



FATO RELEVANTE

LUPATECH assina acordo para a compra da Jefferson Sudamericana

Caxias do Sul, 14 de agosto de 2007 – A **Lupatech S.A.** (“Lupatech” ou “Companhia”) [BOVESPA: **LUPA3**; Standard & Poor’s **BB-** (Global) e **brA-** (Local); Moody’s **Ba3** (Global) e **A3.br** (Local)], Líder no Mercosul na fabricação de Válvulas Industriais e fabricante de equipamentos para o setor de Petróleo e Gás e de conjuntos para a Cadeia Automotiva, anuncia que assinou, por intermédio de sua subsidiária integral, *Válvulas Worcester de Argentina S.A. (VWA)* acordo visando a aquisição integral da **Jefferson Sudamericana S.A. (Jefferson)**, localizada na Argentina e de suas coligadas nos Estados Unidos, México e Brasil.

Localizada em Buenos Aires, Argentina, a **Jefferson** tem operações nos Estados Unidos, México e Brasil. A linha de produtos é composta por válvulas solenóide (equipamentos para bloqueio de fluidos ativados eletromagneticamente), controles de nível e outros produtos para automação industrial. Fundada há mais de 40 anos, tem 160 colaboradores, os quais, juntamente com a administração, serão mantidos após a conclusão da aquisição, que está sujeita a diligência usual e a aprovação em Assembléia Geral a ser marcada após a diligência.

Jefferson’s products são certificados internacionalmente pela Underwrites Laboratories (UL), Canadian Standards Association (C.S.A.) e Bureau Veritas Quality International ISO 9001 e são comercializados em 24 países dos 5 continentes, destacadamente nos E.U.A, Canadá, México, Brasil, Austrália, África do Sul, Grécia, Japão, Taiwan e Cingapura, sendo líderes na Argentina.

A receita anual da **Jefferson** e suas coligadas foi de US\$12 milhões no último exercício fiscal e as margens operacionais estão em linha com as praticadas pelas empresas de válvulas da Lupatech. O montante da transação, que inclui assunção de dívidas, é de US\$29 milhões.

Com essa aquisição a Lupatech entra no mercado de válvulas solenóide através de empresa que tem tecnologia de última geração, permanente inovação de produtos para atender os novos desafios de Mercado e passa a fazer parte de um seleto grupo de companhias globais que atuam nesse nicho de mercado. A transação ocorre em linha com a estratégia da Companhia de consolidação do setor de válvulas industriais na América Latina e trará sinergias com as atuais linhas de produtos comercializados pela Lupatech e suas Controladas, principalmente nos mercados dos Estados Unidos e Brasil.



Perfil Lupatech S.A.

A Lupatech S.A. possui dois segmentos de negócios, Flow e Metal. No Segmento Flow temos posição de liderança no Mercosul na produção e comercialização de válvulas industriais, principalmente para a indústria de petróleo e gás, química, farmacêutica, papel e celulose e construção civil, através das marcas “MNA”, “Valmicro”, “Mipel”, “Esferomatic” e “ValBol”. Atuamos também na produção de equipamentos (cabos para ancoragem de plataformas, ferramentas para exploração de petróleo) e na prestação de serviços para o setor de petróleo e gás. No Segmento Metal ocupamos posição de destaque no mercado internacional e nos especializamos no desenvolvimento e na produção de peças, partes complexas e subconjuntos direcionados principalmente para a indústria automotiva mundial através dos processos de fundição de precisão e de injeção de aço, onde é a pioneira na América Latina. Operamos, ainda, na fundição de peças em ligas metálicas com alta resistência a corrosão, voltadas para os setores de válvulas industriais e bombas, principalmente para aplicações nos processos para a indústria de petróleo e gás.

CONTATOS NA ÁREA DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Thiago Alonso de Oliveira

CFO & IRO

Telefones

São Paulo: + 55 (11) 2134-7000 ou

Caxias do Sul: + 55 (54) 3227-7000

Bruno Fritsch

Supervisor

Telefone

São Paulo: + 55 (11) 2134-7000

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Lupatech.



