

Já imaginou
ter energia
de sobra para
devolver
ao planeta?

> Nós tivemos
essa ideia.

 **30%**

do consumo de energia
da Localiza já é abastecido
por energia solar.

**EARNINGS
RELEASE 1T18**

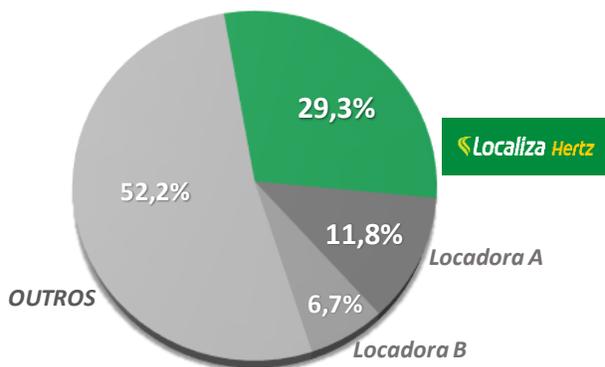
 **Localiza**

Prezados Investidores,

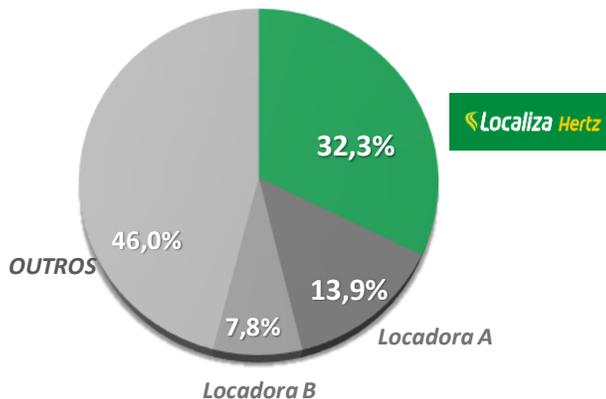
Apresentamos os resultados do 1T18, onde mais uma vez a Companhia obteve resultados extremamente positivos. Antes de entrarmos nos destaques financeiros e operacionais que virão a seguir, merecem ser ressaltados dois eventos relevantes deste trimestre:

- Divulgação dos Dados do Setor de Locação de Veículos – Anuário ABLA 2018.** Neste trimestre foi divulgado o Anuário 2018 pela Associação Brasileira de Locadoras de Automóveis – ABLA, que traz os dados e estatísticas do ano de 2017 sobre a indústria de locação de veículos levantadas pela entidade. Segundo o Anuário, o mercado de aluguel de carros cresceu 12,3% em 2017, passando de R\$5,8 bilhões para R\$6,5 bilhões em faturamento bruto. Considerando o faturamento bruto da unidade de aluguel de carros da Companhia (incluindo franqueados), a Localiza aumentou sua participação de mercado em 3,0 p.p. no período.

**RAC: TAMANHO DO MERCADO
2016: R\$5.8 BILHÕES**



**RAC: TAMANHO DO MERCADO
2017: R\$6.5 BILHÕES**



Fonte: ABLA, considerando dados reportados aplicados sobre a receita

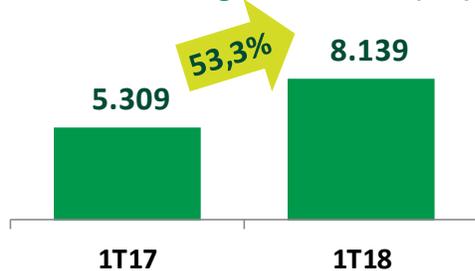
O Anuário também divulgou dados anuais relativos ao setor de gestão de frotas, indicando que este cresceu 12,3% em 2017, passando de R\$8,0 bilhões para R\$9,0 bilhões em faturamento bruto. Considerando o faturamento bruto da unidade de gestão de frotas da Companhia, a Localiza manteve uma participação estável neste mercado.

- Sustentabilidade e Responsabilidade Social Corporativa.** A Localiza começa 2018 reafirmando seu compromisso com o meio ambiente e com a sustentabilidade: a partir de março, todas as agências e lojas de 4 estados, representando 30% do consumo de energia da Companhia, já estão sendo totalmente abastecidas por energia solar. Até 2019, 100% das nossas agências e lojas próprias em todos os estados brasileiros serão abastecidas por energia limpa. Em 2017, aderimos ao Pacto Global da ONU, uma iniciativa mundial comprometida com a Responsabilidade Social e a produção de ações para um mundo melhor. Práticas relacionadas a Direitos Humanos, Trabalho, Meio Ambiente e Anticorrupção estão alinhadas com nossa visão.

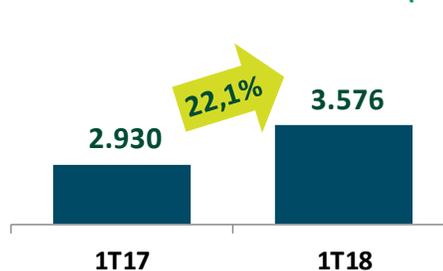


Destaques Operacionais

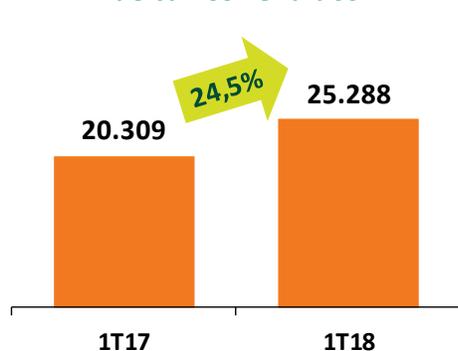
de diárias - Aluguel de Carros (mil)



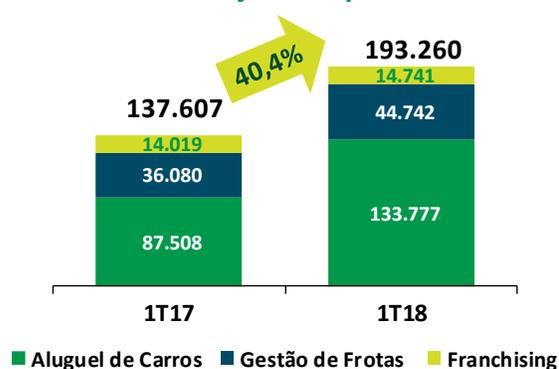
de diárias - Gestão de Frotas (mil)



de carros vendidos

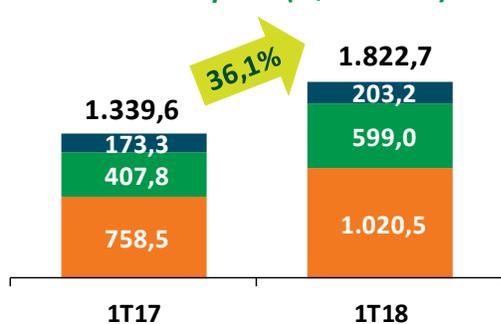


Frota de final de período

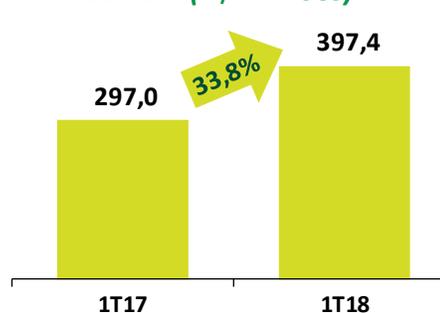


Destaques Financeiros Consolidados

Receita líquida (R\$ milhões)

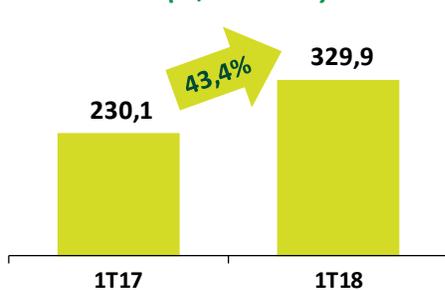


EBITDA (R\$ milhões)



■ Seminovos ■ RAC e Franchising ■ Gestão de frotas

EBIT (R\$ milhões)

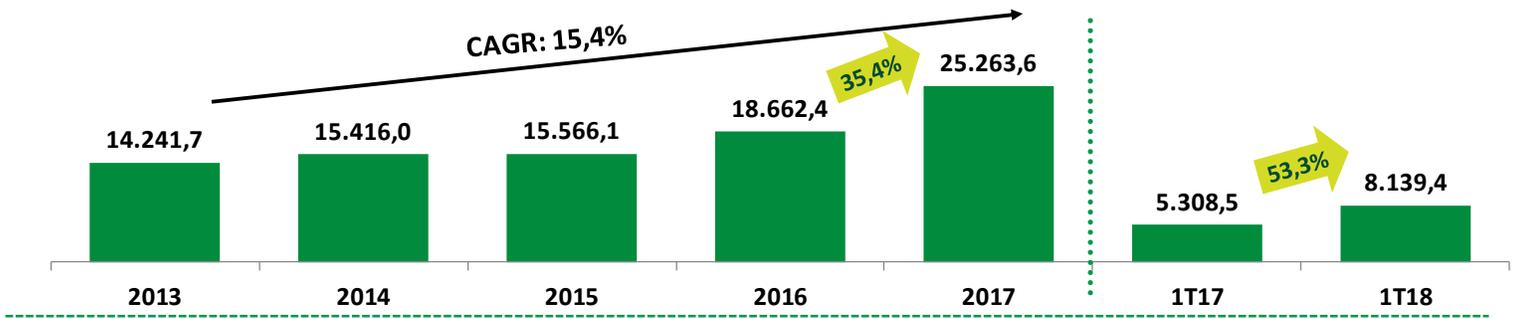


Lucro líquido (R\$ milhões)

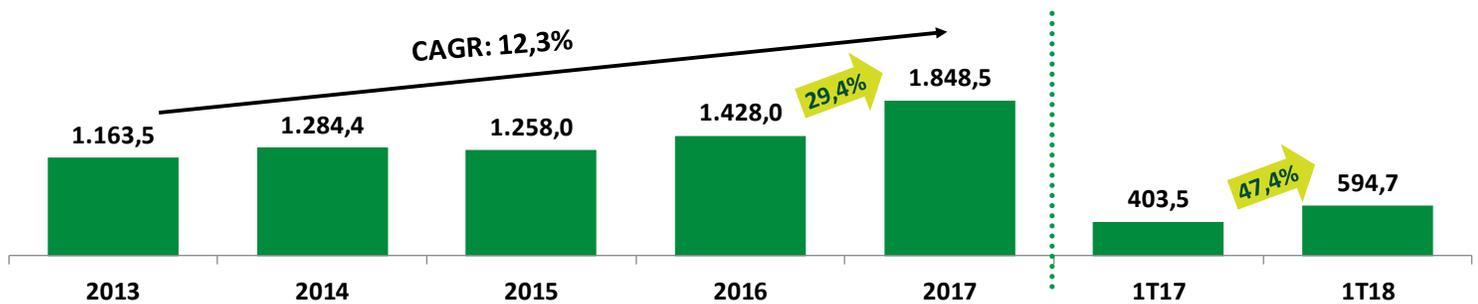


1 - Aluguel de Carros

Número de diárias (mil)



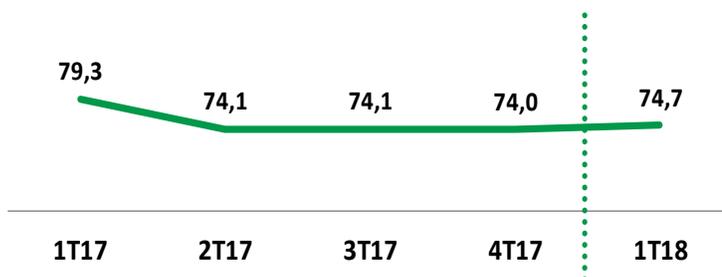
Receita líquida (R\$ milhões)



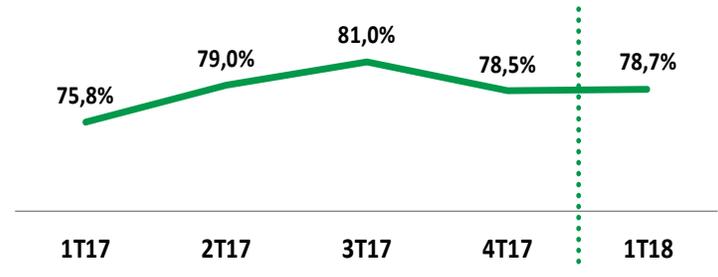
No 1T18, o volume de diárias da Divisão de **Aluguel de Carros** apresentou crescimento de 53,3% em relação ao 1T17. Na mesma base de comparação, a receita líquida cresceu 47,4%, como consequência da redução de 5,7% na diária média, que já mostra estabilidade se comparada ao 4T17.

Em comparação ao 1T17, a queda na diária média do trimestre reflete a estratégia de gestão de preços, a ocupação da frota e o mix de segmentos. No 1T18, um trimestre sazonalmente forte na demanda de varejo, o mix foi o principal fator para a queda da tarifa, devido ao crescimento também em segmentos com tarifas médias mais baixas.

Diária média (em R\$)



Taxa de utilização da frota operacional (%)

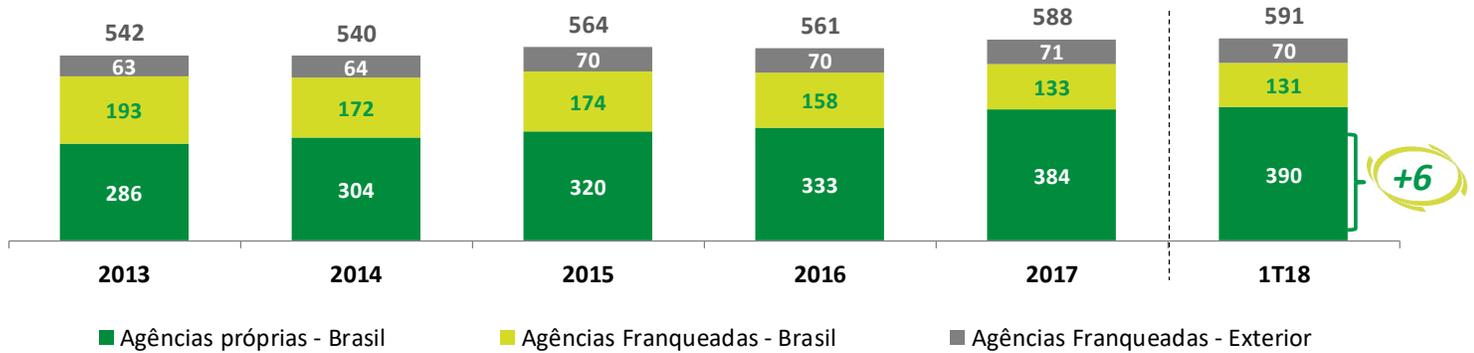


Com o sistema de gestão de preços para estimular a demanda e a melhoria operacional, as tarifas médias mais baixas foram compensadas pelo aumento da taxa de utilização da frota, de 78,7% no 1T18, representando ganho de 2,9 p.p. em relação ao 1T17.

A taxa de utilização apresentada reflete apenas o período em que os carros estão disponíveis para o aluguel nas agências e portanto não inclui carros em ativação e em desativação.

1.1 - Rede de Distribuição

Número de agências Brasil e exterior

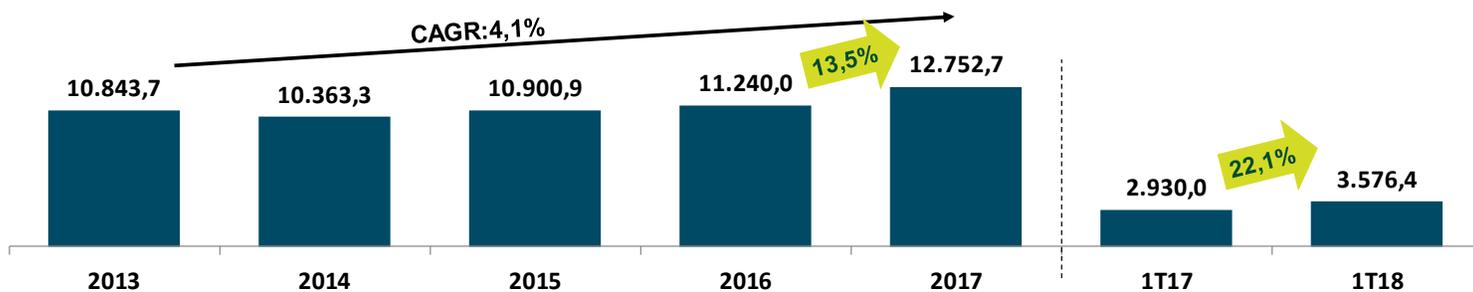


No 1T18, a rede própria foi ampliada em 6 agências, passando de 384 em 31/12/2017 para 390 em 31/03/2018, incluindo 3 agências anteriormente operadas por franqueados.

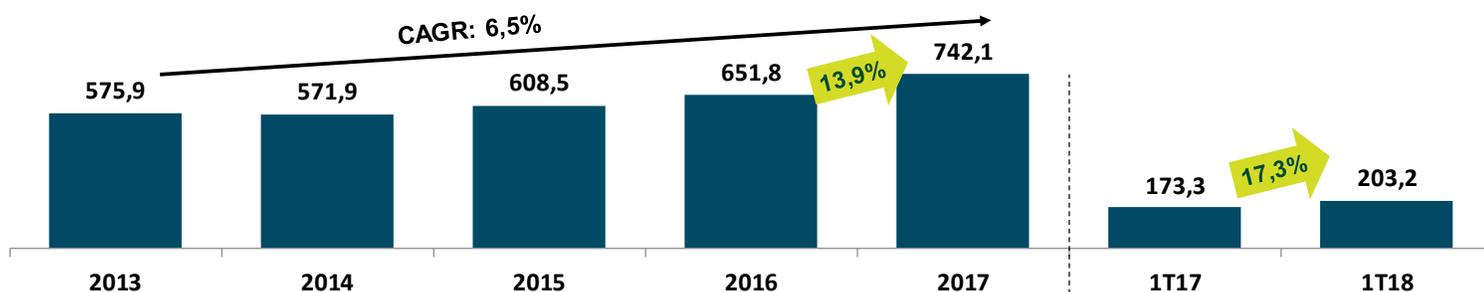
No final do 1T18, o sistema Localiza possuía 591 agências, sendo 521 no Brasil e 70 em outros 6 países da América do Sul.

2 – Gestão de Frotas

Número de diárias (mil)



Receita líquida (R\$ milhões)



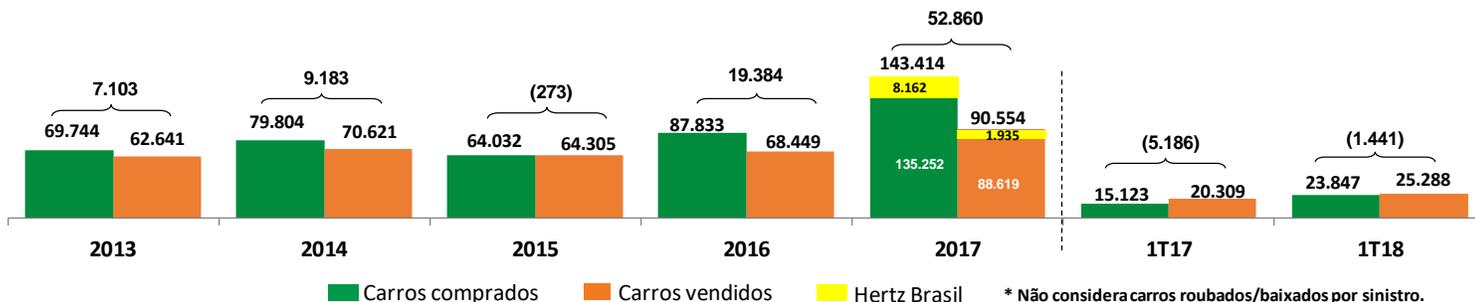
No 1T18, a Divisão de **Gestão de Frotas** apresentou crescimento de 22,1% no número de diárias e 17,3% na receita em relação ao mesmo período do ano anterior, como consequência da redução de 5,6% na diária média.

A queda na diária média da Divisão de **Gestão de Frotas** reflete principalmente a precificação dos novos contratos em um contexto de menor taxa de juros, além da absorção dos contratos da Hertz com preço médio menor ao preço médio dos contratos da Divisão de **Gestão de Frotas**.

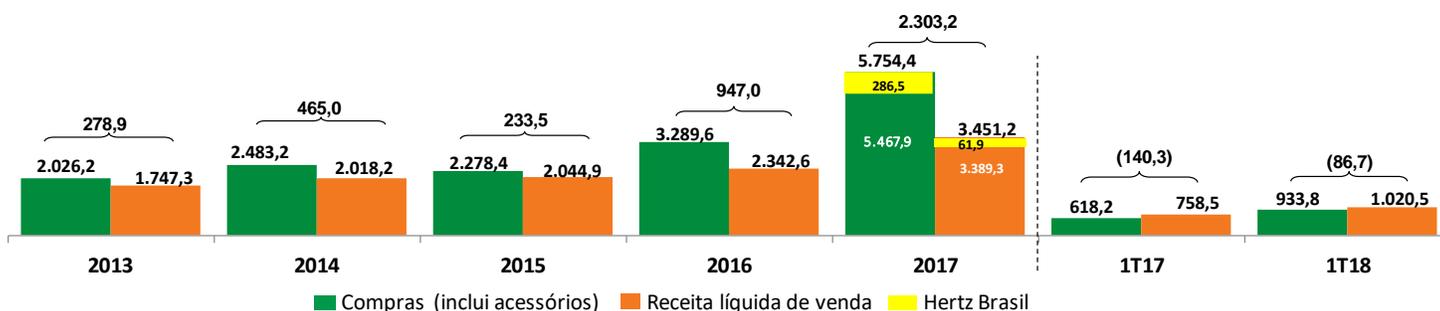
3 - Frota

3.1 – Investimento líquido na frota

Compra e venda de carros (quantidade)



Investimento líquido na frota (R\$ milhões)

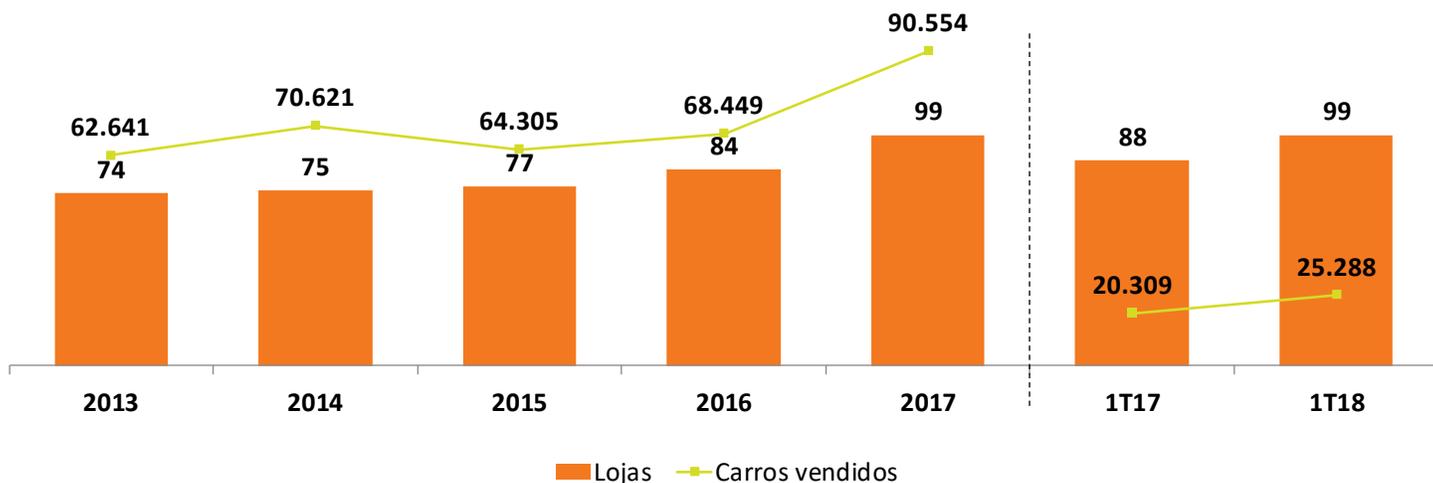


Historicamente, a frota da Divisão de **Aluguel de Carros** é reduzida no primeiro trimestre de cada ano, após o pico das férias de verão.

