



Release de Resultados 1º Trimestre de 2020

R\$ 4,9 milhões
EBITDA

↑
+90,3%*

R\$ 2,0 milhões
Lucro Líquido

↑
+298,8%*

*% de crescimento comparado com o mesmo período de 2019

Rio de Janeiro, 20 de maio de 2020. A Quality Software S/A (B3: Bovespa mais - QUSW3) ("Companhia"), a próxima tecnologia ao seu alcance, anuncia hoje os resultados consolidados do primeiro trimestre de 2020 ("1T20").

Destaques Financeiros:

Resumo (R\$ mil)

R\$ mil	1T20	1T19	Var.
Receita Líquida	32.332	29.655	9,0%
Margem Líquida	6,3%	1,7%	4,6 p.p
EBITDA	4.967	2.609	90,3%
Margem EBITDA	15,4%	8,8%	6,6 p.p
Lucro/Prejuízo Líquido	2.042	512	298,8%

🔍 **Receita Líquida:** R\$ 32,3 milhões (+9% vs. 1T19), o crescimento é resultado, do aumento das receitas em todas as linhas de negócios, com destaques para GRC, 4AT e SAAS, com incrementos de 28%, 320% e 21% respectivamente em relação ao mesmo período do ano passado. Este resultado é consequência da estratégia adotada pela Companhia de focar as suas vendas em linhas de negócios com maior rentabilidade, linhas de produtos.

EBITDA: Atingiu R\$ 4,9 milhões (90,3% vs. 1T19), com margem de 15,4% em relação a receita líquida, crescimento de 6,6 pontos percentuais em relação ao 1º trimestre de 2019. O aumento expressivo foi ocasionado, principalmente, pelo melhor desempenho da linha de negócios ITO, aumento das vendas nas linhas de negócio GRC e SaaS (linhas de negócios com maiores margens de contribuição) e pela estratégia adotada no segundo semestre de 2019 que aprimorou a estrutura da Companhia, otimizando custos e despesas.

🔍 **Lucro Líquido:** O lucro líquido atingiu R\$ 2,0 milhões (298,8% vs. 1T19), a melhora em relação ao 1T19, foi ocasionada principalmente pelo melhor resultado operacional refletido no EBITDA, em conjunto com a redução do Resultado Financeiro Líquido em R\$ 463 mil (32% vs. 1T19).

Sobre a Quality Software

Fundada em 1989, a Quality Software S.A. (“Companhia”) atua no segmento de Tecnologia da Informação. Com sede localizada no centro do Rio de Janeiro, possui filiais em São Paulo e Curitiba. A Quality S.A. é um dos principais fornecedores no Brasil com foco em Desenvolvimento de Plataformas Digitais, Automação e Integração de Software, GRC (Auditoria, Governança, Risco e *Compliance*) e Outsourcing de Tecnologia. A Companhia ajuda seus clientes a terem melhor performance operacional, governança e comunicação com seus clientes usando plataformas digitais, equipes especialistas e metodologias para promover uma cultura interna digital, transformar dados em valor e a experiência do cliente final.

Contexto Atual – Impactos da COVID-19

A Quality Software vem atuando com responsabilidade, disciplina e senso de urgência dado o atual cenário gerado pela pandemia do COVID-19. As principais ações tomadas visaram a saúde e segurança de nossos colaboradores, clientes e das regiões em que estamos presentes. Foi criado um comitê de crise específico para tratar o tema com diversas frentes de atuação, sendo criada uma política focada em medidas preventivas. Foi adotado o regime de *home-office* para todos os colaboradores para os quais a função não requeira presença física. O acesso às operações e escritórios foi liberado somente por equipes essenciais e dentro de procedimentos de segurança para evitar o contágio. Mantemos uma comunicação ativa com os nossos colaboradores, sempre instruindo e informando sobre as melhores práticas de prevenção de contágio e de produtividade. Por outro lado, como ponto positivo nesse processo, podemos destacar que conseguimos manter e, em alguns casos superar, as expectativas dos nossos clientes quanto aos serviços prestados via *home-office*.

No mês de março, tivemos aumento dos recebíveis em cerca de R\$ 2,0 milhões em relação ao início do próprio mês devido a COVID-19.

Eventos Subsequentes

Com relação ao mês de abril, como evento subsequente ao trimestre, alguns dos nossos clientes que foram impactados de forma abrupta com perdas de receita nos solicitaram a redução do escopo dos serviços prestados pela Quality, principalmente na linha de negócios ITO. São clientes, do setor de varejo, automobilístico e aeroportuário. A situação apresentada até o momento, nos mostra que existe a possibilidade de perda no faturamento na linha de negócios ITO em até 2%. Na linha de negócios SaaS, estimamos em abril uma redução de cerca de 50% no registro de eletrônicos de veículos, perda mensal de receita líquida de aproximadamente 20% nesta linha de negócios. Por outro lado, a Companhia postergou amortizações mensais dos seus principais financiamentos, renegociou com fornecedores, reduziu custos e despesas e postergou o pagamento de impostos em conformidade com a medida provisória nº 927/2020 e portarias do ME nº 139 e 150. Tais efeitos em abril, apresentados até o momento nos possibilitou uma redução e postergação estimada que somam mais de R\$ 2,5 milhões. No início de maio, a Companhia obteve o primeiro desembolso do financiamento longo prazo junto ao BNDES (linha BNDES10), no valor de R\$ 3,0 milhões. O financiamento possui prazo total de 7 anos com 2 anos de carência e o volume total de R\$ 10 milhões.

