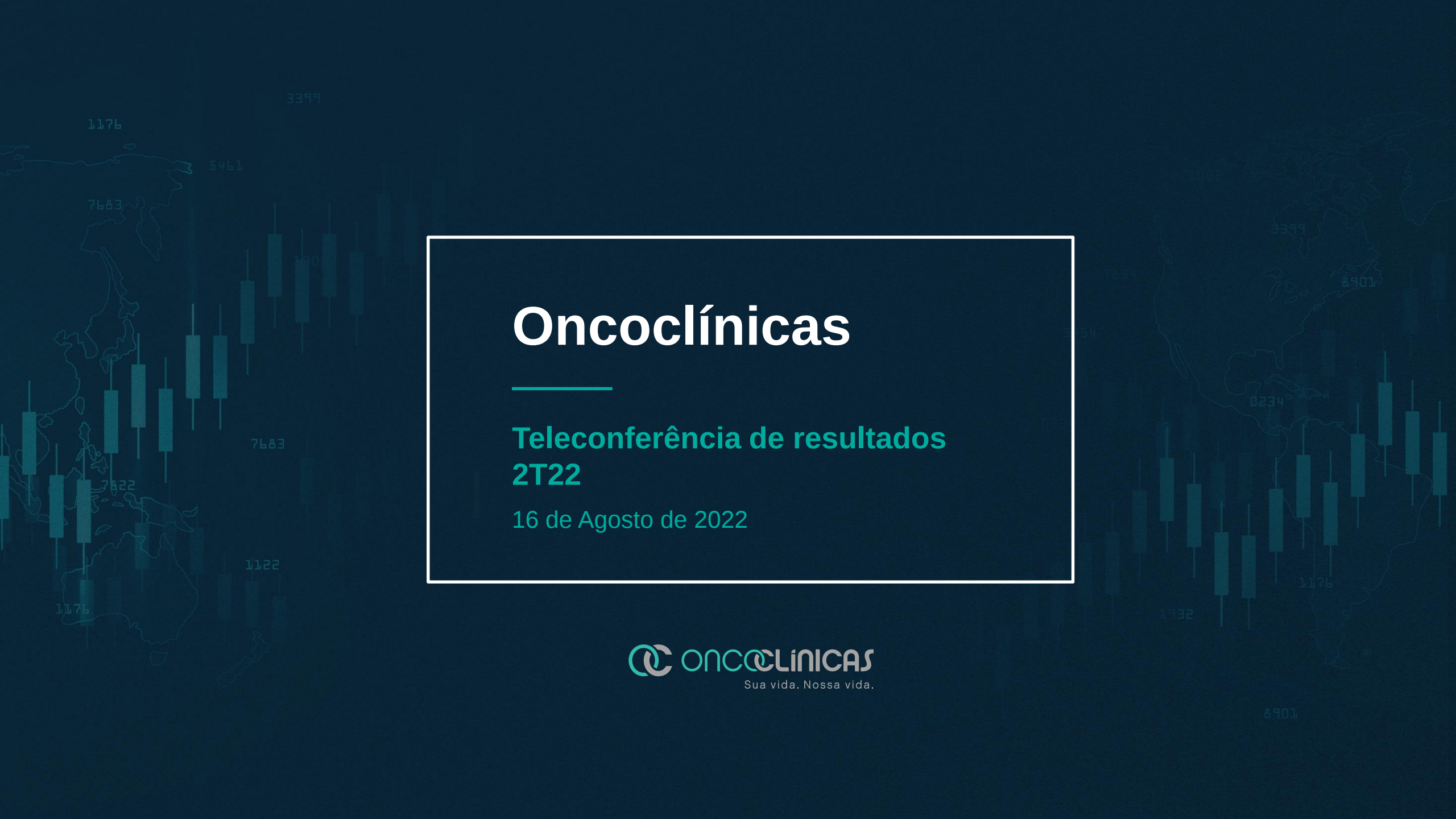




Oncoclínicas

Teleconferência de resultados 2T22

16 de Agosto de 2022

AVISO LEGAL

Esta apresentação está atualizada até a presente data e está sujeita a alterações sem aviso prévio, não tendo a Companhia qualquer obrigação de atualizar ou revisar as informações apresentadas em decorrência de novas informações e/ou desenvolvimentos futuros. Esta apresentação pode conter informações e expectativas da Companhia sobre eventos ou resultados futuros que não descrevem fatos históricos, mas refletem a opinião da Administração da Companhia. As informações aqui contidas baseiam-se em diversas premissas e fatores de natureza operacional, econômica e de mercado e não devem ser interpretadas como aconselhamento jurídico ou tributário ou sugestão de investimento em ações da Companhia, nem devem servir de base para qualquer contrato relacionado ou compromisso. Em nenhuma hipótese a Companhia será responsável perante terceiros (inclusive investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações aqui apresentadas, ou por quaisquer danos delas decorrentes. Esta apresentação e seu conteúdo são informações de propriedade da Companhia e não podem ser reproduzidas ou divulgadas, em parte e/ou no todo, sem o consentimento prévio, expresso e por escrito, da Companhia.

MENSAGEM DO CEO

1. DESTAQUES DO 2T22



Conclusão da aquisição e incorporação parcial de Itaigara nos resultados do 2T22



Conclusão da aquisição da Unity em Julho-22: + 35 unidades



Receita Líquida: + 41% no 2T22 vs. 2T21
EBITDA Ajustado recorde: R\$ 159 milhões no 2T22



Expansão de 610 *bps* na Margem Bruta no 2T22 vs. 2T21, fechando em 35,7%



Integração de Cebrom, UMC, Cemise, Itaigara e Microimagem movendo como planejado

Início das atividades dos *Cancer Centers* HSI e Barra da Tijuca

INTEGRAÇÕES DOS M&As



Integrações em andamento



Início das atividades dos *Cancer Centers*



DESTAQUES FINANCEIROS

Mais um trimestre
de forte
crescimento da
Receita Líquida

↑ **+40,6%**

no 2T22 vs. 2T21

+610 *bps* de expansão
da Margem Bruta contra
o ano passado

↑ **35,7% no 2T22
vs.
29,6% no 2T21**

**R\$ 300
milhões**

de EBITDA Ajustado
no primeiro
semestre de 2022,
representando
crescimento de 34%