No 1T18, no entanto, a Companhia conseguiu reduzir os efeitos da sazonalidade, obtendo saldo líquido vendedor de apenas 1.441 carros em comparação a 5.186 carros no mesmo período do ano anterior.

4 – Seminovos

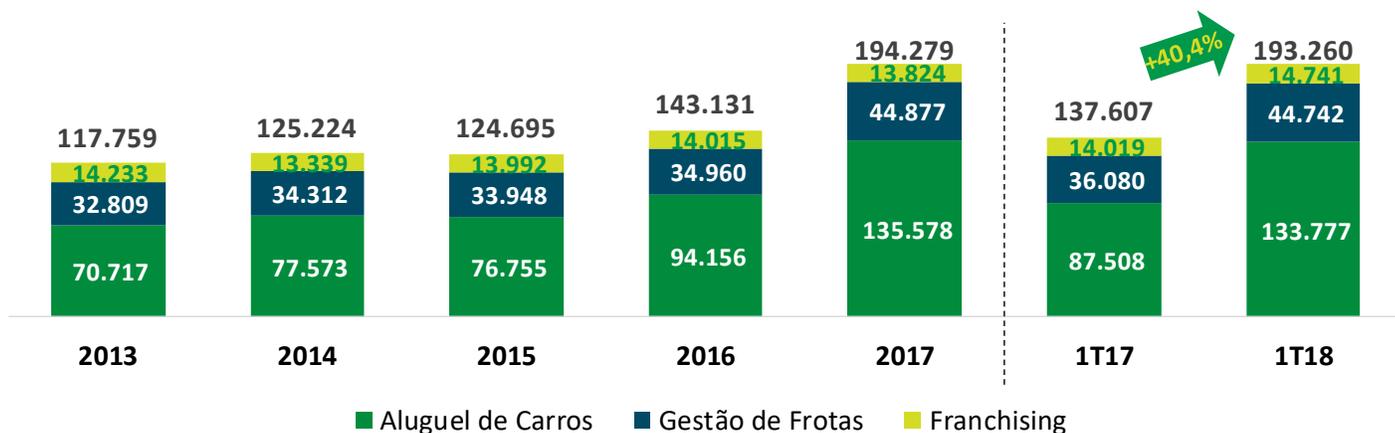
Número de lojas Seminovos



Em 31/03/2018, a rede de **Seminovos** era composta por 99 lojas distribuídas em 65 cidades no Brasil. No trimestre, foram vendidos 25.288 carros, representando crescimento de 24,5% em comparação ao 1T17.

5 – Frota Final de Período

Frota de final de período (quantidade)

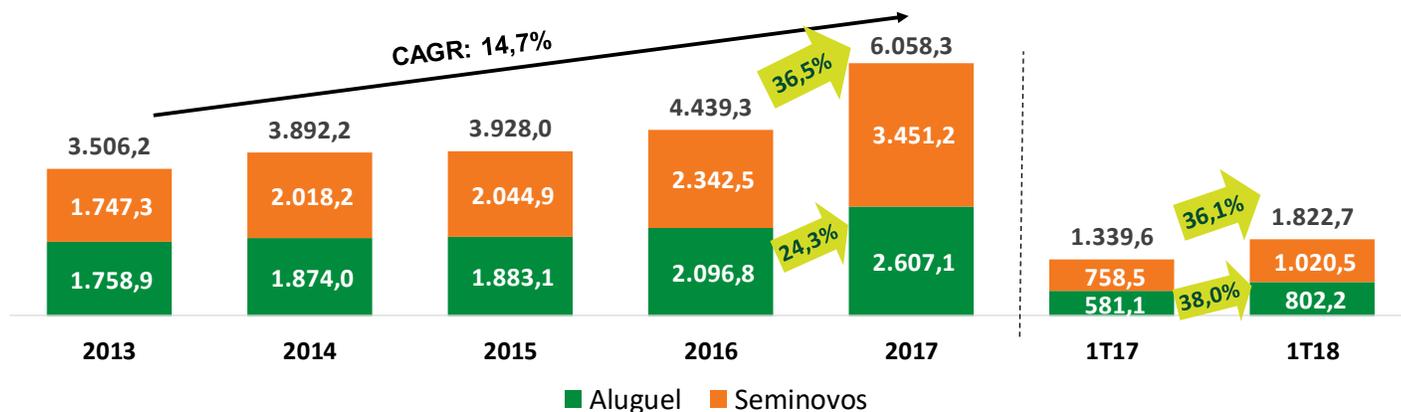


Em 31/03/2018, a frota consolidada era composta por 193.260 carros, incluindo 14.741 carros de franqueados.

No 1T18, a frota do sistema Localiza (incluindo franqueados) foi reduzida em relação ao 4T17 em 1.019 carros após o pico de demanda do RAC.

6 – Receita líquida consolidada

Receita Líquida Consolidada (R\$ milhões)

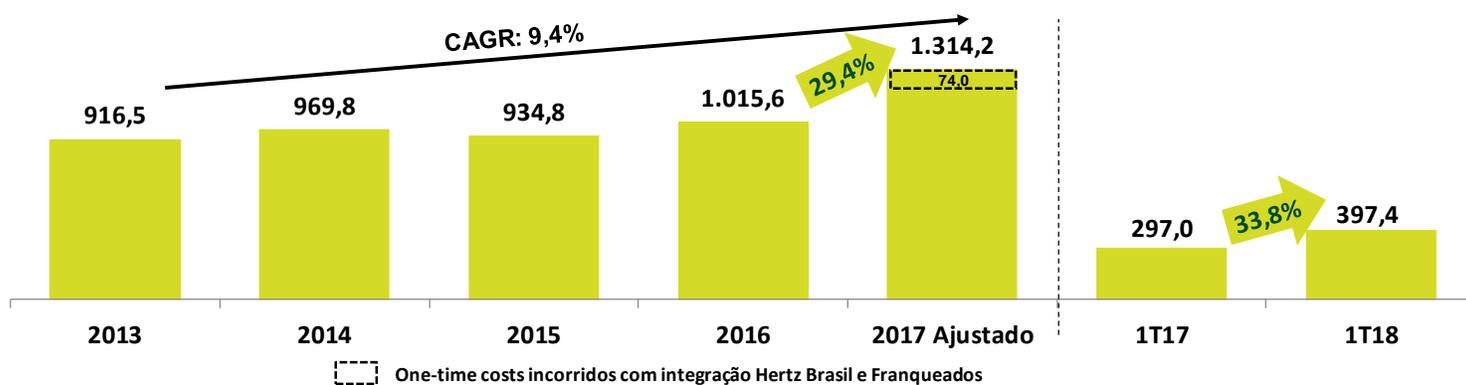


No 1T18, a receita líquida consolidada apresentou crescimento de 36,1% quando comparada ao 1T17. As receitas líquidas de aluguéis apresentaram aumento de 38,0%, sendo 47,4% na Divisão de **Aluguel de Carros** e 17,3% na Divisão de **Gestão de Frotas**.

A receita líquida do **Seminovos** no 1T18 cresceu 34,5% quando comparada ao mesmo período do ano anterior, devido ao crescimento de 24,5% no volume de vendas e de 8,1% no preço médio dos carros vendidos.

7 - EBITDA

EBITDA consolidado (R\$ milhões)



Margem EBITDA:

Divisões	2013	2014*	2015	2016	2017	1T17	1T18
Aluguel de Carros	36,8%	38,7%	31,8%	32,3%	34,9%**	36,6%	35,7%
Gestão de Frotas	65,5%	60,0%	62,2%	64,5%	61,9%**	63,0%	61,3%
Aluguel Consolidado	46,5%	45,3%	41,7%	42,3%	42,6%**	44,5%	42,2%
Seminovos	5,7%	6,0%	7,3%	5,5%	5,9%	5,0%	5,7%

(*) A partir de 2014 as despesas do overhead passaram a ser apropriadas também para o Seminovos.

(**)Ajustado pelos *one time costs* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias.

No 1T18, o EBITDA consolidado totalizou R\$397,4 milhões, 33,8% acima do mesmo período do ano anterior.

A margem EBITDA da Divisão de **Aluguel de Carros** ficou em 35,7% no 1T18, 0,9 p.p. menor que o 1T17, devido principalmente à redução da tarifa média, parcialmente compensada pelo ganho de 2,9 p.p. na taxa de utilização em relação ao 1T17.

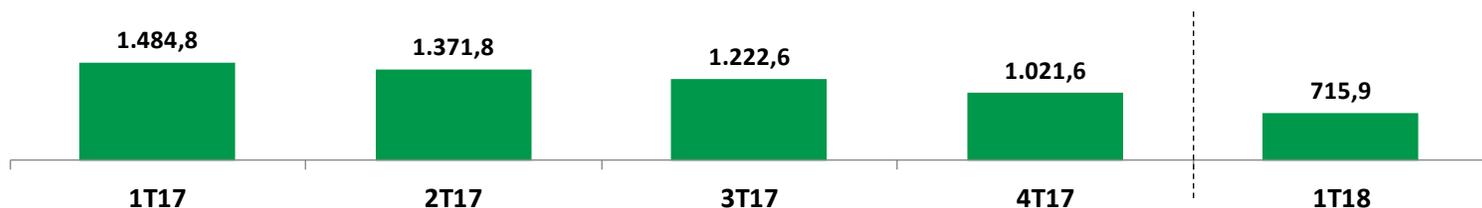
Na Divisão de **Gestão de Frotas**, a margem EBITDA ficou em 61,3% no 1T18, menor em 1,7 p.p. quando comparada ao 1T17. A menor margem EBITDA reflete o menor preço dos novos contratos dessa Divisão, decorrentes da queda na taxa de juros, além da entrada dos contratos da Hertz com preço médio inferior.

A margem EBITDA do **Seminovos** no 1T18 foi de 5,7%, maior que o 1T17, refletindo o aumento do preço médio e a diluição das despesas de venda em decorrência do maior volume vendido.

8 - Depreciação

8.1 – Aluguel de Carros

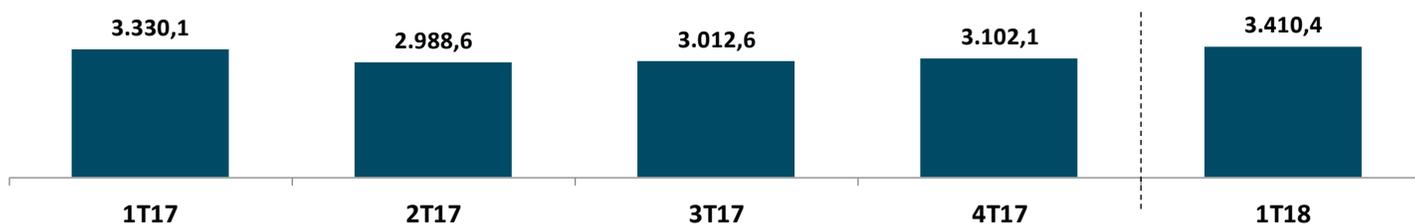
Depreciação média anualizada por carro (R\$) – Aluguel de Carros



No 1T18, a depreciação média anualizada foi de R\$715,9, inferior em 51,8% se comparada ao 1T17. A depreciação menor reflete o aumento do preço médio dos carros vendidos e a eficiência da Companhia na venda de seus ativos.

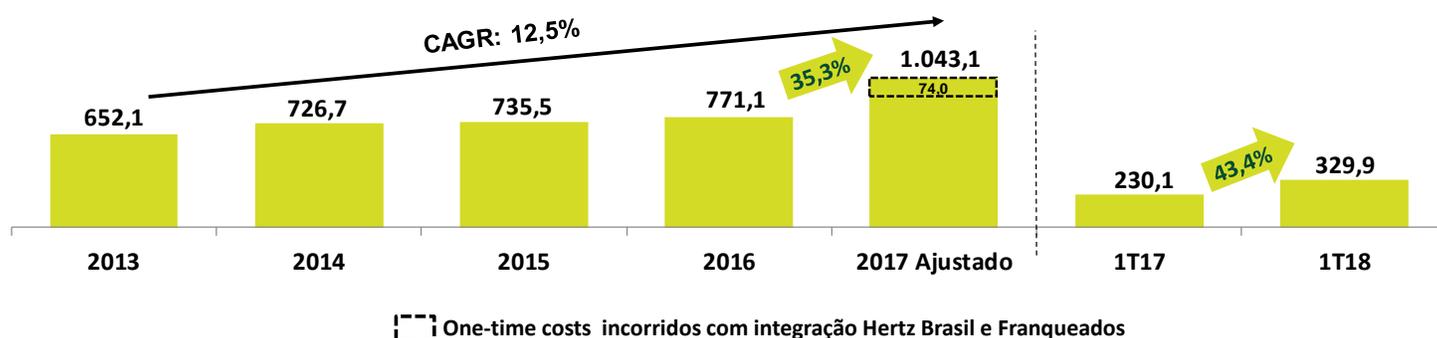
8.2 – Gestão de Frotas

Depreciação média anualizada por carro (R\$) – Gestão de Frotas



Na Divisão de **Gestão de Frotas** a depreciação média anualizada por carro no 1T18 foi de R\$3.410,4, maior em 2,4% em relação à depreciação média do 1T17. A depreciação reflete a expectativa da Companhia com relação ao preço de venda dos carros dessa divisão.

EBIT Consolidado (R\$ milhões)



Margem EBIT é calculada sobre as receitas de aluguel:

Divisões	2013	2014	2015	2016	2017	1T17	1T18
Aluguel de Carros	32,8%	36,2%	34,3%	30,2%	35,5%*	34,8%	38,8%
Gestão de frotas	45,1%	44,3%	48,9%	51,2%	51,4%*	50,9%	48,0%
Consolidado	37,1%	38,8%	39,1%	36,8%	40,0%*	39,6%	41,1%

(*)Ajustado pelos *one time costs* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias

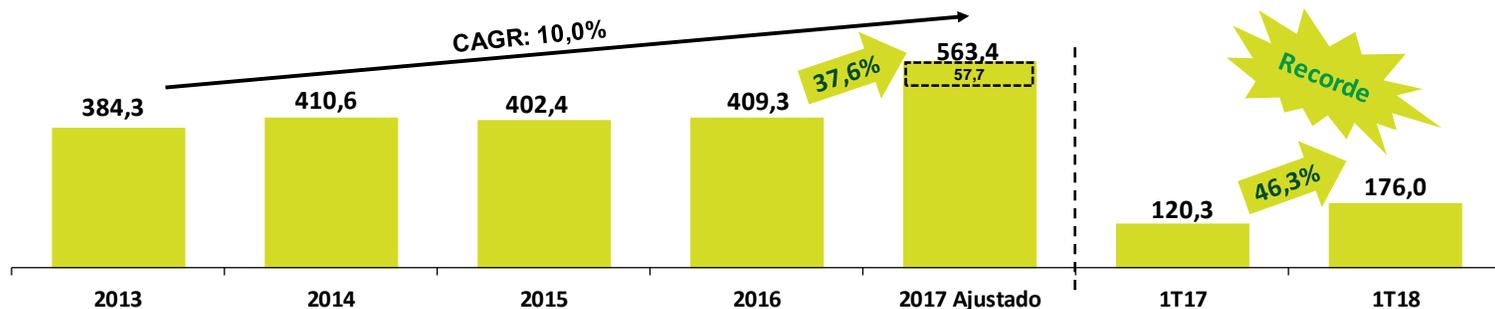
O EBIT consolidado do 1T18 atingiu R\$329,9 milhões, representando um crescimento de 43,4% se comparado ao 1T17, devido ao aumento de 33,8% do EBITDA e queda de 30,5% na depreciação anualizada média por carro.

A margem EBIT do 1T18 da Divisão de **Aluguel de Carros** foi de 38,8%, representando aumento de 4,0 p.p., em relação ao 1T17, refletindo a menor depreciação anualizada média por carro no trimestre.

A margem EBIT da Divisão de **Gestão de Frotas** no 1T18 foi de 48,0%, redução de 2,9 p.p. em relação ao 1T17, refletindo a menor margem EBITDA em razão: (i) do ajuste na precificação dos novos contratos num cenário de taxas de juros mais baixas e absorção dos contratos da Hertz com preços médios menores e (ii) maior depreciação.

10 – Lucro líquido consolidado

Lucro líquido consolidado (R\$ milhões)



One-time costs incorridos com integração Hertz Brasil e Franqueados após impostos

Reconciliação EBITDA x lucro líquido	2013	2014	2015	2016	2017*	Var. R\$	Var. %	1T17	1T18	Var. R\$	Var. %
EBITDA Consolidado	916,5	969,8	934,8	1.015,6	1.314,2	298,6	29,4%	297,0	397,4	100,4	33,8%
Depreciação de carros	(229,0)	(207,4)	(163,6)	(206,3)	(232,0)	(25,7)	12,5%	(57,9)	(56,9)	1,0	-1,7%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(35,4)	(35,7)	(35,7)	(38,2)	(39,1)	(0,9)	2,4%	(9,0)	(10,6)	(1,6)	17,8%
EBIT	652,1	726,7	735,5	771,1	1.043,1	272,0	35,3%	230,1	329,9	99,8	43,4%
Despesas financeiras, líquidas	(110,6)	(151,1)	(202,7)	(243,5)	(315,0)	(71,5)	29,4%	(74,8)	(88,9)	(14,1)	18,9%
Imposto de renda e contribuição social	(157,2)	(165,0)	(130,4)	(118,3)	(164,7)	(46,4)	39,2%	(35,0)	(65,0)	(30,0)	85,7%
Lucro líquido do período	384,3	410,6	402,4	409,3	563,4	154,1	37,6%	120,3	176,0	55,7	46,3%

(*)Ajustado pelos *one time costs* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias

Lucro líquido de R\$176,0 milhões no 1T18, representando aumento de 46,3% em relação ao 1T17, principalmente devido a:

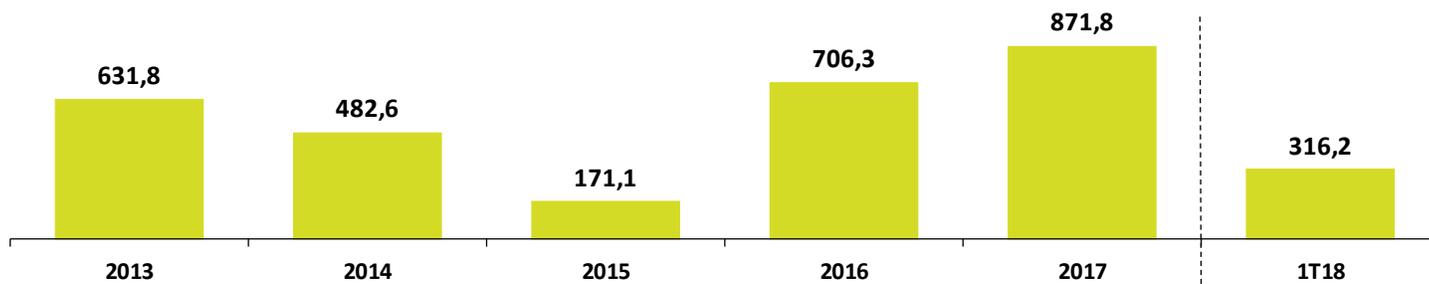
(+) R\$100,4 milhões de aumento no EBITDA;

(-) R\$14,1 milhões de aumento das despesas financeiras líquidas principalmente em função de um aumento da dívida líquida parcialmente compensada pela redução da Selic.

(-) R\$30,0 milhões de aumento no imposto de renda, devido ao maior lucro tributável e aumento da alíquota efetiva de IR/CSLL. A maior alíquota decorre da menor representatividade dos juros sobre capital próprio em relação ao lucro.

