LUPATECH S.A.

CNPJ/MF nº 89.463.822/0001-12
NIRE 43300028534
Companhia Aberta de Capital Autorizado – Novo Mercado

COMUNICADO AO MERCADO

Revisão das Expectativas para 2009 e Agenda de Divulgação dos Resultados do 2T09

Caxias do Sul, 22 de Julho de 2009 – A Lupatech S.A. (Bovespa: LUPA3) ("Lupatech" ou "Companhia"), líder no Mercosul na fabricação de Válvulas Industriais e fabricante de equipamentos para o setor de Petróleo e Gás e Metalurgia, gostaria de comunicar aos seus acionistas e aos agentes de mercado, que os dados financeiros relativos ao 2T09 apurados até o presente momento, e ainda sujeitos à análise dos auditores independentes, apresentarão números para a Receita Líquida e EBITDA abaixo do consenso dos analistas de mercado, embora o Resultado Líquido será superior dado o impacto positivo no resultado financeiro decorrente da apreciação do Real sobre o Dólar Norte Americano durante o 2T09.

Em virtude das atuais condições mercadológicas nos três segmentos de atuação e dos dados financeiros apurados até o final do primeiro semestre de 2009, resolveu o Conselho de Administração da Companhia revisar as expectativas de crescimento para o exercício de 2009, razão pela qual este Comunicado foi elaborado.

Considerando a atual posição de carteira (backlog), as cotações de novos pedidos em andamento, e as consequências da perda de alavancagem operacional decorrente dos níveis verificados no primeiro semestre de 2009, a Companhia prevê uma contração do faturamento líquido da ordem de 10% no exercício de 2009 em relação ao exercício de 2008, conforme descrito na tabela abaixo.

Segmento de Atuação	**Variação % em 2009**
Energy Products	+ 5%
Flow Control	- 25%
Metalurgia	- 40%
Consolidado	**- 10%**

A desaceleração da demanda e menor expectativa de faturamento, afetarão diretamente a alavancagem operacional da Companhia, resultando também em menor expectativa de EBITDA. A Companhia espera que a margem EBITDA do exercício de 2009 situe-se entre 20% a 25% da Receita Líquida, em contrapartida à expectativa anterior de 25% a 30%.

A contração do faturamento líquido quando comparado ao exercício de 2008, é consequência principalmente da desaceleração da demanda nos Segmentos *Flow Control* e Metalurgia, e também de menor expectativa de crescimento no Segmento *Energy Products*, conforme pormenorizado a seguir.

Segmento *Energy Products*

No Segmento *Energy Products* houve desaceleração na velocidade de conversão de backlog (contratos firmes) devido à postergamentos de pedidos, atrasos de especificações técnicas, e dilatação de entregas solicitadas pelos clientes. Como consequência, o faturamento total deste segmento no exercício de 2009 será maior em 5% quando comparado ao de 2008, contra expectativa anterior de 25%. O menor nível de faturamento afetará também a alavancagem operacional e, consequentemente, a margem EBITDA.

Importante mencionar que a desaceleração dos negócios neste segmento não tem relação com perda de market share, sendo relacionada apenas com os postergamentos citados acima.

IBrX ÍNDICE BRASIL
LUPA3 NOVO MERCADO BOVESPA BRASIL
igc
itag Índice de Ações com *Tag Along* Diferenciado

A Administração estima que a melhoria das condições mercadológicas deste segmento deverá resultar no crescimento do backlog, hoje da ordem de R$600 milhões, conseqüência direta da aceleração dos investimentos focados na expansão da infra-estrutura de produção de petróleo e gás. A Companhia entende que esta expansão de infra-estrutura deverá ocorrer no curto a médio prazos para viabilizar as metas de crescimento de produção de petróleo e gás estabelecidas pelos principais clientes a que ela atende.

Segmento *Flow Control*

A razão que levou ao desempenho abaixo do esperado para o Segmento *Flow Control* foi a redução da demanda por bens de capital no Brasil e na Argentina, sendo que esta última sofreu queda de aproximadamente 50% na demanda quando comparada a 2008.

