



Apresentação de M&As

Este material pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros, que envolvem necessariamente riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos. Tais informações refletem as crenças e expectativas da Companhia, e são baseadas em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras dependem, substancialmente, das condições de mercado, regras governamentais, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores.

Dados operacionais podem afetar o desempenho futuro da Desktop e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras. A Desktop não assume nenhuma obrigação de divulgar publicamente os resultados de quaisquer revisões dessas crenças e expectativas.

Transação



Aquisição de 100% de participação

Resumo Operacional



+37 mil
clientes

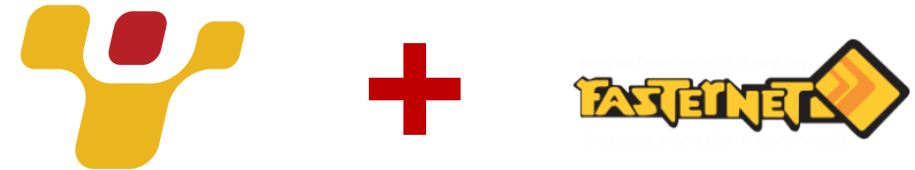


13
cidades atendidas



+1.000 km
de rede

Transação



Aquisição de 70% de participação¹

Resumo Operacional



+116 mil
clientes

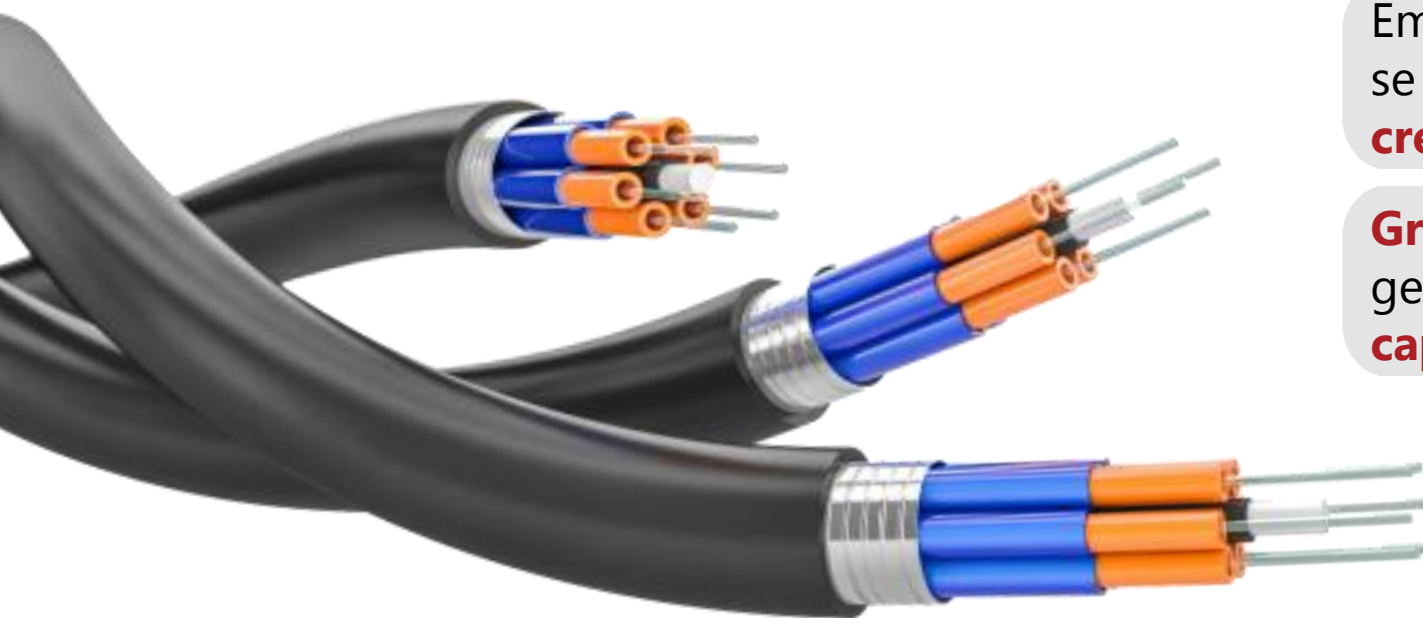


37
cidades atendidas



+5.000 km
de rede

Nota: 1. Desktop possui opção de compra para os 30% restantes de participação.



Players referência em termos de qualidade, cujo reflexo está em um posicionamento de **liderança regional absoluta**;

Redes robustas e perfeitamente complementares, combinando fibra de última geração com **espaço substancial para crescimento**;

Em linha com a estratégia de crescimento da **Desktop**, se consolidando como **um dos líderes em crescimento e tamanho no mercado brasileiro**;

Grande potencial de crescimento orgânico e geração de valor através do **aumento da eficiência e captura de sinergias**.

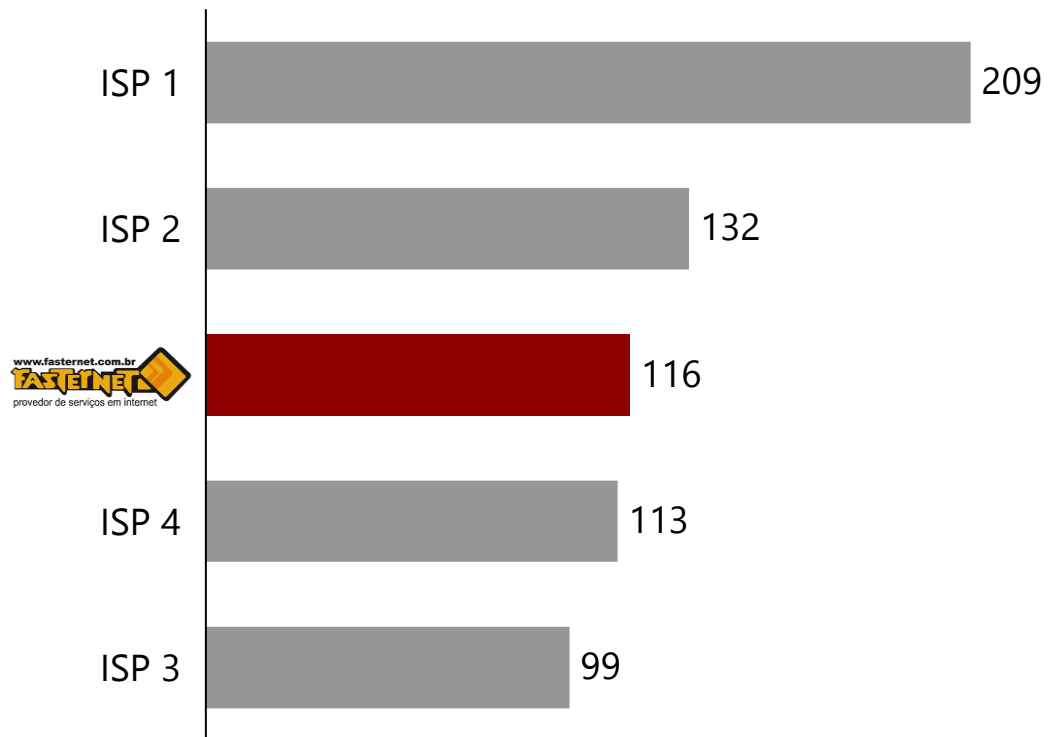
Fasternet – Um dos maiores ISPs no estado de São Paulo