11 – Fluxo de caixa livre (FCL)

Fluxo de caixa livre antes dos crescimento



Caixa livre gerado - R\$ milhões		2013	2014	2015	2016	2017	1T18
Operações	EBITDA	916,5	969,8	934,8	1.015,6	1.314,2*	397,4
	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(1.747,3)	(2.018,2)	(2.044,9)	(2.342,5)	(3.451,2)	(1.020,5)
	Custo depreciado dos carros baixados	1.543,8	1.777,0	1.769,1	2.102,5	3.106,6	928,1
	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(108,5)	(113,1)	(110,7)	(93,3)	(108,3)	(33,3)
	Variação do capital de giro	2,9	(27,1)	(30,0)	113,2	21,2	(49,0)
Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel		607,4	588,4	518,3	795,5	882,5	222,7
Capex - renovação	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	1.747,3	2.018,2	2.036,3	2.342,5	3.451,2	962,4
	Investimento em carros para renovação da frota	(1.819,7)	(2.197,7)	(2.278,4)	(2.563,6)	(3.660,9)	(933,8)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros – renovação da frota	144,3	120,0	(75,4)	174,1	247,8	71,0
	Investimento líquido para renovação da frota	71,9	(59,5)	(317,5)	(47,0)	38,1	99,6
Renovação da frota – quantidade		62.641	70.621	64.032	68.449	90.554	23.847
Investimentos, outros imobilizados e intangíveis		(47,5)	(46,3)	(29,7)	(42,2)	(48,8)	(6,1)
Caixa livre operacional antes do crescimento		631,8	482,6	171,1	706,3	871,8	316,2
Capex - Crescimento	Investimento em carros	(209,4)	(286,8)	-	(726,0)	(1.807,0)	-
	Receita na venda dos carros líquida de impostos – redução da frota	-	-	8,6	-	-	58,1
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros – crescimento	(54,6)	214,4	(45,8)	16,6	167,7	(364,9)
	Aquisição frota Hertz	-	-	-	-	(286,5)	-
	Capex para crescimento da frota	(264,0)	(72,4)	(37,2)	(709,4)	(1.925,8)	(306,8)
Aumento (redução) da frota – quantidade		7.103	9.183	(273)	19.384	52.860	(1.441)
Caixa livre depois crescimento, antes dos juros e da nova sede		367,8	410,2	133,9	(3,1)	(1.054,0)	9,4
Capex - não recorrente	Aquisição Hertz (exceto frota)	-	-	-	-	(46,7)	-
	Efeito dos one-time costs incorridos	-	-	-	-	(74,0)	-
	Construção da nova sede e mobiliário	(6,5)	(148,3)	(30,7)	(84,4)	(126,2)	-
Caixa livre gerado antes dos juros		361,3	261,9	103,2	(87,5)	(1.300,9)	9,4

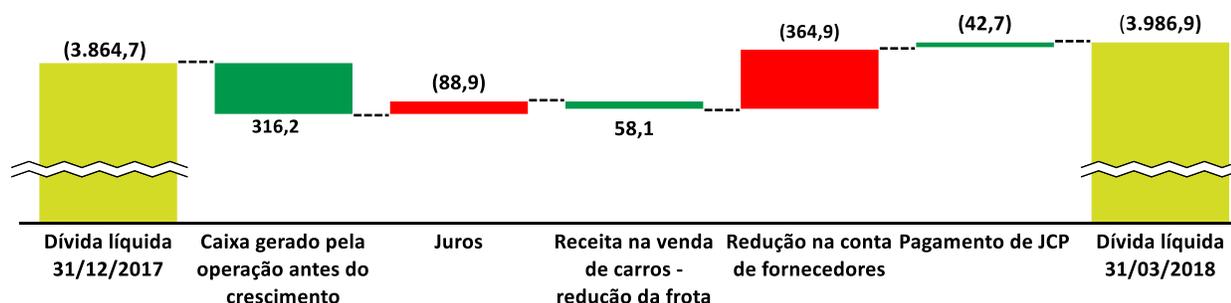
(*)Ajustado pelos *one time costs* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias

Na apuração do free cash flow, as aplicações financeiras de curto prazo foram consideradas como equivalentes de caixa uma vez que possuem liquidez imediata

No 1T18, a Companhia continuou apresentando forte geração de caixa de R\$316,2 milhões antes do crescimento.

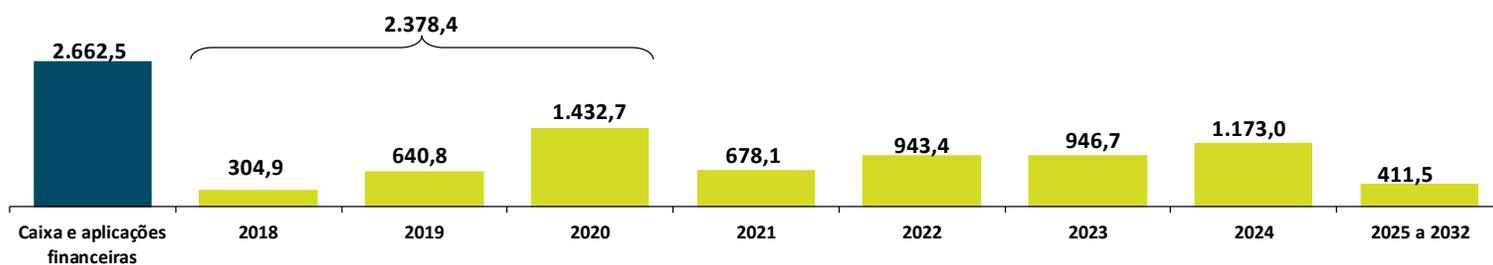
12 – Dívida

12.1 – Movimentação da dívida líquida – R\$ milhões



12.2 – Cronograma de amortização da dívida – Principal – R\$ milhões

Em 31/03/2018



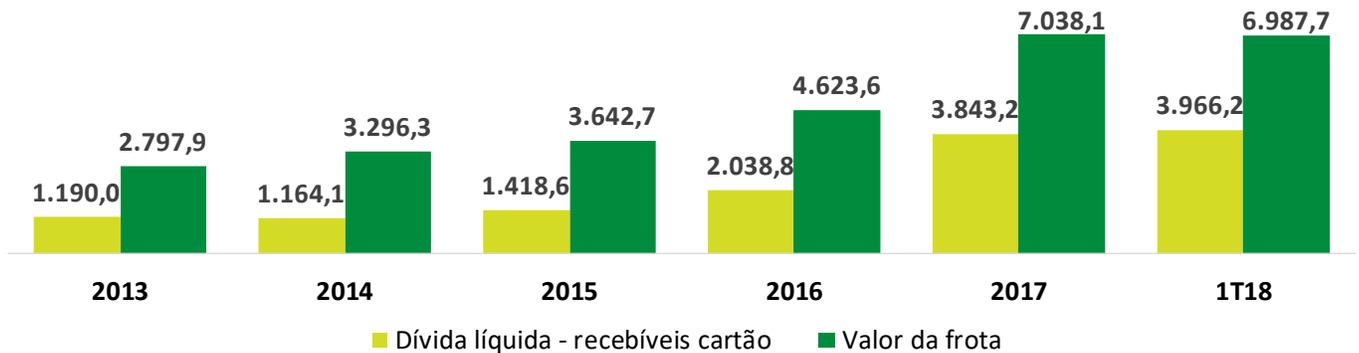
O saldo de caixa de R\$2,7 bilhões é mais que suficiente para suportar o crescimento da frota e o cronograma de amortização da dívida de curto prazo.

12.3 – Perfil da dívida

Dívida	Data emissão	Taxa contrato	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025+	Total
Debêntures da 7ª Emissão	30/09/2013	110,95% CDI	75,0	75,0	100,0	100,0	-	-	-	-	350,0
Debêntures da 8ª Emissão	10/09/2014	109,5% CDI	-	250,0	250,0	-	-	-	-	-	500,0
Debêntures da 9ª Emissão	30/04/2015	113,2% CDI	-	50,0	150,0	300,0	-	-	-	-	500,0
Debêntures da 10ª Emissão	08/01/2016	113,9% CDI	-	-	100,0	100,0	-	-	-	-	200,0
Debêntures da 11ª Emissão	12/12/2016	111,5% CDI	-	-	-	-	500,0	-	-	-	500,0
Debêntures da 12ª Emissão	15/05/2017	107,25% CDI	-	-	-	-	-	-	700,0	-	700,0
Debêntures da 13ª Emissão - 1ª série	15/12/2017	109,35% CDI	-	-	-	-	434,4	434,5	-	-	868,9
Debêntures da 13ª Emissão - 2ª série	15/12/2017	111,30% CDI	-	-	-	-	-	-	108,0	108,0	216,0
Debêntures da 3ª Emissão Localiza Fleet	05/05/2017	107,0% CDI	-	-	-	-	-	500,0	-	-	500,0
Debêntures da 4ª Emissão Localiza Fleet	02/10/2017	CDI + 0,30%	-	-	-	-	-	-	350,0	-	350,0
6ª emissão de Nota promissória	29/09/2017	CDI + 0,40%	-	-	650,0	-	-	-	-	-	650,0
CCBI - Nova Sede	18/06/2014	98,8% CDI	-	47,5	95,0	47,5	-	-	-	-	190,0
CRI – Certificado de Recebíveis Imobiliários	26/02/2018	99% CDI	13,4	7,0	4,4	5,6	9,0	12,2	15,0	303,5	370,1
Capital de Giro / outros	-	Diversos	216,6	211,3	83,3	125,0	-	-	-	-	636,2
Juros incorridos, líquido dos juros pagos	-	-	118,2	-	-	-	-	-	-	-	118,2
Caixa e equivalentes de caixa em 31/03/2018	-	-	(2.662,5)	-	-	-	-	-	-	-	(2.662,5)
Dívida Líquida	-	-	(2.239,3)	640,8	1.432,7	678,1	943,4	946,7	1.173,0	411,5	3.986,9

12.4 – Ratios de dívida

Dívida líquida descontada de recebíveis de cartões de crédito vs. valor da frota

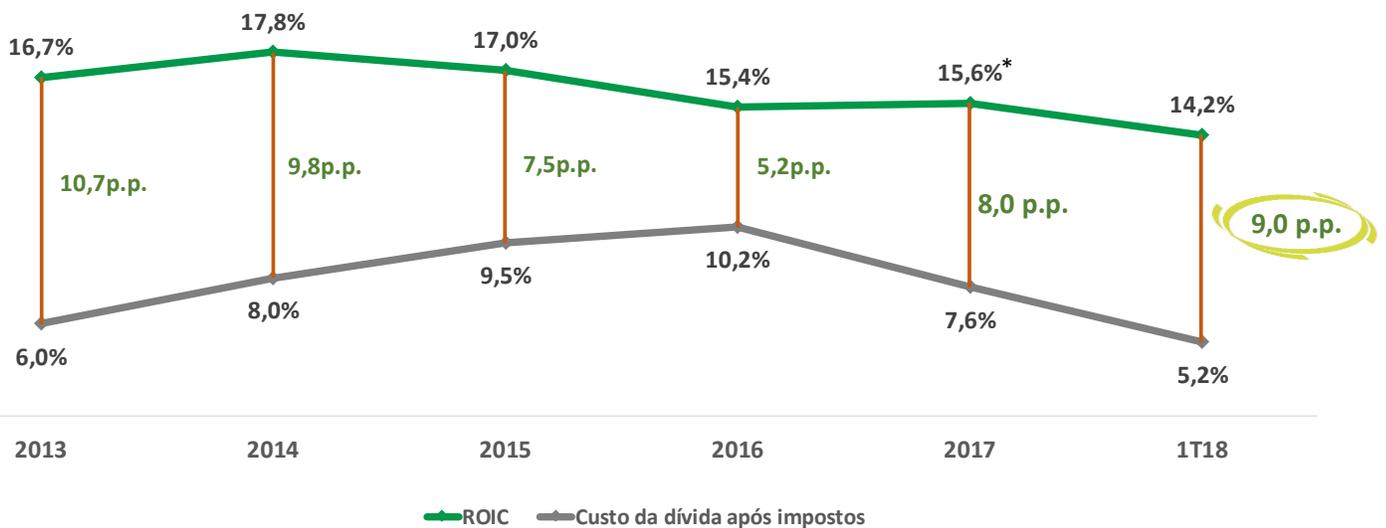


SALDOS EM FINAL DE PERÍODO	2013	2014	2015	2016	2017	1T18
(Dívida líquida – recebíveis cartão)/ Valor da frota	43%	35%	39%	44%	55%	57%
(Dívida líquida – recebíveis cartão)/ EBITDA anualizado	1,3x	1,2x	1,5x	2,0x	2,9x	2,5x
(Dívida líquida – recebíveis cartão)/ Patrimônio líquido	0,9x	0,7x	0,7x	0,9x	1,5x	1,5x
EBITDA / Despesas financeiras líquidas	8,3x	6,4x	4,6x	4,2x	4,2x	4,5x

Para fins de cálculo dos índices de alavancagem, descontamos da dívida os recebíveis de cartão de crédito, uma vez que esses possuem alta liquidez.

Confortável estrutura de capital

13 – Spread (ROIC menos custo da dívida após impostos)



* Ajustados pelos *one-time costs* incorridos com integração Hertz Brasil e Franqueados
ROIC calculado considerando alíquota efetiva de IR/CS para cada ano

Aumento do spread resulta em maior geração de valor para os acionistas

14 – Dividendos e juros sobre capital próprio (JCP)

Os juros sobre o capital próprio de 2017 foram aprovados como segue:

Natureza	Competência	Data da aprovação	Data da posição acionária	Data de pagamento	Valor (R\$ milhões)	Valor por ação (em R\$)(*)
JCP	2017	08/03/2017	15/03/2017	02/05/2017	39,9	0,060829
JCP	2017	30/06/2017	06/07/2017	24/08/2017	39,2	0,059539
JCP	2017	13/09/2017	22/09/2017	07/11/2017	41,0	0,062161
JCP	2017	07/12/2017	14/12/2017	31/01/2018	42,8	0,064746
				Total	162,9	

Os juros sobre o capital próprio de 2018 foram aprovados como segue:

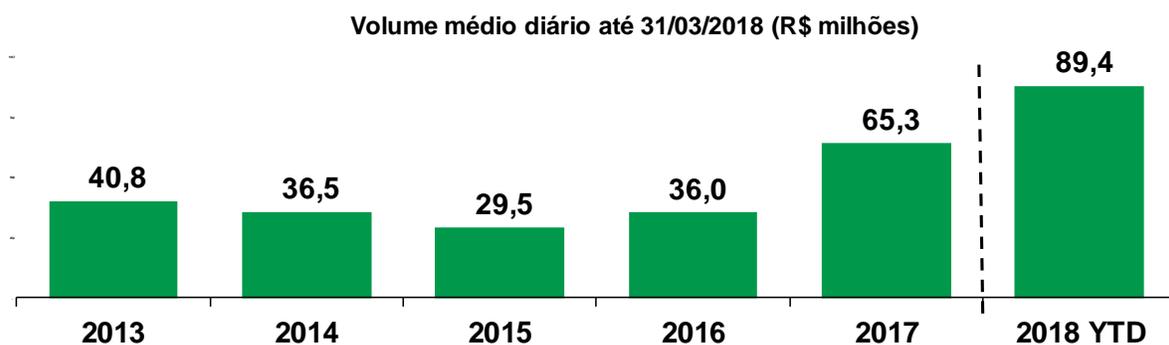
Natureza	Competência	Data da aprovação	Data da posição acionária	Data de pagamento	Valor (R\$ milhões)	Valor por ação (em R\$)
JCP	2018	22/03/2018	28/03/2018	16/05/2018	42,0	0,063557
				Total	42,0	

(*)Para fins de comparabilidade, o valor dos juros sobre o capital próprio e dividendos por ação foi ajustado considerando a bonificação de ações aprovada na AGOE de 25 de abril de 2017 e o desdobramento de ações aprovado na AGE de 22 de novembro de 2017.

15 – RENT3

No âmbito do programa de ADR nível I a Companhia possuía 16.571.798 ADRs emitidas em 31/03/2018.

Em 2018, o volume médio diário negociado da RENT3 foi de R\$89,4 milhões, 36,9% acima do volume médio de 2017.



16 – Resultado por divisão

16.1 – Tabela 1 – Aluguel de Carros – R\$ milhões

RESULTADO DO ALUGUEL DE CARROS									2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta do aluguel de carros (*)	1.208,4	1.352,1	1.316,9	1.486,9	1.898,7	27,7%	1.898,7	27,7%	420,8	608,2	44,5%								
Impostos sobre receita(**)	(44,9)	(67,7)	(58,9)	(58,9)	(50,2)	-14,8%	(50,2)	-14,8%	(17,3)	(13,5)	-22,0%								
Receita líquida do aluguel de carros	1.163,5	1.284,4	1.258,0	1.428,0	1.848,5	29,4%	1.848,5	29,4%	403,5	594,7	47,4%								
Custos do aluguel de carros	(536,9)	(577,3)	(618,1)	(707,4)	(926,4)	31,0%	(870,7)	23,1%	(189,7)	(279,6)	47,4%								
Lucro bruto	626,6	707,1	639,9	720,6	922,1	28,0%	977,8	35,7%	213,8	315,1	47,4%								
Despesas operacionais (SG&A)	(197,9)	(209,7)	(239,9)	(258,8)	(347,2)	34,2%	(332,3)	28,4%	(66,0)	(102,8)	55,8%								
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(22,2)	(22,2)	(22,3)	(23,9)	(23,6)	-1,3%	(23,6)	-1,3%	(5,4)	(6,4)	18,5%								
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	406,5	475,2	377,7	437,9	551,3	25,9%	621,9	42,0%	142,4	205,9	44,6%								
Despesas financeiras líquidas	(1,3)	(1,5)	(2,0)	(1,4)	(5,3)	278,6%	(5,3)	278,6%	(0,3)	(1,2)	300,0%								
Imposto de renda	(119,5)	(136,2)	(89,9)	(95,9)	(123,4)	28,7%	(138,9)	44,8%	(31,8)	(55,7)	75,2%								
Lucro líquido do período	285,7	337,5	285,8	340,6	422,6	24,1%	477,7	40,3%	110,3	149,0	35,1%								
Margem líquida	24,6%	26,3%	22,7%	23,9%	22,9%	-1,0 p.p.	25,8%	1,9 p.p.	27,3%	25,1%	-2,2 p.p.								
EBITDA	428,7	497,4	400,0	461,8	574,9	24,5%	645,5	39,8%	147,8	212,3	43,6%								
Margem EBITDA	36,8%	38,7%	31,8%	32,3%	31,1%	-1,2 p.p.	34,9%	2,6 p.p.	36,6%	35,7%	-0,9 p.p.								

RESULTADO DE SEMINOVOS									2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta (*)	1.486,1	1.671,4	1.679,2	1.997,8	2.990,0	49,7%	2.990,0	49,7%	678,8	853,8	25,8%								
Impostos sobre receita	(3,1)	(3,5)	(2,5)	(2,7)	(4,9)	81,5%	(4,9)	81,5%	(0,9)	(1,4)	55,6%								
Receita líquida	1.483,0	1.667,9	1.676,7	1.995,1	2.985,1	49,6%	2.985,1	49,6%	677,9	852,4	25,7%								
Custo depreciado carros vendidos (book value) e preparação para venda	(1.271,9)	(1.428,4)	(1.396,3)	(1.727,5)	(2.603,2)	50,7%	(2.603,2)	50,7%	(595,6)	(746,8)	25,4%								
Lucro bruto	211,1	239,5	280,4	267,6	381,9	42,7%	381,9	42,7%	82,3	105,6	28,3%								
Despesas operacionais (SG&A)	(138,7)	(160,7)	(178,8)	(176,8)	(220,0)	24,4%	(220,0)	24,4%	(51,8)	(57,1)	10,2%								
Depreciação de carros	(85,8)	(78,1)	(38,9)	(87,8)	(117,7)	34,1%	(117,7)	34,1%	(30,1)	(21,6)	-28,2%								
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(11,7)	(11,3)	(8,8)	(9,1)	(9,7)	6,6%	(9,7)	6,6%	(2,5)	(2,3)	-8,0%								
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	(25,1)	(10,6)	53,9	(6,1)	34,5	-66,6%	34,5	-66,6%	(2,1)	24,6	-127,4%								
Despesas financeiras líquidas	(76,6)	(106,3)	(138,4)	(174,4)	(229,9)	31,8%	(229,9)	31,8%	(55,6)	(67,4)	21,2%								
Imposto de renda	30,3	33,2	17,6	37,2	43,9	18,0%	43,9	18,0%	12,6	11,5	-8,7%								
Prejuízo líquido do período	(71,4)	(83,7)	(66,9)	(143,3)	(151,5)	5,7%	(151,5)	5,7%	(45,1)	(31,3)	-30,6%								
Margem líquida	-4,8%	-5,0%	-4,0%	-7,2%	-5,1%	2,1 p.p.	-5,1%	2,1 p.p.	-6,7%	-3,7%	3,0 p.p.								
EBITDA	72,4	78,8	101,6	90,8	161,9	78,3%	161,9	78,3%	30,5	48,5	59,0%								
Margem EBITDA	4,9%	4,7%	6,1%	4,6%	5,4%	0,8 p.p.	5,4%	0,8 p.p.	4,5%	5,7%	1,2 p.p.								

TOTAL DO ALUGUEL DE CARROS									2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta do aluguel de carros (*)	1.208,4	1.352,1	1.316,9	1.486,9	1.898,7	27,7%	1.898,7	27,7%	420,8	608,2	44,5%								
Receita bruta da venda dos carros p/ renovação da frota (*)	1.486,1	1.671,4	1.679,2	1.997,8	2.990,0	49,7%	2.990,0	49,7%	678,8	853,8	25,8%								
Receita bruta total (*)	2.694,5	3.023,5	2.996,1	3.484,7	4.888,7	40,3%	4.888,7	40,3%	1.099,6	1.462,0	33,0%								
Impostos sobre receita	(44,9)	(67,7)	(58,9)	(58,9)	(50,2)	-14,8%	(50,2)	-14,8%	(17,3)	(13,5)	-22,0%								
Venda dos carros para renovação da frota	(3,1)	(3,5)	(2,5)	(2,7)	(4,9)	81,5%	(4,9)	81,5%	(0,9)	(1,4)	55,6%								
Receita líquida do aluguel de carros	1.163,5	1.284,4	1.258,0	1.428,0	1.848,5	29,4%	1.848,5	29,4%	403,5	594,7	47,4%								
Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota	1.483,0	1.667,9	1.676,7	1.995,1	2.985,1	49,6%	2.985,1	49,6%	677,9	852,4	25,7%								
Receita líquida total	2.646,5	2.952,3	2.934,7	3.423,1	4.833,6	41,2%	4.833,6	41,2%	1.081,4	1.447,1	33,8%								
Custos diretos	(536,9)	(577,3)	(618,1)	(707,4)	(926,4)	31,0%	(870,7)	23,1%	(189,7)	(279,6)	47,4%								
Venda dos carros para renovação da frota (book value)	(1.271,9)	(1.428,4)	(1.396,3)	(1.727,5)	(2.603,2)	50,7%	(2.603,2)	50,7%	(595,6)	(746,8)	25,4%								
Lucro bruto	837,7	946,6	920,3	988,2	1.304,0	32,0%	1.359,7	37,6%	296,1	420,7	42,1%								
Despesas operacionais (SG&A)	(197,9)	(209,7)	(239,9)	(258,8)	(347,2)	34,2%	(332,3)	28,4%	(66,0)	(102,8)	55,8%								
Venda dos carros para renovação da frota	(138,7)	(160,7)	(178,8)	(176,8)	(220,0)	24,4%	(220,0)	24,4%	(51,8)	(57,1)	10,2%								
Depreciação de carros	(85,8)	(78,1)	(38,9)	(87,8)	(117,7)	34,1%	(117,7)	34,1%	(30,1)	(21,6)	-28,2%								
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(22,2)	(22,2)	(22,3)	(23,9)	(23,6)	-1,3%	(23,6)	-1,3%	(5,4)	(6,4)	18,5%								
Venda dos carros para renovação da frota	(11,7)	(11,3)	(8,8)	(9,1)	(9,7)	6,6%	(9,7)	6,6%	(2,5)	(2,3)	-8,0%								
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	381,4	464,6	431,6	431,8	585,8	35,7%	656,4	52,0%	140,3	230,5	64,3%								
Despesas financeiras líquidas	(77,9)	(107,8)	(140,4)	(175,8)	(235,2)	33,8%	(235,2)	33,8%	(55,9)	(68,6)	22,7%								
Imposto de renda	(89,2)	(103,0)	(72,3)	(58,7)	(79,5)	35,4%	(95,0)	61,8%	(19,2)	(44,2)	130,2%								
Lucro líquido do período	214,3	253,8	218,9	197,3	271,1	37,4%	326,2	65,3%	65,2	117,7	80,5%								
Margem líquida	8,1%	8,6%	7,5%	5,8%	5,6%	-0,2 p.p.	6,7%	0,9 p.p.	6,0%	8,1%	2,1 p.p.								
EBITDA	501,1	576,2	501,6	552,6	736,8	33,3%	807,4	46,1%	178,3	260,8	46,3%								
Margem de EBITDA	18,9%	19,5%	17,1%	16,1%	15,2%	-0,9 p.p.	16,7%	0,6 p.p.	16,5%	18,0%	1,5 p.p.								