A Administração estima que a melhoria das condições mercadológicas deste segmento deverá ocorrer com o aumento da utilização da capacidade industrial instalada em todos os setores industriais bem como dos indicadores de confiança voltados para expansão de capacidade industrial.

Segmento Metalurgia

O desempenho abaixo do esperado deste segmento é consequência da queda de demanda do setor de bens de capital, e principalmente das exportações de peças para o setor automotivo destinadas à Europa e América do Norte. A demanda por peças microfundidas utilizadas em partes e componentes de caminhões e tratores também sofreu forte contração. Observou-se uma melhora nas condições mercadológicas de veículos de passeio, mas este setor tem menor representatividade na totalidade do Segmento Metalurgia.

Até o presente momento a Companhia não observou sinais de melhora nos setores acima mencionados, com exceção de veículos de passeio, razão pela qual tomou, e continua tomando, diversas medidas no sentido de ajustar sua estrutura de custos e despesas ao atual cenário de demanda, ao mesmo tempo em que está desenvolvendo novas aplicações/peças para atuais e novos clientes.

A Administração estima que a melhoria das condições mercadológicas deste segmento deverá ocorrer com a recuperação do mercado de fabricação de veículos no exterior bem como de implementos agrícolas e caminhões no Brasil.

Visão Geral das Expectativas

A Companhia entende que o ciclo de desaceleração dos negócios nos segmentos em que atua, consequência da crise global que afeta principalmente os setores de bens de capital, está perto do fim. Espera-se que a partir do final de 2009 e primeiros meses de 2010, haverá recuperação do nível de atividade e ocupação da capacidade instalada.

Os Administradores da Lupatech estão envidando esforço máximo para antecipar oportunidades de mercado e maximizar sinergias internas como forma de colocar a Companhia no ritmo de crescimento que foi apresentado ao longo dos seus 29 anos de existência.

A Companhia gostaria de informar que os resultados relativos ao segundo trimestre de 2009 (2T09) serão apresentados aos acionistas e agentes de mercado em **12 de agosto de 2009** após o encerramento do pregão na BM&FBOVESPA. As teleconferências de resultados acontecerão às 22:30 horas do dia 13 de agosto (horário oficial do Brasil) para investidores asiáticos no idioma inglês, e às 10:00 horas e 11:30 horas (horário oficial do Brasil) do dia 14 de agosto em português e inglês, respectivamente.

A Lupatech, através de seu Departamento de Relações com Investidores, está à disposição para eventuais esclarecimentos através dos contatos abaixo.

CONTATOS NA ÁREA DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Thiago Alonso de Oliveira - *CFO & IRO*
Cynthia Burin - *Gerente de RI*

Telefone: + 55 (11) 2134-7000 ou + 55 (11) 2134-7088
Email: ri@lupatech.com.br

Sobre a Lupatech - A Lupatech S.A. possui três segmentos de negócios: *Energy Products*, *Flow Control* e Metalurgia.No **Segmento *Energy Products*** oferece produtos de alto valor agregado e serviços para a indústria de petróleo e gás, como cabos para ancoragem de plataformas em águas profundas, válvulas, equipamentos para exploração de poços, revestimentos de tubos, compressores para GNV, sensores e serviços, através das marcas "Lupatech MNA", "Lupatech CSL", "Lupatech Tecval", "Lupatech Oil Tools", "Lupatech Esferomatic", "Lupatech Oil & Gas Services", "Lupatech Tubular Services", "Lupatech Monitoring Systems", "Aspro", "Sinergás" e "Norpatagonica". No **Segmento *Flow Control*** possui posição de liderança no Mercosul na produção e comercialização de válvulas industriais, principalmente para as indústrias química, farmacêutica, papel e celulose e construção civil, através das marcas "Lupatech Valmicro", "Lupatech Mipel", "ValBol" e "Jefferson". No **Segmento de Metalurgia** ocupa posição de destaque no mercado internacional e especializa-se no desenvolvimento e na produção de peças, partes complexas e subconjuntos direcionados principalmente para a indústria automotiva mundial através dos processos de fundição de precisão e de injeção de aço, onde é a pioneira na América Latina. Opera, ainda, na fundição de peças em ligas metálicas com alta resistência a corrosão, voltadas para os setores de válvulas industriais e bombas, principalmente para aplicações nos processos para a indústria de petróleo e gás, através das marcas "Microinox", "Steelinject" e "Itasa".