Ranking de ISPs de SP sem investimentos de Private Equity

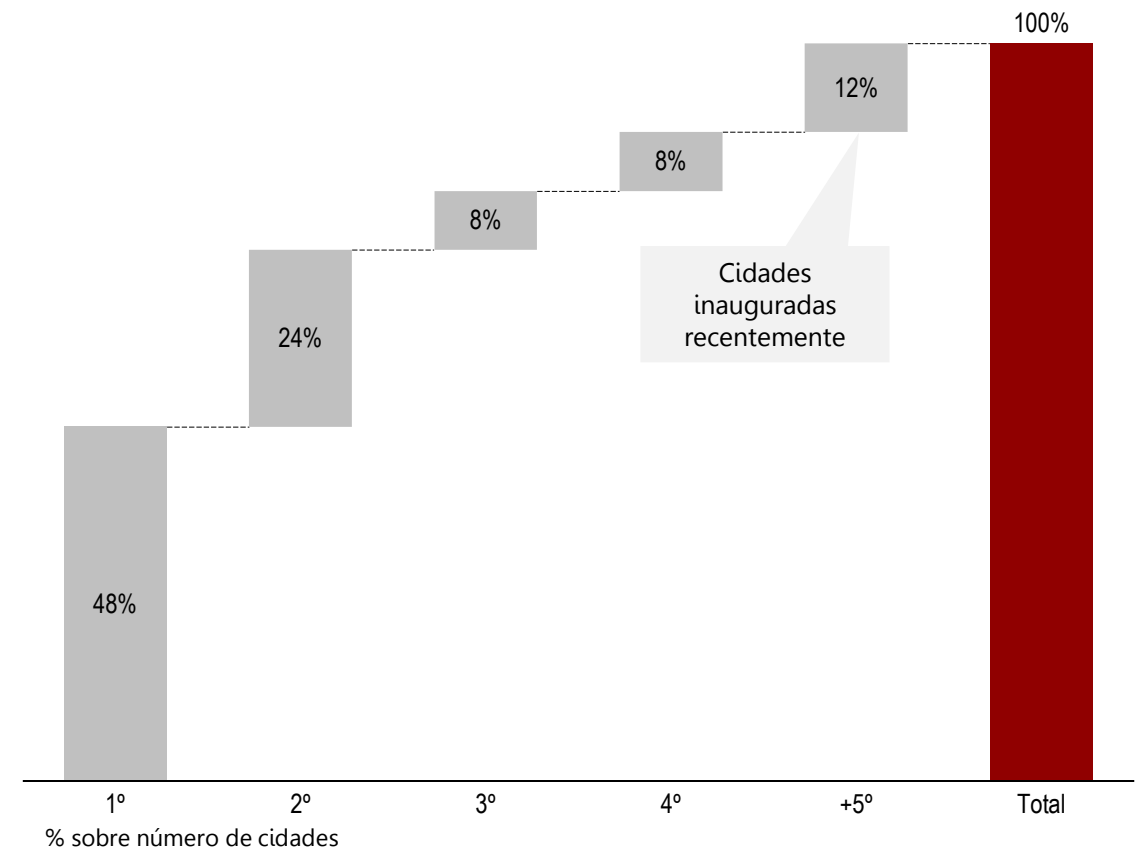
(mil acessos)

Um dos maiores players independentes de SP e um dos únicos que cresceu majoritariamente de forma orgânica



Distribuição das Cidades pelo posicionamento em Ranking (%)

Líder na maioria das cidades em que atua

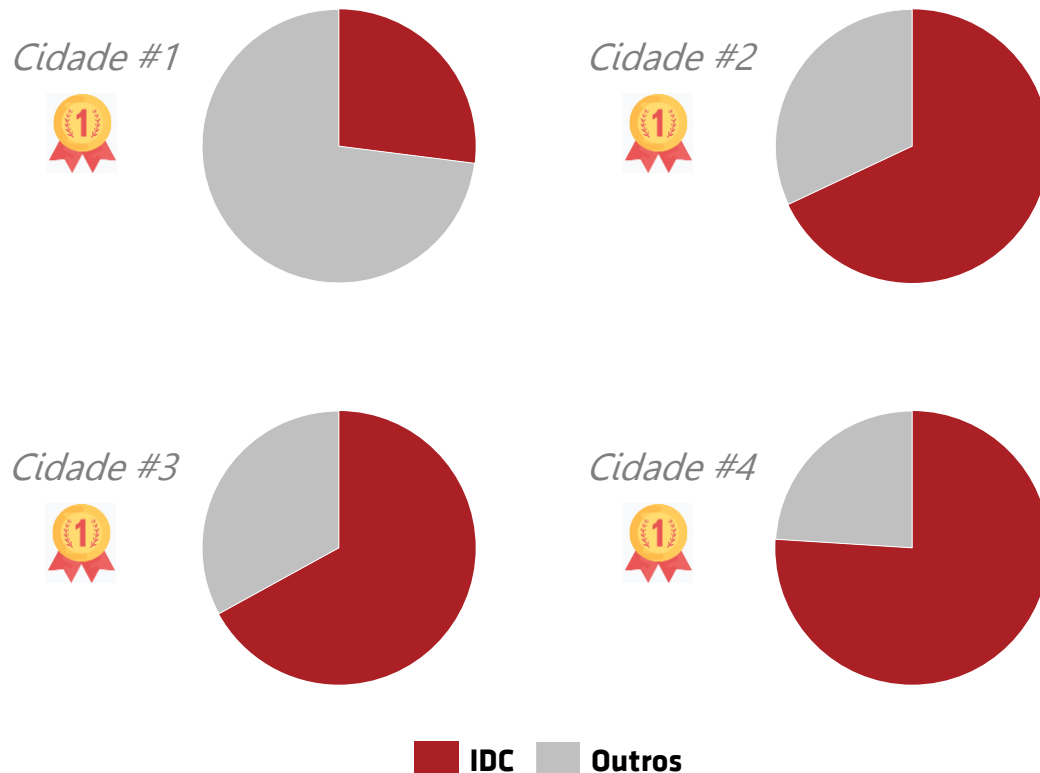


IDC – Liderança absoluta nas cidades em que atua



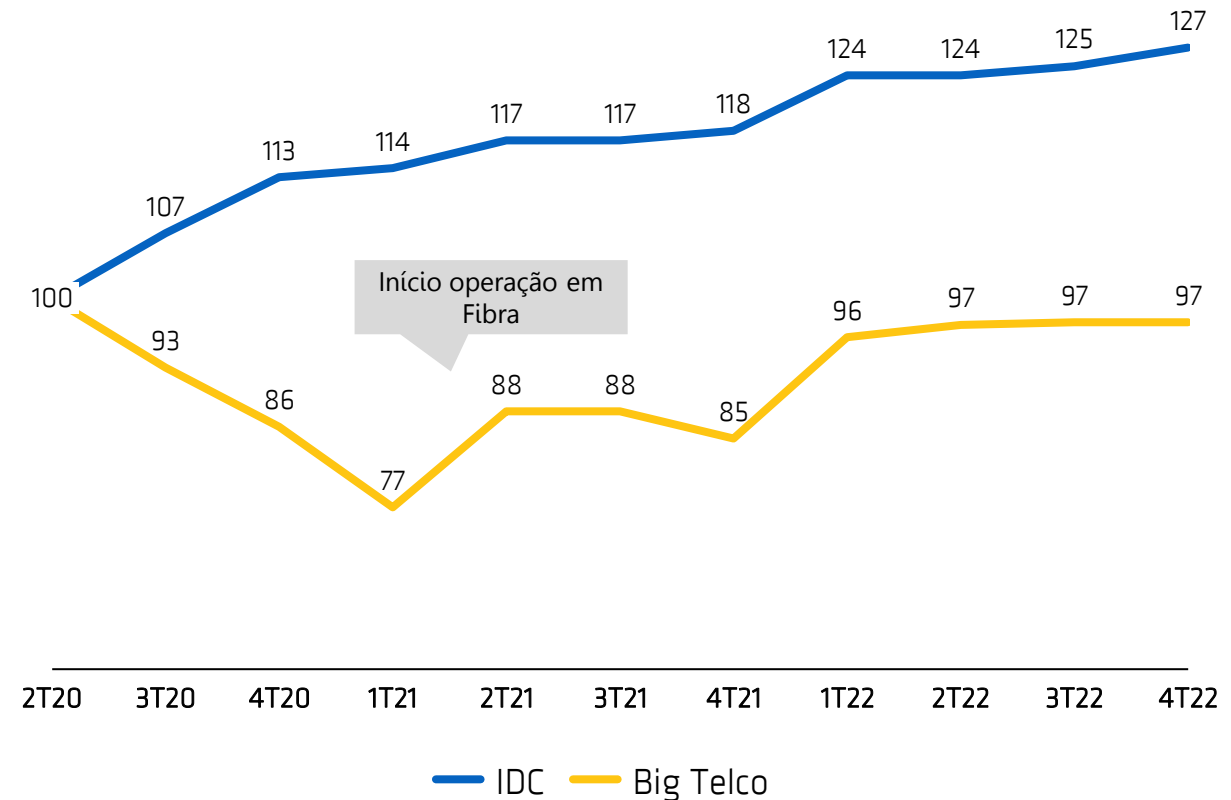
Market Share por Cidade (%)