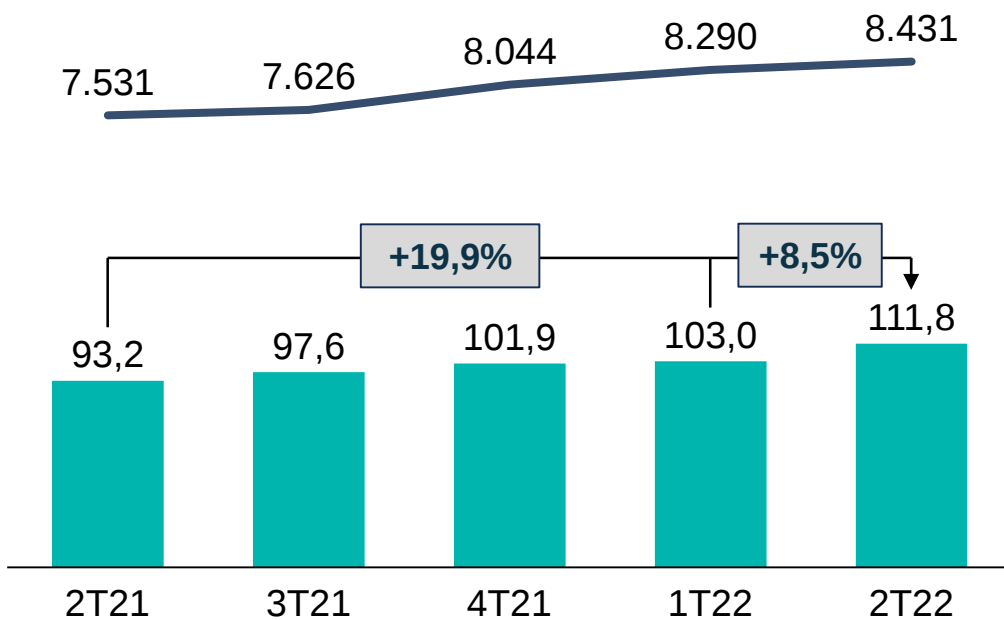
**R\$ 159
milhões**

em EBITDA Ajustado
no 2T22, um recorde
para um único trimestre

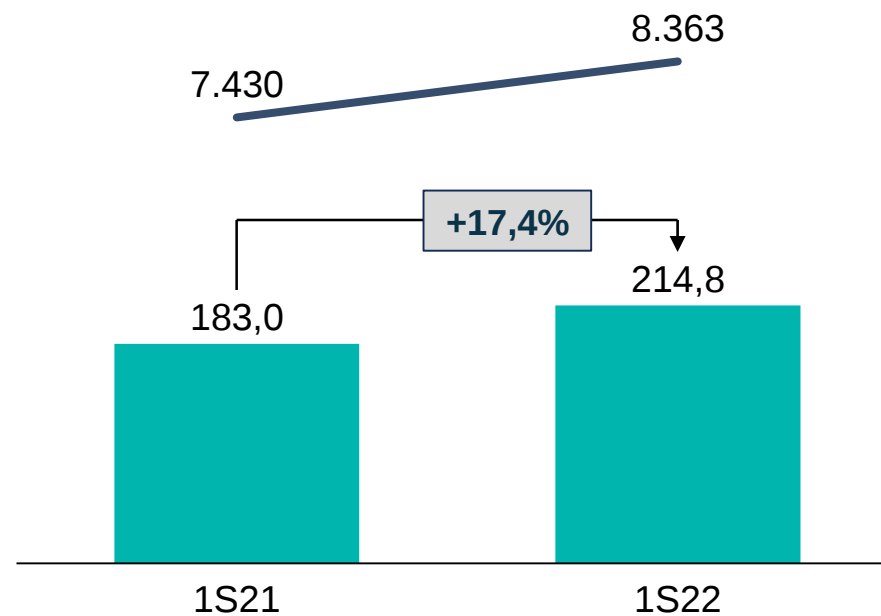
FORTE E CONSISTENTE CRESCIMENTO EM PROCEDIMENTOS E EXPANSÃO DO TICKET MÉDIO

Procedimentos crescendo 19,9% no 2T22 vs. 2T21 e Ticket Médio com forte aceleração de 11,9%

Procedimentos (em Mil) e Ticket Médio (R\$)
por Trimestre



Procedimentos (em Mil) e Ticket Médio (R\$)
nos períodos Semestrais

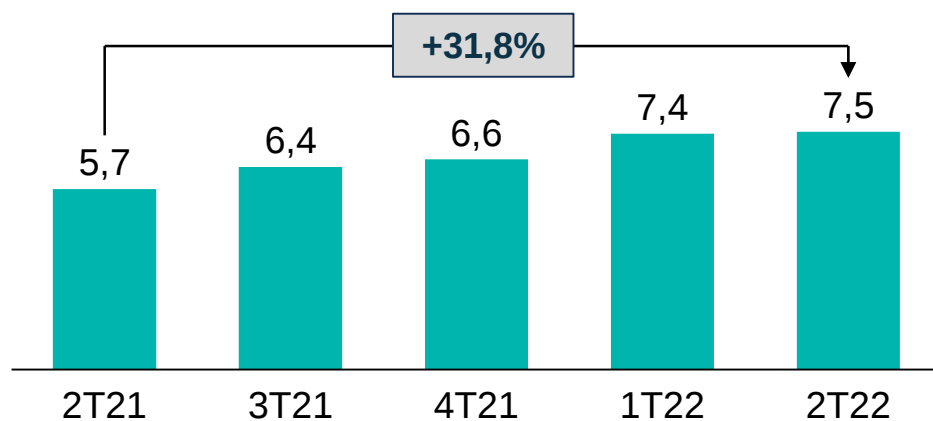


CRESCIMENTO DE 32% NO NÚMERO DE NOVOS PACIENTES NESSE TRIMESTRE

Aceleração no número de novos pacientes atendidos em nossas clínicas

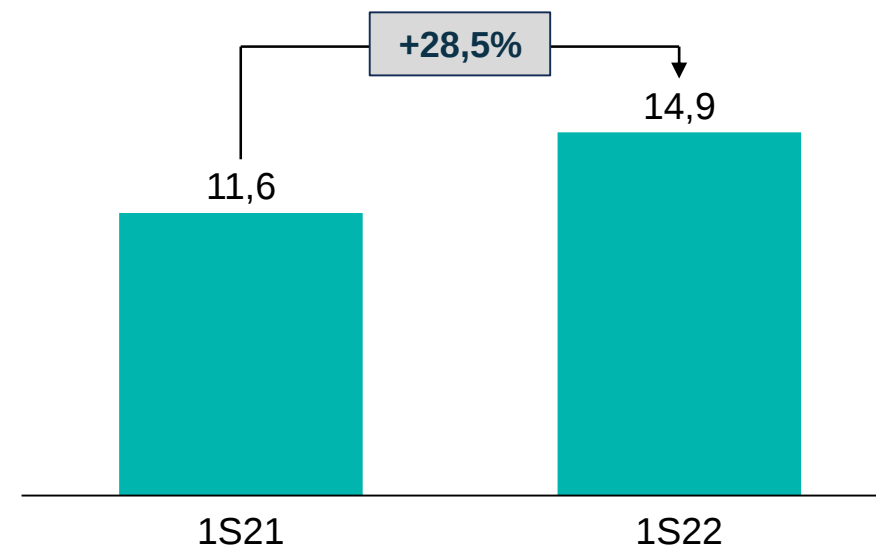
Número de Novos Pacientes por Trimestre

Milhares; YoY %



Número de Novos Pacientes no Semestre

Milhares; YoY %

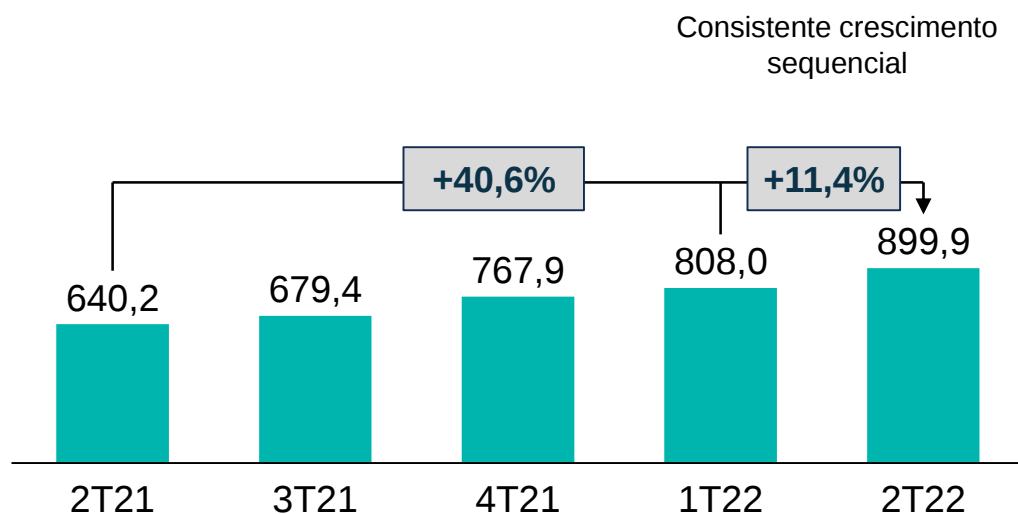


MAIS UM TRIMESTRE DE RECEITA LÍQUIDA RECORDE

Crescimento de Receita Líquida de 40,6% no 2T22 vs. 2T21 e 11,4% no sequencial (1T22)