Ainda não há a possibilidade destes impactos serem mensurados de forma segura até a emissão dessas informações contábeis intermediárias, bem como, seus reflexos e eventuais prejuízos, uma vez que não há nenhum indício de descontinuidade, tampouco diminuição significativa no curso normal dos negócios da Companhia até a presente data. A Quality, seguindo as melhores práticas de governança e atendendo as normativas da CVM, informará aos seus acionistas e ao mercado em geral quaisquer alterações relevantes.

DESEMPENHO OPERACIONAL E FINANCEIRO



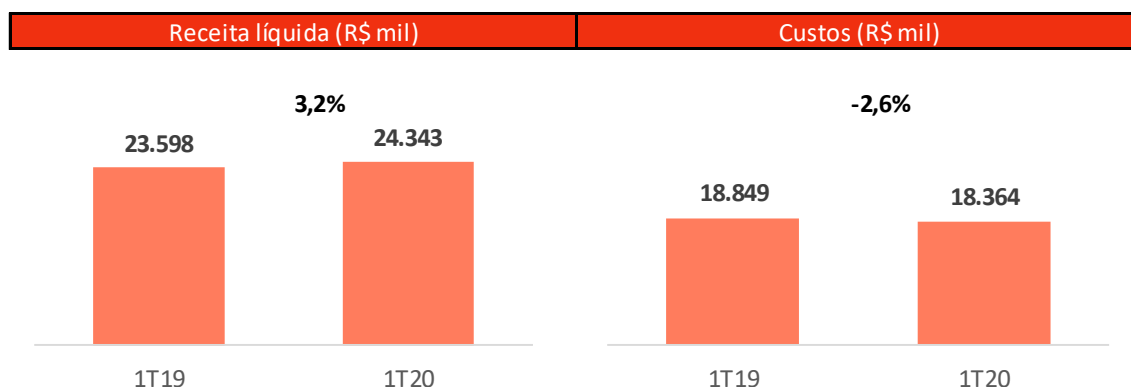
Receita líquida. R\$ 32,3 milhões (+9% vs. 1T19), o crescimento é resultado, do aumento das receitas em todas as linhas de negócios, com destaques para GRC, 4AT e SAAS, com incrementos de 28%, 320% e 21% respectivamente em relação ao mesmo período do ano passado. Este resultado é consequência da estratégia adotada pela Companhia de focar as suas vendas em linhas de negócios com maior rentabilidade, linhas de produtos.

É visível a melhora na distribuição entre as linhas de negócios iniciando um processo de descentralização do ITO, redução da participação em 3,1% e aumento do GRC em 2,5%.

Unidade de ITO

**ITO (Information Technology / Business Process Outsourcing e Fabrica de Projetos):**

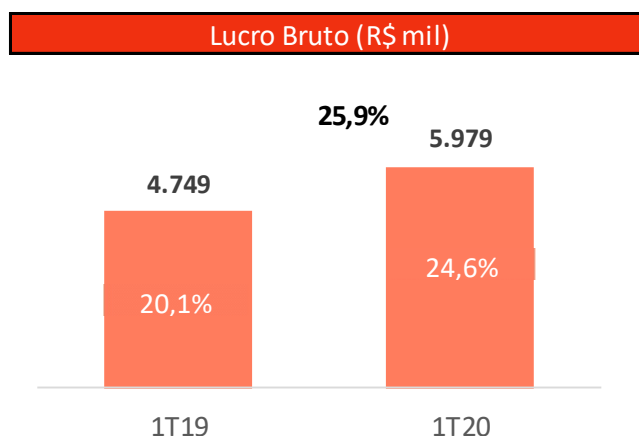
Serviços de TI em Gerenciamento de Aplicações, Canais Eletrônicos, Aplicativos Móveis, Soluções Digitais, Mobilidade Microserviços, Gestão de Identidade, Service Desk, Field Services, Gestão de Datacenter e de NOC 24x7 (Network Operations Center), Customer Experience, Fábrica de Software e Consulting