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base estimativas e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, estimativas ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os Acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou estimados pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Lupatech.

LUPATECH S.A.

Corporate Taxpayer's ID (CNPJ/MF): 89.463.822/0001-12
Company Registry (NIRE): 43300028534
Publicly-held Company – Novo Mercado

NOTICE TO THE MARKET

Review of Expectations for 2009 and 2Q09 Results Agenda

Caxias do Sul, July 22nd 2009 - Lupatech S.A. (Bovespa: **LUPA3**) ("Lupatech" or "Company"), leading manufacturer of industrial valves in Mercosur and producer of equipment for the oil and gas sector and parts for the automotive chain, would like to inform to shareholders and the market that financial results related to the 2Q09 verified up to this moment, and still subject to analysis of the independent auditors, will provide figures of Net Revenue and EBITDA below consensus of market analysts, although Net Result will be higher due to the positive impact on the financial result related to the appreciation of the Real over the U.S. Dollar during the 2Q09.

Due to current market conditions in the three segments the Company is present, and considering the financial data verified until the end of the first half of 2009, the Board of Directors decided to review the growth expectations for the 2009 fiscal year, reason why this Notice was released.

Considering the current backlog, new bids undergoing, and the consequences of losing operational leverage due to the levels verified in the first half of 2009, the Company expects a decrease of net revenues close to 10%, as per below:

Segment	**% Change in 2009**
Energy Products	+ 5%
Flow Control	- 25%
Metallurgy	- 40%
Consolidated	**- 10%**

The slowdown in demand and lower revenues expectation, will directly affect the operational leverage of the Company, resulting also in lower EBITDA expectation. The Company expects an EBITDA margin of 20% to 25% of the Net Revenues, opposed to the previous expectation of 25% to 30%.

The decrease of Net Revenues when compared to the 2008 fiscal year is a consequence mainly of the demand slowdown in the *Flow Control* and Metallurgy Segments, and also lower growth expectation in the *Energy Products* Segment, as explained below.

***Energy Products* Segment**

In the *Energy Products* Segment there was a slowdown in the conversion of the backlog due to orders postponements, delays in technical specifications, and increase in delivery time requested by clients. As a consequence, the total revenue of this segment in 2009 fiscal year will be higher in 5% when compared to 2008, versus the previous expectation of 25%. The lower turnover level will also affect the operational leverage and consequently the EBITDA margin.

<u>It is important to mention that the slowdown in this segment has no relation with loss of market share, being related only with the postponements mentioned above.</u>

Management estimates that improvements in market conditions for this segment will result in backlog growth, today close to R$600 million, as a direct consequence of investments growth focused in the infrastructure expansion for oil and gas production. The Company understands

IBrX ÍNDICE BRASIL
LUPA3 NOVO MERCADO BOVESPA BRASIL
igc
itag Índice de Ações com *Tag Along* Diferenciado

that this infrastructure expansion should occur in the short to medium term to make practical the growth targets of oil and gas production established by its main clients.

***Flow Control* Segment**

The reason of the underperformance of this segment was the reduction of demand for capital goods in Brazil and Argentina, considering that this last one has faced a 50% drop in demand when compared to 2008.

Management estimates that improvements in Net Revenues of this segment should occur with the increasing usage of installed industrial capacity as well as the indicators of confidence towards expansion of industrial capacity.

Metallurgy Segment

The underperform of the Metallurgy Segment is a consequence of a drop in capital goods demand, especially exports to the automotive chain in Europe and North America/Mexico. The demand for casted products used in parts and components of trucks and agricultural machines also suffered strong slowdown. It was noticed an improvement in market conditions of vehicles, but this sector has low representatively inside this segment.