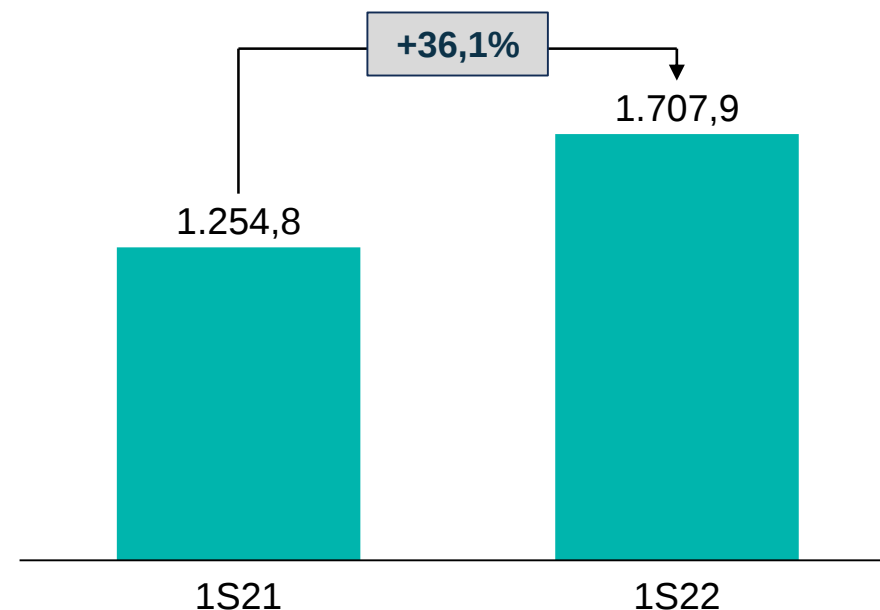
Receita Líquida Trimestral

R\$ milhões



Receita Líquida no Semestre

R\$ milhões

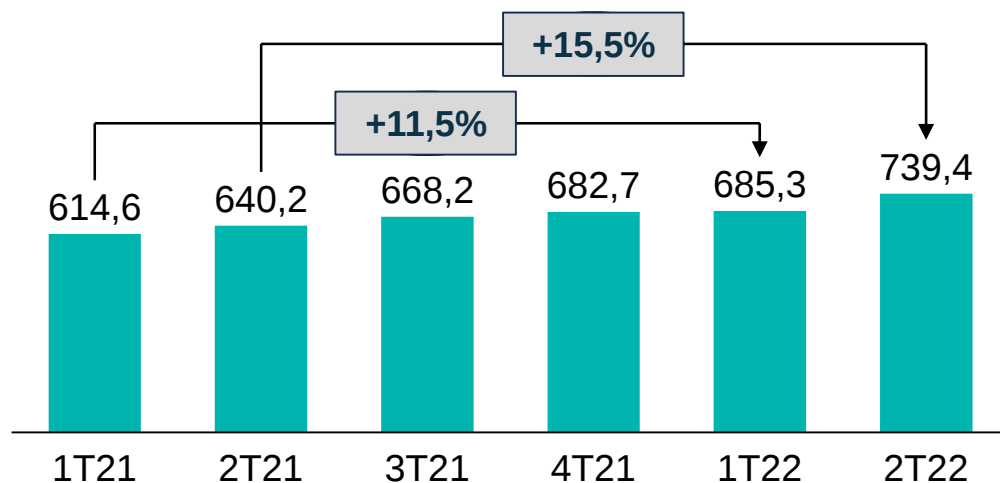


CRESCIMENTO ORGÂNICO, MESMAS CLÍNICAS, DE 15,5%

Aceleração no ritmo de crescimento orgânico

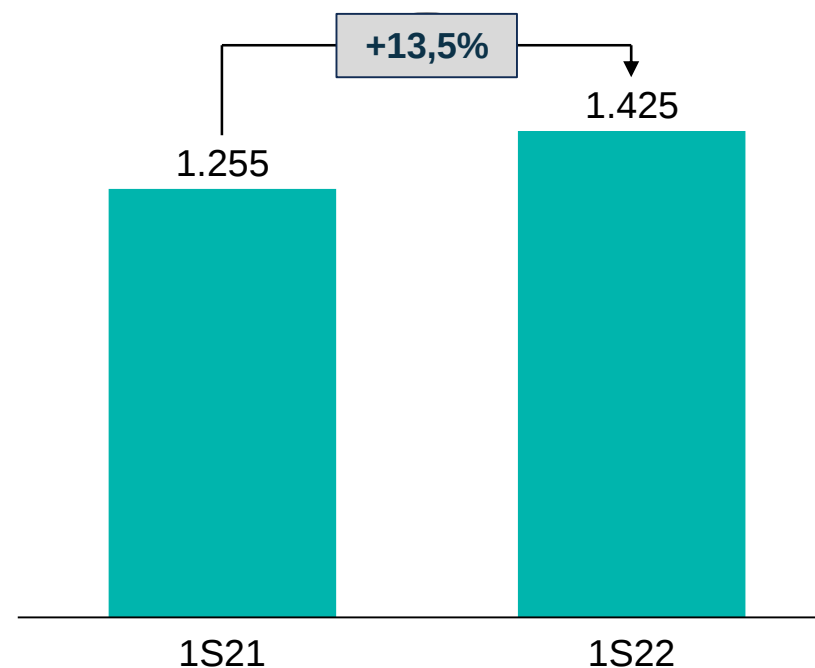
Crescimento Orgânico - Trimestre

R\$ milhões; YoY %



Crescimento Orgânico - Semestre

R\$ milhões; YoY %

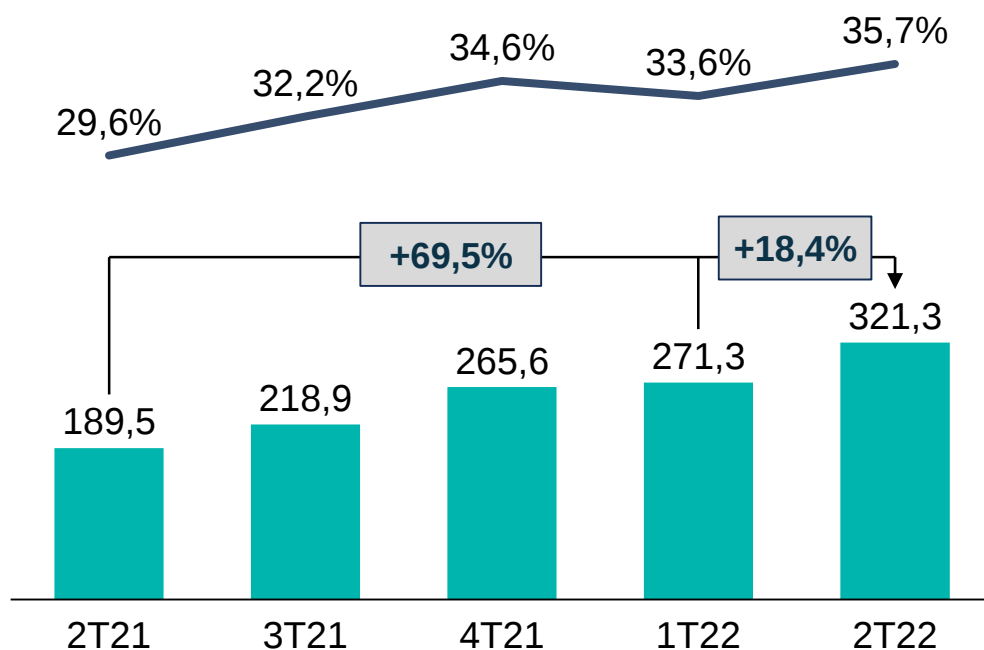


MARGEM BRUTA: EXPANSÃO DE 610 BASIS POINTS

Crescimento do Lucro Bruto de 69,5% no 2T22 vs. 2T21 e 54,2% na comparação semestral

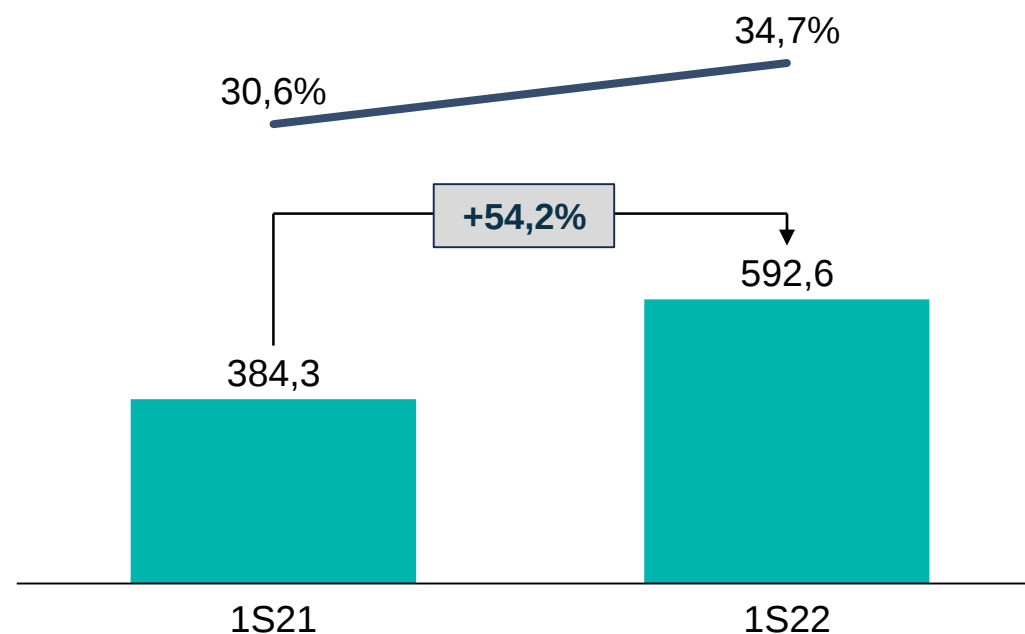
Margem Bruta Trimestral

R\$ milhões



Margem Bruta no Semestre

R\$ milhões

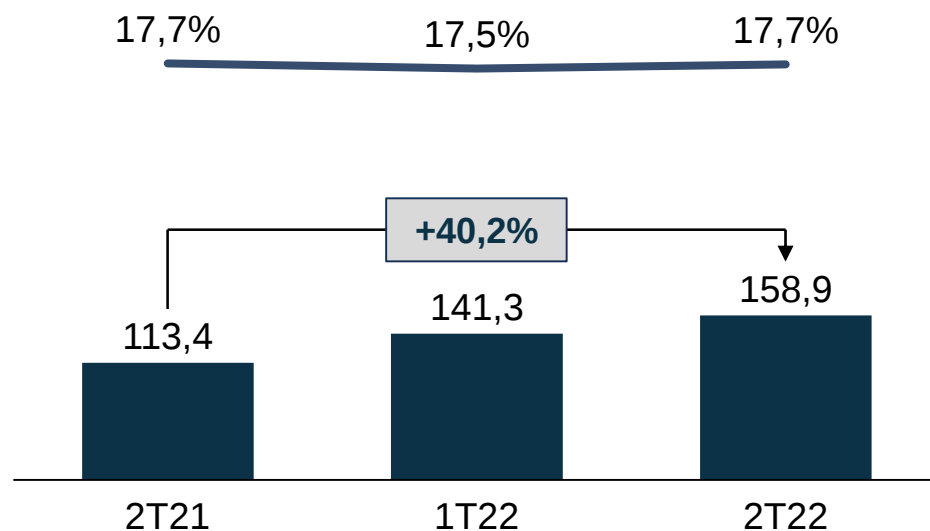


EBITDA RECORDE PARA O TRIMESTRE

Margem EBITDA Ajustada se manteve em 17,7% – mesmo com as integrações recentes em andamento