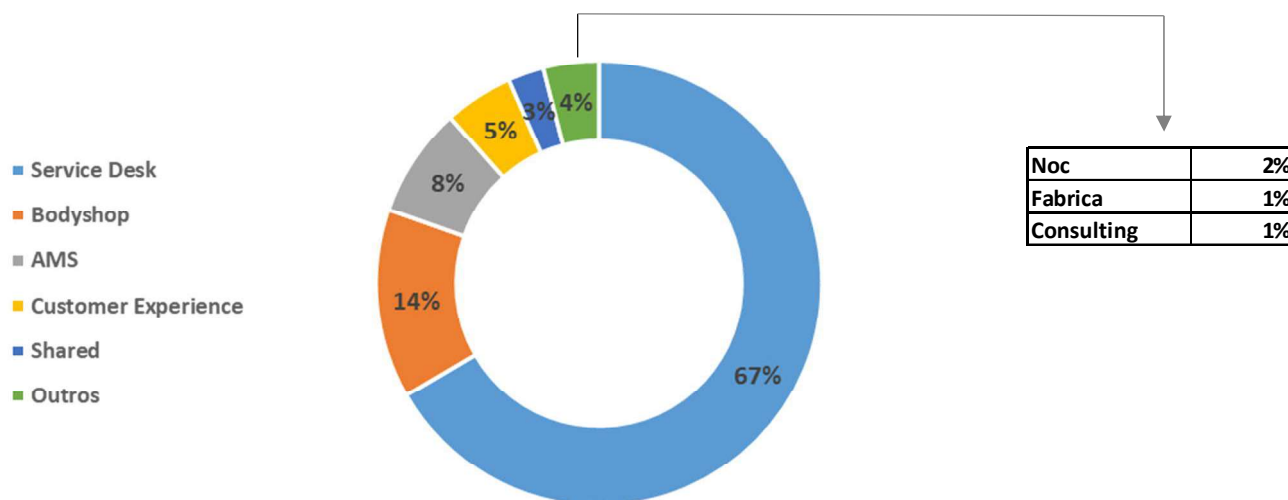
Receita líquida ITO: A receita líquida no primeiro trimestre de 2020, foi de R\$ 24.343 mil (+3,2% vs. 1T19), a variação de R\$ 745 mil é observada principalmente pelo faturamento de novos contratos com receita recorrente, que tiveram operação iniciada no segundo semestre do ano de 2019.

Custos de ITO: O custo total no primeiro trimestre de 2020 foi de R\$ 18.849 (-2,6% vs. 1T19), a redução dos custos de ITO em R\$500 mil é resultado da estratégia adotada a partir do 2º semestre de 2019, de mudança da estrutura para aprimorar a produtividade da área.

Lucro Bruto ITO: O lucro bruto no 1T20 atingiu o valor de R\$5.979 mil (+25,9% vs. 1T19) e margem bruta de 24,6% apresentando performance melhor em relação ao montante apurado no 1T19 quando atingiu R\$ 4.749 mil e margem de 20,1%.



ITO Breakdown: A unidade de negócios de ITO concentra um grande grupo de serviços e produtos ofertados pela nossa Companhia a diversos clientes. No gráfico abaixo, apresentamos a composição de receitas alocadas na UN.



Como é possível notar, 67% da receita da linha de negócios está atrelada às nossas soluções e serviços de sustentação, Service Desk, como atendimento remoto e presencial, onde possuímos uma plataforma inovadora para atendimento aos nossos clientes.

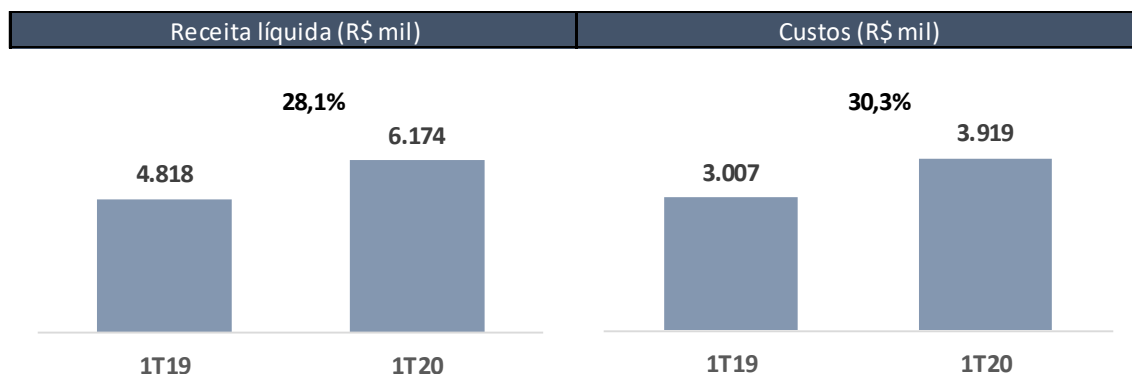
Como segunda maior participação na receita, com 14% temos nossas operações de Bodyshop com a alocação especializada e dedicada de recursos para o gerenciamento pelos nossos clientes das demandas a serem executadas. As demais operações totalizam 19% de forma bem distribuída.

Unidade de GRC



GRC-Analytics (Governança-Risco-Compliance-Analytics):

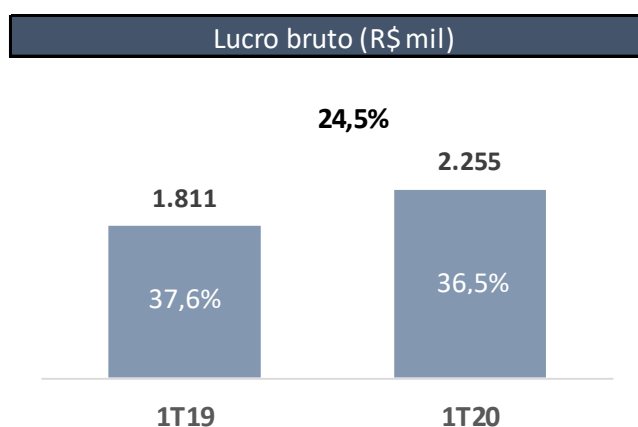
Englobam ofertas de solução integrada de GRC e Analytics através de softwares de alta performance, que atuam na prevenção de fraudes, risco, monitoramento contínuo e análise de dados.