IDC é a líder em *market share* em todas as cidades maduras

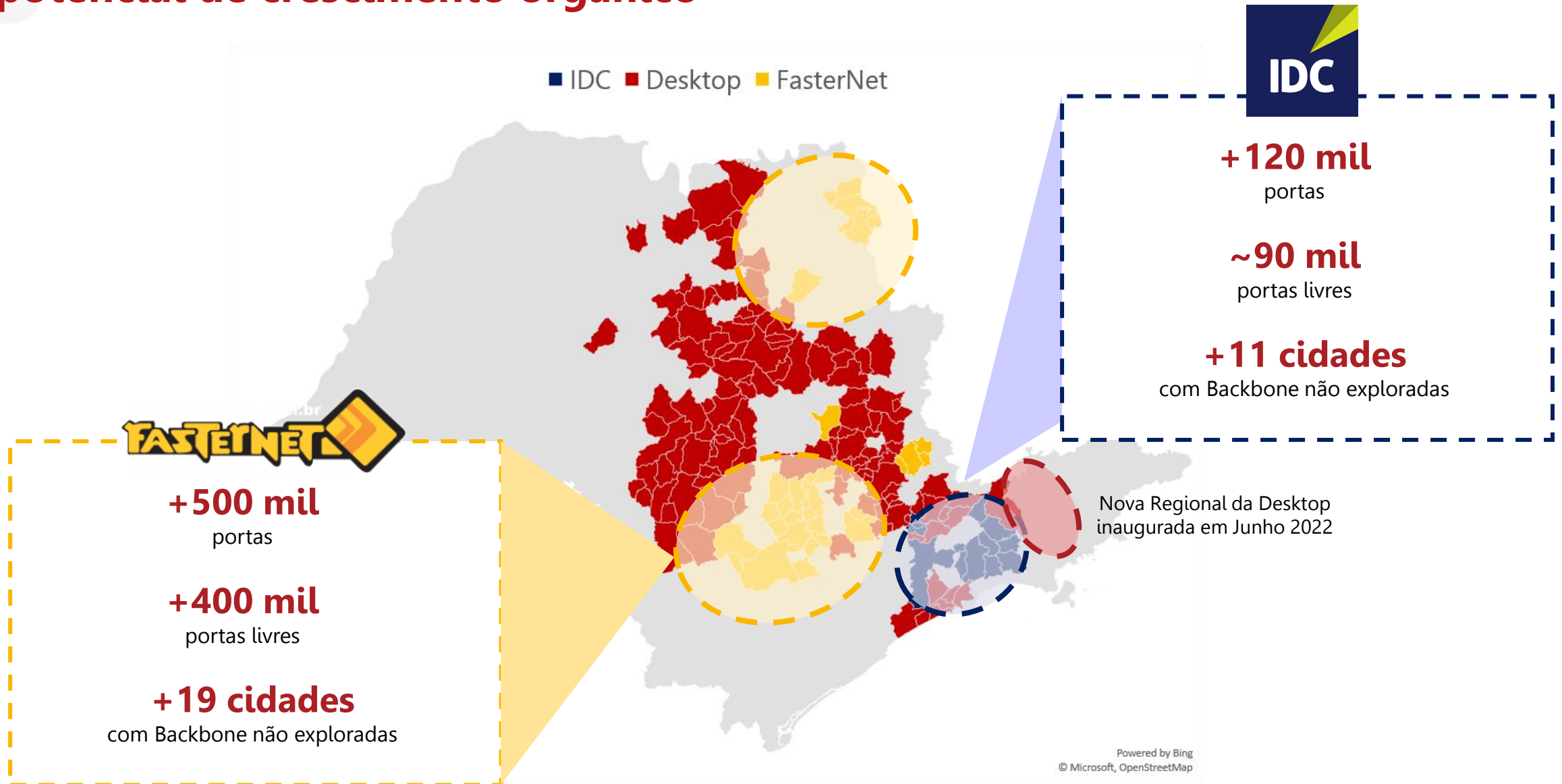


Crescimento da Base de Acessos (base 100)

Mesmo em uma cidade com muito *market share*, a companhia manteve o ritmo de crescimento após a entrada de uma Big Telco em fibra



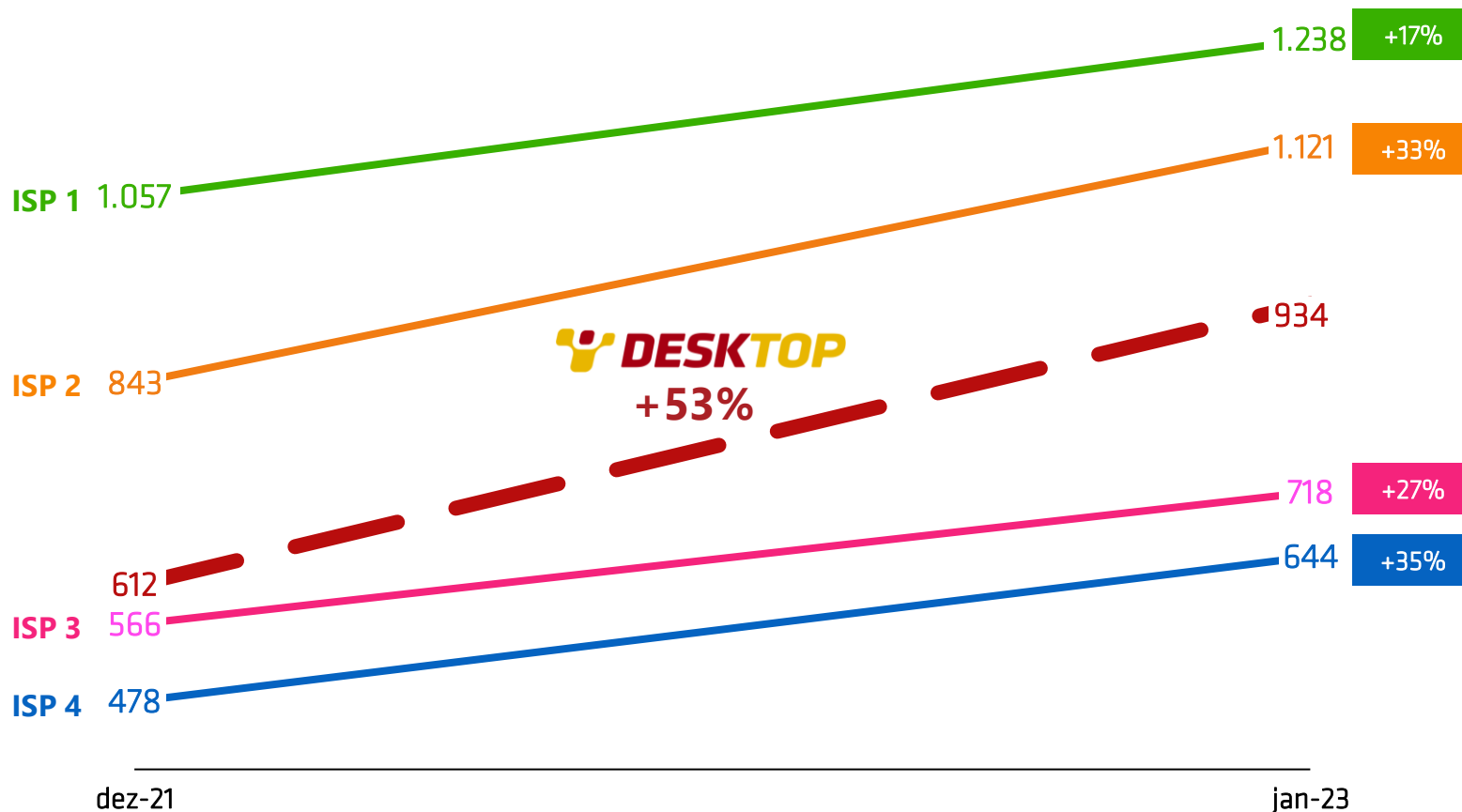
Redes robustas e complementares com significativo potencial de crescimento orgânico



