



LUPATECH S.A.

CNPJ/MF nº 89.463.822/0001-12

NIRE 43300028534

Companhia Aberta de Capital Autorizado – Novo Mercado

FATO RELEVANTE

LUPATECH ANUNCIA CRIAÇÃO DA LUPATECH OILFIELD SERVICES

Caxias do Sul, 29 de março de 2010 – A Lupatech S.A. (BM&FBovespa: **LUPA3**) (OTCQX: **LUPAY**) (“Lupatech” ou “Companhia”), líder no Mercosul na fabricação de válvulas industriais, fabricante de equipamentos para o setor de petróleo e gás e líder na América Latina na instalação de revestimentos anticorrosão em tubulações, anuncia a criação da **Lupatech Oilfield Services** (“LOFS”), empresa com foco de operações de prestação de serviços de intervenção em poços.

A Lupatech *Oilfield Services* é resultado da soma de experiências entre a Lupatech S.A. e Penta, empresa de serviços de petróleo que reúne experientes profissionais do setor, oriundos de empresas como Schlumberger, BP, Petrobras e Repsol, com plano de negócios prevendo a atuação inicial no Brasil, Colômbia e México.

A criação da Lupatech *Oilfield Services* marca uma nova fase do setor na América Latina, já que consiste no surgimento de um *player* regional na área de serviços especializados para petróleo e gás. A LOFS tem como diferenciais competitivos três fatores principais: é o primeiro *player* regional com estrutura e diversificação de portfólio, congrega a biografia de executivos com ampla experiência no setor em todos os países onde a empresa atuará, e tem um projeto alinhado com as necessidades do setor em utilizar conteúdo local.

A gestão da Lupatech *Oilfield Services* será conduzida pelo *expertise* profissional dos seguintes executivos:

- **João Carlos de Luca:** 36 anos de experiência no setor de petróleo e gás em empresas como Petrobras, Repsol e atualmente ocupa a posição de presidente do Instituto Brasileiro de Petróleo – IBP.
- **Cesar Paolini:** 31 anos de experiência no setor de petróleo e gás em empresas como Schlumberger em diversos países e Consultec.
- **Carlos Portela:** 30 anos de experiência no setor de petróleo e gás em empresas como British Petroleum e Atlantic LNG.

A Lupatech terá 85% do controle da nova companhia. O grupo executivo acima ficará com os 15% restantes, podendo ampliar esta participação para até 30% a partir do momento em que os investimentos feitos pela Lupatech já tiverem sido retornados, acrescidos de remuneração superior a 17% ao ano em dólar.

Serão investidos, no primeiro momento, US\$16 milhões. Investimentos futuros estão associados às oportunidades de mercado que a Lupatech *Oilfield Services* vier a identificar dentro da estratégia de ocupação do mercado.

A empresa busca atender a uma crescente demanda por soluções que integram serviços e equipamentos. A Lupatech já conta com ampla linha de equipamentos e é um player em



serviços não relacionados à intervenção em poços, não havendo portanto competição com a LOFS.

A partir da união com os executivos da Penta e criação da *Lupatech Oilfield Services*, a Lupatech terá acesso a novos mercados, facilitado pelo profundo conhecimento do setor na América Latina e pela “visão do cliente” que os executivos da LOFS possuem.

Os primeiros mercados a serem desenvolvidos serão Brasil, Região Andina (Colômbia e Perú) e México, escolhidos por apresentarem escala de mercado e excelentes perspectivas de crescimento.

Lupatech *Oilfield Services* iniciará suas operações na Colômbia, onde foram adquiridas as operações da HS, em 29 de março de 2010. A HS registrou Receita Líquida em 2009 de US\$11,7 milhões e EBITDA de US\$2,25 milhões.

A Administração da Lupatech convida acionistas e investidores em geral a participarem de webcast e teleconferência para apresentação da *Lupatech Oilfield Services*, com presença de seu CEO e CFO Srs. Nestor Perini e Thiago Alonso de Oliveira, respectivamente, e os executivos da *Lupatech Oilfield Services*. Após a apresentação será dedicado tempo para perguntas e respostas a fim de esclarecimento de dúvidas.