DADOS OPERACIONAIS									2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Frota média operacional	59.094	61.525	62.513	70.185	94.194	34,2%	94.194	34,2%	81.011	120.463	48,7%								
Frota média alugada	39.475	42.999	43.315	51.515	69.762	35,4%	69.762	35,4%	59.508	90.980	52,9%								
Idade média da frota (em meses)	7,2	7,2	7,4	7,9	6,5	-17,7%	6,5	-17,7%	6,8	6,9	1,4%								
Frota no final do período	70.717	77.573	76.755	94.156	135.578	44,0%	135.578	44,0%	87.508	133.777	52,9%								
Número de diárias - em milhares	14.241,7	15.416,0	15.566,1	18.662,4	25.263,6	35,4%	25.263,6	35,4%	5.308,5	8.139,4	53,3%								
Diária média por carro (R\$)	84,85	87,71	84,56	79,67	75,16	-5,7%	75,16	-5,7%	79,27	74,72	-5,7%								
Depreciação média por carro anualizada (R\$)	1.452,4	1.270,0	622,1	1.251,2	1.250,1	-0,1%	1.250,1	-0,1%	1.484,8	715,9	-51,8%								
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo)	-	-	75,4%	78,0%	78,6%	0,6 p.p.	78,6%	0,6 p.p.	75,8%	78,7%	2,9 p.p.								
Número de carros comprados	58.826	64.908	52.343	76.071	114.966	51,1%	114.966	51,1%	11.518	19.200	66,7%								
Número de carros vendidos	52.759	57.578	52.508	57.596	76.901	33,5%	76.901	33,5%	17.857	20.582	15,3%								
Idade média dos carros vendidos (em meses)	15,3	14,4	14,9	16,8	14,3	-14,9%	14,3	-14,9%	15,9	14,9	-6,3%								
Frota média	68.251	70.982	72.169	80.765	107.997	33,7%	107.997	33,7%	87.008	132.666	52,5%								
Valor médio da frota - R\$/milhões	1.776,8	1.963,8	2.205,9	2.790,2	4.100,6	47,0%	4.100,6	47,0%	3.189,4	5.110,1	60,2%								
Valor médio por carro no período - R\$/mil	26,0	27,7	30,6	34,5	38,0	10,1%	38,0	10,1%	36,7	38,5	4,9%								

(*) A receita bruta do aluguel de carros e a receita bruta da venda dos carros desativados para renovação da frota é deduzida dos descontos e cancelamentos.

(**)A partir do 4T17, os valores provisionados referentes a créditos de PIS e Cofins foram reclassificados para "Despesas Operacionais", conforme nota 14 das Demonstrações Financeiras de 2017

16.2 – Tabela 2.1 – Gestão de Frotas – R\$ milhões

RESULTADO DA GESTÃO DE FROTAS										2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta da gestão de frotas (*)										592,8	589,5	619,6	664,1	757,4	14,0%	757,4	14,0%	177,8	204,4	15,0%
Impostos sobre receita (**)										(16,9)	(17,6)	(11,1)	(12,3)	(15,3)	24,4%	(15,3)	24,4%	(4,5)	(1,2)	-73,3%
Receita líquida da gestão de frotas										575,9	571,9	608,5	651,8	742,1	13,9%	742,1	13,9%	173,3	203,2	17,3%
Custos da gestão de frotas										(161,1)	(190,8)	(189,3)	(193,7)	(220,4)	13,8%	(220,1)	13,6%	(51,4)	(65,0)	26,5%
Lucro bruto										414,8	381,1	419,2	458,1	521,7	13,9%	522,0	13,9%	121,9	138,2	13,4%
Despesas operacionais (SG&A)										(37,5)	(38,1)	(40,7)	(37,9)	(65,4)	72,6%	(62,3)	64,4%	(12,8)	(13,7)	7,0%
Depreciação e amortização de outros imobilizados										(1,1)	(1,1)	(2,2)	(2,9)	(3,5)	20,7%	(3,5)	20,7%	(0,6)	(1,2)	100,0%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)										376,2	341,9	376,3	417,3	452,8	8,5%	456,2	9,3%	108,5	123,3	13,6%
Despesas financeiras líquidas										(0,1)	(0,2)	(0,1)	(1,1)	(1,6)	45,5%	(1,6)	45,5%	(0,1)	(0,1)	0,0%
Imposto de renda										(111,4)	(99,2)	(90,5)	(90,4)	(102,8)	13,7%	(103,6)	14,6%	(24,2)	(33,2)	37,2%
Lucro líquido do período										264,7	242,5	285,7	325,8	348,4	6,9%	351,0	7,7%	84,2	90,0	6,9%
Margem líquida										46,0%	42,4%	47,0%	50,0%	46,9%	-3,1 p.p.	47,3%	-2,7 p.p.	48,6%	44,3%	-4,3 p.p.
EBITDA										377,3	343,0	378,5	420,2	456,3	8,6%	459,7	9,4%	109,1	124,5	14,1%
Margem EBITDA										65,5%	60,0%	62,2%	64,5%	61,5%	-3,0 p.p.	61,9%	-2,6 p.p.	63,0%	61,3%	-1,7 p.p.

RESULTADO DE SEMINOVOS										2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta (*)										264,6	350,8	368,6	347,8	466,5	34,1%	466,5	34,1%	80,7	168,3	108,6%
Impostos sobre receita										(0,3)	(0,5)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	0,0%	(0,4)	0,0%	(0,1)	(0,2)	100,0%
Receita líquida										264,3	350,3	368,2	347,4	466,1	34,2%	466,1	34,2%	80,6	168,1	108,6%
Custo depreciado carros vendidos (book value) e preparação para venda										(214,1)	(276,3)	(286,7)	(279,4)	(392,1)	40,3%	(392,1)	40,3%	(66,5)	(147,6)	122,0%
Lucro bruto										50,2	74,0	81,5	68,0	74,0	8,8%	74,0	8,8%	14,1	20,5	45,4%
Despesas operacionais (SG&A)										(23,4)	(32,6)	(33,6)	(31,0)	(32,7)	5,5%	(32,7)	5,5%	(6,3)	(10,5)	66,7%
Depreciação de carros										(143,2)	(129,3)	(124,7)	(118,5)	(114,3)	-3,5%	(114,3)	-3,5%	(27,8)	(35,3)	27,0%
Depreciação e amortização de outros imobilizados										-	(0,6)	(2,0)	(1,8)	(1,7)	-5,6%	(1,7)	-5,6%	(0,3)	(0,5)	66,7%
Lucro (prejuízo) operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)										(116,4)	(88,5)	(78,8)	(83,3)	(74,7)	-10,3%	(74,7)	-10,3%	(20,3)	(25,8)	27,1%
Despesas financeiras líquidas										(34,0)	(44,9)	(63,8)	(68,7)	(80,0)	16,4%	(80,0)	16,4%	(19,8)	(20,5)	3,5%
Imposto de renda										44,7	38,4	33,7	32,3	35,1	8,7%	35,1	8,7%	8,9	12,6	41,6%
Prejuízo líquido do período										(105,7)	(95,0)	(108,9)	(119,7)	(119,6)	-0,1%	(119,6)	-0,1%	(31,2)	(33,7)	8,0%
Margem líquida										-40,0%	-27,1%	-29,6%	-34,5%	-25,7%	8,8 p.p.	-25,7%	8,8 p.p.	-38,7%	-20,0%	18,7 p.p.
EBITDA										26,8	41,4	47,9	37,0	41,3	11,6%	41,3	11,6%	7,8	10,0	28,2%
Margem EBITDA										10,1%	11,8%	13,0%	10,7%	8,9%	-1,8 p.p.	8,9%	-1,8 p.p.	9,7%	5,9%	-3,8 p.p.

RESULTADO DA GESTÃO DE FROTAS										2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta da gestão de frotas (*)										592,8	589,5	619,6	664,1	757,4	14,0%	757,4	14,0%	177,8	204,4	15,0%
Receita bruta da venda dos carros p/ renovação da frota (*)										264,6	350,8	368,6	347,8	466,5	34,1%	466,5	34,1%	80,7	168,3	108,6%
Receita bruta total (*)										857,4	940,3	988,2	1.011,9	1.223,9	21,0%	1.223,9	21,0%	258,5	372,7	44,2%
Impostos sobre receita										(16,9)	(17,6)	(11,1)	(12,3)	(15,3)	24,4%	(15,3)	24,4%	(4,5)	(1,2)	-73,3%
Gestão de frotas (**)										(0,3)	(0,5)	(0,4)	(0,4)	(0,4)	0,0%	(0,4)	0,0%	(0,1)	(0,2)	100,0%
Venda dos carros para renovação da frota										(161,9)	(190,8)	(189,3)	(193,7)	(220,4)	13,8%	(220,1)	13,6%	(51,4)	(65,0)	26,5%
Receita líquida da gestão de frotas										575,9	571,9	608,5	651,8	742,1	13,9%	742,1	13,9%	173,3	203,2	17,3%
Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota										264,3	350,3	368,2	347,4	466,1	34,2%	466,1	34,2%	80,6	168,1	108,6%
Receita líquida total										840,2	922,2	976,7	999,2	1.208,2	20,9%	1.208,2	20,9%	259,9	371,3	46,2%
Custos diretos										(161,1)	(190,8)	(189,3)	(193,7)	(220,4)	13,8%	(220,1)	13,6%	(51,4)	(65,0)	26,5%
Gestão de frotas										(214,1)	(276,3)	(286,7)	(279,4)	(392,1)	40,3%	(392,1)	40,3%	(66,5)	(147,6)	122,0%
Venda dos carros para renovação da frota (book value)										(161,1)	(190,8)	(189,3)	(193,7)	(220,4)	13,8%	(220,1)	13,6%	(51,4)	(65,0)	26,5%
Lucro bruto										465,0	455,1	500,7	526,1	595,7	13,2%	596,0	13,3%	136,0	158,7	16,7%
Despesas operacionais (SG&A)										(37,5)	(38,1)	(40,7)	(37,9)	(65,4)	72,6%	(62,3)	64,4%	(12,8)	(13,7)	7,0%
Gestão de frotas										(23,4)	(32,6)	(33,6)	(31,0)	(32,7)	5,5%	(32,7)	5,5%	(6,3)	(10,5)	66,7%
Venda dos carros para renovação da frota										(143,2)	(129,3)	(124,7)	(118,5)	(114,3)	-3,5%	(114,3)	-3,5%	(27,8)	(35,3)	27,0%
Depreciação de carros										(1,1)	(1,1)	(2,2)	(2,9)	(3,5)	20,7%	(3,5)	20,7%	(0,6)	(1,2)	100,0%
Depreciação e amortização de outros imobilizados										-	(0,6)	(2,0)	(1,8)	(1,7)	-5,6%	(1,7)	-5,6%	(0,3)	(0,5)	66,7%
Gestão de frotas										(161,1)	(190,8)	(189,3)	(193,7)	(220,4)	13,8%	(220,1)	13,6%	(51,4)	(65,0)	26,5%
Venda dos carros para renovação da frota										(214,1)	(276,3)	(286,7)	(279,4)	(392,1)	40,3%	(392,1)	40,3%	(66,5)	(147,6)	122,0%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)										259,8	253,4	297,5	334,0	378,1	13,2%	381,5	14,2%	88,2	97,5	10,5%
Despesas financeiras líquidas										(34,1)	(45,1)	(63,9)	(69,8)	(81,6)	16,9%	(81,6)	16,9%	(19,9)	(20,6)	3,5%
Imposto de renda										(66,7)	(60,8)	(56,8)	(58,1)	(67,7)	16,5%	(68,5)	17,9%	(15,3)	(20,6)	34,6%
Lucro líquido do período										159,0	147,5	176,8	206,1	228,8	11,0%	231,4	12,3%	53,0	56,3	6,2%
Margem líquida										18,9%	16,0%	18,1%	20,6%	18,9%	-1,7 p.p.	19,2%	-1,4 p.p.	20,9%	15,2%	-5,7 p.p.
EBITDA										404,1	384,4	426,4	457,2	497,6	8,8%	501,0	9,6%	116,9	134,5	15,1%
Margem de EBITDA										48,1%	41,7%	43,7%	45,8%	41,2%	-4,6 p.p.	41,5%	-4,3 p.p.	46,0%	36,2%	-9,8 p.p.

DADOS OPERACIONAIS										2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Frota média operacional										31.188	30.778	31.676	31.908	36.804	15,3%	36.804	15,3%	33.389	41.448	24,1%
Frota média alugada										30.121	28.787	30.280	31.222	35.424	13,5%	35.424	13,5%	32.558	39.738	22,1%
Idade média da frota (em meses)										18,6	18,0	16,7	18,0	18,1	0,6%	18,1	0,6%	18,9	15,8	-16,3%
Frota no final do período										32.809	34.312	33.948	34.960	44.877	28,4%	44.877	28,4%	36.080	44.742	24,0%
Gestão de Frotas										30	267	207	145	94	-35,2%	94	-35,2%	121	78	-35,5%
Gerenciamento de Frotas										10.843,7	10.363,3	10.900,9	11.240,0	12.752,7	13,5%	12.752,7	13,5%	2.930,0	3.576,4	22,1%
Número de diárias - em milhares										53,83	56,16	56,08	58,23	58,77	0,9%	58,77	0,9%	59,94	56,57	-5,6%
Diária média por carro (R\$)										4.592,3	4.202,1	3.935,2	3.714,0	3.104,3	-16,4%	3.104,3	-16,4%	3.330,1	3.410,4	2,4%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)										-	-	98,4%	98,9%	98,2%	-0,8 p.p.	98,2%	-0,8 p.p.	98,6%	97,5%	-1,1 p.p.
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo) (***)										10.918	14.896	11.689	11.762	20.286	72,5%	20.286	72,5%	3.605	4.647	28,9%
Número de carros comprados										9.882	13.043	11.797	10.853	13.653	25,8%	13.653	25,8%	2.452	4.706	91,9%
Número de carros vendidos										32,4	35,1	33,4	31,4	31,8	1,3%	31,8	1,3%	32,1	33,9	5,6%
Idade média dos carros vendidos (em meses)										32,488	32,686	33,446	33,436	39,605	18,5%	39,605	18,5%	35,373	44,818	26,7%
Frota média										887,3	943,3	1.067,1	1.130,4	1.482,5	31,1%	1.482,5	31,1%	1.233,8	1.771,7	43,6%
Valor médio da frota - R\$/milhões										27,3	28,9	31,9	33,8	37,4	10,7%	37,4	10,7%	34,9	39,5	13,2%
Valor médio por carro no período - R\$/mil																				

(*) A receita bruta da gestão de frotas e a receita bruta da venda dos carros desativados para renovação da frota é deduzida dos descontos e cancelamentos.

(**)A partir do 4T17, os valores provisionados referentes a créditos de PIS e Cofins foram reclassificados para "Despesas Operacionais", conforme nota 14 das Demonstrações Financeiras de 2017.

(***) A taxa de utilização de 2015 foi calculada apenas com base no 4º trimestre de 2015.

16.3 – Tabela 3 – Franchising – R\$ milhões

RESULTADO DO FRANCHISING	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta (*)	20,6	18,7	17,8	18,0	17,6	-2,2%	4,6	4,6	0,0%
Impostos sobre receita	(1,1)	(1,0)	(1,2)	(1,0)	(1,1)	10,0%	(0,3)	(0,3)	0,0%
Receita líquida	19,5	17,7	16,6	17,0	16,5	-2,9%	4,3	4,3	0,0%
Custos	(8,1)	(7,8)	(9,2)	(9,7)	(8,9)	-8,2%	(2,3)	(2,2)	-4,3%
Lucro bruto	11,4	9,9	7,4	7,3	7,6	4,1%	2,0	2,1	5,0%
Despesas operacionais (SG&A)	(0,1)	(0,7)	(0,6)	(1,5)	(1,8)	20,0%	(0,2)	-	-100,0%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(0,4)	(0,5)	(0,4)	(0,5)	(0,6)	20,0%	(0,2)	(0,2)	0,0%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	10,9	8,7	6,4	5,3	5,2	-1,9%	1,6	1,9	18,8%
Despesas financeiras líquidas	1,4	1,8	1,6	2,1	1,8	-14,3%	1,0	0,3	-70,0%
Imposto de renda	(1,3)	(1,2)	(1,3)	(1,5)	(1,2)	-20,0%	(0,5)	(0,2)	-60,0%
Lucro líquido do período	11,0	9,3	6,7	5,9	5,8	-1,7%	2,1	2,0	-4,8%
Margem líquida	56,4%	52,5%	40,4%	34,7%	35,2%	0,5 p.p.	48,8%	46,5%	-2,3 p.p.
EBITDA	11,3	9,2	6,8	5,8	5,8	0,0%	1,8	2,1	16,7%
Margem EBITDA	57,9%	52,0%	41,0%	34,1%	35,2%	1,1 p.p.	41,9%	48,8%	6,9 p.p.

(*) A receita bruta é deduzida dos descontos e cancelamentos.

