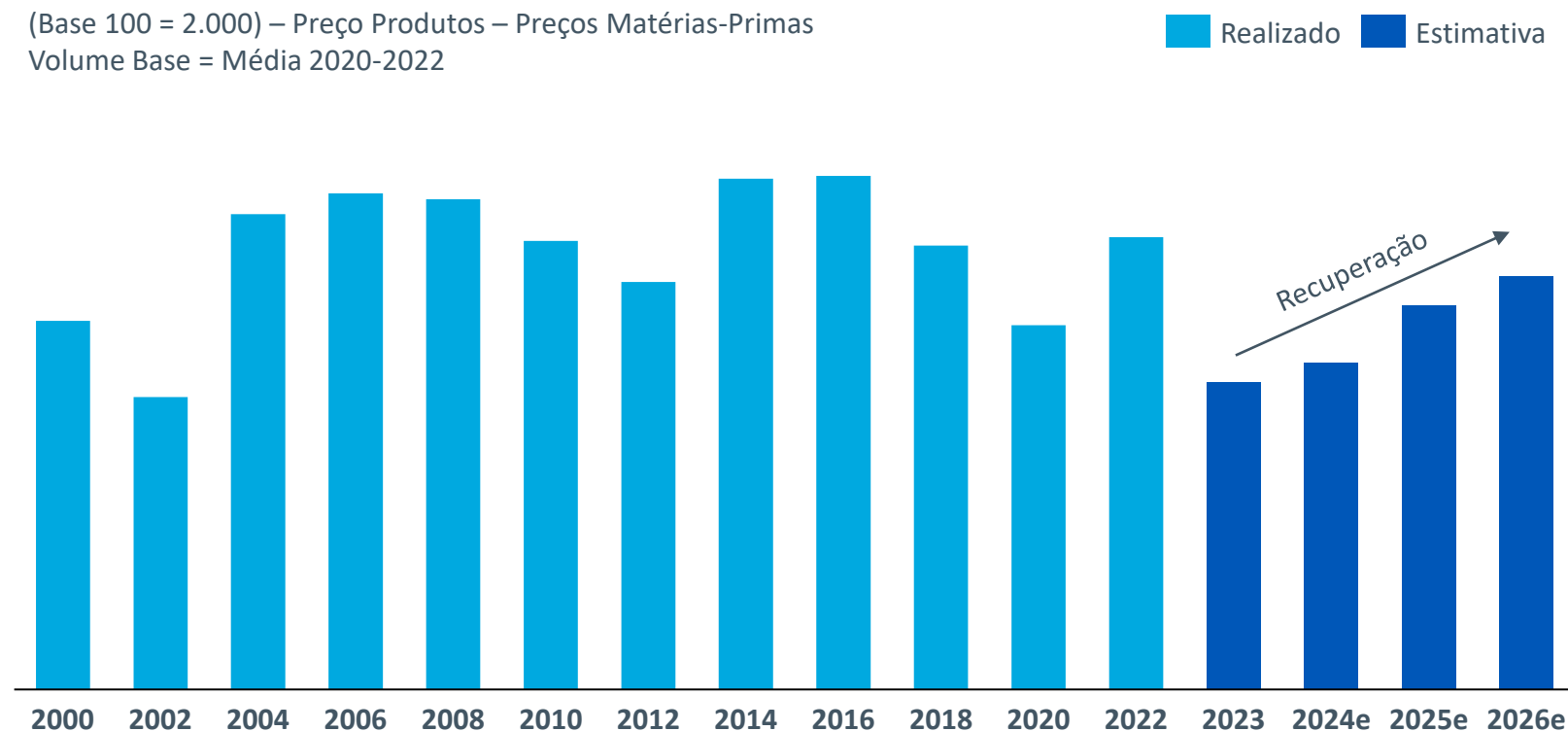
Aumento dos investimentos em ~70%
(comparado com 2022)

Avanço em todas frentes de atuação, com atingimento de 99% no programa de realocação e compensação (PCF)

Em relação ao ciclo, a expectativa é de que os spreads no mercado internacional apresentem uma recuperação considerando o maior equilíbrio entre oferta e demanda global esperado

Análise da Caixa: Evolução dos Spreads Internacionais vs. Volumes de Venda da Braskem

(Base 100 = 2.000) – Preço Produtos – Preços Matérias-Primas
Volume Base = Média 2020-2022



COMENTÁRIOS:

- 2023 representa o vale do ciclo petroquímico, em função (i) da desaceleração na atividade econômica em geral e (ii) adiões de capacidade feitas nos últimos anos
- Nos próximos anos, é esperado um equilíbrio melhor entre oferta e demanda no setor:
 - **Oferta:** menor entrada de capacidade e potenciais movimentos de racionalização de produtores de baixa escala de produção e/ou não integrados
 - **Demanda:** manutenção do crescimento da demanda, especialmente após a normalização das taxas de juros

A análise da caixa é uma proxy para medir o impacto do cenário de preços nos resultados da Braskem. Neste exercício, todas as outras variáveis além dos preços são mantidas constantes

Para capturar as oportunidades dos ciclos, importante destacar os diferenciais competitivos da Braskem

EMPRESA GLOBAL	Unidades industriais no Brasil, Estados Unidos, México e Alemanha e uma rede comercial global, com escritórios nas Américas, na Europa e na Ásia , atendendo clientes em diversos países mundialmente
LÍDER NOS MERCADOS EM QUE ATUAMOS	Líder nas Américas e a sexta maior produtora mundial de resinas termoplásticas ; a única petroquímica integrada em químicos básicos e polímeros no Brasil
SISTEMA EFICAZ DE CONFORMIDADE E GOVERNANÇA	Conclusão da monitoria externa , após o cumprimento dos compromissos assumidos com o DoJ ¹ , SEC ² e MPF ³ ; Nível 1 de Governança Corporativa na B3
CONTRIBUIÇÕES CONCRETAS PARA O DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL	Líder mundial em biopolímeros e com objetivos relacionados a Economia Circular Carbono Neutro e princípios de ESG
EMPRESA CENTRADA NO CLIENTE E COM FOCO NO FUTURO	Estratégia comercial focada na parceria e proximidade com clientes e implementação de iniciativas digitais , com o objetivo de transformar o nosso core business e também criar novos modelos de negócios
GESTÃO DE RISCOS COMO PARTE DA ESTRATÉGIA CORPORATIVA	Estratégia de diversificação de matérias-primas e geográfica permitindo a Companhia mitigar os riscos de volatilidade do ciclo
ESTRATÉGIA FINANCEIRA ROBUSTA	Forte posição de liquidez , com a maior parte das dívidas com vencimento no longo prazo e geração de caixa operacional consistente

Os diferenciais da Braskem, suportados pela sua estratégia corporativa, serão fundamentais para a entrega dos resultados esperados para as iniciativas de valor

DIRECIONAMENTO ESTRATÉGICO



BRASKEM

DAY 23

Relações com Investidores

Site de RI: <https://www.braskem-ri.com.br/>

E-mail: braskem-ri@braskem.com.br

Telefone: +55 (11) 3576-9531