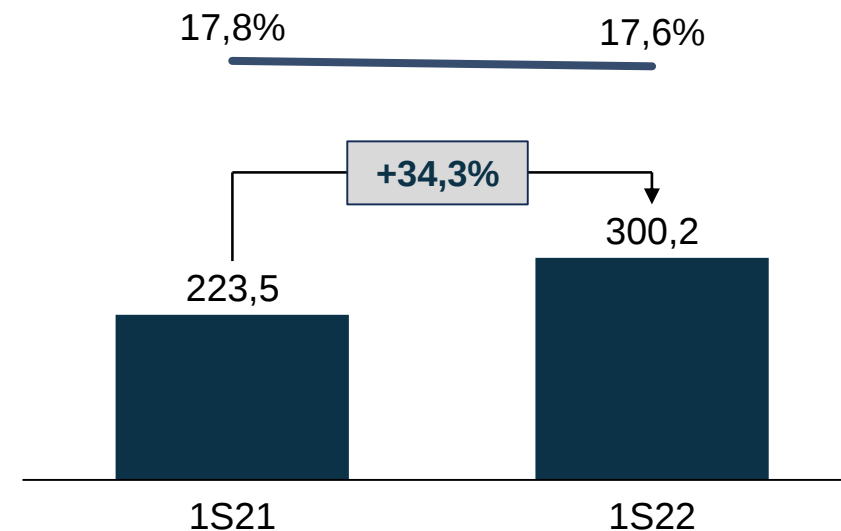
EBITDA Ajustado e Margem por Trimestre

R\$ milhões



EBITDA Ajustado e Margem Acumulada

R\$ milhões



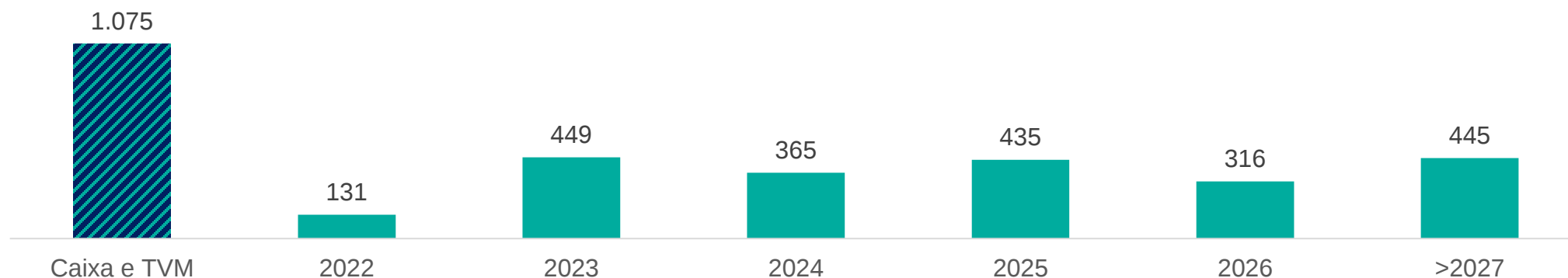
EBITDA Contábil 2T22 = R\$ 123,7 milhões.

EBITDA Ajustado 2T22 = R\$ 123,7 milhões + itens não caixa ou não recorrentes: Provisão para o plano de incentivo de longo prazo (R\$ 5,3 milhões); EBITDA de operações recém inauguradas (R\$ 5,2 milhões); Medicina de Precisão (R\$ 10,9 milhões); Despesas com M&A (R\$ 9,4 milhões); Despesas com a Pandemia de COVID-19 (R\$ 0,6 milhões); e outras despesas extraordinárias (R\$ 3,9 milhões).

Endividamento Bancário

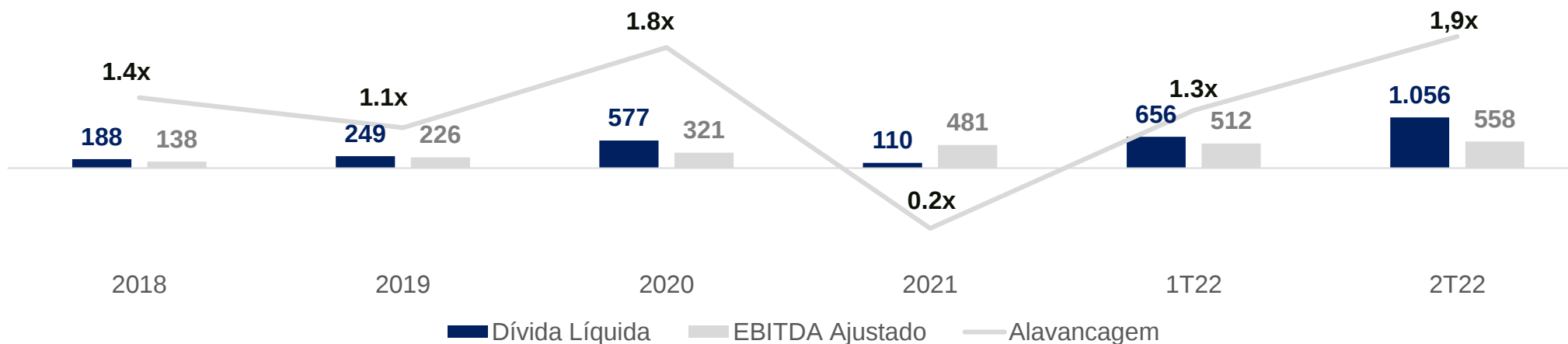
Cronograma de Amortização

R\$ milhões



Alavancagem Bancária

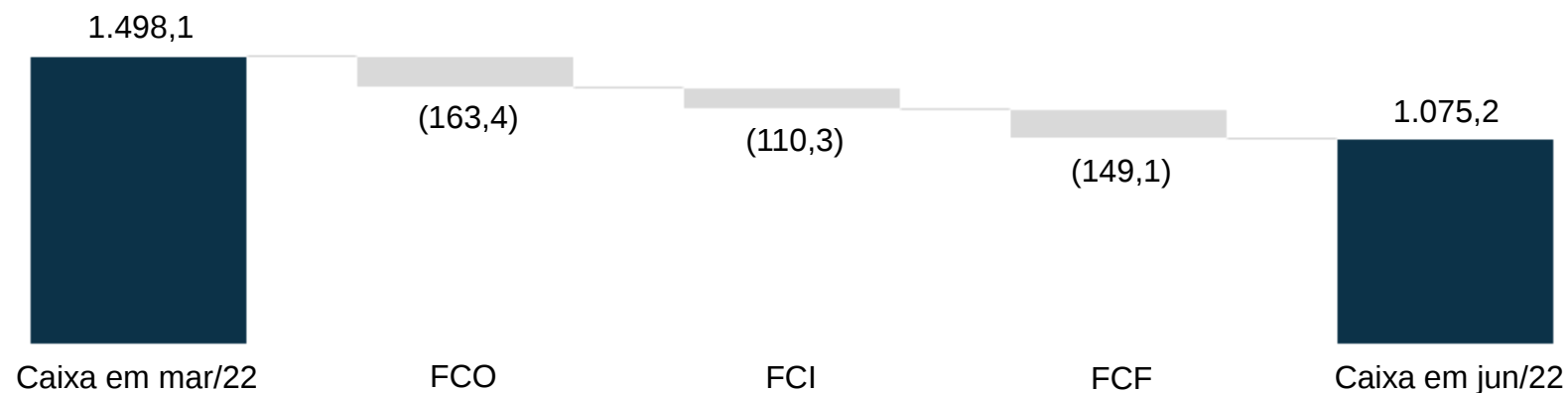
R\$ milhões



Fluxo de Caixa

Fluxo de Caixa 2T22 (Gerencial)

R\$ milhões



Fluxo de Caixa – Principais Impactos:

Fluxo de Caixa de Atividades Operacionais:

(i) *working capital* demandado em função de (i) crescimento da Companhia, (ii) estratégia de compra antecipada de medicamentos e (iii) recebíveis.