16.4 – Tabela 4 – Resultado Consolidado – R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Ajustado	Var.	1T17	1T18	Var.
Receita bruta de aluguel de carros (*)	1.208,4	1.352,1	1.316,9	1.486,9	1.898,7	27,7%	1.898,7	27,7%	420,8	608,2	44,5%
Receita bruta de franchising (*)	20,6	18,7	17,8	18,0	17,6	-2,2%	17,6	-2,2%	4,6	4,6	0,0%
Total da receita bruta de aluguel de carros e franchising (*)	1.229,0	1.370,8	1.334,7	1.504,9	1.916,3	27,3%	1.916,3	27,3%	425,4	612,8	44,1%
Receita bruta de gestão de frotas (*)	592,8	589,5	619,6	664,1	757,4	14,0%	757,4	14,0%	177,8	204,4	15,0%
Total da receita bruta de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising (*)	1.821,8	1.960,3	1.954,3	2.169,0	2.673,7	23,3%	2.673,7	23,3%	603,2	817,2	35,5%
Impostos sobre receita de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising (**)	(62,9)	(86,3)	(71,2)	(72,2)	(66,6)	-7,8%	(66,6)	-7,8%	(22,1)	(15,0)	-32,1%
Receita líquida de aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	1.758,9	1.874,0	1.883,1	2.096,8	2.607,1	24,3%	2.607,1	24,3%	581,1	802,2	38,0%
Receita bruta de venda dos carros											
Venda dos carros p/ renovação da frota - aluguel de carros (*)	1.486,1	1.671,4	1.679,2	1.997,8	2.990,0	49,7%	2.990,0	49,7%	678,8	853,8	25,8%
Venda dos carros p/ renovação da frota - gestão de frotas (*)	264,6	350,8	368,6	347,8	466,5	34,1%	466,5	34,1%	80,7	168,3	108,6%
Total da receita bruta de venda dos carros p/ renovação da frota (*)	1.750,7	2.022,2	2.047,8	2.345,6	3.456,5	47,4%	3.456,5	47,4%	759,5	1.022,1	34,6%
Impostos sobre receita de venda dos carros p/ renovação da frota	(3,4)	(4,0)	(2,9)	(3,1)	(5,3)	71,0%	(5,3)	71,0%	(1,0)	(1,6)	60,0%
Receita líquida de venda dos carros p/ renovação da frota	1.747,3	2.018,2	2.044,9	2.342,5	3.451,2	47,3%	3.451,2	47,3%	758,5	1.020,5	34,5%
Total da receita líquida	3.506,2	3.892,2	3.928,0	4.439,3	6.058,3	36,5%	6.058,3	36,5%	1.339,6	1.822,7	36,1%
Custos diretos e despesas											
Aluguel de carros	(536,9)	(577,3)	(618,1)	(707,4)	(926,4)	31,0%	(870,7)	23,1%	(189,7)	(279,6)	47,4%
Franchising	(8,1)	(7,8)	(9,2)	(9,7)	(8,9)	-8,2%	(8,9)	-8,2%	(2,3)	(2,2)	-4,3%
Total aluguel de carros e franchising	(545,0)	(585,1)	(627,3)	(717,1)	(935,3)	30,4%	(879,6)	22,7%	(192,0)	(281,8)	46,8%
Gestão de frotas	(161,1)	(190,8)	(189,3)	(193,7)	(220,4)	13,8%	(220,1)	13,6%	(51,4)	(65,0)	26,5%
Total aluguel de carros, gestão de frotas e franchising	(706,1)	(775,9)	(816,6)	(910,8)	(1.155,7)	26,9%	(1.099,7)	20,7%	(243,4)	(346,8)	42,5%
Venda dos carros para renovação da frota - aluguel de carros	(1.271,9)	(1.428,4)	(1.396,3)	(1.727,5)	(2.603,2)	50,7%	(2.603,2)	50,7%	(595,6)	(746,8)	25,4%
Venda dos carros para renovação da frota - gestão de frotas	(214,1)	(276,3)	(286,7)	(279,4)	(392,1)	40,3%	(392,1)	40,3%	(66,5)	(147,6)	122,0%
Total venda dos carros p/ renovação da frota (book value) e preparação para venda	(1.486,0)	(1.704,7)	(1.683,0)	(2.006,9)	(2.995,3)	49,3%	(2.995,3)	49,3%	(662,1)	(894,4)	35,1%
Total custos	(2.192,1)	(2.480,6)	(2.499,6)	(2.917,7)	(4.151,0)	42,3%	(4.095,0)	40,4%	(905,5)	(1.241,2)	37,1%
Lucro bruto	1.314,1	1.411,6	1.428,4	1.521,6	1.907,3	25,3%	1.963,3	29,0%	434,1	581,5	34,0%
Despesas operacionais:											
Com publicidade e vendas:											
Aluguel de carros	(103,5)	(117,8)	(127,9)	(148,6)	(199,6)	34,3%	(193,3)	30,1%	(42,0)	(69,2)	64,8%
Franchising	(0,1)	(0,8)	(0,6)	(0,6)	(1,1)	83,3%	(1,1)	83,3%	(0,1)	0,2	-300,0%
Total aluguel de carros e franchising	(103,6)	(118,6)	(128,5)	(149,2)	(200,7)	34,5%	(194,4)	30,3%	(42,1)	(69,0)	63,9%
Gestão de frotas	(14,4)	(15,1)	(18,2)	(14,0)	(18,8)	34,3%	(18,8)	34,3%	(4,8)	(6,5)	35,4%
Venda dos carros p/ renovação da frota	(162,1)	(172,3)	(191,1)	(191,6)	(232,3)	21,2%	(232,3)	21,2%	(54,0)	(62,0)	14,8%
Total publicidade e vendas	(280,1)	(306,0)	(337,8)	(354,8)	(451,8)	27,3%	(445,5)	25,6%	(100,9)	(137,5)	36,3%
Gerais, administrativas e outras	(117,5)	(135,8)	(155,8)	(151,2)	(215,3)	42,4%	(203,6)	34,7%	(36,2)	(46,6)	28,7%
Total despesas operacionais	(397,6)	(441,8)	(493,6)	(506,0)	(667,1)	31,8%	(649,1)	28,3%	(137,1)	(184,1)	34,3%
Despesas com Depreciação:											
Depreciação de carros:											
Aluguel de carros	(85,8)	(78,1)	(38,9)	(87,8)	(117,7)	34,1%	(117,7)	34,1%	(30,1)	(21,6)	-28,2%
Gestão de frotas	(143,2)	(129,3)	(124,7)	(118,5)	(114,3)	-3,5%	(114,3)	-3,5%	(27,8)	(35,3)	27,0%
Total despesas com depreciação de carros	(229,0)	(207,4)	(163,6)	(206,3)	(232,0)	12,5%	(232,0)	12,5%	(57,9)	(56,9)	-1,7%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(35,4)	(35,7)	(35,7)	(38,2)	(39,1)	2,4%	(39,1)	2,4%	(9,0)	(10,6)	17,8%
Total despesas de depreciação e amortização	(264,4)	(243,1)	(199,3)	(244,5)	(271,1)	10,9%	(271,1)	10,9%	(66,9)	(67,5)	0,9%
Lucro operacional antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	652,1	726,7	735,5	771,1	969,1	25,7%	1.043,1	35,3%	230,1	329,9	43,4%
Efeitos financeiros:											
Despesas	(187,1)	(276,4)	(370,1)	(445,5)	(511,9)	14,9%	(511,9)	14,9%	(129,1)	(133,8)	3,6%
Receitas	76,5	125,3	167,4	202,0	196,9	-2,5%	196,9	-2,5%	54,3	44,9	-17,3%
Receitas (despesas) financeiras líquidas	(110,6)	(151,1)	(202,7)	(243,5)	(315,0)	29,4%	(315,0)	29,4%	(74,8)	(88,9)	18,9%
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	541,5	575,6	532,8	527,6	654,1	24,0%	728,1	38,0%	155,3	241,0	55,2%
Imposto de renda e contribuição social	(157,2)	(165,0)	(130,4)	(118,3)	(148,4)	25,4%	(164,7)	39,2%	(35,0)	(65,0)	85,7%
Lucro líquido do período	384,3	410,6	402,4	409,3	505,7	23,6%	563,4	37,6%	120,3	176,0	46,3%
EBITDA	916,5	969,8	934,8	1.015,6	1.240,2	22,1%	1.314,2	29,4%	297,0	397,4	33,8%
EBIT	652,1	726,7	735,5	771,1	969,1	25,7%	1.043,1	35,3%	230,1	329,9	43,4%
Margem EBIT Consolidada (calculada sobre receitas do aluguel)	37,1%	38,8%	39,1%	36,8%	37,2%	0,4 p.p.	40,0%	3,2 p.p.	39,6%	41,1%	1,5 p.p.
EBITDA Aluguel de carros, Gestão de frotas e Franchising	817,3	849,6	785,3	887,8	1.037,0	16,8%	1.111,0	25,1%	258,7	338,9	31,0%
Margem EBITDA	46,5%	45,3%	41,7%	42,3%	39,8%	-2,5 p.p.	42,6%	0,3 p.p.	44,5%	42,2%	-2,3 p.p.
EBITDA Seminovos	99,2	120,2	149,5	127,7	203,2	59,1%	203,2	59,1%	38,3	58,5	52,7%
Margem EBITDA	5,7%	6,0%	7,3%	5,5%	5,9%	0,4 p.p.	5,9%	0,4 p.p.	5,0%	5,7%	0,7 p.p.

(*) A receita bruta é deduzida dos descontos e cancelamentos.

(**)A partir do 4T17, os valores provisionados referentes a créditos de PIS e Cofins foram reclassificados para "Despesas Operacionais", conforme nota 14 das Demonstrações Financeiras de 2017.

16.5 – Tabela 5 – Dados Operacionais

DADOS OPERACIONAIS	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	1T17	1T18	Var.
Frota média operacional:									
Aluguel de carros	59.094	61.525	62.513	70.185	94.194	34,2%	81.011	120.463	48,7%
Gestão de frotas	31.188	30.778	31.676	31.908	36.804	15,3%	33.389	41.448	24,1%
Total	90.282	92.303	94.189	102.093	130.998	28,3%	114.400	161.911	41,5%
Frota média alugada:									
Aluguel de carros	39.475	42.999	43.315	51.515	69.762	35,4%	59.508	90.980	52,9%
Gestão de frotas	30.121	28.787	30.280	31.222	35.424	13,5%	32.558	39.738	22,1%
Total	69.596	71.786	73.595	82.737	105.186	27,1%	92.066	130.718	42,0%
Idade média da frota operacional (meses)									
Aluguel de carros	7,2	7,2	7,4	7,9	6,5	-17,7%	6,8	6,9	1,4%
Gestão de frotas	18,6	18,0	16,7	18,0	18,1	0,6%	18,9	15,8	-16,3%
Idade média da frota total operacional	11,1	10,0	10,6	11,0	9,8	-10,9%	10,6	9,2	-13,2%
Frota no final do período:									
Aluguel de carros	70.717	77.573	76.755	94.156	135.578	44,0%	87.508	133.777	52,9%
Gestão de frotas	32.809	34.312	33.948	34.960	44.877	28,4%	36.080	44.742	24,0%
Total	103.526	111.885	110.703	129.116	180.455	39,8%	123.588	178.519	44,4%
Frota gerenciada no final do período - Gestão de frotas	30	267	207	145	94	-35,2%	121	78	-35,5%
Investimento em Frota (Em R\$ milhões)									
Aluguel de carros	1.634,5	1.909,1	1.773,1	2.782,2	4.581,8	64,7%	468,6	726,1	55,0%
Gestão de frotas	389,7	571,2	502,0	503,4	881,5	75,1%	148,8	206,0	38,4%
Total	2.024,2	2.480,3	2.275,1	3.285,6	5.463,3	66,3%	617,4	932,1	51,0%
Número de diárias (em milhares):									
Aluguel de carros - Total	14.414,7	15.696,2	15.815,8	18.864,8	25.494,0	35,1%	5.361,6	8.193,6	52,8%
Diárias referente sub-locação para Gestão de Frotas	(173,0)	(280,2)	(249,7)	(202,4)	(230,4)	13,8%	(53,1)	(54,2)	2,2%
Aluguel de carros - líquido	14.241,7	15.416,0	15.566,1	18.662,4	25.263,6	35,4%	5.308,5	8.139,4	53,3%
Gestão de frotas	10.843,7	10.363,3	10.900,9	11.240,0	12.752,7	13,5%	2.930,0	3.576,4	22,1%
Total	25.085,4	25.779,3	26.467,0	29.902,4	38.016,3	27,1%	8.238,5	11.715,8	42,2%
Depreciação média por carro anualizada (R\$)									
Aluguel de carros	1.452,4	1.270,0	622,1	1.251,2	1.250,1	-0,1%	1.484,8	715,9	-51,8%
Gestão de frotas	4.592,3	4.202,1	3.935,2	3.714,0	3.104,3	-16,4%	3.330,1	3.410,4	2,4%
Total	2.537,1	2.247,7	1.736,3	2.020,9	1.771,0	-12,4%	2.023,4	1.405,7	-30,5%
Receita média anual por carro operacional (R\$ mil)									
Aluguel de carros	19,7	20,9	20,1	20,3	19,4	-4,4%	20,2	20,0	-1,0%
Gestão de frotas	18,2	18,3	18,9	20,1	19,9	-1,0%	20,5	19,4	-5,4%
Diária média (R\$)									
Aluguel de carros (*)	84,85	87,71	84,56	79,67	75,16	-5,7%	79,27	74,72	-5,7%
Gestão de frotas	53,83	56,16	56,08	58,23	58,77	0,9%	59,94	56,57	-5,6%
Percentual de Utilização (não considera carros em ativação e desativação no cálculo):									
Aluguel de carros	-	-	75,4%	78,0%	78,6%	0,6 p.p.	75,8%	78,7%	2,9 p.p.
Gestão de frotas	-	-	98,4%	98,9%	98,2%	-0,8 p.p.	98,6%	97,5%	-1,1 p.p.
Número de carros comprados - consolidado (**)	69.744	79.804	64.032	87.833	135.252	54,0%	15.123	23.847	57,7%
Preço médio dos carros comprados (R\$ mil) - consolidado	29,02	31,08	35,53	37,41	40,39	8,0%	40,83	39,09	-4,3%
Número de carros vendidos - consolidado	62.641	70.621	64.305	68.449	90.554	32,3%	20.309	25.288	24,5%
Preço médio dos carros vendidos (R\$ mil) (***) - consolidado	25,36	25,90	28,54	31,23	35,38	13,3%	34,54	37,75	9,3%

(*) Não inclui no cálculo a locação para a Divisão de Gestão de Frotas.

(**) Não inclui carros Hertz Brasil

(***) Preço líquido do SG&A de venda dos carros desativados para renovação da frota.

17 – Demonstrações financeiras consolidadas – IFRS – R\$ milhões

ATIVOS	2013	2014	2015	2016	2017	1T18
ATIVOS CIRCULANTES:						
Caixa e equivalentes de caixa	1.010,7	1.390,2	1.385,1	1.692,3	1.338,2	1.868,1
Aplicações financeiras	-	-	-	-	1.275,7	794,4
Contas a receber	408,3	459,6	486,1	424,5	585,1	535,7
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	-	-	-	2,2	-	-
Outros ativos circulantes	57,9	94,6	102,6	115,0	128,6	201,3
Carros em desativação para renovação da frota	16,5	18,3	31,8	8,8	103,4	63,9
Total dos ativos circulantes	1.493,4	1.962,7	2.005,6	2.242,8	3.431,0	3.463,4
ATIVOS NÃO CIRCULANTES:						
Realizável a longo prazo:						
Aplicação em títulos e valores mobiliários	-	92,5	-	-	-	-
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	-	-	45,6	7,4	16,7	18,9
Contas a receber	7,1	3,2	4,7	3,2	4,7	4,3
Depósitos judiciais	38,1	41,9	52,9	60,1	83,1	85,5
Imposto de renda e contribuição social diferidos	32,4	-	-	-	42,0	41,1
Aplicações em contas vinculadas	-	-	-	-	40,6	41,2
Outros ativos não circulantes	0,1	0,1	0,1	0,1	0,7	0,1
Total do realizável a longo prazo	77,7	137,7	103,3	70,8	187,8	191,1
Imobilizado:						
Carros	2.781,4	3.278,0	3.610,9	4.614,8	6.934,7	6.923,8
Outros	166,1	203,9	314,1	405,8	549,3	547,5
Intangível:						
Software e outros	47,3	60,3	67,1	61,1	52,8	50,1
Ágio na aquisição de investimentos	12,3	22,0	22,0	22,0	30,6	30,6
Total dos ativos não circulantes	3.084,8	3.701,9	4.117,4	5.174,5	7.755,2	7.743,1
TOTAL DOS ATIVOS	4.578,2	5.664,6	6.123,0	7.417,3	11.186,2	11.206,5

PASSIVOS	2013	2014	2015	2016	2017	1T18
PASSIVOS CIRCULANTES:						
Fornecedores	460,5	828,4	690,6	910,9	1.331,7	1.043,2
Obrigações sociais e trabalhistas	73,9	86,3	85,6	95,0	109,2	130,7
Empréstimos, financiamentos e debêntures	275,4	300,9	422,4	654,6	537,2	533,3
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	-	-	-	-	6,8	14,6
Imposto de renda e contribuição social a pagar	35,2	41,3	28,3	23,0	31,3	45,3
Dividendos e juros sobre o capital próprio	53,1	59,2	29,3	39,7	36,4	35,7
Outros passivos circulantes	78,6	82,3	99,9	118,5	181,5	141,5
Total dos passivos circulantes	976,7	1.398,4	1.356,1	1.841,7	2.234,1	1.944,3
PASSIVOS NÃO CIRCULANTES:						
Empréstimos, financiamentos e debêntures	2.068,1	2.411,6	2.596,9	3.131,3	5.940,5	6.108,0
Instrumentos derivativos - <i>swap</i>	-	-	-	-	10,8	12,4
Provisões	50,9	69,9	68,3	63,1	126,5	135,9
Imposto de renda e contribuição social diferidos	111,8	106,0	141,6	171,9	219,7	229,0
Obrigações vinculadas	-	-	-	-	40,6	41,2
Outros passivos não circulantes	29,5	23,2	18,5	12,3	13,3	13,1
Total dos passivos não circulantes	2.260,3	2.610,7	2.825,3	3.378,6	6.351,4	6.539,6
Total dos passivos	3.237,0	4.009,1	4.181,4	5.220,3	8.585,5	8.483,9
PATRIMÔNIO LÍQUIDO:						
Capital social	976,7	976,7	976,7	976,7	1.500,0	1.500,0
Reservas de capital	30,2	40,4	35,9	34,0	94,9	98,7
Reservas de lucros	334,3	638,4	929,0	1.186,3	1.005,8	1.123,9
Total do patrimônio líquido	1.341,2	1.655,5	1.941,6	2.197,0	2.600,7	2.722,6
TOTAL DOS PASSIVOS E DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	4.578,2	5.664,6	6.123,0	7.417,3	11.186,2	11.206,5

18 – Demonstrações financeiras consolidadas ajustadas – DRE – R\$ milhões

RESULTADO CONSOLIDADO	2013	2014	2015	2016	2017	2017 Ajustado	1T18
Receita líquida total	3.506,2	3.892,2	3.928,0	4.439,3	6.058,3	6.058,3	1.822,7
CUSTOS E DESPESAS:							
Custo direto	(2.192,1)	(2.480,6)	(2.499,6)	(2.917,7)	(4.151,0)	(4.095,0)	(1.241,2)
Despesas de vendas, gerais, administrativas e outras	(397,6)	(441,8)	(493,6)	(506,0)	(667,1)	(649,1)	(184,1)
Depreciação de carros	(229,0)	(207,4)	(163,6)	(206,3)	(232,0)	(232,0)	(56,9)
Depreciação e amortização de outros imobilizados e intangíveis	(35,4)	(35,7)	(35,7)	(38,2)	(39,1)	(39,1)	(10,6)
Total de custos e despesas	(2.854,1)	(3.165,5)	(3.192,5)	(3.668,2)	(5.089,2)	(5.015,2)	(1.492,8)
Lucro antes dos efeitos financeiros e IR (EBIT)	652,1	726,7	735,5	771,1	969,1	1.043,1	329,9
DESPESAS FINANCEIRAS, LÍQUIDAS	(110,6)	(151,1)	(202,7)	(243,5)	(315,0)	(315,0)	(88,9)
Lucro antes dos impostos	541,5	575,6	532,8	527,6	654,1	728,1	241,0
IMPOSTOS DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL:							
Corrente	(130,1)	(139,5)	(94,8)	(88,0)	(119,4)	(135,7)	(46,8)
Diferido	(27,1)	(25,5)	(35,6)	(30,3)	(29,0)	(29,0)	(18,2)
	(157,2)	(165,0)	(130,4)	(118,3)	(148,4)	(164,7)	(65,0)
Lucro líquido	384,3	410,6	402,4	409,3	505,7	563,4	176,0

19 – Demonstrações dos fluxos de caixa – R\$ milhões

FLUXO DE CAIXA CONSOLIDADO	2013	2014	2015	2016	2017	2017 Ajustado	1T18
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS:							
Lucro líquido do exercício/período	384,3	410,6	402,4	409,3	505,7	563,4	176,0
Ajustes para conciliar o lucro líquido ao caixa e equivalentes de caixa gerados pelas atividades operacionais:							
Depreciações e amortizações	264,4	243,2	199,3	244,5	271,1	271,1	67,4
Valor residual dos veículos baixados	1.543,8	1.777,0	1.769,1	2.102,5	3.106,6	3.106,6	928,1
Imposto de renda e contribuição social diferidos	27,1	25,5	35,6	30,3	29,1	29,1	18,2
Juros sobre empréstimos, financiamentos, debêntures e sw ap pré	181,6	281,7	406,6	438,1	476,2	476,2	127,4
Rendimentos de aplicações financeiras	-	-	-	-	-	-	(8,5)
Outros	33,7	32,0	17,3	26,9	81,7	81,7	35,9
(Aumento) redução dos ativos:							
Contas a receber	(54,7)	(49,9)	(36,6)	56,8	(151,8)	(151,8)	9,5
Aquisições de carros (vide divulgação complementar a seguir)	(1.939,4)	(2.150,2)	(2.399,6)	(3.098,9)	(5.052,4)	(5.052,4)	(1.227,7)
Depósitos judiciais	(15,1)	(5,7)	(15,3)	(7,2)	(17,5)	(17,5)	(2,4)
Tributos a recuperar	(20,3)	(43,4)	(5,2)	(6,0)	2,6	2,6	(1,9)
Despesas antecipadas	-	-	-	-	2,7	2,7	(68,0)
Outros ativos	6,1	(5,7)	(1,3)	(3,6)	(8,8)	(8,8)	(10,2)
Aumento (redução) dos passivos:							
Fornecedores (exceto montadoras)	14,6	33,5	(16,7)	29,6	(4,8)	(4,8)	5,8
Obrigações sociais e trabalhistas	20,7	12,4	(0,5)	9,4	7,5	7,5	21,5
Imposto de renda e contribuição social	130,1	139,5	94,8	88,0	119,4	135,7	46,8
Prêmios de seguro	4,0	(0,6)	4,4	8,6	19,3	19,3	(2,3)
Outros passivos	1,1	(5,4)	5,9	(19,5)	40,1	40,1	(38,1)
Caixa gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	582,0	694,5	460,2	308,8	(573,3)	(499,3)	77,5
Imposto de renda e contribuição social pagos	(108,5)	(113,1)	(110,7)	(93,3)	(108,3)	(108,3)	(33,3)
Juros de empréstimos, financiamentos e debêntures pagos (*)	(152,0)	(328,0)	(352,9)	(442,3)	(485,7)	(485,7)	(55,0)
Aplicações Financeiras de Curto Prazo	-	-	-	-	(1.275,8)	(1.275,8)	489,8
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades operacionais	321,5	253,4	(3,4)	(226,8)	(2.443,1)	(2.369,1)	479,0
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTOS:							
(Aplicações) / resgates em títulos e valores mobiliários	-	(92,6)	92,6	-	-	-	-
Aquisição de investimento, ágio e mais valia	(12,5)	(14,4)	-	-	(333,2)	(333,2)	-
Aquisição de outros imobilizados e intangíveis	(41,5)	(87,3)	(153,0)	(126,6)	(175,0)	(175,0)	(6,1)
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimentos	(54,0)	(194,3)	(60,4)	(126,6)	(508,2)	(508,2)	(6,1)
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTOS:							
Empréstimos e financiamentos:							
Captações	112,6	499,1	747,1	266,3	950,1	950,1	435,3
Amortizações	(129,4)	(490,4)	(368,4)	(297,9)	(510,1)	(510,1)	(96,8)
Debêntures:							
Captações	496,3	497,3	496,8	943,4	2.626,9	2.626,9	-
Amortizações	(220,7)	(90,8)	(668,0)	(105,0)	(355,0)	(355,0)	(240,0)
Ações em tesouraria (adquiridas)/vendas	(36,8)	-	(27,5)	(25,0)	2,1	2,1	-
Exercício das opções de ações com ações em tesouraria, líquido	12,8	5,5	18,0	18,2	50,1	50,1	1,2
Dividendos pagos	(255,1)	(38,6)	(44,7)	(1,0)	-	-	-
Juros sobre o capital próprio	(60,4)	(61,7)	(94,6)	(138,4)	(166,9)	(166,9)	(42,7)
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de financiamentos	(80,7)	320,4	58,7	660,6	2.597,2	2.597,2	57,0
FLUXO DE CAIXA GERADO (APLICADO) NO EXERCÍCIO/PERÍODO	186,8	379,5	(5,1)	307,2	(354,1)	(280,1)	529,9
Fluxo de caixa sem one-time costs incorridos Hertz e franqueados	-	-	-	-	-	(74,0)	-
FLUXO DE CAIXA GERADO (APLICADO) NO EXERCÍCIO/PERÍODO APOS ONE-TIME COSTS	186,8	379,5	(5,1)	307,2	(354,1)	(354,1)	529,9
SALDO DO CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA:							
No início do exercício/período	823,9	1.010,7	1.390,2	1.385,1	1.692,3	1.692,3	1.338,2
No final do exercício/período	1.010,7	1.390,2	1.385,1	1.692,3	1.338,2	1.338,2	1.868,1
AUMENTO (REDUÇÃO) NO CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	186,8	379,5	(5,1)	307,2	(354,1)	(354,1)	529,9
Divulgação complementar às informações do fluxo de caixa:							
Caixa pago para aquisição de carros:							
Para renovação da frota	(1.819,7)	(2.197,7)	(2.278,4)	(2.563,6)	(3.660,9)	(3.660,9)	(933,8)
Para crescimento da frota	(209,4)	(286,9)	-	(726,0)	(1.807,0)	(1.807,0)	-
Fornecedores - montadoras de carros:							
Saldo no final do exercício/período	378,1	712,5	591,3	782,0	1.197,5	1.197,5	903,6
Saldo no início do exercício/período	(288,4)	(378,1)	(712,5)	(591,3)	(782,0)	(782,0)	(1.197,5)
Saída de caixa para aquisição de carros	(1.939,4)	(2.150,2)	(2.399,6)	(3.098,9)	(5.052,4)	(5.052,4)	(1.227,7)

(*) Em 2014, foram pagos aproximadamente R\$90,0 milhões de juros em função da liquidação de uma operação. Esses juros haviam sido capitalizados por vários anos.