MATERIAL FACT

LUPATECH signs agreement to acquire Jefferson Sudamericana

CAXIAS DO SUL, August 14, 2007 - Lupatech S.A., [BOVESPA: LUPA3; Standard & Poor's **BB-** (Global) e **brA-** (Local); Moody's **Ba3** (Global) e **A3.br** (Local)], the leading producer of industrial valves in Mercosur and a manufacturer of equipment for the oil and gas sector and parts for the automotive chain hereby announces that it has entered into an agreement, through its wholly-owned subsidiary *Válvulas Worcester de Argentina S.A. (VWA)*, to acquire 100% of **Jefferson Sudamericana S.A. (Jefferson)**, located in Argentina, and its affiliated companies in the USA, Mexico and Brazil.

Based in Buenos Aires, Argentina, **Jefferson** also maintains operations in the USA, Mexico and Brazil. It produces solenoid valves (on-off flow control valves activated electromagnetically), magnetic level switches and other industrial automation products, covering all industrial sectors and with a particularly high penetration in the petrochemical, food and beverage, refrigeration and natural gas compression industries. Founded over 40 years ago, it has a workforce of 160, all of whom will be retained together with management after the conclusion of the acquisition, which is subject to the usual due diligence procedures, as well as post-diligence approval by a shareholders' meeting.

Jefferson's products are certified by internationally by Underwriters Laboratories (UL), the Canadian Standards Association (C.S.A.) and Bureau Veritas Quality International ISO 9001 and are marketed in 24 countries across the 5 continents, notably the USA, Canada, Mexico, Brazil, Australia, South Africa, Greece, Japan, Taiwan and Singapore. It also leads the Argentinean market.

Jefferson and its affiliated companies recorded revenues of US\$12 million in the last fiscal year and its operating margins are in line with Lupatech's valve companies. The amount to be invested, including debt assumption is US\$29 million.

With this acquisition Lupatech enters the solenoid valve business through a company with state-of-the-art technology and constant innovation to meet market needs, becoming part of a select group of global firms with a presence in this niche market. The transaction is in line with the Company's strategy of consolidating the industrial valve sector in Latin America and will bring synergies with existing product lines marketed by Lupatech and its subsidiaries, especially in the USA and in Brazil.



About Lupatech - Lupatech S.A. possesses two business segments, Flow and Metal. The **Flow Segment** heads the national rankings in the production and sale of industrial valves, primarily for the oil and gas, chemical, petrochemical, pharmaceutical, pulp and paper and construction industries, under the MNA, Valmicro, Mipel, Esferomatic and ValBol brand names. The Company also produces equipments (ropes for platform anchoring, tools for oil exploration) and provides services to the oil & gas sector. The **Metal Segment** is among the international leaders in the development and production of parts, complex parts and sub-assemblies, mainly for the global auto industry. It employs the precision casting and steel injection processes, techniques that it pioneered in Latin America. It also produces high-corrosion-resistant cast-alloy housings for industrial valves and pumps, chiefly for applications in the oil and gas industry.

INVESTOR RELATIONS CONTACTS

Thiago Alonso de Oliveira

CFO & IRO

Telephones

São Paulo: + 55 (11) 2134-7000 or

Caxias do Sul: + 55 (54) 3227-7000

Bruno Fritsch

Supervisor

Telephone

São Paulo: + 55 (11) 2134-7000

This release contains forward-looking statements subject to risks and uncertainties. Such forward-looking statements are based on the management's beliefs and assumptions and information currently available to the Company. Forward-looking statements include information on our intentions, beliefs or current expectations, as well as on those of the Company's Board of Directors and Officers. The reservations as to forward-looking statements and information also include information on possible or presumed operating results, as well as any statements preceded, followed or including words such as "believes", "may", "will", "expects", "intends", "plans", "estimates" or similar expressions. Forward-looking statements are not performance guarantees; they involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events and, therefore, depend on circumstances which may or may not occur. Future results may differ materially from those expressed or suggested by forward-looking statements. Many of the factors which will determine these results and figures are beyond Lupatech's control or prediction capacity