Fluxo de Caixa de Atividades de Investimento:

(i) pagamento de aquisições e (ii) CAPEX.

Fluxo de Caixa de Atividades de Financiamento:

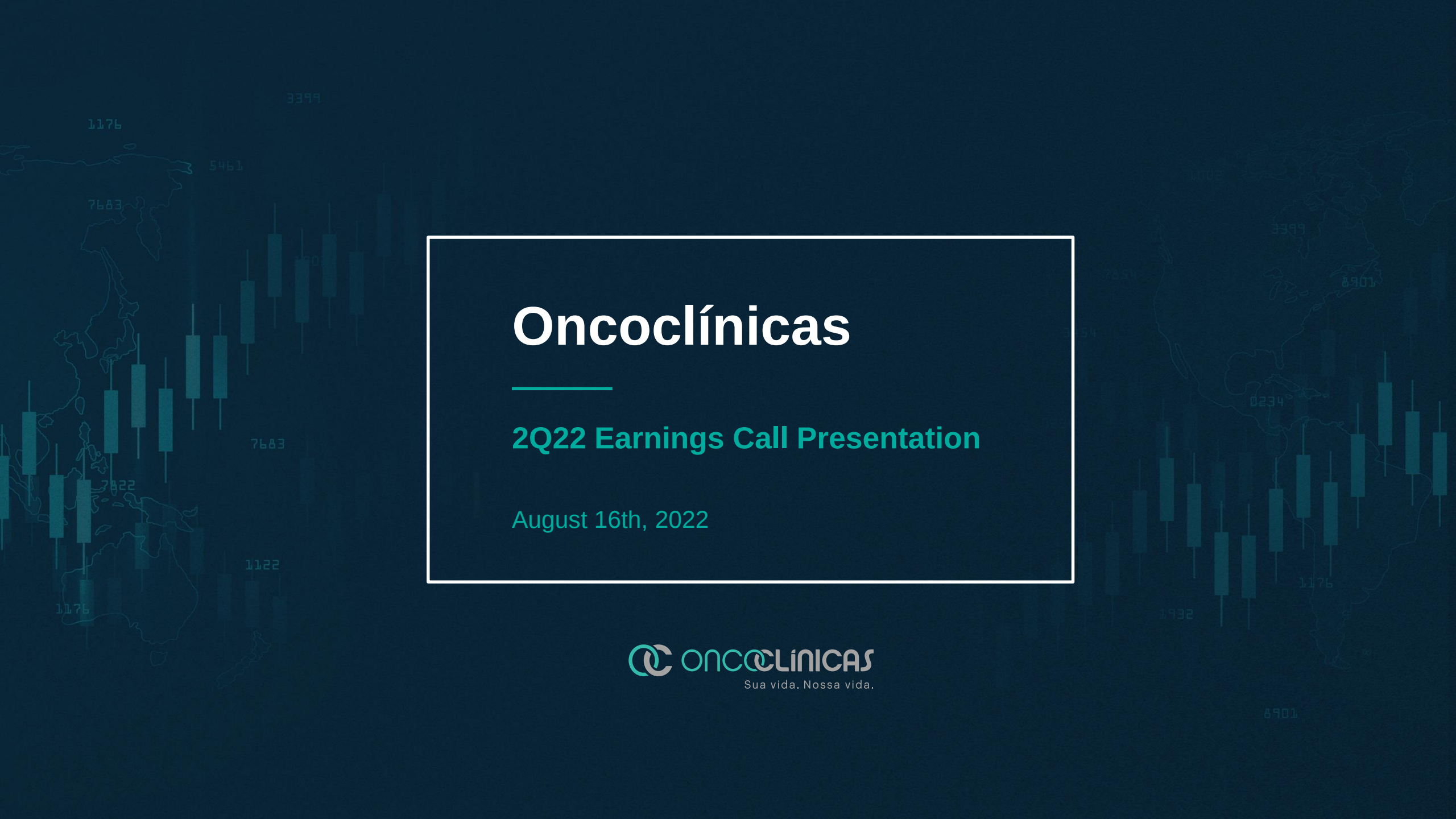
(i) amortização de empréstimos e (ii) juros pagos sobre empréstimos e aquisições.

OBRIGADO

**Contatos
de RI**

🌐 **Website:** ri.grupooncoclinicas.com

✉ **Email:** ri@oncoclinicas.com



Oncoclínicas

2Q22 Earnings Call Presentation

August 16th, 2022

LEGAL NOTICE

This presentation is updated until the date hereof and is subject to change without notice, and the Company undertakes no obligation to update or revise the information presented as a result of new information and / or future developments. This presentation may contain information and the Company's expectations about future events or results that do not describe historical facts, but reflect the opinion of the Company's Management. The information contained herein is based on various assumptions and factors of an operational, economic and market nature and should not be construed as legal or tax advice or a suggestion to invest in the Company's shares, nor should it serve as the basis for any related contract or commitment. Under no circumstances shall the Company be liable to third parties (including investors) for any investment decision taken based on the information presented herein, or for any damages resulting therefrom. This presentation and its contents are proprietary information of the Company and may not be reproduced or circulated, in part and / or in whole, without the Company's prior, express, written consent.

MESSAGE FROM THE CEO

1. 2Q22 HIGHLIGHTS



Closing of Itaigara acquisition, which was partially accounted in 2Q results



Closing of Unity acquisition in late July: +35 units across 10 cities



Record Net Revenues: R\$ 900 million (+ 41%)
Record Adjusted EBITDA: R\$ 159 million



Expansion of 610 bps in Gross Margin in 2Q22 vs. 2Q21, reaching 35.7%



Integration of Cebrom, UMC, Cemise, Itaigara and Microimagem advancing as planned