20 – Glossário e outras informações

- **Ajustado:** indicadores alterados para excluir o efeito dos *one-time costs* incorridos, relacionados à aquisição da operação da Hertz Brasil e da integração de 20 agências franqueadas em 2017.
- **CAGR:** Taxa de crescimento composta anualizada (*Compound Annual Growth Rate*).
- **CAPEX:** Investimento de capital (*Capital Expenditure*).
- **Custo depreciado dos carros vendidos (*book value*):** Consiste no valor de aquisição dos carros, depreciado até a data da venda, reduzido do desconto técnico. O **desconto técnico** é o desconto concedido ao comprador em função de reparos necessários que não foram realizados. A apropriação de custos destes reparos é a débito dos custos operacionais e crédito no custo dos carros vendidos.
- **Depreciação de carros:** A depreciação é calculada com base na expectativa futura de preço de venda dos carros deduzida das despesas para vender. O valor depreciável é a diferença positiva entre o custo de aquisição e o valor residual estimado. A depreciação é calculada desde que o valor residual estimado do ativo não exceda o seu valor contábil. A depreciação é reconhecida durante o prazo da vida útil estimada de cada ativo. Na Divisão de Aluguel de Carros utiliza-se o método linear. Na Divisão de Gestão de Frotas a parcela a depreciar é reconhecida pelo método da soma dos dígitos, ou exponencial, por ser o método que melhor reflete o padrão do consumo dos benefícios econômicos que são decrescentes ao longo da vida útil dos carros. O valor residual é o preço estimado de venda deduzido das despesas estimadas de venda.
- **Dívida líquida:** Endividamentos de curto e longo prazos +/- resultados das operações de swap, líquido do caixa, equivalentes de caixa e de aplicações financeiras. O termo “dívida líquida” é uma medida da Companhia e pode não ser comparável com termo similar adotado por outras companhias.
- **Dívida líquida – Recebíveis de cartão de crédito:** Para fins de cálculo dos índices de alavancagem, descontamos da dívida líquida os recebíveis de cartão de crédito, uma vez que estes possuem alta liquidez.
- **Investimento líquido em carros:** Investimentos de capital na aquisição de carros, líquidos da receita de vendas de veículos usados.
- **EBITDA:** O EBITDA é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro, das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras e das depreciações, amortizações e exaustões, conforme definido na ICVM 527/12.
- **Margem EBITDA:** A divisão do EBITDA pela receita líquida.
- **EBIT:** O EBIT é resultado líquido do período, acrescido dos tributos sobre o lucro e das despesas financeiras líquidas das receitas financeiras.
- **Margem EBIT:** A divisão do EBIT pela receita líquida de aluguel.
- **Frota média alugada:** No aluguel de carros, é obtida pela divisão do número de diárias utilizadas do período pelo número de dias do período. Na gestão de frotas é o número de carros efetivamente alugados no período.
- **Frota operacional:** Inclui os carros da frota a partir do emplacamento até a disponibilização para venda.
- **NOPAT:** Lucro líquido operacional após impostos (*Net operating profit after tax*).
- **One-time costs:** custos e despesas não-recorrentes relacionados à aquisição da operação da Hertz Brasil e da integração de 20 agências franqueadas.
- **ROIC:** Retorno sobre o capital investido (*Return on invested capital*).
- **Taxa de utilização:** é a divisão do número de diárias utilizadas no período pela frota disponível para o aluguel multiplicado pelo número de dias do período e, portanto, não inclui carros em ativação e em desativação.

Data: Sexta-feira, 27 de abril de 2018.

**Português (com tradução simultânea para o inglês)
12:00h (horário de Brasília)**

Telefones de conexão:

Participantes no Brasil: +55 (11) 3193-1001 / +55 (11) 2820-4001

Participantes em outros países: +1 800 492-3904 / +1 646 862-8246

Código: Localiza

Replay: +55 (11) 3193-1012 / +55 (11) 2820-4012

Código português: 258418#

Código inglês: 878407#

Replay disponível de 27/04/2018 a 03/05/2018

Para informações adicionais de relações com investidores, favor acessar o site www.localiza.com/ri seção de relações com investidores. Contato: (31) 3247-7024 - ri@localiza.com.

Informações para a imprensa: TV1 RP: (11) 3677 0369

Este material contém informações resumidas, sem intenção de serem completas e não devem ser consideradas por acionistas ou eventuais investidores como uma recomendação de investimento. Informações a respeito da Localiza, suas atividades, situação econômico-financeira e os riscos inerentes às suas atividades, assim como suas demonstrações financeiras, podem ser obtidas na rede mundial de computadores, no site da Localiza (www.localiza.com/ri).

Have you
ever imagined
having enough
energy to give
back to the planet?

> We had
this idea.

 **30%**
of Localiza's energy
consumption is already
supplied by solar energy.

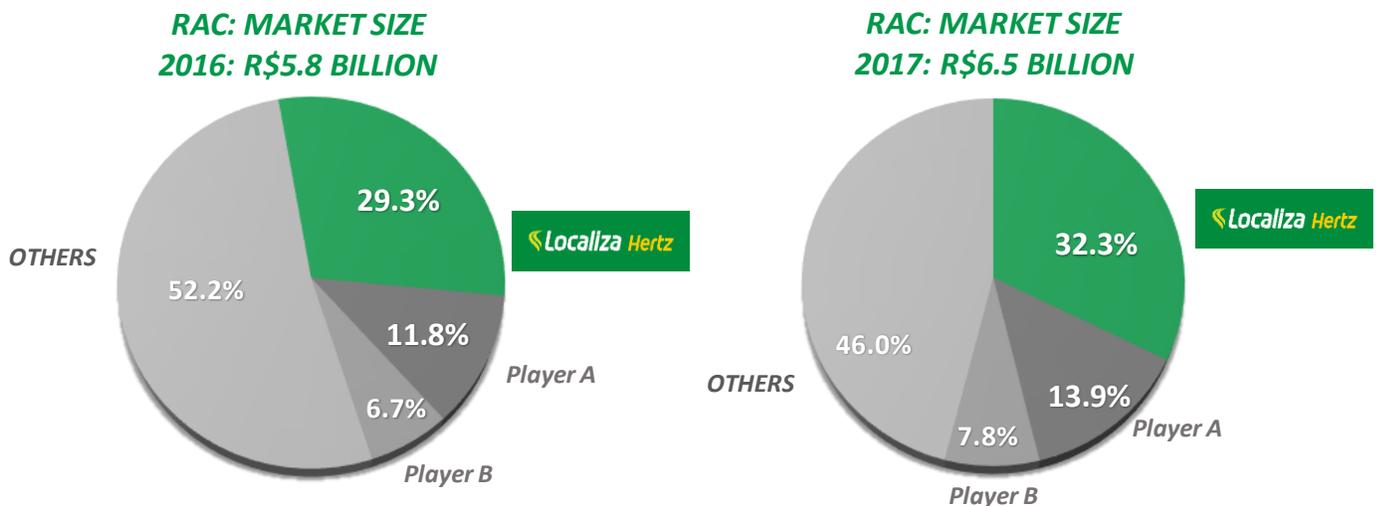
**EARNINGS
RELEASE 1Q18**

 **Localiza**

Dear Investors,

We present the results of 1Q18, where once again the Company achieved extremely positive results. Before entering into the financial and operational highlights that will follow, two relevant events of this quarter deserve to be mentioned:

- Publishing of Car Rental Data - ABLA Yearbook 2018.** On 1Q18 the 2018 Yearbook, published by the Brazilian Association of Car Rental Companies - ABLA, which brings the data and statistics for the year 2017 on the industry leasing vehicles raised by the entity. According to the Yearbook, Brazilian car rental market grew by 12.3% in 2017, from R\$5.8 billion to R\$6.5 billion gross revenue. Considering the gross revenues of the Company's car rental unit (including franchisees), Localiza increased its market share by 3.0 pp in the period.



Source: ABLA, considering the breakdown reported applied on the revenues

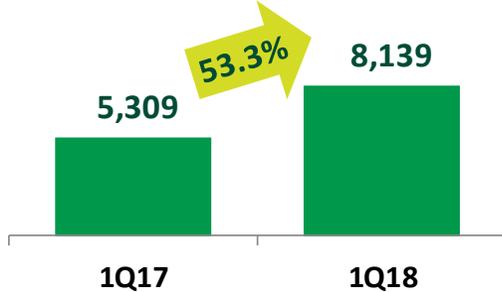
The Yearbook also published annual data on the Fleet Rental sector, indicating that it increased 12.3% in 2017, from R\$8.0 billion to R\$9.0 billion in gross sales. Based on these assumptions and considering the gross sales of the Company's fleet rental unit, Localiza maintained a stable share in this market.

Sustainability and Corporate Social Responsibility. Localiza begins 2018 reaffirming its commitment to the environment and sustainability: as of March, all car rental locations and car sales stores in 4 states, representing 30% of the Company's energy consumption, are already being fully supplied by solar energy. By 2019, 100% of our corporate rental locations and stores in all Brazilian states will be supplied by clean energy. In 2017, we engaged to the UN Global Compact, a global initiative committed to Social Responsibility and action for a better world. Practices related to Human Rights, Labor, Environment and Anticorruption are aligned with our vision.

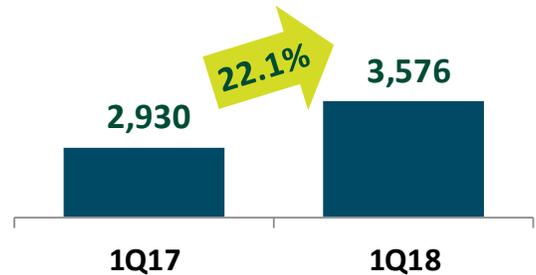


Operational Highlights

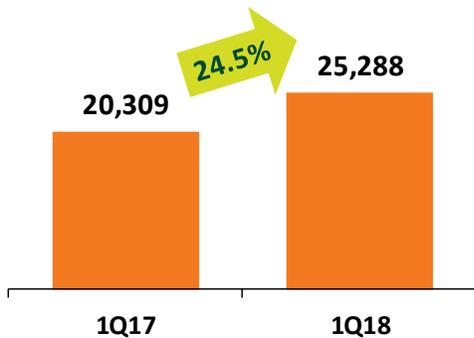
of rental days – Car Rental (thousands)



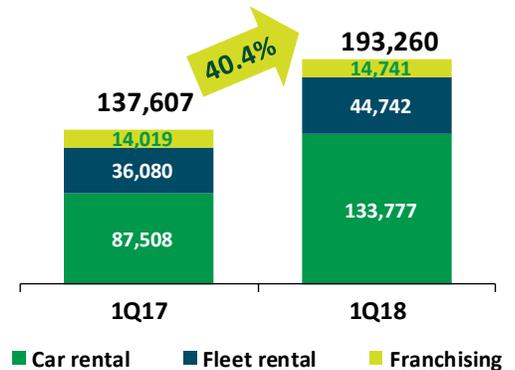
of rental days – Fleet Rental (thousands)



Cars Sold

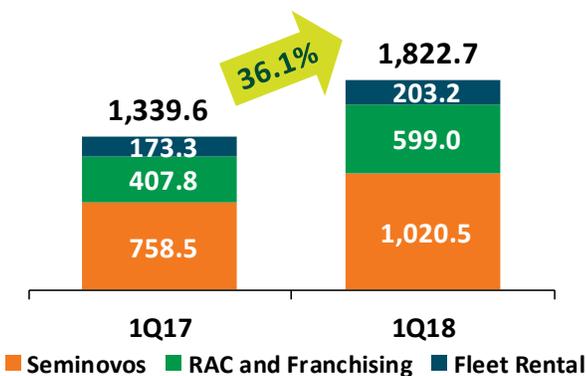


End of period fleet

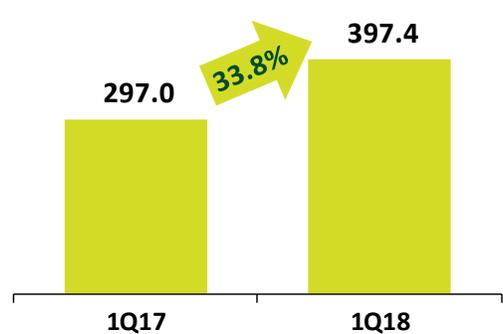


Consolidated financial Highlights

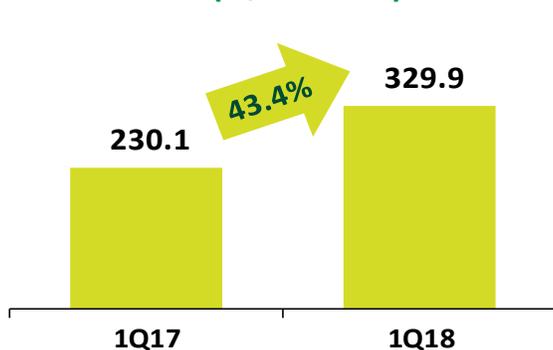
Net revenues (R\$ millions)



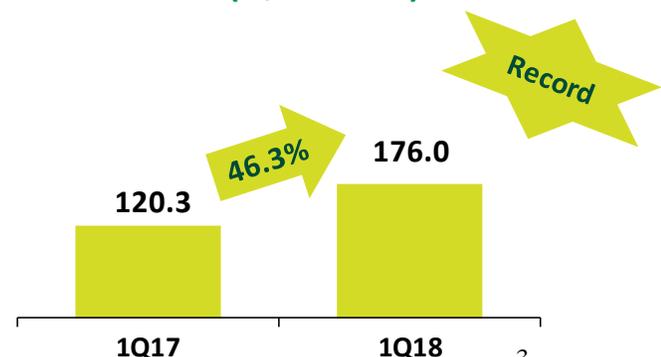
EBITDA (R\$ millions)



EBIT (R\$ millions)

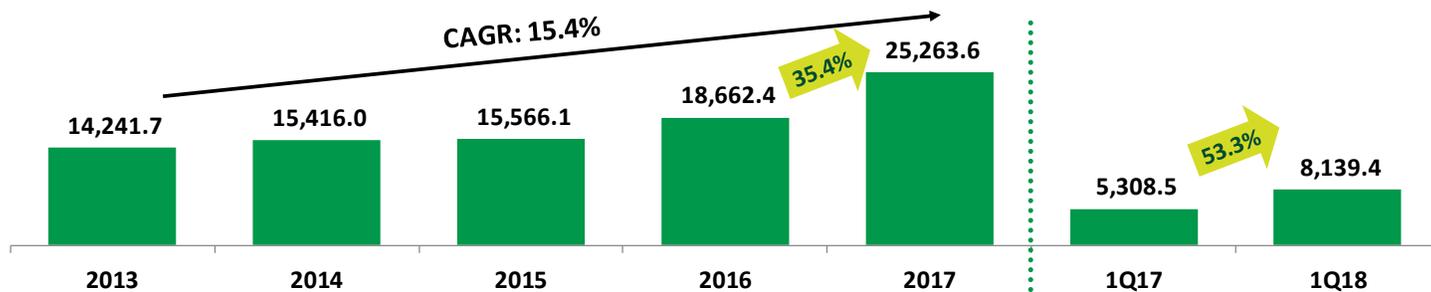


Net Income (R\$ millions)

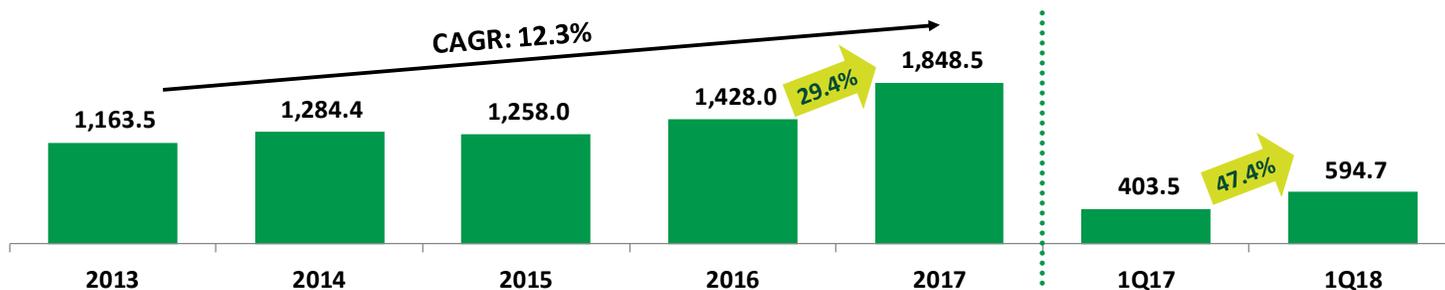


1 - Rent a Car

Number of daily rentals (thousand)



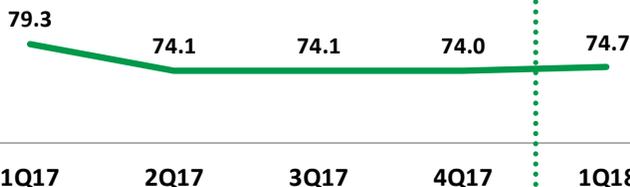
Net revenues (R\$ million)



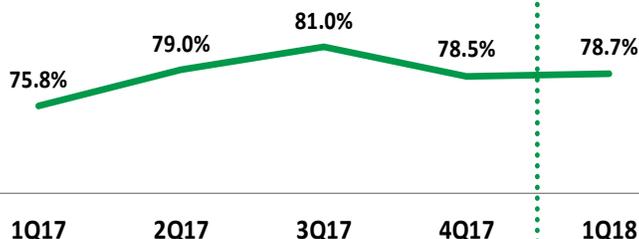
In 1Q18, **Car Rental** Division daily rental volume grew 53.3% in relation to 1Q17. On the same comparison basis, net revenues increased 47.4%, as a consequence of 5.7% reduction in the average rental rate, which already shows stability compared with 4Q17.

In comparison to the 1Q17, the decrease in the average rental rate for the quarter reflects the price management strategy, the utilization rate and the segment mix. In 1Q18, a seasonally strong quarter of retail demand, the mix was the main factor for the decrease in the rental rate, due to the growth also in segments with lower rates.

Average daily rate (in R\$)



Operating fleet utilization rate (%)

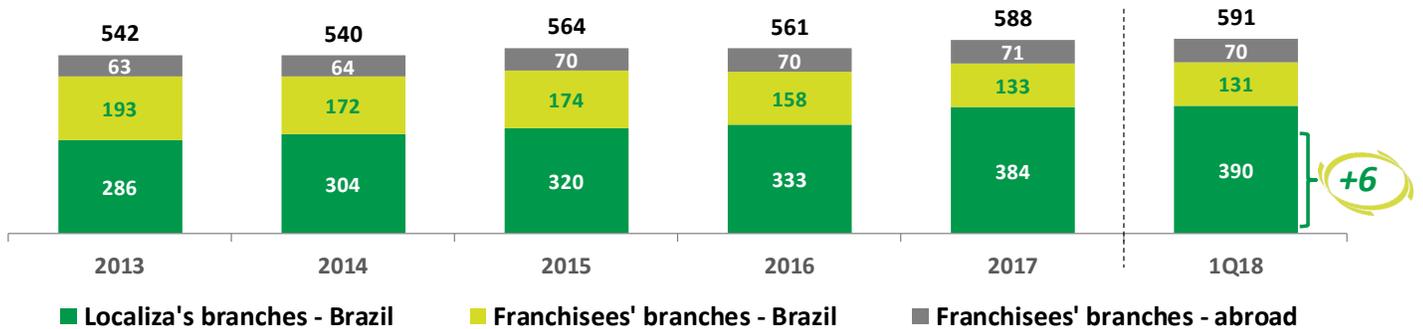


With the price management system to stimulate demand and the operational improvement, the lower rental rates were offset by the increase in the utilization rate of 78.7% in 1Q18, representing a gain of 2.9p.p. in relation to 1Q17.

The utilization rate presented reflects only the period when cars are available for rent at the locations and therefore does not include cars on activation and decommissioning process.

1.1 - Distribution network

Number of car rental locations Brazil and abroad

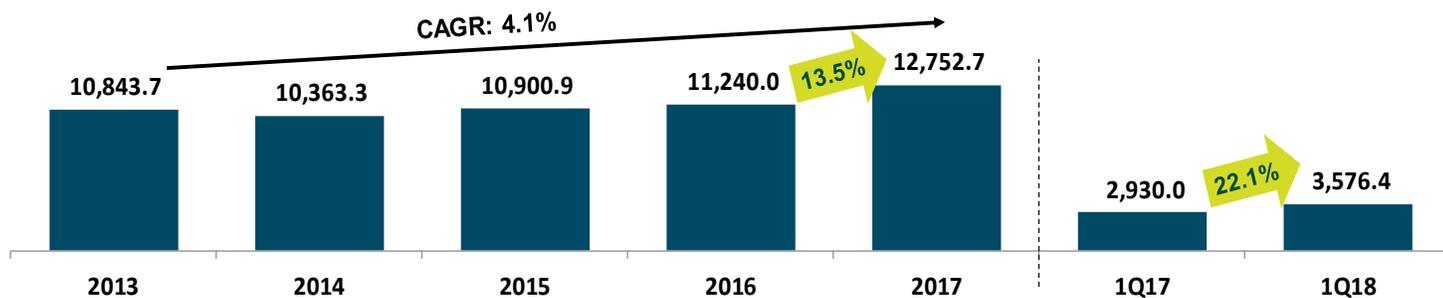


In 1Q18, Localiza's corporate network was expanded by 6 locations, going from 384 on 12/31/2017 to 390 on 03/31/2018, including 3 locations which were previously operated by franchisees.

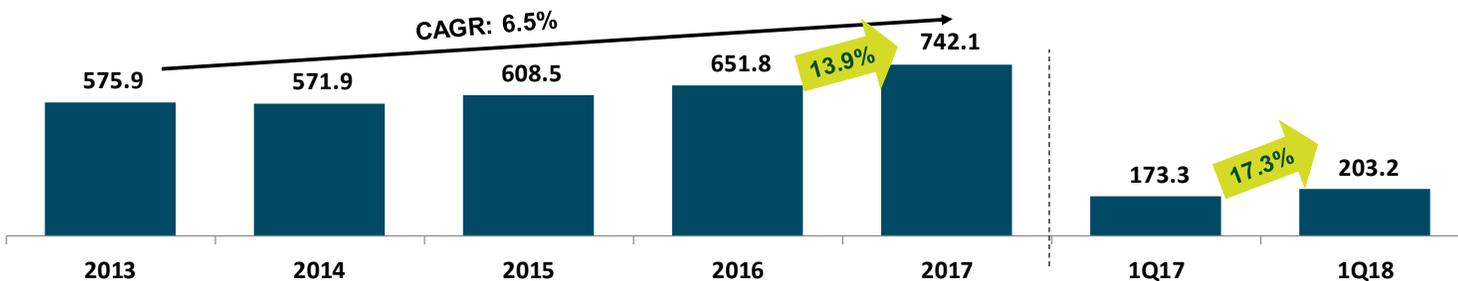
At the end of 1Q18, Localiza System had 591 rental locations, being 521 in Brazil and 70 in 6 other South American countries.