Webcast e Teleconferência – Dia 30/Março às 11 horas (Brasília)

Dados para conexão:

Webcast em português

Acesse: <http://webcast.mzdp.com.br/publico.aspx?codplataforma=1671>

Teleconferência em português

Telefone: +55 (11) 2188-0188

Código de acesso: Lupatech

A transcrição da teleconferência e perguntas e respostas estará disponível no site da Companhia em até 7 dias úteis.

A Lupatech, através de seu Departamento de Relações com Investidores, está à disposição para eventuais esclarecimentos através dos contatos abaixo.

CONTATOS – RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Thiago Alonso de Oliveira - CFO & IRO

Cynthia Burin - Gerente de RI

Telefone: + 55 (11) 2134-7000 ou + 55 (11) 2134-7088

Email: ri@lupatech.com.br



LUPATECH



SOBRE A LUPATECH - A Lupatech S.A. possui três segmentos de negócios: *Energy Products*, *Flow Control* e Metalurgia. No **Segmento Energy Products** oferece produtos de alto valor agregado e serviços para a indústria de petróleo e gás, como cabos para ancoragem de plataformas em águas profundas, válvulas, equipamentos para exploração de poços, revestimentos de tubos, compressores para GNV, sensores e serviços, através das marcas "Lupatech MNA", "Lupatech CSL", "Lupatech Tecval", "Lupatech Oil Tools", "Lupatech Esferomatic", "Lupatech Oil & Gas Services", "Lupatech Tubular Services", "Lupatech Monitoring Systems", "Aspro", "Sinergás" e "Norpatagonica". No **Segmento Flow Control** possui posição de liderança no Mercosul na produção e comercialização de válvulas industriais, principalmente para as indústrias química, farmacêutica, papel e celulose e construção civil, através das marcas "Lupatech Valmicro", "Lupatech Mipel", "ValBol" e "Jefferson". No **Segmento de Metalurgia** ocupa posição de destaque no mercado internacional e especializa-se no desenvolvimento e na produção de peças, partes complexas e subconjuntos direcionados principalmente para a indústria automotiva mundial através dos processos de fundição de precisão e de injeção de aço, onde é a pioneira na América Latina. Opera, ainda, na fundição de peças em ligas metálicas com alta resistência a corrosão, voltadas para os setores de válvulas industriais e bombas, principalmente para aplicações nos processos para a indústria de petróleo e gás, através das marcas "Microinox", "Steelinject" e "Itasa".

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base estimativas e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, estimativas ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os Acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou estimados pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Lupatech.



LUPATECH S.A.

Corporate Taxpayer's ID (CNPJ/MF): 89.463.822/0001-12

Company Registry (NIRE): 43300028534

Publicly-held Company – Novo Mercado

MATERIAL FACT

LUPATECH ANNOUNCES THE CREATION OF LUPATECH OILFIELD SERVICES

Caxias do Sul, March 29^h 2010 - Lupatech S.A. (BM&FBovespa: **LUPA3**) (OTCQX: **LUPAY**) ("Lupatech" or "Company"), leading manufacturer of industrial valves in Mercosur, producer of equipment for the oil and gas sector and leader in Latin America in anti-corrosion systems for pipelines, announces the creation of *Lupatech Oilfield Services* ("LOFS"), a company focused on operations to provide services for well intervention.

Lupatech Oilfield Services is the result of the sum of experiences between Lupatech SA and Penta, a service company that brings experienced oil industry professionals, coming from companies like Schlumberger, BP, Petrobras and Repsol, with business plan to operate initially in Brazil, Colombia and Mexico.

The creation of *Lupatech Oilfield Services* marks a new phase for this sector in Latin America, as is the emergence of a regional player in the area of specialized services for oil and gas. LOFS's main competitive differentials are three: is the first regional player with structure and portfolio diversification; brings together the biographies of executives with extensive industry experience in all countries where the company will operate, and has a project aligned with the needs of the oil & gas industry to use local content.

The management of *Lupatech Oilfield Services* will be conducted by the professional expertise of the following executives:

- **Joao Carlos de Luca:** 36 years of experience in the oil and gas companies like Petrobras, Repsol and currently holds the position of president of the Brazilian Petroleum Institute - IBP.
- **Cesar Paolini:** 31 years of experience in the oil and gas companies like Schlumberger in various countries and Consultec.
- **Carlos Portela:** 30 years of experience in the oil and gas companies such as British Petroleum and Atlantic LNG.