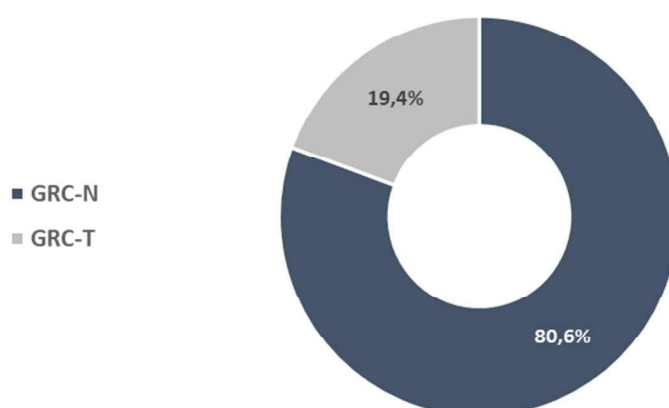
Receita líquida GRC: Registrou uma receita líquida de R\$ 6.174 mil **(+28,1% vs. 1T19)**. O resultado positivo de R\$ 1.356 mil, é reflexo da melhor performance de vendas de serviços e renovações de subscrição de licenças.

Custo de GRC: O custo de GRC foi de R\$ 3.919 mil **(+30,3% vs. 1T19)**, o crescimento está atrelado com o aumento da receita líquida e com aumento do dólar frente ao real.

Lucro Bruto GRC: O lucro Bruto na linha de GRC no 1T20 foi de R\$ 2.255 mil **(+24,5% vs. 1T19)** com margem bruta de 36,5% apresentando ganho monetário frente ao apurado no mesmo período de 2019 de R\$ 1.811 mil, e redução de 1,1 pontos percentuais em relação a margem bruta de 37,6%.



GRC Breakdown: A unidade de negócios de GRC é composta por dois tipos de produtos, um relacionado a plataforma de Auditoria, governança, risco e compliance que denominamos governança de negócios ("GRC-N") e outro relacionados a segurança de rede e operações que denominamos Governança de TI ("GRC-T").



Os produtos e serviços referentes a unidade de GRC-N, envolvem soluções para Auditoria, governança, risco e compliance, como a comercialização das soluções produzidas pela Galvanize cujo a Quality é distribuidora exclusiva no Brasil. As receitas obtidas nesta seção da área de negócios de GRC, representou 80,6% do total de receitas apuradas.

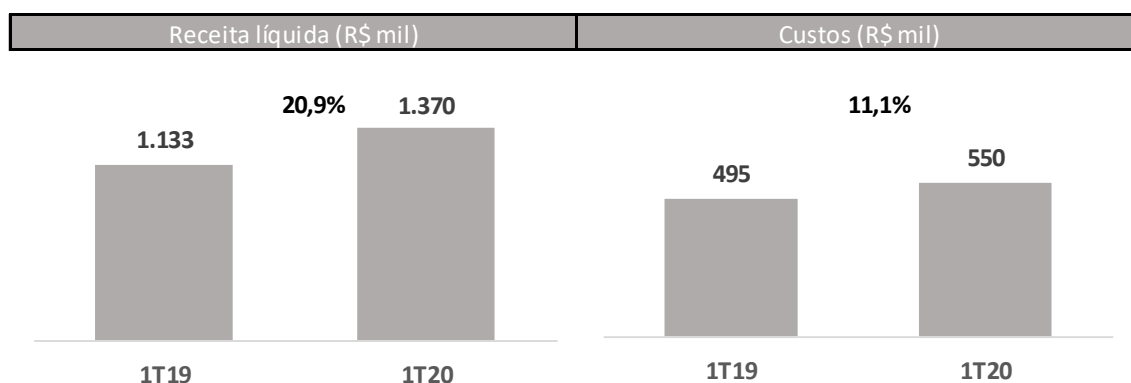
Os produtos e serviços da seção de GRC-T, estão relacionado as soluções relacionadas à segurança de rede e outras aplicações que visam analisar e proteger quanto a vulnerabilidade de sistemas e aplicações. As receitas da unidade de negócio representaram 19,4% do total de receitas apuradas no período na unidade de negócios de GRC.