Starting activities in Salvador and Barra da Tijuca Cancer Centers

M&A INTEGRATIONS



Ongoing integrations



New cancer centers



FINANCIAL HIGHLIGHTS

Another quarter of
strong Net
Revenue growth

↑ **+40.6%**

in 2Q22 vs. 2Q21

610 bps Gross Margin
expansion vs. last year

↑ **35.7% in 2Q22
vs.
29.6% in 2Q21**

**R\$ 300
million**

of Adjusted EBITDA
in the 1st half of 2022,
a 34% growth

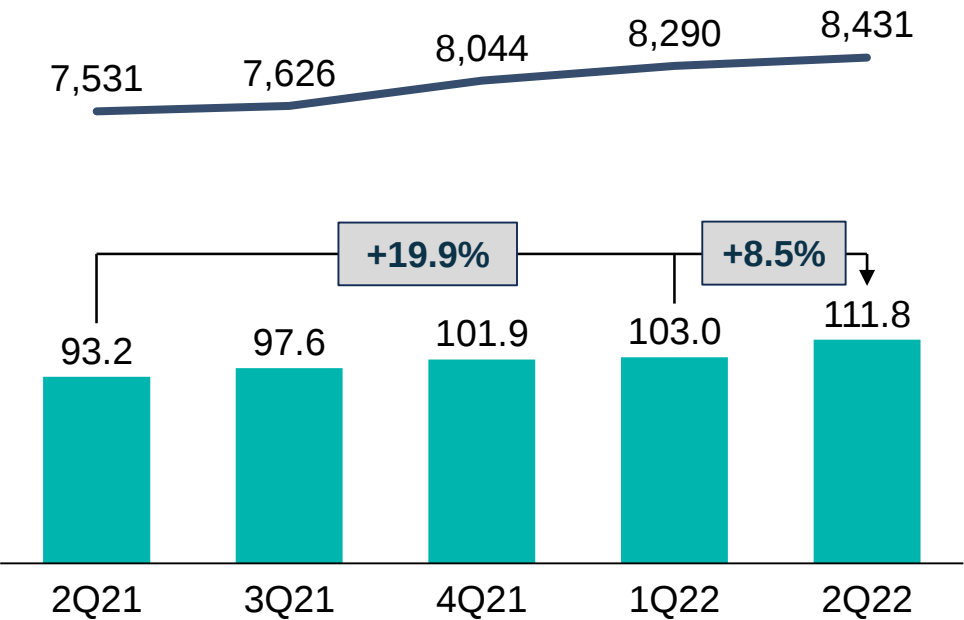
**R\$ 159
million**

of Adjusted EBITDA
in 2Q22, another
record for a single
quarter

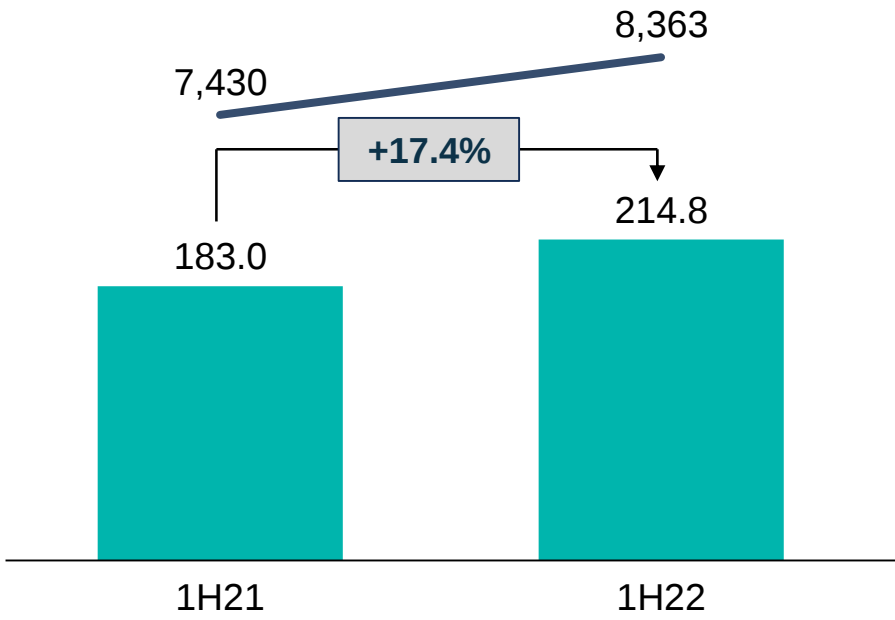
STRONG AND CONSISTENT GROWTH IN PROCEDURES AND EXPANSION IN AVERAGE TICKET

Procedures grew 19.9% in 2Q22 vs. 2Q21 while Average Ticket had a strong acceleration of 11.9% YoY

Procedures (in Thousands) and Average Ticket (R\$) per quarter



Procedures (in Thousands) and Historical Average Ticket (R\$) in 6-month period

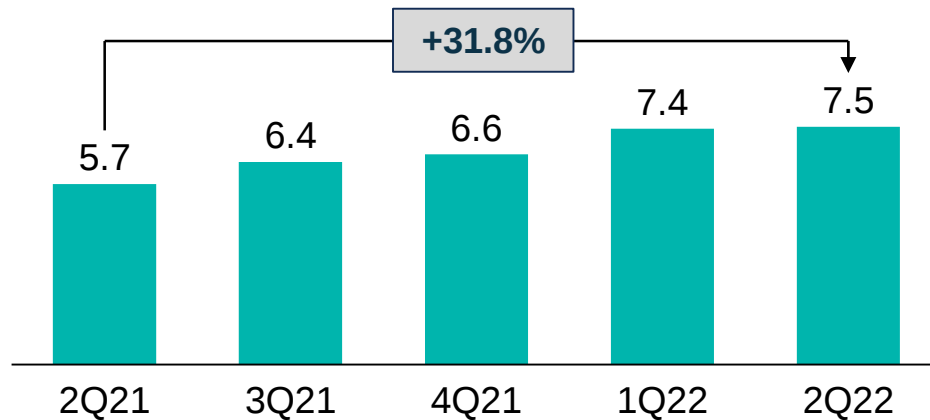


32% INCREASE IN THE NUMBER OF NEW PATIENTS THIS QUARTER

Acceleration in the number of new patients assisted in our units

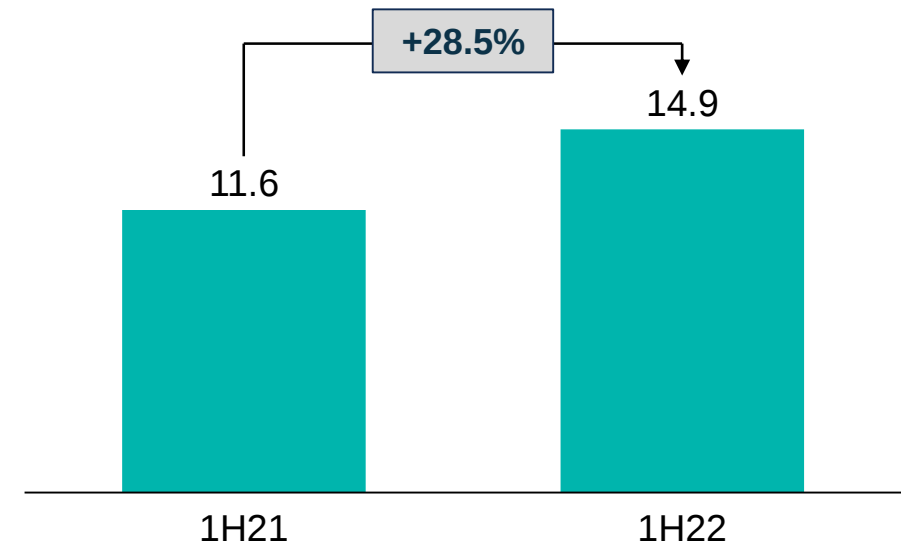
Quarterly number of New Patients

Thousands; YoY %



Half-year number of New Patients

Thousands; YoY %

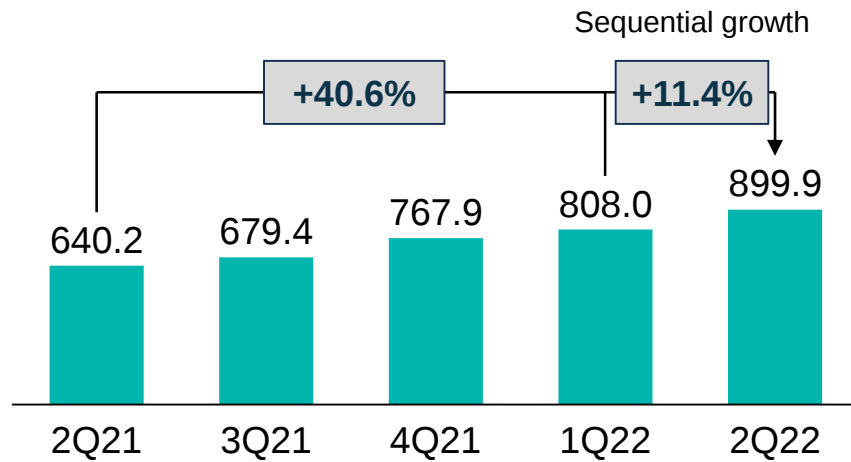


ONE MORE QUARTER OF RECORD NET REVENUES

Net Revenue growth of 40.6% in the 2Q22 vs. 2Q21 and 11.4% on a sequential basis (1Q21)