Desktop se mantém como um dos líderes em crescimento no Brasil



Brasil – #’000 acessos - Top 5 ISPs¹



Performance excepcional atribuída, principalmente, a dois pilares:

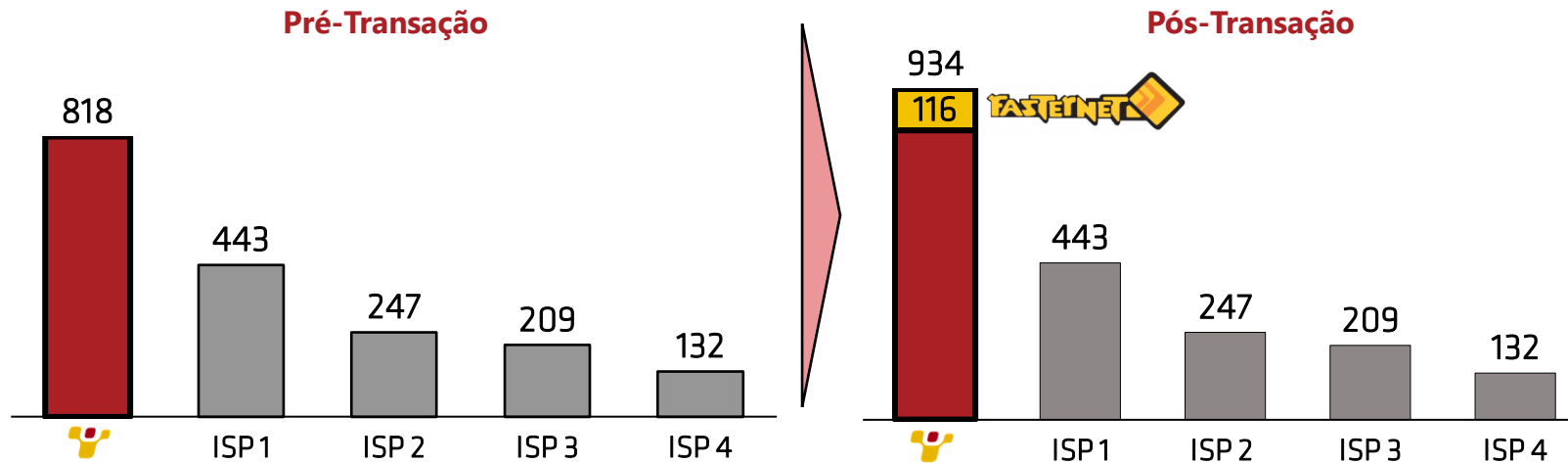
Infraestrutura com equipamentos *state-of-the-art*, serviço de excelência e melhoria contínua de ponta-a-ponta.

Constante **refinamento do modelo** de seleção de projetos **orgânicos e inorgânicos**, identificando as oportunidades que mais maximizam retorno.

Além de se consolidar na liderança em SP, a Companhia se aproxima da liderança no Brasil



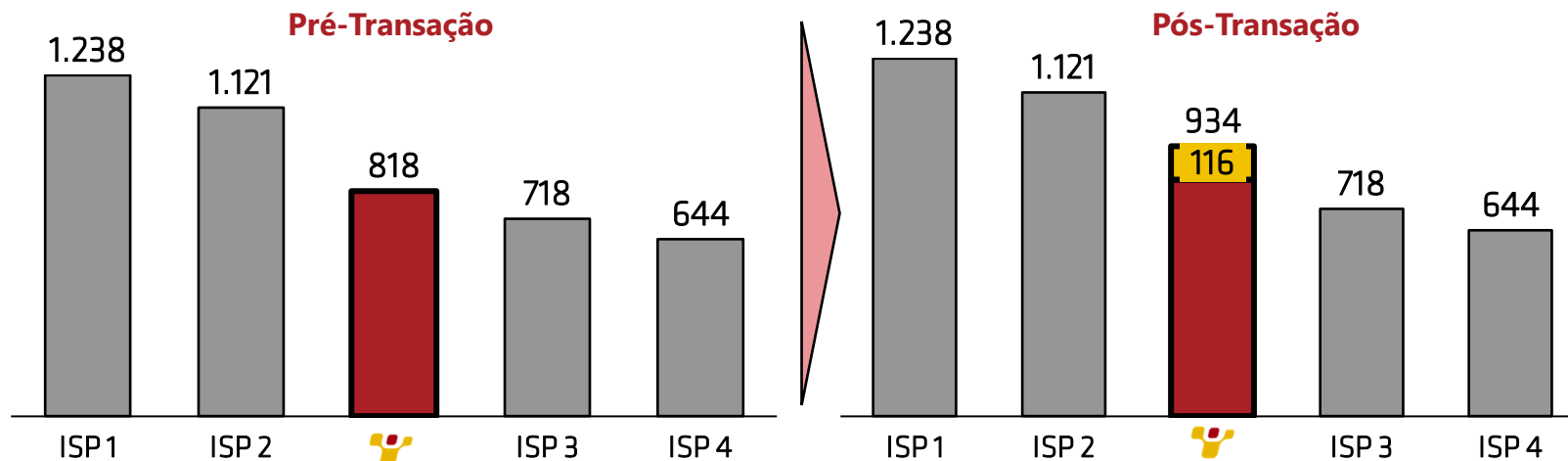
Estado de São Paulo – #’000 acessos - Top 5 ISPs¹



Liderança incontestável da Desktop no Estado de São Paulo

~500.000 acessos versus o competidor mais próximo

Brasil – #’000 acessos - Top 5 ISPs¹



Com ritmo acelerado de crescimento, a companhia se posiciona no caminho para alcançar a liderança nacional

Valuation atrativo das transações com grande potencial de geração de valor para a Desktop



IDC

Enterprise Value

R\$ 100

milhões

EV/EBITDA¹

4,7x

R\$/Porta Livre

R\$ 1.100

22%

desconto vs
Desktop²

5%

desconto vs
Desktop²

Fasternet

Enterprise Value

R\$ 325

milhões

EV/EBITDA¹

5,3x

R\$/Porta Livre

R\$ 760

11%

desconto vs
Desktop²

35%

desconto vs
Desktop²

Nota: 1. Considera EBITDA 2022 estimado após sinergias. 2. Considera média do valor da ação da Desktop nos últimos 90 dias, EBITDA UDM 3T22, endividamento líquido 3T22 e nº de portas do 4T22.