Unidade de SaaS



SaaS (Service as a Service):

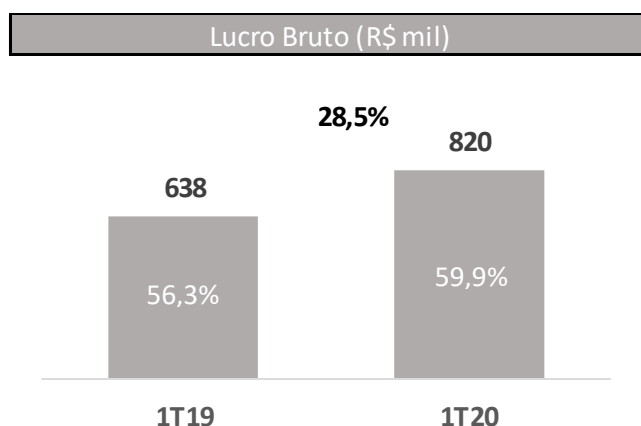
Engloba a Plataforma financeira REIV (Registro Eletrônico de Imóveis e Veículos) que é uma solução digital para integrar os Detran's e as centrais de registros de imóveis de cada estado às instituições financeiras com o objetivo de dar agilidade e evitar fraudes nos registros de contratos de veículos e imóveis. Possui também a plataforma SISEG de Gestão e operação do sistema RNS - Registro Nacional de Sinistros, que provê compartilhamento de informações relativas a sinistros de diversos ramos, como automóvel, pessoas, patrimonial, rural e transportes, com a finalidade de análise de risco na aceitação ou liquidação das apólices de seguro.



Receita SaaS. A receita líquida de R\$ 1.370 mil no primeiro trimestre **(+20,9% vs. 1T19)**, a variação de R\$ 237 mil está diretamente atrelada ao início das atividades do produto REV, registro eletrônico de veículos, em setembro de 2019.

Custo de SaaS. O custo na unidade da unidade de negócios no 1T20 foi de R\$ 550 Mil (+11,1% vs. 1T19), foi adequado para atender o aumento na demanda do REIV.

Lucro Bruto SaaS. O Lucro bruto na unidade de SaaS no 1T20 apresentou crescimento de R\$182 Mil, alcançando R\$ 820 mil (+28,5% vs. 1T19), com margem bruta de 59,9% superior em 3,6 pontos percentuais a margem bruta de 56,3% do 1T19.

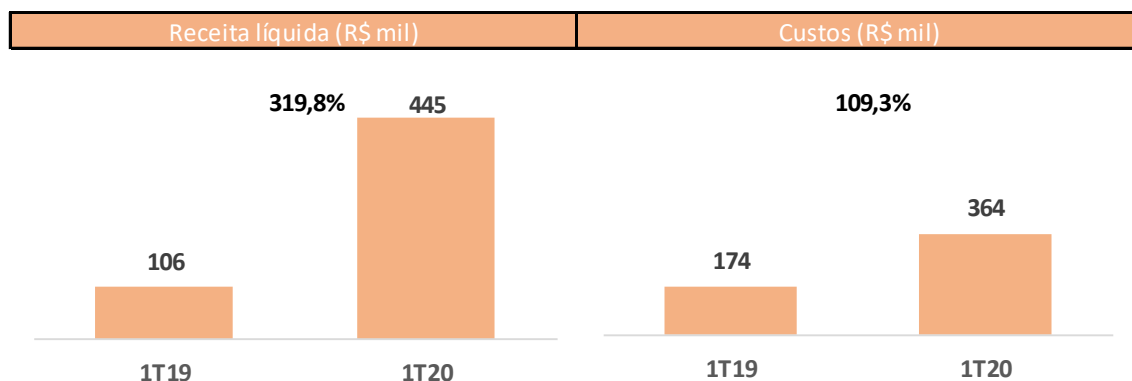


Unidade de 4AT



4AT (RPA & Automação):

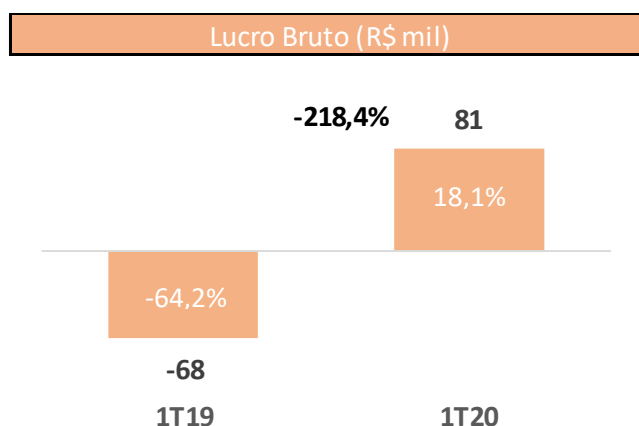
Plataforma de automação, que possui soluções, através de softwares de alta performance, para automatizar processos. O RPA simula a interface humana, reproduzindo e integrando as atividades do usuário, tornando-as sistemáticas.



Receita 4AT: A receita líquida de R\$ 445 mil (+319,8% vs. 1T19). O crescimento de R\$ 339 mil está dentro da estratégia de crescimento adotada pela Companhia em focar em venda de produtos.

Custo de 4AT: O custo na unidade da unidade de negócios no 1T20 foi de R\$ 364Mil (+109,3% vs. 1T19), está em linha com a estratégia adotada para o desenvolvimento desta nova área e é condizente ao crescimento da receita líquida da área.

Lucro Bruto 4AT: O Lucro bruto na unidade de 4AT no 1T20 apresentou crescimento de R\$149 Mil, alcançando R\$ 81 mil (-218,4% vs. 1T19), com margem bruta de 18,1% superior em 82,3 pontos percentuais a margem bruta de -64,2% do 1T19. É relevante salientar que o sinal do crescimento é negativo em função da margem bruta negativa no 1T19.