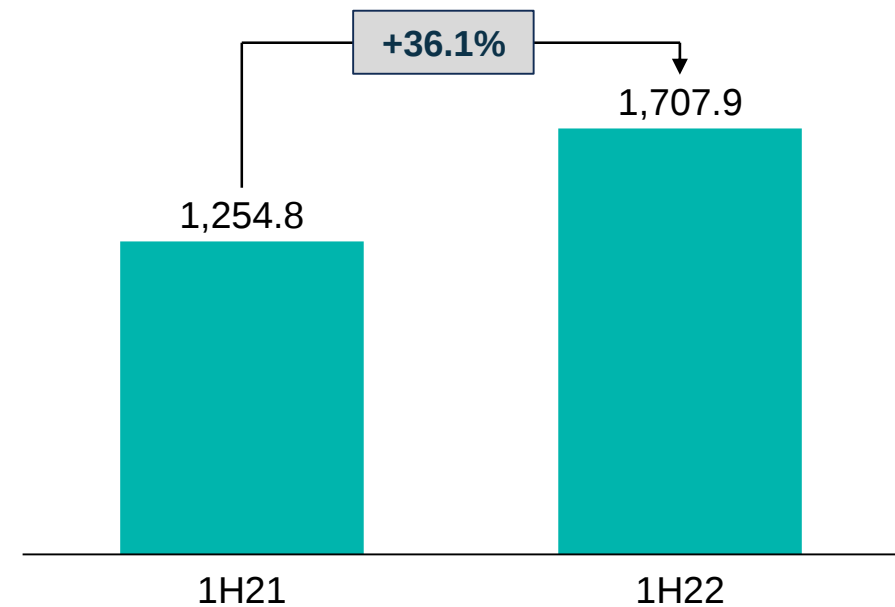
Quartely Net Revenue

R\$ million



6-month period Net Revenue

R\$ million

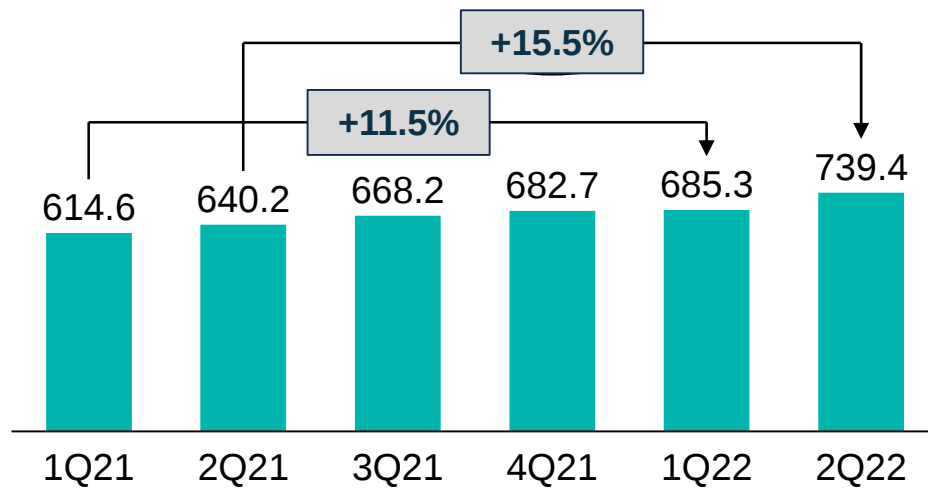


ORGANIC GROWTH, ON A SAME CLINICS BASIS, OF 15.5% YoY

Acceleration in the pace of organic growth

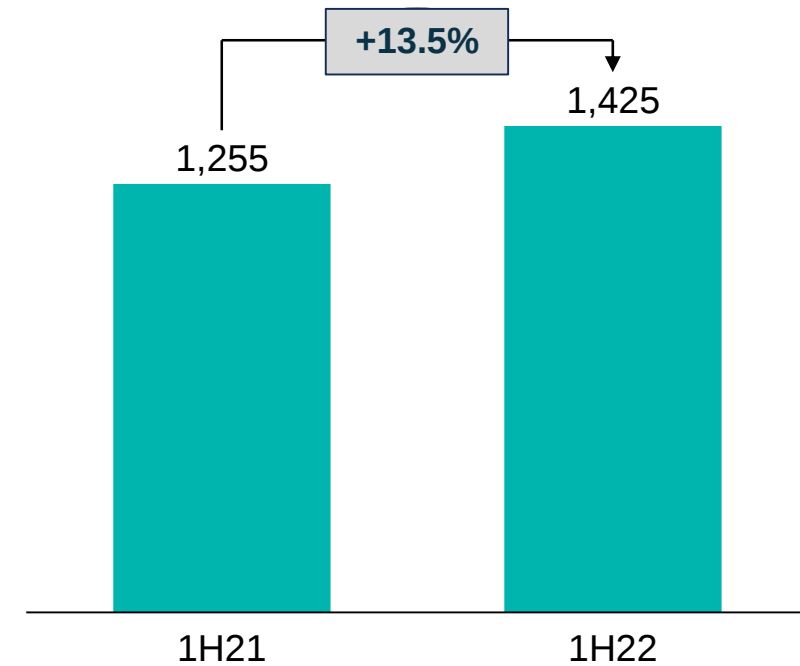
Quarterly Organic Growth

R\$ million; YoY %



Half-Year Organic Growth

R\$ million; YoY %

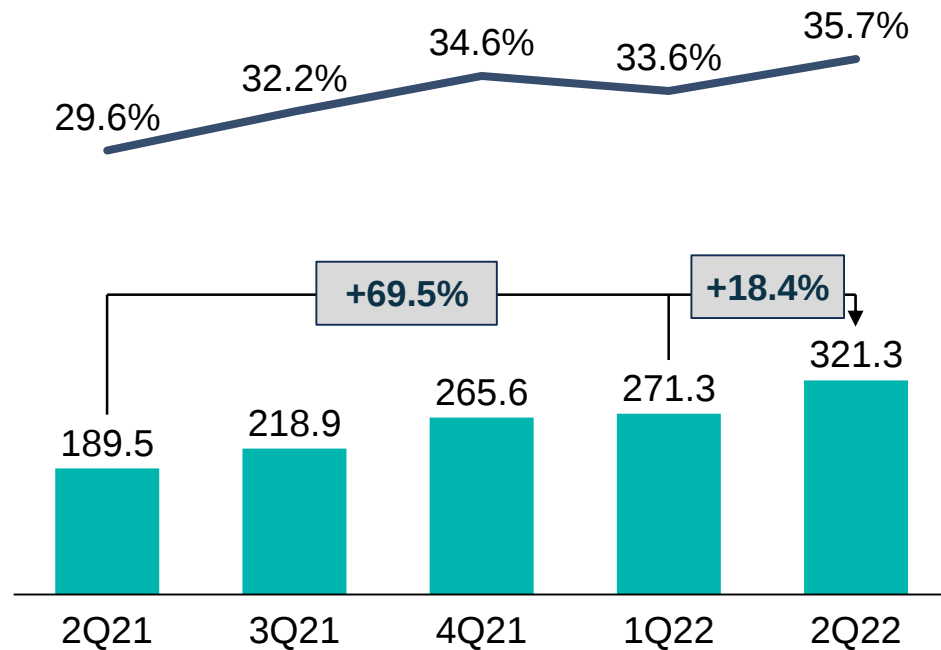


GROSS MARGIN: 610 BASIS POINTS EXPANSION

Gross Profit growth of 69.5% in 2Q22 vs. 2Q21 and 54.2% on an 6-month comparison.

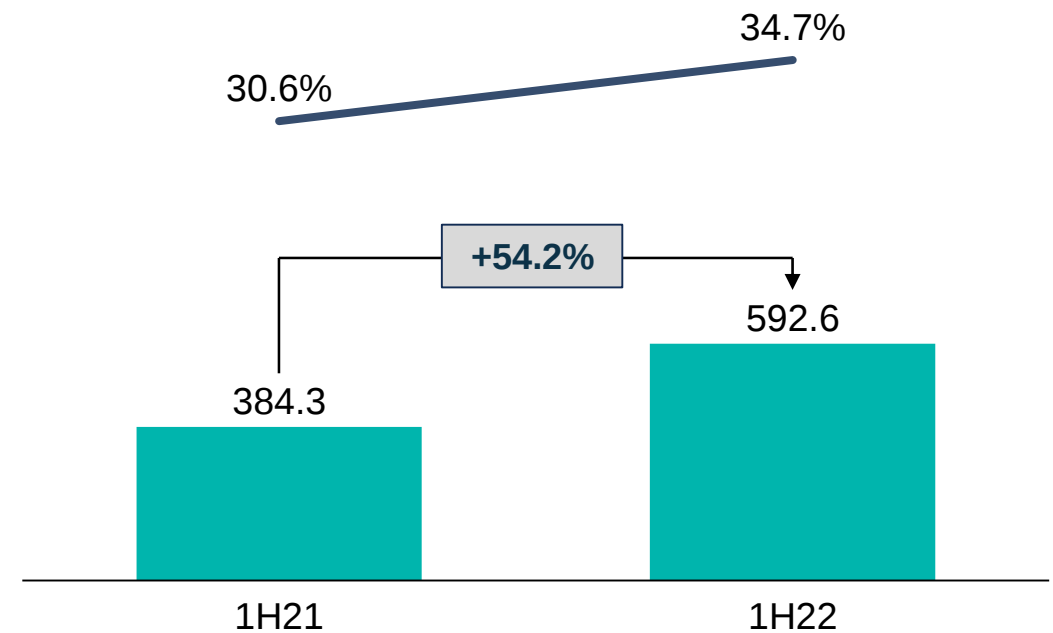
Quarterly Gross Profit and Margin

R\$ million



6-month period Gross Profit and Margin

R\$ million

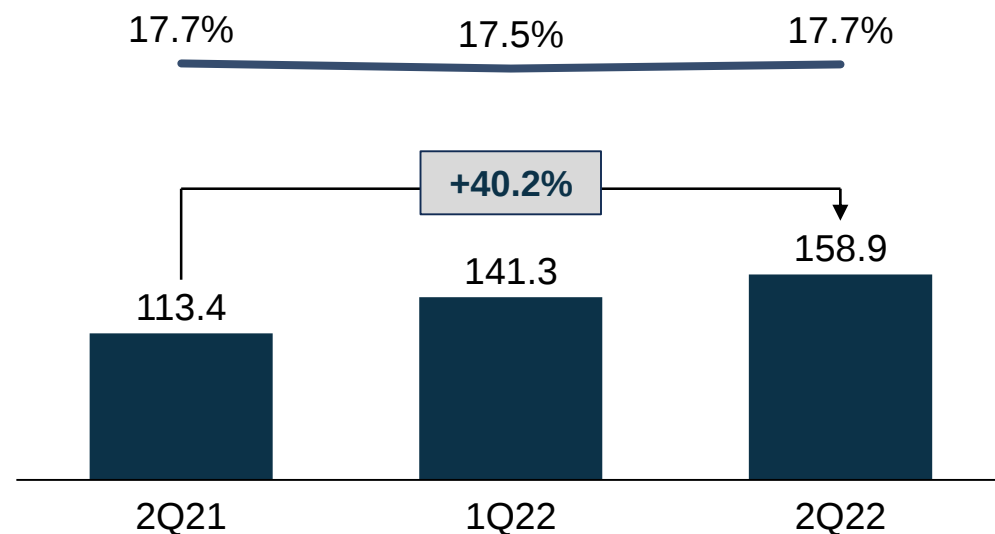


RECORD EBITDA FOR THE QUARTER

Adjusted EBITDA Margin stood at 17.7% - even with the ongoing integrations, under initial phase