Potencial de crescimento e geração de valor



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br
www.ri.desktop.com.br





M&A's Presentation

This material may include statements that represent expectations about future events or results, which necessarily involve known and unknown risks and uncertainties. Such information reflects the Company's beliefs and expectations, and is based on currently available information. Forward-looking statements substantially depend on market conditions, governmental rules, the performance of the sector and the Brazilian economy, among other factors.

Operational data may affect Desktop's future performance and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements. Desktop assumes no obligation to disclose publicly the results of any revisions to those beliefs and expectations.

IDC and Fasternet at a glance



Transaction



Acquisition of 100% interest

Operational Summary



+37k
subscribers



13
Cities served



+1,000 km
of network

Transaction



Acquisition of 70% interest¹

Operational Summary



+116k
subscribers



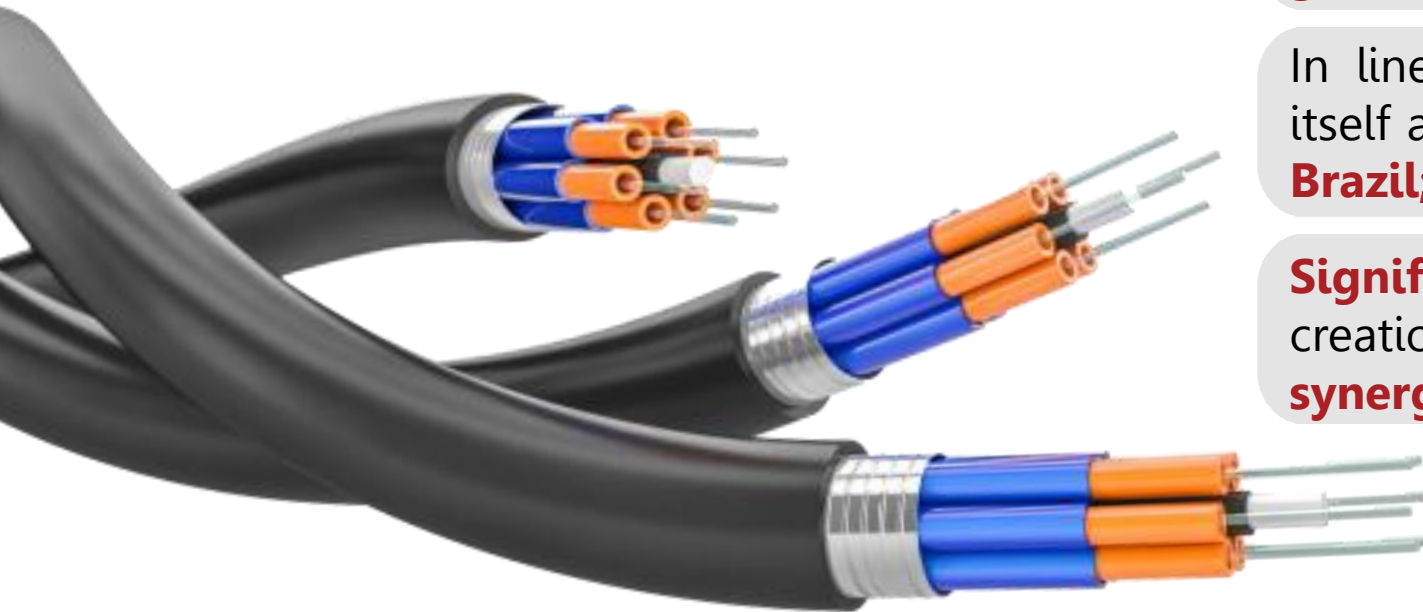
37
Cities served



+5,000 km
of network

Note: 1. Desktop has a call option for the remaining 30% stake.

Rationale of transactions



Reference players in terms of quality, reflected in the position of **absolute regional leadership**;

Robust and perfectly complementary networks, combining state-of-the-art fiber with **substantial room for growth**;

In line with **Desktop's growth strategy**, consolidating itself as **one of the largest and fastest growing ISPs in Brazil**;

Significant potential for organic growth and value creation through **increased efficiency and capturing synergies**.

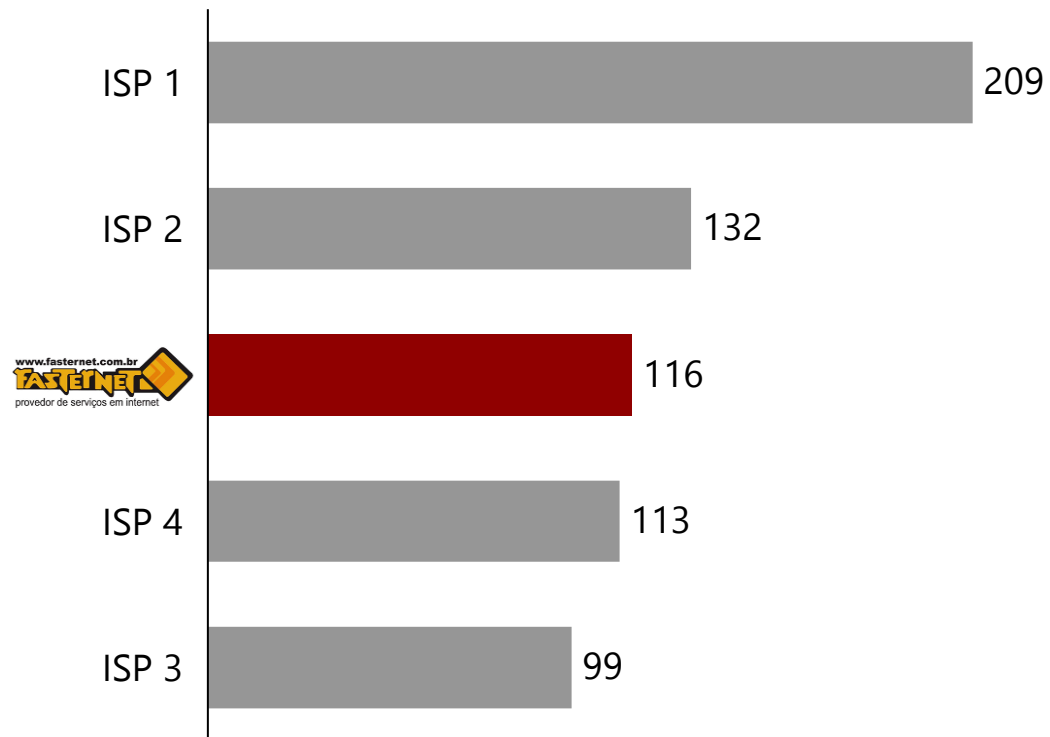
Fasternet – One of the largest ISPs in the state of São Paulo