Despesas gerais e administrativa

R\$ em mil	1T20	1T19	Var (%) 1T20 vs 1T19
Despesas Gerais e Administrativas	(4.517)	(4.840)	-6,7%
Despesas com pessoal	(1.726)	(2.358)	-26,8%
Despesas gerais e administrativas	(1.974)	(1.586)	24,4%
Despesas com serviços prestados	(467)	(386)	21,1%
Depreciação e amortização	(395)	(320)	23,6%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	-	-	0,0%
Despesas com M&A	-	(191)	-100,0%
Outras receitas/despesas não operacionais	45	-	0,0%

As despesas operacionais no primeiro trimestre de 2020 apresentaram uma queda de R\$ 323 mil em relação ao mesmo período de 2019, atingindo R\$ 4.517 mil em 2020 **(-6,7% vs. 1T19)**.

A redução das despesas é explicada, pela prática de otimização continuada das despesas da Companhia. Destacaram-se:

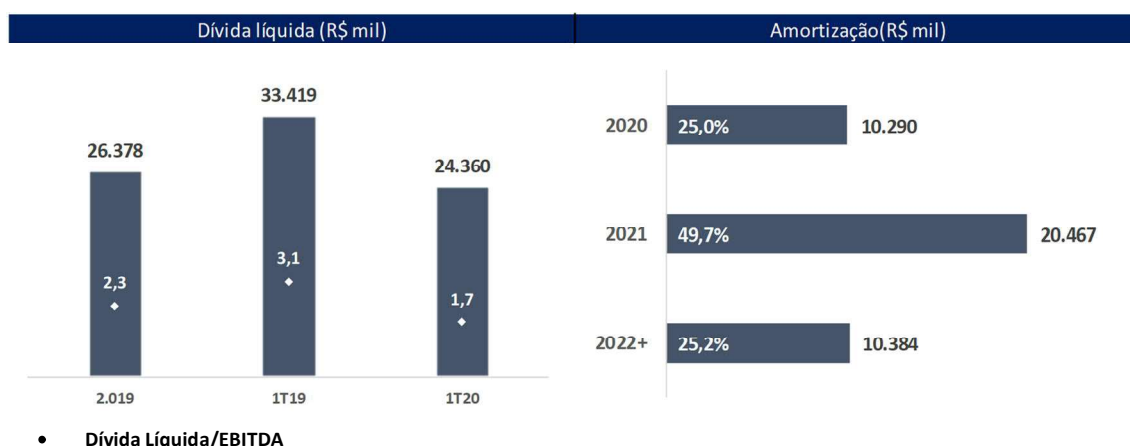
- (I) redução da despesa com pessoal, gerais e administrativas, impactadas positivamente pela aplicação de plano de otimização de equipe;
- (II) melhora na provisão para créditos de liquidação duvidosa e;
- (III) redução das despesas remanescentes relacionadas ao processo das aquisições já realizadas (M&A).

EBITDA

R\$ em mil	1T20	1T19	Var (%) 1T20 vs 1T19
Lucro Líquido	2.042	512	298,8%
(+) Imposto de Renda e Contribuição Social	1.596	335	376,0%
(+) Resultado financeiro líquido	979	1.442	32,1%
(-) Outras receitas operacionais	(45)	-	100,0%
EBIT	4.572	2.290	99,7%
Margem EBIT	14,14%	7,72%	6,4 p.p
(+) Depreciação e Amortização	395,33	319,91	23,6%
EBITDA	4.967	2.609	90,3%
Margem EBITDA (%)	15,4%	8,8%	6,6 p.p
Ajustes			
(+) Despesas extraordinárias (M&A)	-	222	-100,0%
(+) Contingências	-	-	0,0%
(+) Investimentos	-	-	0,0%
(+) Itens não recorrentes	-	-	100,0%
EBITDA Ajustado	4.967	2.831	75,4%
Margem EBITDA (%) Ajustado	15,4%	9,5%	5,8 p.p

No primeiro trimestre de 2020 o EBITDA ajustado somou R\$ 4.967 mil, resultado positivo no montante de R\$ 2.327 mil **(90,3% vs 1T19)**. O crescimento tão positivo em relação a 2019 é consequência da estratégia da Companhia em focar nas vendas de negócios com melhor lucro operacional, na melhoria do desempenho operacional do negócio ITO e da otimização das despesas. A sinergia entre essas ações potencializou o crescimento do EBITDA que se concretizou em um resultado expressivo nesse trimestre.

