



# LUPATECH

## LUPATECH S.A.

CNPJ/MF nº 89.463.822/0001-12

NIRE 43300028534

Companhia Aberta de Capital Autorizado – Novo Mercado

## FATO RELEVANTE

(Para distribuição imediata)

### CONTRATOS PARA FORNECIMENTO DE VÁLVULAS PARA PETROBRAS NO MONTANTE DE R\$155 MILHÕES

**Caxias do Sul, 06 de maio de 2010** – A Lupatech S.A. (BM&FBOVESPA: LUPA3) (OTCQX: LUPAY) (“Lupatech” ou “Companhia”), líder no Mercosul na fabricação de válvulas industriais, fabricante de equipamentos para o setor de petróleo e gás e líder na América Latina na instalação de revestimentos anti-corrosão em tubulações, anuncia a **assinatura de contratos (os “Contratos”) no valor de R\$155 milhões com a Petróleo Brasileiro S.A. (“Petrobras”), para fornecimento de válvulas.**

A Companhia informa, ainda, que continuam em curso as tratativas para assinaturas de outros contratos decorrentes de licitações com resultados favoráveis nas áreas de serviços e cabos de ancoragem que tão logo sejam concluídas serão levadas ao conhecimento do mercado.

#### Sobre os Contratos

Os Contratos hoje assinados tem valor aproximado de R\$155 milhões, na modalidade AFMG (Autorização para Fornecimento de Materiais – Global) com prazo de validade de 2 anos, para fornecimento de válvulas de esfera, gaveta, globo e retenção entre 0,5 a 36 polegadas de diferentes ligas metálicas.

As válvulas serão fornecidas através da moderna unidade fabril da Lupatech localizada em Nova Odessa e de unidade de Iperó, ambas no Estado de São Paulo.

A forte presença da Lupatech no Brasil, destacadamente por sua capacidade industrial instalada fruto de investimentos recém concluídos, como também, pela agilidade em acessar materiais críticos, criam diferencial competitivo no mercado. Os Contratos reafirmam a existência de atrativas oportunidades para novos negócios envolvendo empresas com tecnologias diferenciadas e com capacidade instalada no Brasil para suprir as crescentes demandas do setor de petróleo e gás no país.

Os valores dos Contratos serão adicionados ao *backlog* de negócios da Companhia, cuja atualização será divulgada por ocasião da apresentação dos resultados do 1T10, agendada para 12 de maio de 2010 após o fechamento da BM&FBOVESPA.

A Lupatech, através de seu Departamento de Relações com Investidores, está à disposição para eventuais esclarecimentos através dos contatos abaixo.



# LUPATECH



## CONTATOS – RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Thiago Alonso de Oliveira - CFO & IRO

Cynthia Burin - Gerente de RI

Telefone: + 55 (11) 2134-7000 ou + 55 (11) 2134-7088

Email: [ri@lupatech.com.br](mailto:ri@lupatech.com.br)

**SOBRE A LUPATECH** - A Lupatech S.A. possui três segmentos de negócios: *Energy Products*, *Flow Control* e Metalurgia. No **Segmento Energy Products** oferece produtos de alto valor agregado e serviços para a indústria de petróleo e gás, como cabos para ancoragem de plataformas em águas profundas, válvulas, equipamentos para exploração de poços, revestimentos de tubos, compressores para GNV, sensores e serviços de intervenção em poços, através das marcas “Lupatech MNA”, “Lupatech CSL”, “Lupatech Tecval”, “Lupatech Oil Tools”, “Lupatech Esferomatic”, “Lupatech Oil & Gas Services”, “Lupatech Oilfield Services”, “Lupatech Tubular Services”, “Lupatech Monitoring Systems”, “Aspro”, “Sinergás” e “Norpatagonica”. No **Segmento Flow Control** possui posição de liderança no Mercosul na produção e comercialização de válvulas industriais, principalmente para as indústrias química, farmacêutica, papel e celulose e construção civil, através das marcas “Lupatech Valmicro”, “Lupatech Mipel”, “ValBol” e “Jefferson”. No **Segmento de Metalurgia** ocupa posição de destaque no mercado internacional e especializa-se no desenvolvimento e na produção de peças, partes complexas e subconjuntos direcionados principalmente para a indústria automotiva mundial através dos processos de fundição de precisão e de injeção de aço, onde é a pioneira na América Latina. Opera, ainda, na fundição de peças em ligas metálicas com alta resistência a corrosão, voltadas para os setores de válvulas industriais e bombas, principalmente para aplicações nos processos para a indústria de petróleo e gás, através das marcas “Microinox”, “Steelinject” e “Itasa”.

*Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base estimativas e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, estimativas ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras “acredita”, “poderá”, “irá”, “continua”, “espera”, “prevê”, “pretende”, “planeja”, “estima” ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os Acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou estimados pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Lupatech.*



# LUPATECH

## LUPATECH S.A.

Corporate Taxpayer's ID (CNPJ/MF): 89.463.822/0001-12

Company Registry (NIRE): 43300028534

Publicly-held Company – Novo Mercado

## MATERIAL FACT

(for immediate release)

### R\$155 MILLION IN NEW CONTRACTS WITH PETROBRAS FOR VALVES SUPPLY

**Caxias do Sul, May 6, 2010** - Lupatech S.A. (BM&FBOVESPA: **LUPA3**) (OTCQX: **LUPAY**) (“Lupatech” or “Company”), leading manufacturer of industrial valves in Mercosur, producer of equipment for the oil and gas sector and leader in Latin America in anti-corrosion systems for pipelines, announces that **has signed new contracts (the “Contracts”) in the total amount of R\$155 million with Petróleo Brasileiro S.A. (“Petrobras”), for valves supplying.**

The Company also informs that is still under negotiations the signature of new contracts resulting from bids with positive results on services and anchoring ropes and once concluded they will be announced to the market.

#### About the Contracts

The Contracts signed today has the approximated amount of R\$155 million, with tenor of 2 years, to supply ball, gate, globe and check valves sizing from 0.5 to 36 inches of different alloys.

The valves will be supplied from the newly inaugurated plant located in Nova Odessa and from the Ipero Plant, both in Brazil in the State of São Paulo.

The strong presence of Lupatech in Brazil, mainly due to its installed industrial capacity resulting from recent investments, as well as the ability to quickly access critical materials, create competitive advantages in the market. The Contracts reassures the existence of attractive opportunities for new businesses involving companies with distinguished technologies, and with an installed capacity in Brazil to supply the growing demand of the oil and gas industry in the country.

The Contract will be added to the Company's backlog, which update will be released with the filing of the 1Q10 results, scheduled for May 12, 2010 after BM&FBOVESPA trading session.

Lupatech, through its Investor Relations Department, is available for any clarification through the contacts below.



# LUPATECH



## INVESTOR RELATIONS - CONTACTS

Thiago Alonso de Oliveira - CFO & IRO

Cynthia Burin - IR Manager

Telephone: +55 (11) 2134-7000 or +55 (11) 2134-7088

E-mail: [ir@lupatech.com.br](mailto:ir@lupatech.com.br)

**ABOUT LUPATECH** - Lupatech S.A. has three business segments: *Energy Products*, *Flow Control* and *Metallurgy*. The **Energy Products Segment** offers high value-added products and services for the Oil & Gas sector, including deepwater platform anchoring ropes, valves, oil wells completion tools, tube coating, natural gas compressors, sensors and well intervention services through the “Lupatech MNA”, “Lupatech CSL”, “Lupatech Tecval”, “Lupatech Oil Tools”, “Lupatech Esferomatic”, “Lupatech Oil & Gas Services”, “Lupatech Oilfield Services”, “Lupatech Tubular Services”, “Lupatech Monitoring Systems”, “Aspro”, “Sinergás” and “Norpatagonica” brands. The **Flow Control Segment** heads the national rankings in the production and sale of industrial valves, primarily for the chemical, petrochemical, pharmaceutical, pulp and paper and construction industries, under the “Lupatech Valmicro”, “Lupatech Mipel”, “ValBol” and “Jefferson” brand names. The **Metallurgy Segment** is among the international leaders in the development and production of parts, complex parts and sub-assemblies, mainly for the global auto industry. It employs the precision casting and steel injection processes, techniques that it pioneered in Latin America. It also produces high-corrosion-resistant cast-alloy housings for industrial valves and pumps, chiefly for applications in the oil and gas industry under the “Microinox”, “Steelinject” and “Itasa” brands.

*This release contains forward-looking statements subject to risks and uncertainties. Such forward-looking statements are based on the management's beliefs and assumptions and information currently available to the Company. Forward-looking statements include information on our intentions, beliefs or current expectations, as well as on those of the Company's Board of Directors and Officers. The reservations as to forward-looking statements and information also include information on possible or presumed operating results, as well as any statements preceded, followed or including words such as “believes”, “may”, “will”, “expects”, “intends”, “plans”, “estimates” or similar expressions. Forward-looking statements are not performance guarantees; they involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events and, therefore, depend on circumstances which may or may not occur. Future results may differ materially from those expressed or suggested by forward-looking statements. Many of the factors which will determine these results and figures are beyond Lupatech' control or prediction capacity.*