2 – Fleet Rental

Number of daily rentals (thousand)



Net revenues (R\$ million)



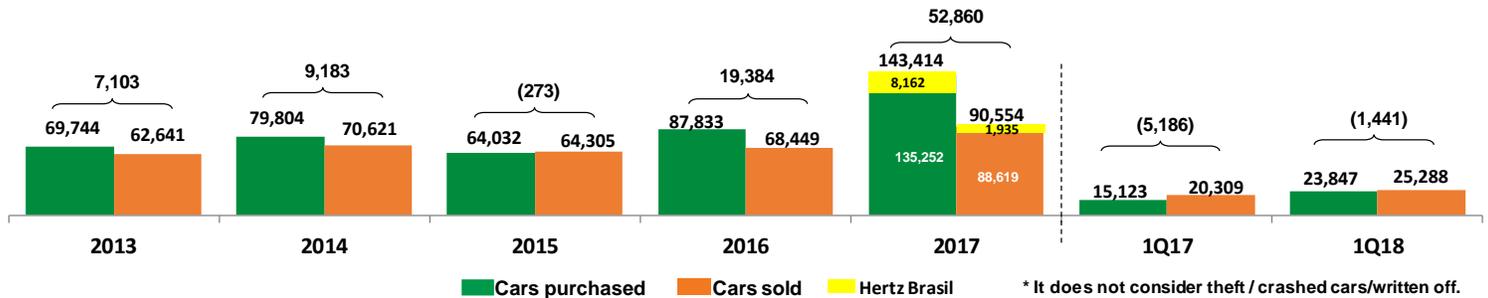
In 1Q18, **Fleet Rental** Division registered a 22.1% increase in volumes and 17.3% in revenue compared to the same period of the previous year, as a consequence of the 5.6% reduction in the average rental rate.

The lower rental rate of this division mainly reflects the pricing of new contracts in a context of lower interest rates, in addition to the entry of Hertz Brazil contracts with lower average price.

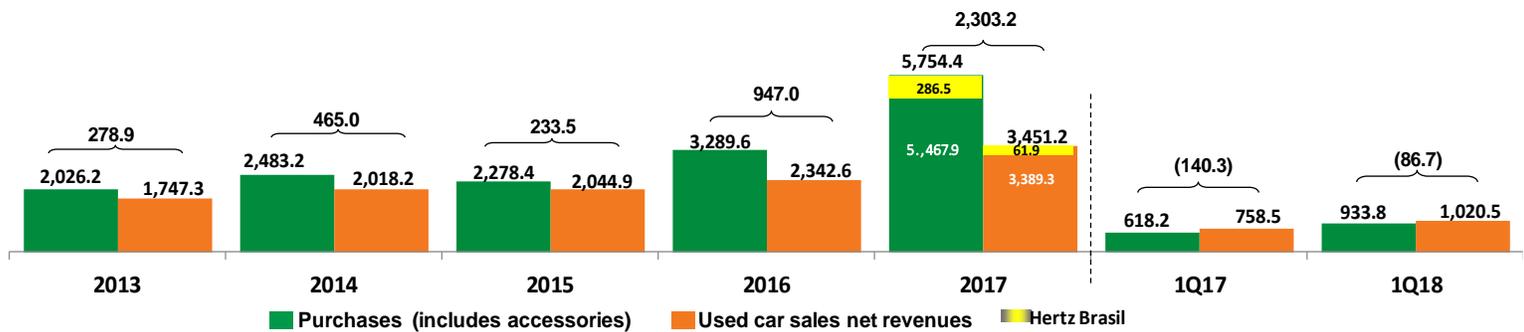
3 - Fleet

3.1 – Net investment in the fleet

Fleet (reduction) expansion* (quantity)



Net investment in fleet (R\$ million)

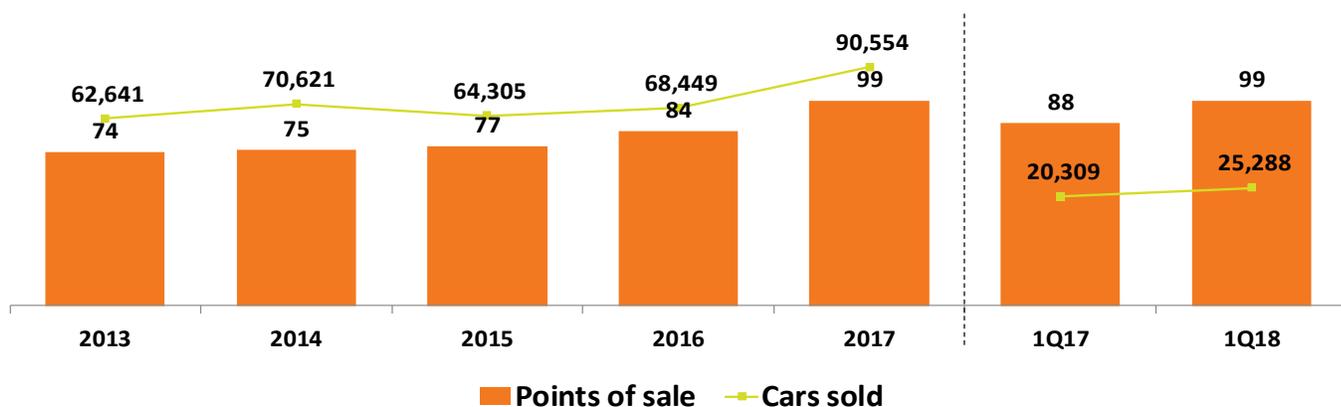


Historically, the fleet from the **Car Rental** Division is reduced in the first quarter of each year, after summer vacation peak of demand.

In 1Q18, though, the Company was able to reduce seasonality, obtaining a net selling balance of only 1,441 cars in comparison with 5,186 cars in the same period of the year before.

4 – Seminovos

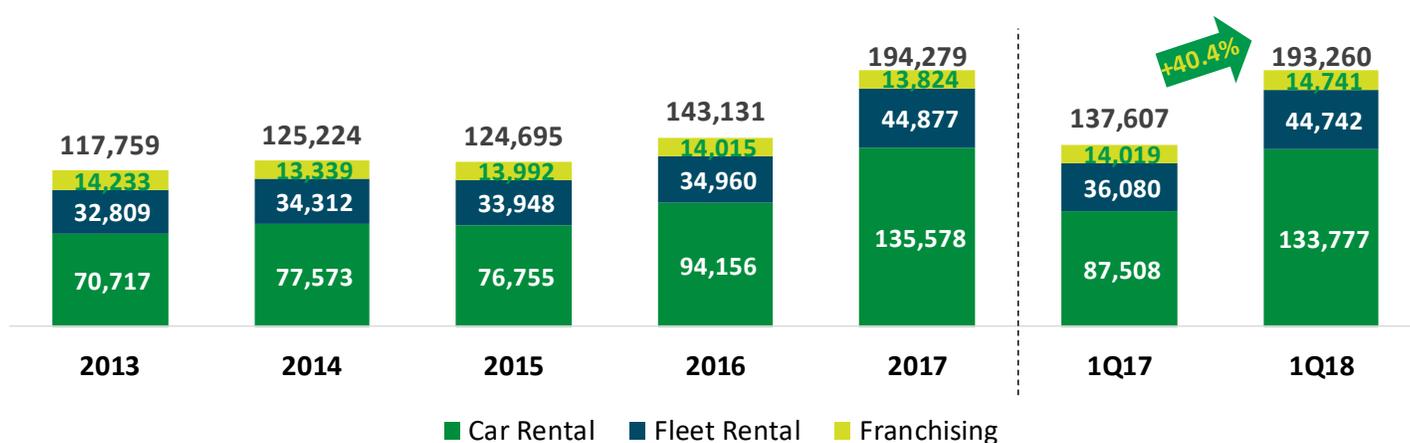
Number of stores (Brazil)



On 12/31/2018, **Seminovos** network was comprised of 99 stores distributed in 65 cities in Brazil. In the quarter, 25,288 cars were sold, representing a growth of 24.5% compared to 1Q17.

5 – End of period fleet

End of period fleet (quantity)

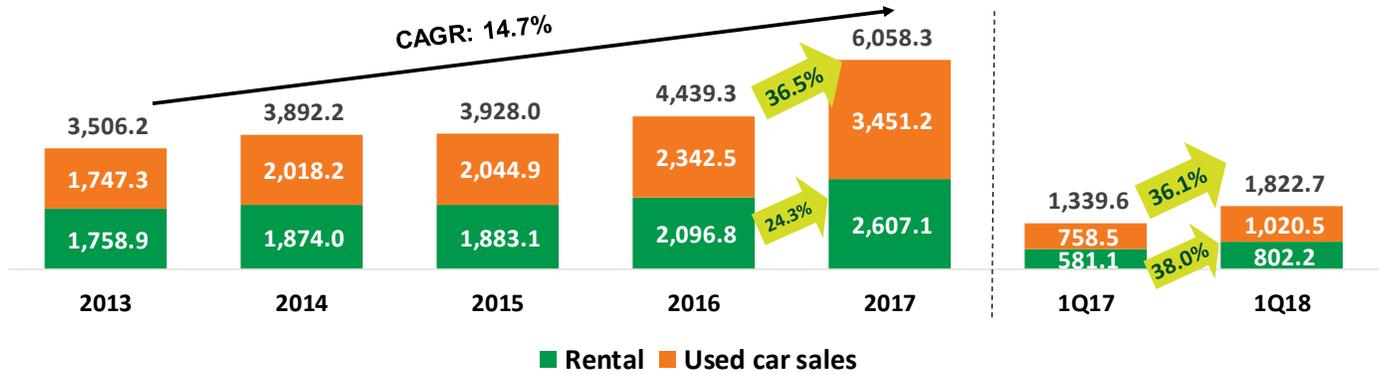


As of 03/31/2018, the consolidated fleet consisted of 193,260 cars, including 14,741 cars from franchisees.

In 1Q18, Localiza System's fleet (including franchisees) was reduced in relation to 4Q17 by 1,019 cars after the peak of demand of the **Car Rental** Division.

6 – Net revenues - consolidated

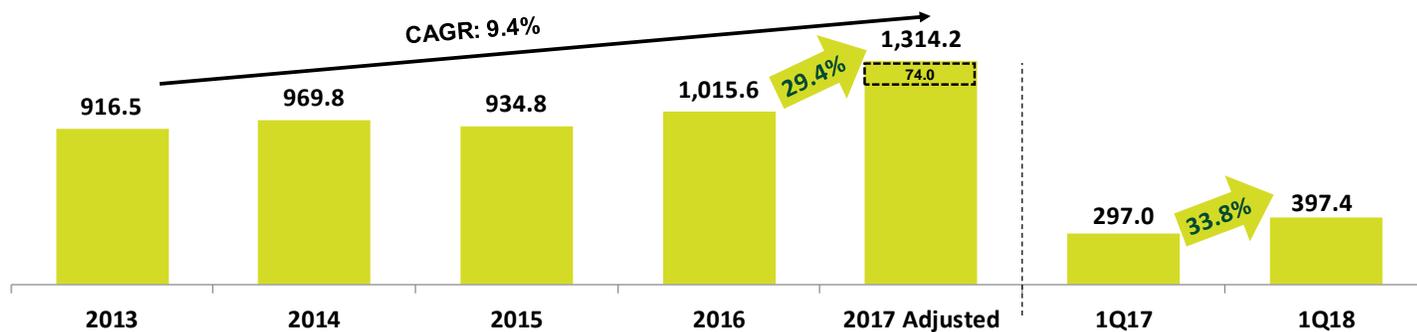
Consolidated net revenues (R\$ million)



In 1Q18, consolidated net revenues grew 36.1% when compared with 1Q17. Net rental revenues increased 38.0%, being 47.4% in the **Car Rental** Division and 17.3% in the **Fleet Rental** Division.

Seminovos net revenues in 1Q18 grew 34.5% when compared to 1Q17, due to 24.5% increase in sales volume and 8.1% increase in the average price of cars sold.

Consolidated EBITDA (R\$ million)



One-time costs incurred - Hertz Brasil acquisition and Franchisees incorporation

EBITDA margin:

Divisions	2013	2014*	2015	2016	2017	1Q17	1Q18
Car Rental	36.8%	38.7%	31.8%	32.3%	34.9%**	36.6%	35.7%
Fleet Rental	65.5%	60.0%	62.2%	64.5%	61.9%**	63.0%	61.3%
Rental Consolidated	46.5%	45.3%	41.7%	42.3%	42.6%**	44.5%	42.2%
Used Car Sales	5.7%	6.0%	7.3%	5.5%	5.9%	5.0%	5.7%

(*) From 2014 on, it considers the new ap.p.ropriation criteria of the overhead, which is also ap.p.ropriated to Seminovos.

(**) Adjusted by the one-time costs incurred – Hertz Brasil acquisition and Franchisees incorporation

In 1Q18, consolidated EBITDA totaled R\$397.4 million, 33.8% higher than the same period of the previous year.

The EBITDA margin of the **Car Rental** Division was 35.7% in 1Q18, 0.9 p.p. lower when compared with 1Q17, mainly due to lower average rental rate partially offset by the increase of the utilization rate by 2.9 p.p. in relation to 1Q17.

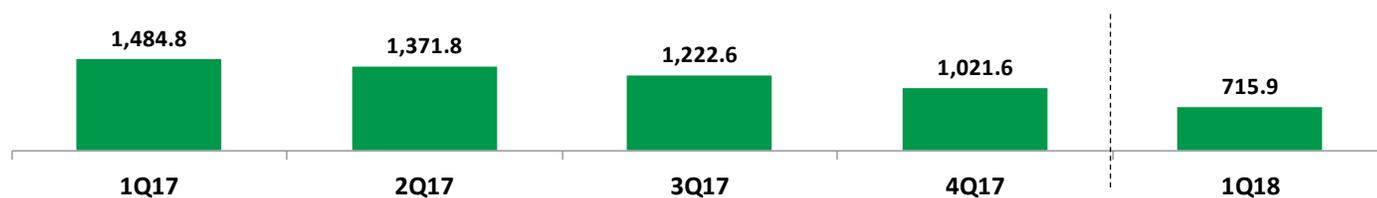
In the **Fleet Rental** Division, EBITDA margin was 61.3% in 1Q18, lower by 1.7 p.p. when compared with 1Q17. The lower EBITDA margin reflects the lower prices of the new contracts of this Division, due to lower interest in addition to the entry of Hertz Brazil contracts with lower average rate.

Seminovos EBITDA margin in 1Q18 was 5.7%, higher than 1Q17, reflecting the increase in average prices and the dilution of sale expenses due to the higher volume sold.

8 - Depreciation

8.1 – Rent a Car

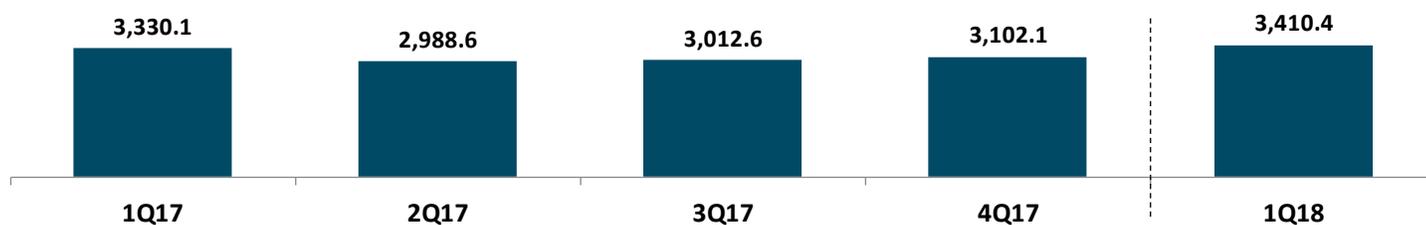
Average annualized depreciation per car (R\$) – RAC



The annualized average depreciation of 1Q18 was R\$715.9, lower by 51.8% if compared with 1Q17. The decrease in depreciation reflects the increase in the average sale price and the Company's efficiency in the purchase and sale of cars.

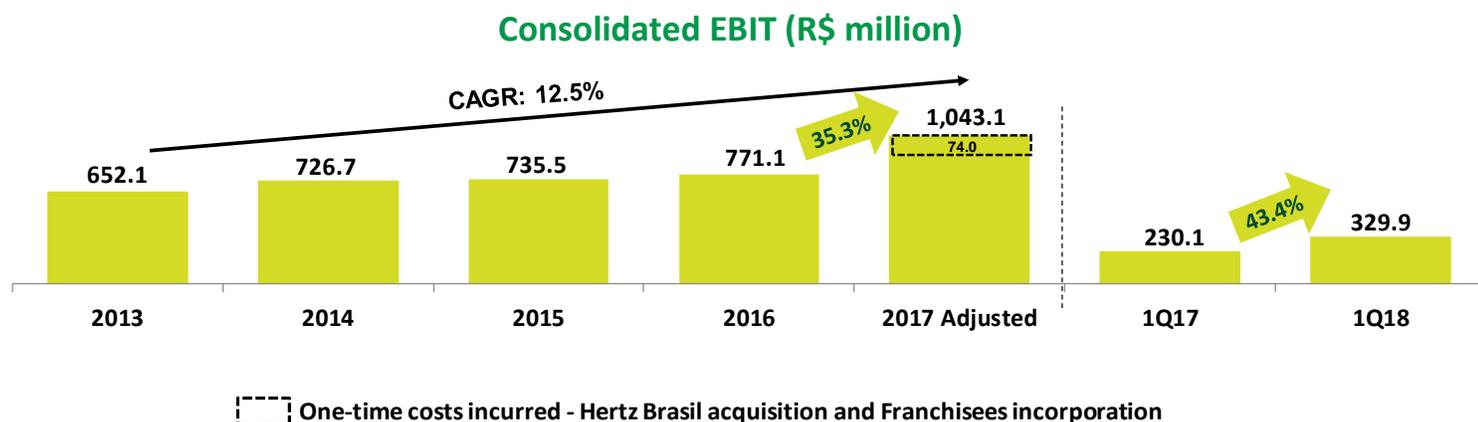
8.2 – Fleet Rental

Average annualized depreciation per car (R\$) – Fleet Rental



In the **Fleet Rental** Division, the annualized average depreciation per car in 2017 was R\$3,410.4, a 2.4% increase when compared with 1Q17. Depreciation reflects the Company's expectations in relation to the sales price of this division.

9 - EBIT



EBIT margin calculated over rental revenues:

Divisions	2013	2014	2015	2016	2017	1Q17	1Q18
Car Rental	32.8%	36.2%	34.3%	30.2%	35.5%*	34.8%	38.8%
Fleet Rental	45.1%	44.3%	48.9%	51.2%	51.4%*	50.9%	48.0%
Consolidated	37.1%	38.8%	39.1%	36.8%	40.0%*	39.6%	41.1%

(*) Adjusted by the one-time costs incurred – Hertz Brasil acquisition and Franchisees incorporation

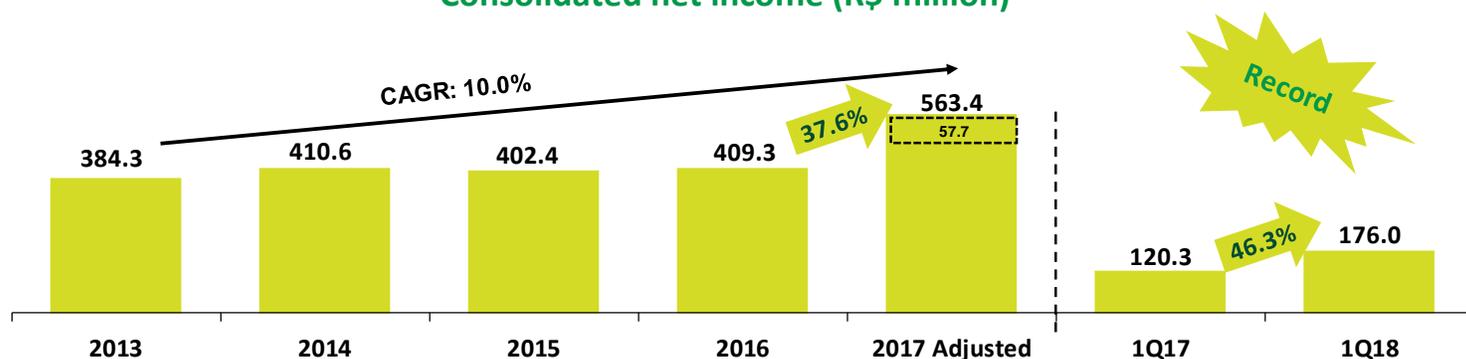
Consolidated EBIT for 1Q18 reached R\$329.9 million, a 43.4% increase when compared with 1Q17, due to a 33.8% increase in EBITDA and a decrease in average annualized depreciation per car by 30.5%.

The EBIT margin of 1Q18 of the **Car Rental** Division was 38.8%, representing an increase of 4.0 p.p. when compared with 1Q17, reflecting lower annualized average depreciation per car in the quarter.

The EBIT margin of the **Fleet Rental Division** in 1Q18 was 48.0%, a reduction of 2.9p.p. in relation to 1Q17, reflecting lower EBITDA margin due to: (i) the adjustment in the pricing of new contracts in a scenario of lower interest rates and absorption of Hertz contracts with lower average prices and (ii) higher depreciation.