Lupatech will control 85% of the new company. The remaining 15% will be owned by the executive team, with a possibility to increase the stake up to a limit of 30% after the investments made by Lupatech returns accumulated with a 17% per year in U.S. dollars.

At the first moment US\$16 million will be invested. Future investments are linked to market opportunities for *Lupatech Oilfield Services* as part of its market penetration strategy.

The company seeks to meet a growing demand for solutions that integrate services and equipment. Lupatech already has wide range of equipment and is a player in services not related to well intervention, so there will be no competition with LOFS.



From the union with the executives of Penta and creation of *Lupatech Oilfield Services*, Lupatech will have access to new markets, facilitated by the deep industry knowledge in Latin America and the "customer view" brought by the executive team of LOFS.

The first markets to be developed will be Brazil, the Andean Region (Colombia and Peru) and Mexico, and were chosen because of their size and excellent growth prospects.

Lupatech Oilfield Services will start its operations in Colombia, where an acquisition was concluded on March 29th 2010. HS, the acquired business, reported in 2009 net revenues of US\$11.7 million and EBITDA of US\$2.25 million.

Lupatech's Management invites shareholders and investors to participate in a conference call and webcast presentation of *Lupatech Oilfield Services*, with the presence of its CEO and CFO Mr. Nestor Perini and Thiago Alonso de Oliveira, respectively, and the executives of *Lupatech Oilfield Services*. After the presentation will be dedicated time for questions and answers to clarify questions. The conference call will be hosted in Portuguese.

Webcast and Conference Call – March 30th 2010 at 11:00 am (10:00 NY time)

Webcast in Portuguese

Access: <http://webcast.mzdp.com.br/publico.aspx?codplataforma=1671>

Conference Call in Portuguese

Phone: +55 (11) 2188-0188

Password: Lupatech

The transcript in Portuguese of the conference call and questions and answers will be available on the Company's website within 7 business days.

Lupatech, through its Investor Relations Department, is available for any clarification through the contacts below.

INVESTOR RELATIONS - CONTACTS

Thiago Alonso de Oliveira - CFO & IRO

Cynthia Burin - IR Manager

Telephone: +55 (11) 2134-7000 or +55 (11) 2134-7088

E-mail: ir@lupatech.com.br



ABOUT LUPATECH - Lupatech S.A. has three business segments: *Energy Products*, *Flow Control* and *Metallurgy*. The **Energy Products Segment** offers high value-added products and services for the Oil & Gas sector, including deepwater platform anchoring ropes, valves, oil wells completion tools, tube coating, natural gas compressors, sensors and services through the “Lupatech MNA”, “Lupatech CSL”, “Lupatech Tecval”, “Lupatech Oil Tools”, “Lupatech Esferomatic”, “Lupatech Oil & Gas Services”, “Lupatech Tubular Services”, “Lupatech Monitoring Systems”, “Aspro”, “Sinergás” and “Norpatagonica” brands. The **Flow Control Segment** heads the national rankings in the production and sale of industrial valves, primarily for the chemical, petrochemical, pharmaceutical, pulp and paper and construction industries, under the “Lupatech Valmicro”, “Lupatech Mipel”, “ValBol” and “Jefferson” brand names. The **Metallurgy Segment** is among the international leaders in the development and production of parts, complex parts and sub-assemblies, mainly for the global auto industry. It employs the precision casting and steel injection processes, techniques that it pioneered in Latin America. It also produces high-corrosion-resistant cast-alloy housings for industrial valves and pumps, chiefly for applications in the oil and gas industry under the “Microinox”, “Steelinject” and “Itasa” brands.

This release contains forward-looking statements subject to risks and uncertainties. Such forward-looking statements are based on the management's beliefs and assumptions and information currently available to the Company. Forward-looking statements include information on our intentions, beliefs or current expectations, as well as on those of the Company's Board of Directors and Officers. The reservations as to forward-looking statements and information also include information on possible or presumed operating results, as well as any statements preceded, followed or including words such as “believes”, “may”, “will”, “expects”, “intends”, “plans”, “estimates” or similar expressions. Forward-looking statements are not performance guarantees; they involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events and, therefore, depend on circumstances which may or may not occur. Future results may differ materially from those expressed or suggested by forward-looking statements. Many of the factors which will determine these results and figures are beyond Lupatech' control or prediction capacity.