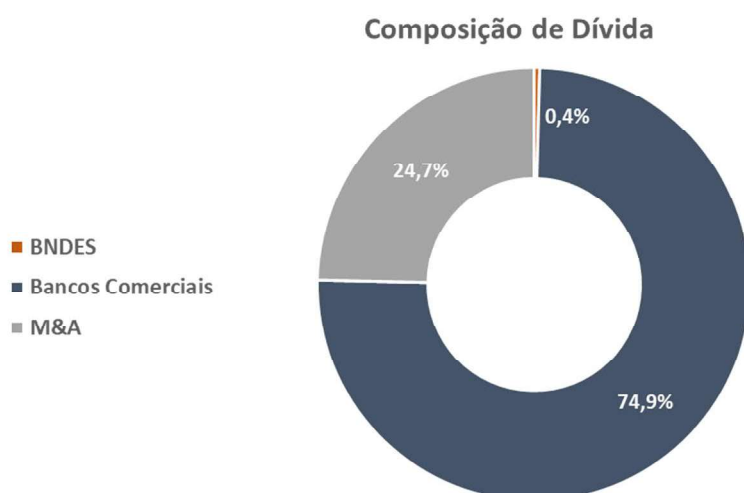
Dívida



No primeiro trimestre de 2020, a dívida líquida teve redução de 27,1% em relação ao mesmo período do ano anterior, atingindo o montante de R\$ 24.360 mil frente aos R\$ 33.419 mil apurados no mesmo período de 2019, além de uma redução de 7,6% em relação a dez/2019.

A melhora da dívida líquida do Grupo é consequência do melhor resultado operacional da Companhia, bem como uma gestão mais eficiente do fluxo de caixa que em conjunto com recomposição de sua carteira de empréstimos feita em 2019, que permitiu a redução gradual e constante da dívida líquida da Companhia.

É possível observar que o indicador de alavancagem da Companhia vem obtendo reduções com a melhora da estrutura de capital da Companhia, alcançando o resultado de 1,7 no ano de 1T20, mais adequado ao tipo de negócio da Companhia.



Lucro/prejuízo do período

O resultado do primeiro trimestre de 2020 foi de R\$ 2.042 mil **(298,8% vs 1T19)**. A melhor performance em relação ao ano anterior ocorreu principalmente devido ao crescimento do EBITDA e a melhora no resultado financeiro líquido em R\$ 463 mil **(32,1% vs 1T19)**.

O aumento do lucro no primeiro trimestre demonstra que os planos estratégicos executados em 2019 surtiram efeito, pois obtivemos: (I) melhora na performance da linha de negócios ITO, (II) aumento das vendas das linhas de produtos, GRC, SaaS e 4AT, (III) redução de despesas e (IV) redução das despesas financeiras, ao comparamos com o mesmo período de 2019.

Estrutura Acionária

O Capital Social subscrito e integralizado em 31 de março de 2020 e de R\$ 37.605 mil e é representado por 861.605 ações ordinárias.

Composição acionária	31/03/2020	% do Capital Votante
Fundo Capital TECH II	377.639	43,83%
BNDES Participações S.A.	223.912	25,99%
Julio Cesar Estevam de Britto Junior	220.055	25,54%
Outros	40.000	4,64%
	861.605	100%

Audidores Independentes

As demonstrações contábeis intermediárias da Quality Software S/A, do primeiro trimestre findo em 31 de março de 2020, foram revisadas pela **BDO RCS Auditores Independentes**. A contratação de auditores independentes está fundamentada nos princípios que resguardam a independência do auditor, que consistem em: (a) o auditor não deve auditar seu próprio trabalho; (b) não exercer funções gerenciais; e (c) não advogar pela Quality Software S.A. ou prestar quaisquer serviços que possam ser considerados proibidos pelas normas vigentes.

Em atendimento a Instrução Normativa da Comissão de Valores Mobiliários – CVM nº 381/03, declaramos que, para o trimestre findo 31 de março de 2020, a **BDO RCS Auditores Independentes** não prestou quaisquer outros serviços que não relacionados à auditoria externa das demonstrações contábeis intermediárias.

DRE					
	1T20	1T19	AH 1T20 vs 1T19	2020	AV 2020
Receita líquida de serviços prestados	32.332	29.655	9,03%	32.332	100,00%
Receita Líquida ITO	24.343	23.598	3,16%	24.343	75,29%
Receita Líquida GRC	6.174	4.818	28,14%	6.174	19,10%
Receita Líquida SaaS	1.370	1.133	20,92%	1.370	4,24%
Receita Líquida 4AT	445	106	319,81%	445	1,38%
Custo dos serviços prestados	(23.198)	(22.525)	2,99%	(23.198)	-71,75%
Custo ITO	(18.364)	(18.849)	-2,57%	(18.364)	-56,80%
Custo GRC	(3.919)	(3.007)	30,34%	(3.919)	-12,12%
Custo SaaS	(550)	(495)	11,09%	(550)	-1,70%
Custo 4AT	(364)	(174)	109,31%	(364)	-1,13%
Lucro bruto	9.134	7.130	28,11%	9.134	28,25%
Lucro Bruto ITO	5.979	4.749	25,89%	5.979	18,49%
Lucro Bruto GRC	2.255	1.811	24,49%	2.255	6,97%
Lucro Bruto SaaS	820	638	28,54%	820	2,54%
Lucro Bruto 4AT	81	(68)	-218,42%	81	0,25%
Despesas gerais e administrativas					
Despesas com pessoal	(1.726)	(2.358)	-26,77%	(1.726)	-5,34%
Despesas gerais e administrativas	(1.974)	(1.586)	24,42%	(1.974)	-6,10%
Despesas com serviços prestados	(467)	(386)	21,08%	(467)	-1,44%
Outras receitas (despesas) operacionais Líquidas	-	-	0,00%	-	0,00%
Depreciação e amortização	(395)	(320)	23,58%	(395)	-1,22%
Despesas com M&A	-	(191)	-100,00%	-	0,00%
Outras despesas/receitas não operacionais	45	-	0,00%	45	0,14%
	(4.517)	(4.840)	-6,68%	(4.517)	-13,97%
Lucro antes do resultado financeiro	4.617	2.290	101,65%	4.617	14,28%
Resultado financeiro líquido	(979)	(1.442)	-32,10%	(979)	-3,03%
Lucro do período antes dos tributários	3.638	847	329,37%	3.638	11,25%
Contribuição Social e Imposto de Renda	(1.596)	(335)	376,00%	(1.596)	-4,94%
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	-	0,00%	-	0,00%
Lucro líquido do período	2.042	512	298,83%	2.042	6,32%