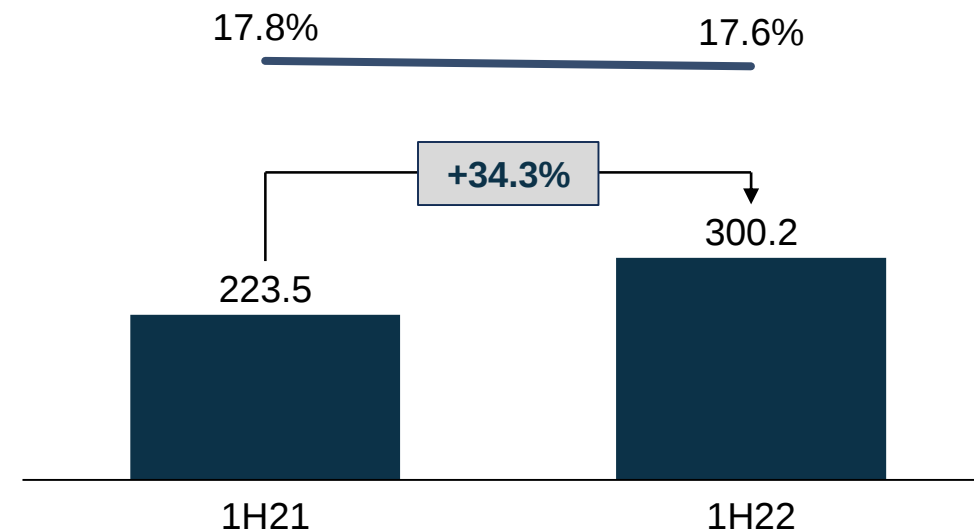
Adjusted EBITDA and Margin per Quarter

R\$ million



Adjusted EBITDA and Margin on 6-month period

R\$ million



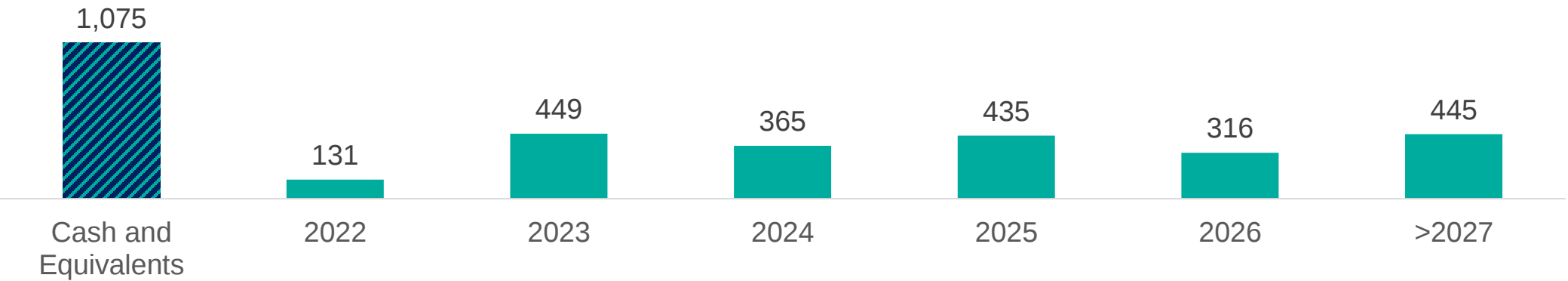
Accounting EBITDA 2Q22 = R\$ 123.7 million.

Adjusted EBITDA 2Q22 = R\$ 123.7 million + non-cash or non-recurring items: Provision for long-term incentive plan (R\$ 5.3 million); EBITDA from new operations under ramp-up (R\$ 5.2 million); Precision Medicine (R\$ 10.9 million); M&A expenses (R\$ 9.4 million); COVID-19 expenses (R\$ 0.6 million); and other extraordinary items (R\$ 3.9 million).

Financial Indebtedness

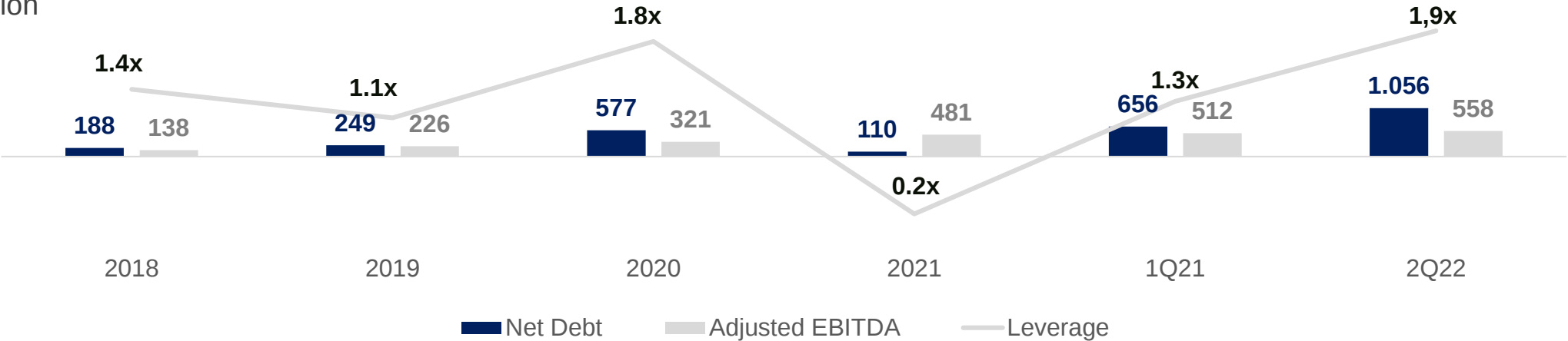
Amortization Schedule

R\$ million



Bank Leverage

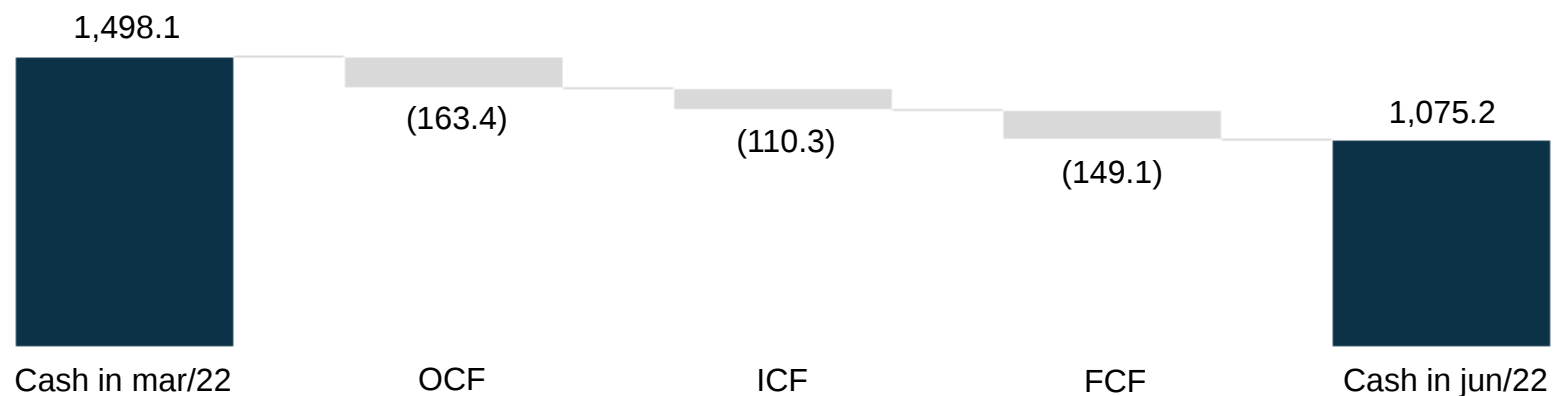
R\$ million



Cash Flow

2Q22 Cash Flow (Managerial)

R\$ million



Cash Flow – Main Impacts:

Operational Cash Flow:

higher working capital requirements due to (i) Company's growth, (ii) advanced purchase of drugs and (iii) receivables.

Investment Cash Flow:

(i) Payment for acquisitions and (ii) CAPEX.

Financing Cash Flow:

(i) Debt amortization and (ii) Interest payments in loans and acquisitions.

THANK YOU

Contact IR



Website: ri.grupooncclinicas.com



Email: ri@oncclinicas.com



Sua vida. Nossa vida.