São Paulo – ISPs Ranking without Private Equity Investments

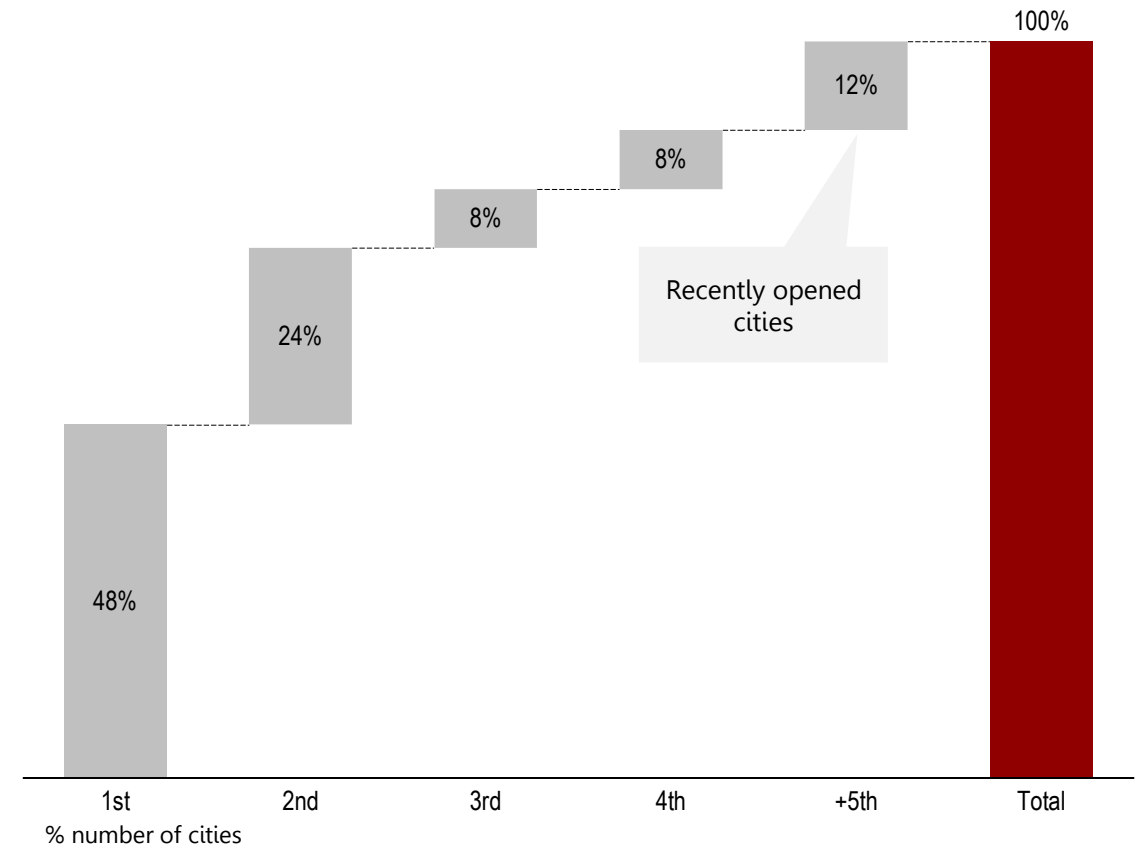
('000 subscribers)

One of the largest independent players in SP and one of the only ones that grew mostly organically



Distribution of Cities by Ranking (%)

Leading company in most cities in which it operates

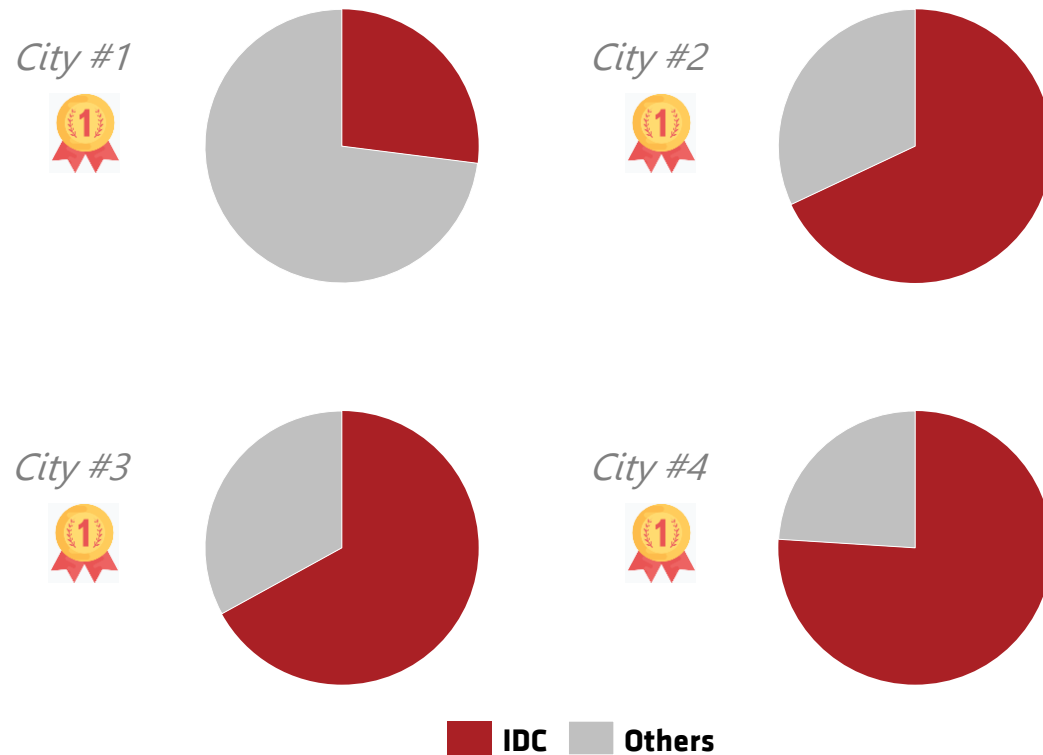


IDC – Absolute leadership in the cities where it operates



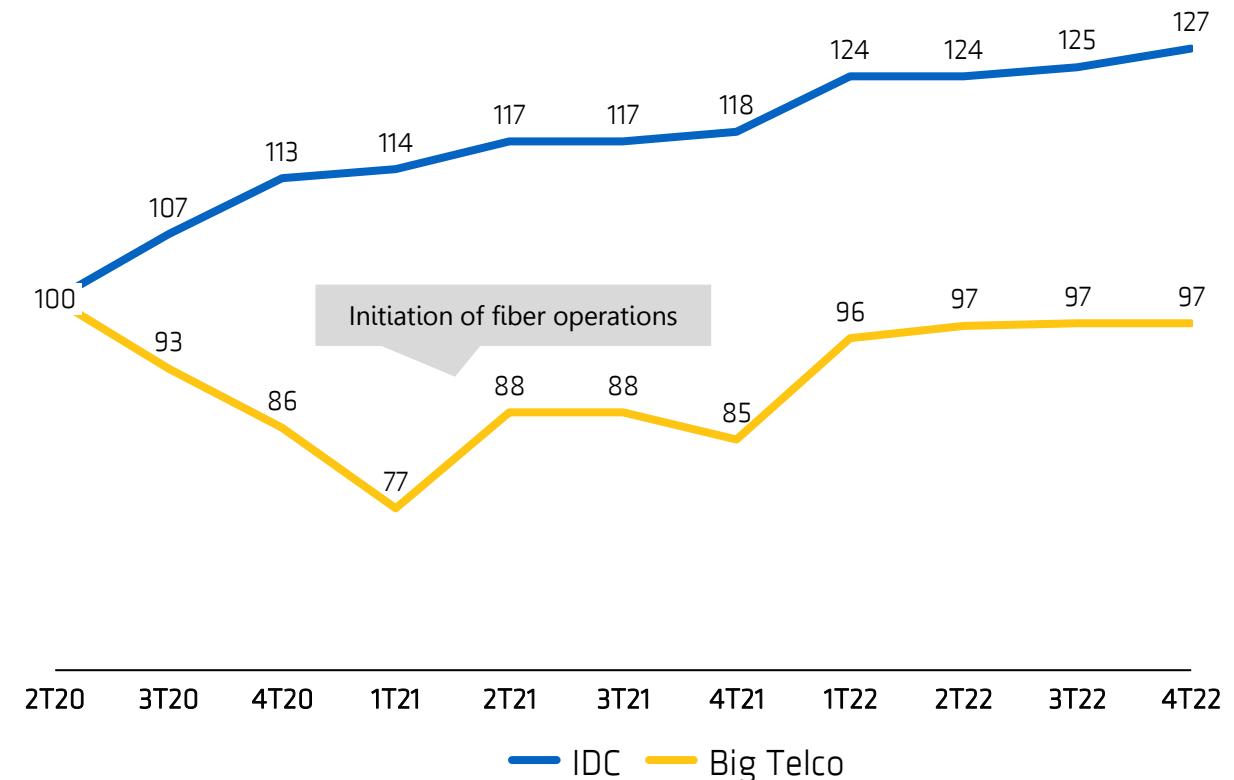
Market Share of Cities (%)