Until this present moment, the Company has not noticed any signs of improvements in the sectors mentioned above, except for the vehicles, reason why it has taken and continue to take several actions in the sense of adjusting the cost structure and expenses to the current scenario of demand, at the same time it is developing new applications/parts for current and new clients.

Management estimates that improvements in Net Revenues of this segment should occur with the increase in vehicles production in foreign markets as well as agricultural machines and trucks in Brazil.

Expectations Overview

The Company understands that the business slow down cycle in the segments it is present, a consequence of the global crises affecting mainly capital good sectors, is close to an end. It is expected that by the end of 2009 and first months of 2010 there will be a recovery in activity level and occupation of installed capacity.

Managers of Lupatech are using maximum efforts to anticipate market opportunities and maximizing internal synergies as a way to put the company in the growth pace of the past 29 years of its existence.

The Company would like to inform that the results related to the second quarter 2009 (2Q09) will be released to shareholders and the market on **August 12th 2009**, after market close (BM&FBOVESPA). Teleconferences will be hosted on August 13th (10:30 p.m. - Brazil official time) to Asian investors in English, and on August 14th (10:00 a.m. and 11:30 a.m. – Brazil official time) in Portuguese and English, respectively.

Lupatech and its Investor Relations Department are available for further clarifications through the contacts below.

IBrX ÍNDICE BRASIL
LUPA3 NOVO MERCADO BOVESPA BRASIL
igc
itag Índice de Ações com *Tag Along* Diferenciado

INVESTOR RELATIONS CONTACTS

Thiago Alonso de Oliveira - *CFO & IRO*
Cynthia Burin - *IR Manager*

Telephone: + 55 (11) 2134-7000 or + 55 (11) 2134-7088
E-mail: ir@lupatech.com.br

About Lupatech - Lupatech S.A. has three business segments: *Energy Products*, *Flow Control* and Metallurgy. The ***Energy Products* Segment** offers high value-added products and services for the Oil & Gas sector, including deepwater platform anchoring ropes, valves, oil wells completion tools, tube coating, natural gas compressors, sensors and services through the "Lupatech MNA", "Lupatech CSL", "Lupatech Tecval", "Lupatech Oil Tools", "Lupatech Esferomatic", "Lupatech Oil & Gas Services", "Lupatech Tubular Services", "Lupatech Monitoring Systems", "Aspro", "Sinergás" and "Norpatagonica" brands. The ***Flow Control* Segment** heads the national rankings in the production and sale of industrial valves, primarily for the chemical, petrochemical, pharmaceutical, pulp and paper and construction industries, under the "Lupatech Valmicro", "Lupatech Mipel", "ValBol" and "Jefferson" brand names. The **Metallurgy Segment** is among the international leaders in the development and production of parts, complex parts and sub-assemblies, mainly for the global auto industry. It employs the precision casting and steel injection processes, techniques that it pioneered in Latin America. It also produces high-corrosion-resistant cast-alloy housings for industrial valves and pumps, chiefly for applications in the oil and gas industry under the "Microinox", "Steelinject" and "Itasa" brands.

This release contains forward-looking statements subject to risks and uncertainties. Such forward-looking statements are based on the management's beliefs and assumptions and information currently available to the Company. Forward-looking statements include information on our intentions, beliefs or current expectations, as well as on those of the Company's Board of Directors and Officers. The reservations as to forward-looking statements and information also include information on possible or presumed operating results, as well as any statements preceded, followed or including words such as "believes", "may", "will", "expects", "intends", "plans", "estimates" or similar expressions. Forward-looking statements are not performance guarantees; they involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events and, therefore, depend on circumstances which may or may not occur. Future results may differ materially from those expressed or suggested by forward-looking statements. Many of the factors which will determine these results and figures are beyond Lupatech' control or prediction capacity.

IBrX ÍNDICE BRASIL
LUPA3 NOVO MERCADO BOVESPA BRASIL
igc
itag Índice de Ações com *Tag Along* Diferenciado