BALANÇO PATRIMONIAL - ATIVO

	31/03/2020	AV 1T20	31/03/2019	AV 1T19	AH 1T20 vs 1T19
Ativo circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	10.275.409	9,65%	17.347.325	15,26%	-40,77%
Títulos e valores mobiliários	-	0,00%	-	0,00%	0,00%
Conta a receber	23.474.964	22,05%	22.501.836	19,80%	4,32%
Impostos e contribuições a recuperar	5.361.949	5,04%	4.838.347	4,26%	10,82%
Adiantamento	369.261	0,35%	612.701	0,54%	-39,73%
Outros valores a receber	991.993	0,93%	1.240.165	1,09%	-20,01%
Despesas Antecipadas	1.946.553	1,83%	2.685.650	2,36%	-27,52%
Outros Créditos	-	0,00%	-	0,00%	0,00%
Total do Ativo Circulante	42.420.129	39,85%	49.226.025	43,31%	-13,83%
Ativo não circulante					
Aplicação Financeira	3.000.000	2,82%	3.000.000	2,64%	0,00%
Retenção contratual	35.247	0,03%	35.247	0,03%	0,00%
Depositos Judiciais	737.023	0,69%	696.101	0,61%	5,88%
Despesas Antecipadas LP	211.327	0,20%	290.584	0,26%	-27,28%
Imobilizado	2.319.901	2,18%	3.447.913	3,03%	-32,72%
Intangível	57.732.477	54,23%	56.970.355	50,12%	1,34%
Total do Ativo Não Circulante	64.035.974	60,15%	64.440.200	56,69%	-0,63%
Total do Ativo	106.456.103	100,00%	113.666.225	100,00%	-6,34%

BALANÇO PATRIMONIAL - PASSIVO

	31/03/2020	AV 1T20	31/03/2019	AV 1T19	AH 1T20 vs 1T19
Passivo circulante					
Fornecedores	6.298.535	5,92%	5.145.570	4,53%	22,41%
Empréstimos e financiamentos	12.441.642	11,69%	19.367.857	17,04%	-35,76%
Arrendamento Mercantil	343.286	0,32%	464.887	0,41%	-26,16%
Dívida Aquisição	19.972	0,02%	2.019.915	1,78%	-99,01%
Salários e encargos	4.844.409	4,55%	4.919.500	4,33%	-1,53%
Impostos e contribuições a recolher	2.900.611	2,72%	2.254.627	1,98%	28,65%
Provisões para férias e encargos	5.796.614	5,45%	5.663.570	4,98%	2,35%
Outras contas a pagar	1.004.389	0,94%	939.450	0,83%	6,91%
Total do Passivo Circulante	33.649.458	31,61%	40.775.376	35,87%	-17,48%
Passivo não circulante					
Dívida Aquisição	9.257.574	8,70%	8.558.776	7,53%	8,16%
Dividendos a pagar	-	0,00%	-	0,00%	0,00%
Empréstimos e financiamentos	15.432.069	14,50%	22.894.032	20,14%	-32,59%
Arrendamento Mercantil - LP	140.887	0,13%	460.651	0,41%	-69,42%
Impostos e contribuições a recolher	808.393	0,76%	1.119.535	0,98%	-27,79%
Provisão para contingências	1.928.436	1,81%	1.339.743	1,18%	43,94%
Outros valores a pagar	-	0,00%	100.281	0,09%	-100,00%
Receitas Diferidas	-	0,00%	-	0,00%	0,00%
Total do Passivo Não Circulante	27.567.359	25,90%	34.473.018	30,33%	-20,03%
Patrimônio líquido					
Capital social	37.605.711	35,33%	34.514.991	30,37%	8,95%
Reservas de lucros	306.843	0,29%	196.799	0,17%	55,92%
Reserva especial	1.286.077	1,21%	-	0,00%	0,00%
Reservas de retenção de lucros	3.866.043	3,63%	3.053.470	2,69%	26,61%
Ajuste de avaliação patrimonial	132.807	0,12%	140.619	0,12%	-5,56%
Lucro/Prejuízo do período	2.041.806		511.953		
Total do Patrimonio Liquido	45.239.286	42,50%	38.417.831	33,80%	17,76%
Total do Passivo	106.456.103	100,00%	113.666.225	100,00%	-6,34%