IDC is the market share leader in all mature cities

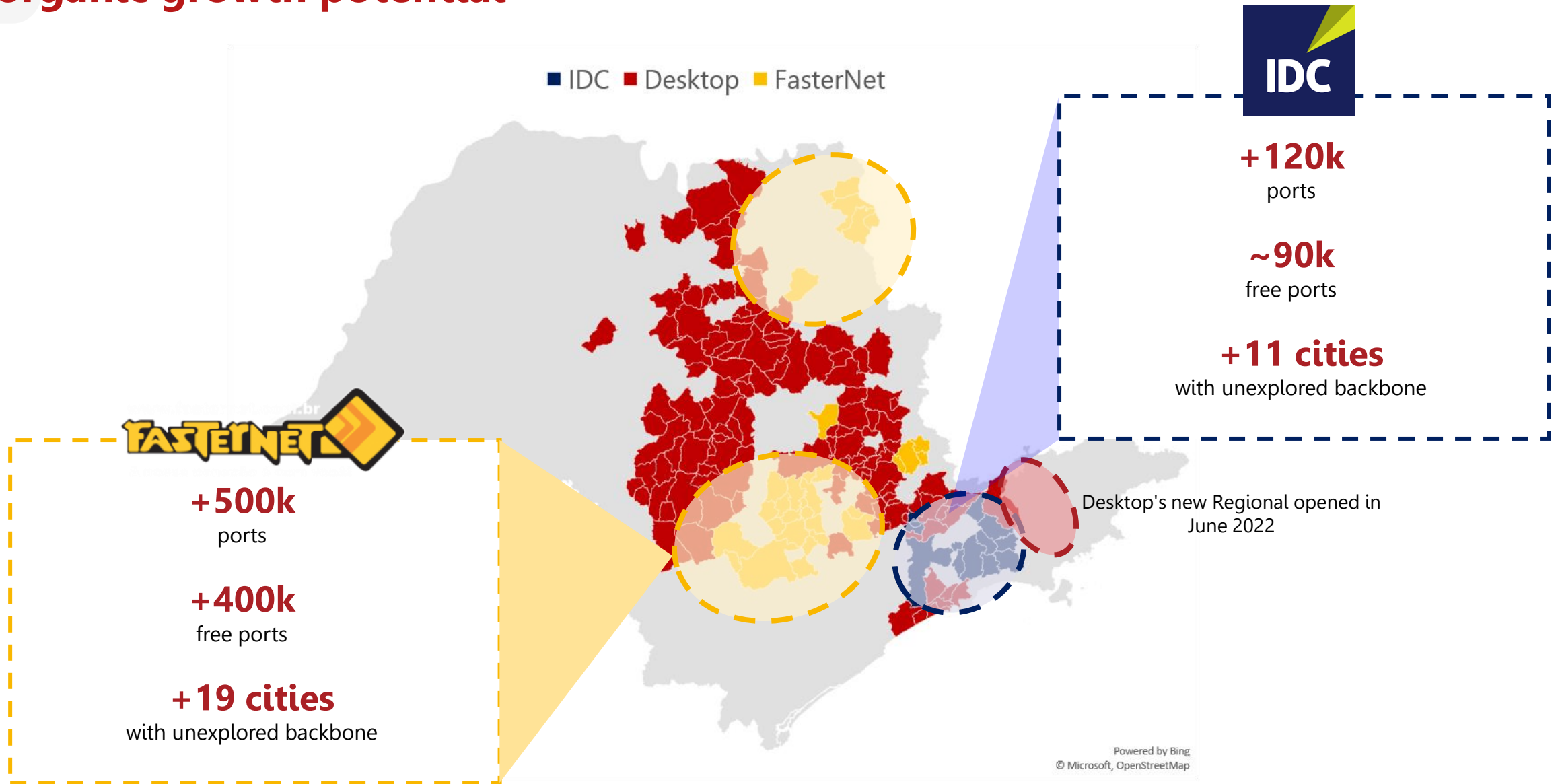


Growth of subscribers (base 100)

Even in a city with significant market share, the company maintained the pace of growth after the entry of a Big Telco in fiber



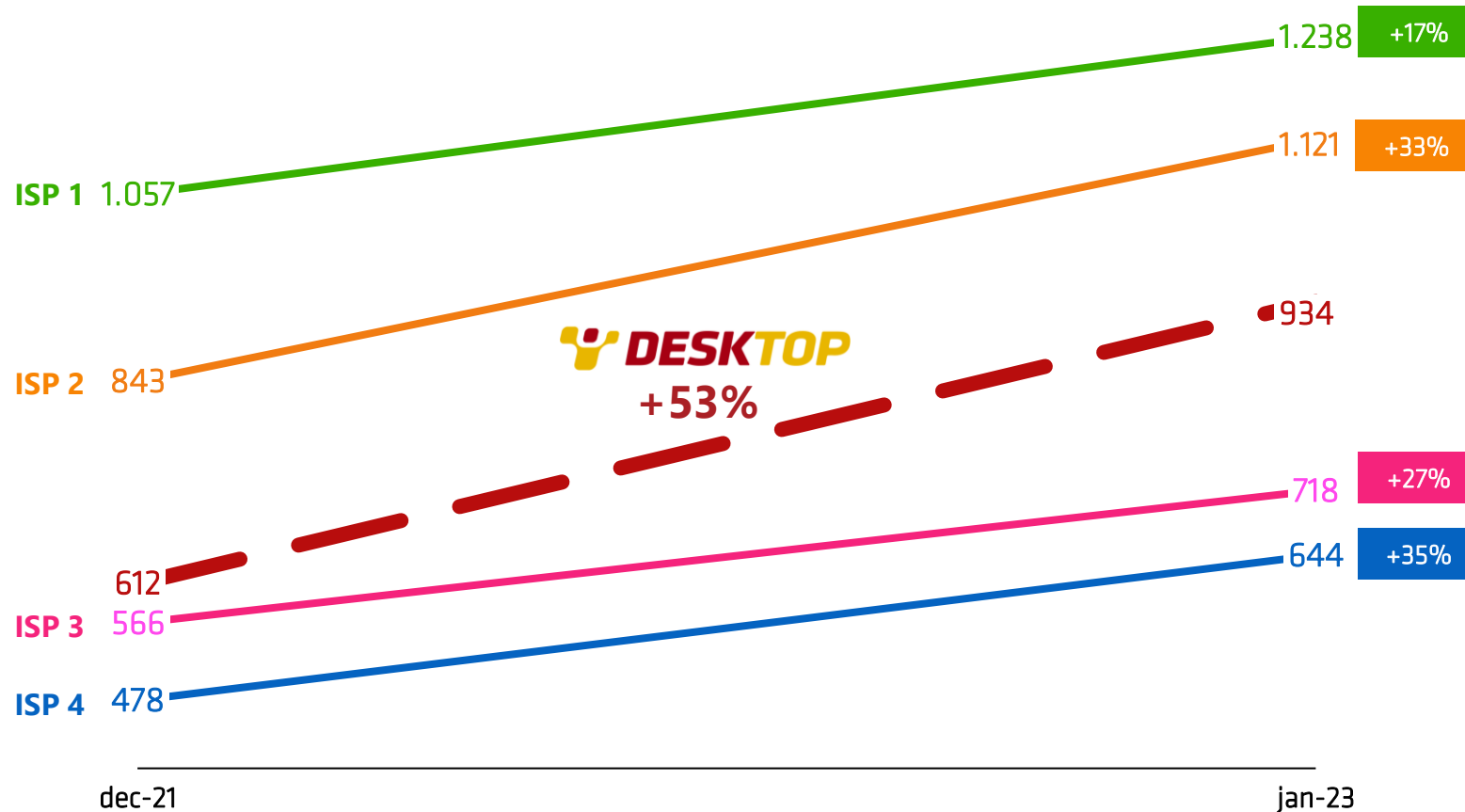
Robust and complementary networks with significant organic growth potential



Desktop has been one of the fastest-growing ISPs in Brazil



Brazil – #'000 subscribers - Top 5 ISPs¹



Exceptional performance mainly attributed to two pillars:

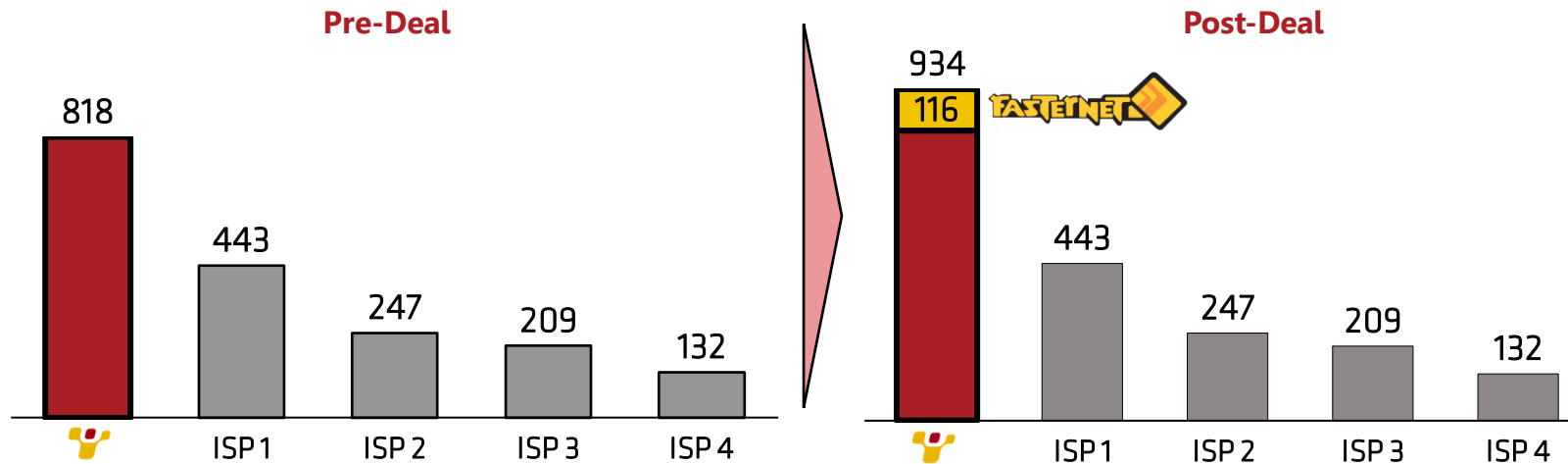
Infrastructure with state-of-the-art equipment, excellent service and end-to-end continuous improvement.

Constant **refinement of the organic and inorganic project** selection model, identifying the opportunities that maximize returns.

In addition to consolidating its position of leadership in SP, the Company is approaching leadership in Brazil



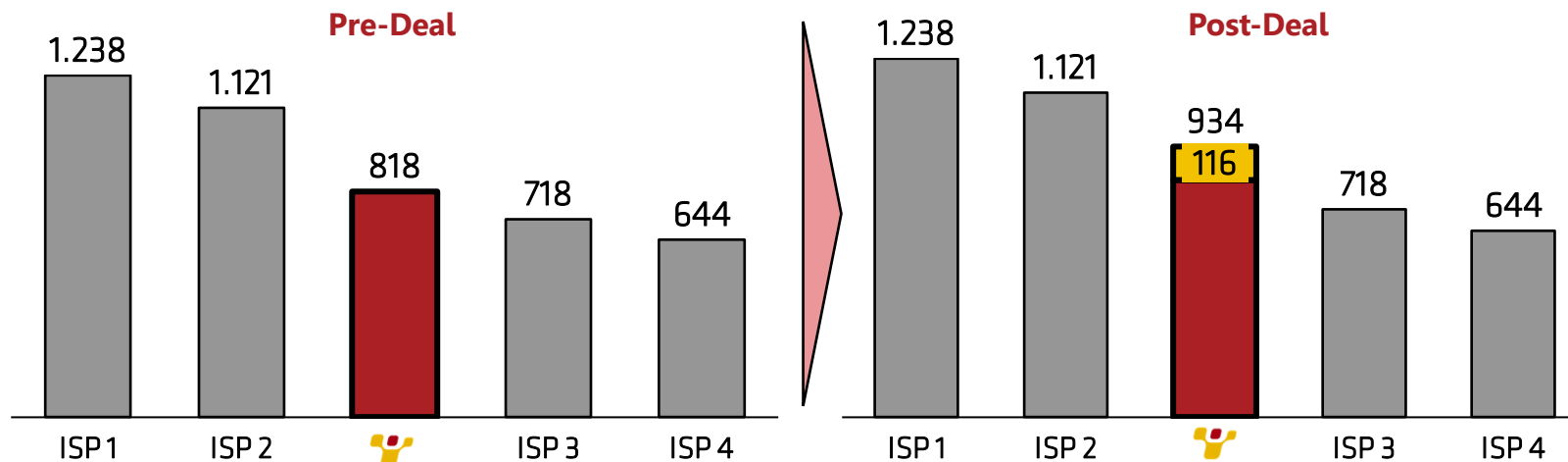
State of São Paulo – #'000 subscribers - Top 5 ISPs¹



Desktop's unquestionable leadership in the State of São Paulo

+500.000 subscribers versus the closest competitor

Brazil – #'000 subscribers - Top 5 ISPs¹



With an accelerated pace of growth, the company is positioned on the path to achieving national leadership

Attractive valuation of transactions, with significant potential to generate value for Desktop



IDC

Enterprise Value

R\$ 100
million

EV/EBITDA¹

4.7x

R\$/Free Port

R\$ 1,100

22%

discount vs
Desktop²

5%

discount vs
Desktop²

Fasternet

Enterprise Value

R\$ 325
million

EV/EBITDA¹

5.3x

R\$/Free Port

R\$ 760

11%

discount vs
Desktop²

35%

discount vs
Desktop²

Note: 1. Considers estimated 2022 EBITDA post-synergies. 2. Considers Desktop's average share price over the last 90 days, 3Q22 LTM EBITDA, 3Q22 net debt and 4Q22 ports

Potential for growth and value creation



Investors Relations

ri@desktop.net.br
www.ri.desktop.com.br