10 - Consolidated net income

Consolidated net income (R\$ million)



One-time costs incurred - Hertz Brasil acquisition and Franchisees incorporation, after taxes

Reconciliation EBITDA x Net income	2013	2014	2015	2016	2017*	Var. R\$	Var. %	1Q17	1Q18	Var. R\$	Var. %
Consolidated EBITDA	916.5	969.8	934.8	1,015.6	1,314.2	298.6	29.4%	297.0	397.4	100.4	33.8%
Cars depreciation	(229.0)	(207.4)	(163.6)	(206.3)	(232.0)	(25.7)	12.5%	(57.9)	(56.9)	1.0	-1.7%
Other property depreciation and amortization	(35.4)	(35.7)	(35.7)	(38.2)	(39.1)	(0.9)	2.4%	(9.0)	(10.6)	(1.6)	17.8%
EBIT	652.1	726.7	735.5	771.1	1,043.1	272.0	35.3%	230.1	329.9	99.8	43.4%
Financial expenses, net	(110.6)	(151.1)	(202.7)	(243.5)	(315.0)	(71.5)	29.4%	(74.8)	(88.9)	(14.1)	18.9%
Income tax and social contribution	(157.2)	(165.0)	(130.4)	(118.3)	(164.7)	(46.4)	39.2%	(35.0)	(65.0)	(30.0)	85.7%
Net income of the period	384.3	410.6	402.4	409.3	563.4	154.1	37.6%	120.3	176.0	55.7	46.3%

(*) Adjusted by the one-time costs incurred – Hertz Brasil acquisition and Franchisees incorporation

The net income of 1Q18 totaled R\$176.0 million, an increase of 46.3% over 1Q17, mainly due to:

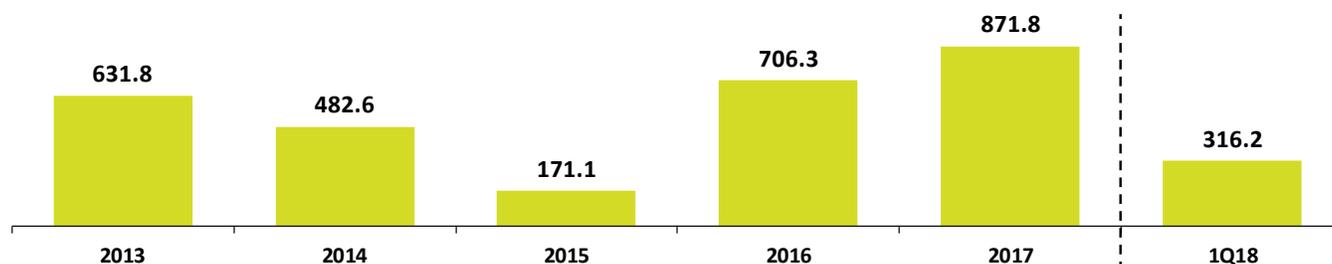
(+) R\$100.4 million EBITDA increase;

(-) R\$14.1 million increase in net financial expenses, due to an increase in the net debt and partially compensated by the SELIC (basic interest rate) reduction.

(-) R\$30.0 million increase in income taxes, due to higher taxable income and an increase in the effective rate of income tax and social contribution. The higher rate is due to the lower representativeness of interest on equity in relation to income.

11 – Free cash flow (FCF)

Free cash flow from operations, before growth



Free cash flow - R\$ million		2013	2014	2015	2016	2017	1Q18
Operations	EBITDA	916.5	969.8	934.8	1,015.6	1,314.2*	397.4
	Used car sale revenue, net from taxes	(1,747.3)	(2,018.2)	(2,044.9)	(2,342.5)	(3,451.2)	(1,020.5)
	Depreciated cost of cars sold	1,543.8	1,777.0	1,769.1	2,102.5	3,106.6	928.1
	(-) Income tax and social contribution	(108.5)	(113.1)	(110.7)	(93.3)	(108.3)	(33.3)
	Change in working capital	2.9	(27.1)	(30.0)	113.2	21.2	(49.0)
	Cash generated by rental operations	607.4	588.4	518.3	795.5	882.5	222.7
Capex - renewal	Used car sale revenue, net from taxes – fleet renewal	1,747.3	2,018.2	2,036.3	2,342.5	3,451.2	962.4
	Fleet renewal investment	(1,819.7)	(2,197.7)	(2,278.4)	(2,563.6)	(3,660.9)	(933.8)
	Change in accounts payable to car suppliers – renewal	144.3	120.0	(75.4)	174.1	247.8	71.0
	Net investment for fleet renewal	71.9	(59.5)	(317.5)	(47.0)	38.1	99.6
	Fleet renewal – quantity	62,641	70,621	64,032	68,449	90,554	23,847
Investment, property and intangible		(47.5)	(46.3)	(29.7)	(42.2)	(48.8)	(6.1)
Free cash flow from operations, before growth		631.8	482.6	171.1	706.3	871.8	316.2
Capex - Growth	Fleet growth investment	(209.4)	(286.8)	-	(726.0)	(1,807.0)	-
	Used car sale revenue, net from taxes – fleet reduction	-	-	8.6	-	-	58.1
	Change in accounts payable to car suppliers – growth	(54.6)	214.4	(45.8)	16.6	167.7	(364.9)
	Hertz Brazil acquisition - fleet	-	-	-	-	(286.5)	-
	Fleet growth capex	(264.0)	(72.4)	(37.2)	(709.4)	(1,925.8)	(306.8)
Fleet increase / (reduction) – quantity		7,103	9,183	(273)	19,384	52,860	(1,441)
Free cash flow after growth, and before interest and new HQ		367.8	410.2	133.9	(3.1)	(1,054.0)	9.4
Capex - non-recurring	Hertz Acquisition (Except fleet)	-	-	-	-	(46.7)	-
	Incurred one-time costs effect	-	-	-	-	(74.0)	-
	New headquarters construction and furniture	(6.5)	(148.3)	(30.7)	(84.4)	(126.2)	-
Free cash flow before interest		361.3	261.9	103.2	(87.5)	(1,300.9)	9.4

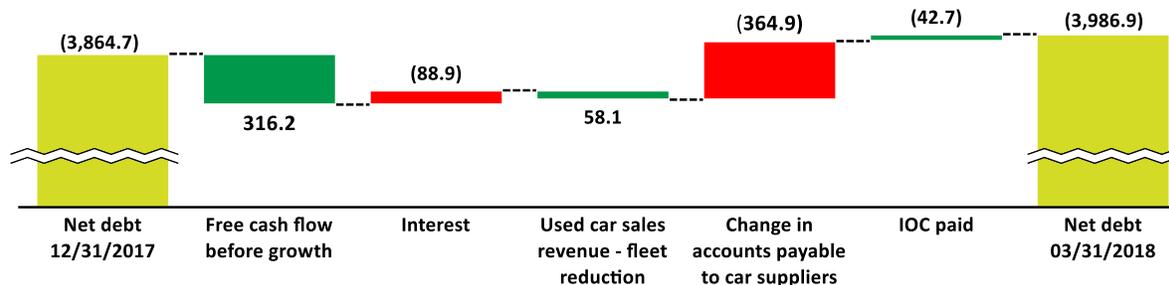
(*) Adjusted by one-time costs incurred - Hertz Brasil acquisition and Franchisees incorporation

In the free cash flow, short-term financial assets were considered as cash equivalents since they have immediately liquidity.

In 1Q18, the Company continued to present strong cash generation of R\$316.2 million before growth.

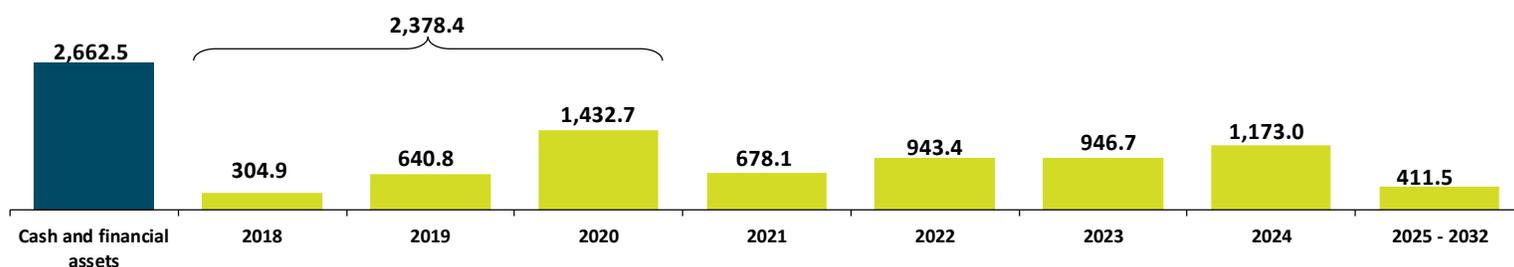
12 – Debt

12.1 – Change in debt – R\$ million



12.2 – Debt maturity profile – Principal – R\$ million

As of March 31, 2018



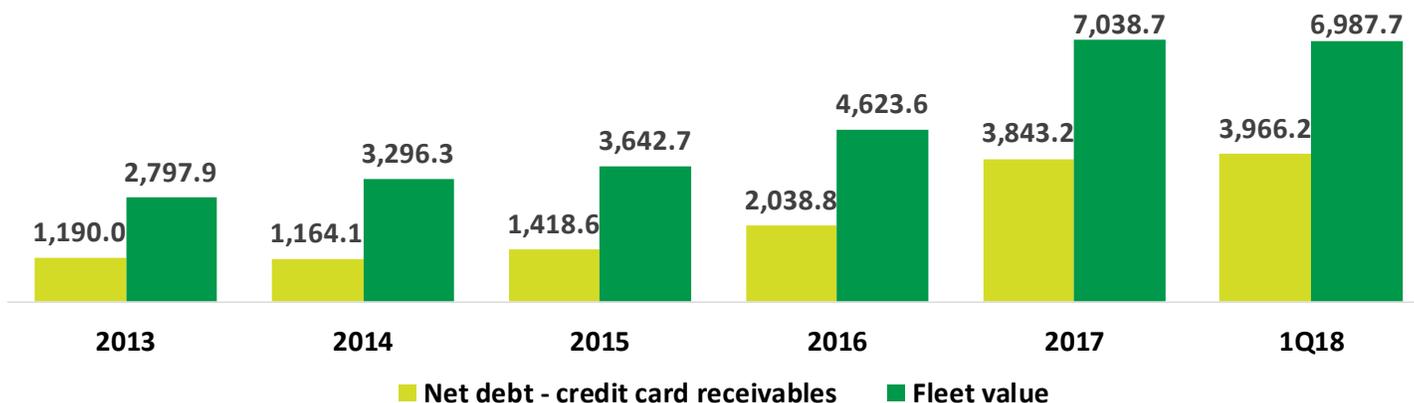
Cash balance of R\$2.7 billion is more than enough to support fleet growth and the short term debt maturity profile.

12.3 – Debt profile

Debt	Issuance	Contract rate	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025+	Total
Debentures 7th Issuance	09/30/2013	110.95% CDI	75.0	75.0	100.0	100.0	-	-	-	-	350.0
Debentures 8th Issuance	09/10/2014	109.5% CDI	-	250.0	250.0	-	-	-	-	-	500.0
Debentures 9th Issuance	04/30/2015	113.2% CDI	-	50.0	150.0	300.0	-	-	-	-	500.0
Debentures 10th Issuance	01/08/2016	113.9% CDI	-	-	100.0	100.0	-	-	-	-	200.0
Debentures 11th Issuance	12/12/2016	111.5% CDI	-	-	-	-	500.0	-	-	-	500.0
Debentures 12th Issuance	05/15/2017	107.25% CDI	-	-	-	-	-	-	700.0	-	700.0
Debentures da 13th Issuance - 1st serie	12/15/2017	109.35% CDI	-	-	-	-	434.4	434.5	-	-	868.9
Debentures da 13th Issuance - 2nd serie	12/15/2017	111.30% CDI	-	-	-	-	-	-	108.0	108.0	216.0
Debentures 3rd Issuance of Localiza Fleet	05/05/2017	107.0% CDI	-	-	-	-	-	500.0	-	-	500.0
Debentures 4th Issuance of Localiza Fleet	10/02/2017	CDI + 0.30%	-	-	-	-	-	-	350.0	-	350.0
Promissory notes 6th issuance	09/29/2017	CDI + 0.40%	-	-	650.0	-	-	-	-	-	650.0
CCBI – New headquarters	06/18/2014	98.8% CDI	-	47.5	95.0	47.5	-	-	-	-	190.0
Real State Receivables Certificate (CRI)	02/26/2018	99% CDI	13.4	7.0	4.4	5.6	9.0	12.2	15.0	303.5	370.1
Working Capital / Others	-	Several	216.6	211.3	83.3	125.0	-	-	-	-	636.2
Interest accrued and paid	-	-	118.2	-	-	-	-	-	-	-	118.2
Cash and cash equivalents on 03/31/2018	-	-	(2,662.5)	-	-	-	-	-	-	-	(2,662.5)
Net debt	-	-	(2,239.3)	640.8	1,432.7	678.1	943.4	946.7	1,173.0	411.5	3,986.9

12.4 – Debt ratios

NET DEBT DISCOUNTING CREDIT CARD RECEIVABLES VERSUS FLEET VALUE

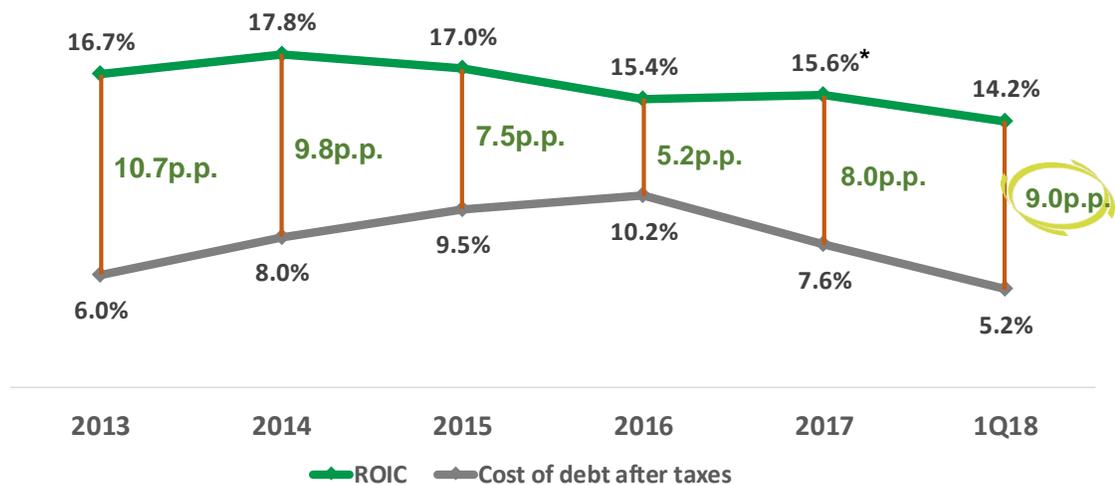


BALANCE AT THE END OF PERIOD	2013	2014	2015	2016	2017	1Q18
Net debt - credit card receivables / Fleet value	43%	35%	39%	44%	55%	57%
Net debt - credit card receivables / annualized EBITDA	1.3x	1.2x	1.5x	2.0x	2.9x	2.5x
Net debt - credit card receivables / Equity	0.9x	0.7x	0.7x	0.9x	1.5x	1.5x
EBITDA / Net financial expenses	8.3x	6.4x	4.6x	4.2x	4.2x	4.5x

In the leverage ratios calculation, we have discounted credit card receivables from debt due to their high liquidity.

Comfortable capital structure

13 – Spread (ROIC minus cost of debt after taxes)



(*Adjusted by the one-time costs incurred - Hertz Brasil acquisition and Franchisees incorporation
ROIC considered each year's effective income tax and social contribution rate

The higher spread results in greater value generation for shareholders

14 – Dividends and interest on capital (IOC)

2017 interest on capital were approved as follow:

Nature	Reference period	Approval date	Shareholding position date	Payment date	Gross amount (R\$ million)	Gross amount per share (R\$)
IOC	2017	03/08/2017	03/15/2017	05/02/2017	39.9	0.060829
IOC	2017	06/30/2017	07/06/2017	08/24/2017	39.2	0.059539
IOC	2017	09/13/2017	09/22/2017	11/07/2017	41.0	0.062161
IOC	2017	12/07/2017	12/14/2017	01/31/2018	42.8	0.064746
Total					162.9	

2018 interest on capital were approved as follow:

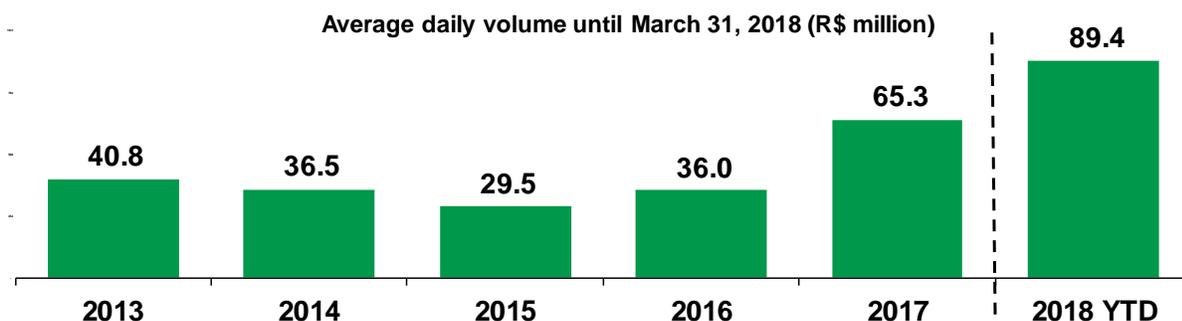
Nature	Reference period	Approval date	Shareholding position date	Payment date	Gross amount (R\$ million)	Gross amount per share (R\$)
IOC	2018	03/22/2018	03/28/2018	05/16/2018	42.0	0.060829
Total					42.0	

(*) For comparative purposes, the amount of IOC and dividend per share was adjusted considering the stock dividend approved by the Extraordinary Shareholders' Meeting of April 25, 2017 and the stock Split approved by the Extraordinary Shareholders' Meeting of November 22, 2017.

15 – RENT3

Under the ADR Level I program, the Company had 16,571,798 ADRs issued as of 03/31/2018.

In 2018, the average daily traded volume of RENT3 was R\$89.4 million, 36.9% higher than the average volume of 2017.



16 – Results per division

16.1 –Table 1 – Car Rental – R\$ million

CAR RENTAL RESULTS	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Car rental gross revenues (*)	1,208.4	1,352.1	1,316.9	1,486.9	1,898.7	27.7%	1,898.7	27.7%	420.8	608.2	44.5%
Taxes on revenues (**)	(44.9)	(67.7)	(58.9)	(58.9)	(50.2)	-14.8%	(50.2)	-14.8%	(17.3)	(13.5)	-22.0%
Car rental net revenues	1,163.5	1,284.4	1,258.0	1,428.0	1,848.5	29.4%	1,848.5	29.4%	403.5	594.7	47.4%
Car rental costs	(536.9)	(577.3)	(618.1)	(707.4)	(926.4)	31.0%	(870.7)	23.1%	(189.7)	(279.6)	47.4%
Gross profit	626.6	707.1	639.9	720.6	922.1	28.0%	977.8	35.7%	213.8	315.1	47.4%
Operating expenses (SG&A)	(197.9)	(209.7)	(239.9)	(258.8)	(347.2)	34.2%	(332.3)	28.4%	(66.0)	(102.8)	55.8%
Other assets depreciation and amortization	(22.2)	(22.2)	(22.3)	(23.9)	(23.6)	-1.3%	(23.6)	-1.3%	(5.4)	(6.4)	18.5%
Operating profit before financial results and taxes (EBIT)	406.5	475.2	377.7	437.9	551.3	25.9%	621.9	42.0%	142.4	205.9	44.6%
Financial expenses, net	(1.3)	(1.5)	(2.0)	(1.4)	(5.3)	278.6%	(5.3)	278.6%	(0.3)	(1.2)	300.0%
Income tax and social contribution	(119.5)	(136.2)	(89.9)	(95.9)	(123.4)	28.7%	(138.9)	44.8%	(31.8)	(55.7)	75.2%
Net income for the period	285.7	337.5	285.8	340.6	422.6	24.1%	477.7	40.3%	110.3	149.0	35.1%
Net Margin	24.6%	26.3%	22.7%	23.9%	22.9%	-1.0 p.p.	25.8%	1.9 p.p.	27.3%	25.1%	-2.2 p.p.
EBITDA	428.7	497.4	400.0	461.8	574.9	24.5%	645.5	39.8%	147.8	212.3	43.6%
EBITDA Margin	36.8%	38.7%	31.8%	32.3%	31.1%	-1.2 p.p.	34.9%	2.6 p.p.	36.6%	35.7%	-0.9 p.p.

USED CAR SALES RESULTS (SEMINOVOS)	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Gross revenues (*)	1,486.1	1,671.4	1,679.2	1,997.8	2,990.0	49.7%	2,990.0	49.7%	678.8	853.8	25.8%
Taxes on revenues	(3.1)	(3.5)	(2.5)	(2.7)	(4.9)	81.5%	(4.9)	81.5%	(0.9)	(1.4)	55.6%
Net revenues	1,483.0	1,667.9	1,676.7	1,995.1	2,985.1	49.6%	2,985.1	49.6%	677.9	852.4	25.7%
Book value of cars sold and preparation for sale	(1,271.9)	(1,428.4)	(1,396.3)	(1,727.5)	(2,603.2)	50.7%	(2,603.2)	50.7%	(595.6)	(746.8)	25.4%
Gross profit	211.1	239.5	280.4	267.6	381.9	42.7%	381.9	42.7%	82.3	105.6	28.3%
Operating expenses (SG&A)	(138.7)	(160.7)	(178.8)	(176.8)	(220.0)	24.4%	(220.0)	24.4%	(51.8)	(57.1)	10.2%
Cars depreciation	(85.8)	(78.1)	(38.9)	(87.8)	(117.7)	34.1%	(117.7)	34.1%	(30.1)	(21.6)	-28.2%
Other assets depreciation and amortization	(11.7)	(11.3)	(8.8)	(9.1)	(9.7)	6.6%	(9.7)	6.6%	(2.5)	(2.3)	-8.0%
Operating profit (loss) before financial results and taxes (EBIT)	(25.1)	(10.6)	53.9	(6.1)	34.5	-665.6%	34.5	-665.6%	(2.1)	24.6	-1271.4%
Financial expenses, net	(76.6)	(106.3)	(138.4)	(174.4)	(229.9)	31.8%	(229.9)	31.8%	(55.6)	(67.4)	21.2%
Income tax and social contribution	30.3	33.2	17.6	37.2	43.9	18.0%	43.9	18.0%	12.6	11.5	-8.7%
Net loss for the period	(71.4)	(83.7)	(66.9)	(143.3)	(151.5)	5.7%	(151.5)	5.7%	(45.1)	(31.3)	-30.6%
Net Margin	-4.8%	-5.0%	-4.0%	-7.2%	-5.1%	2.1 p.p.	-5.1%	2.1 p.p.	-6.7%	-3.7%	3.0 p.p.
EBITDA	72.4	78.8	101.6	90.8	161.9	78.3%	161.9	78.3%	30.5	48.5	59.0%
EBITDA Margin	4.9%	4.7%	6.1%	4.6%	5.4%	0.8 p.p.	5.4%	0.8 p.p.	4.5%	5.7%	1.2 p.p.

CAR RENTAL TOTAL FIGURES	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Car rental gross revenues (*)	1,208.4	1,352.1	1,316.9	1,486.9	1,898.7	27.7%	1,898.7	27.7%	420.8	608.2	44.5%
Car sales for fleet renewal - gross revenues (*)	1,486.1	1,671.4	1,679.2	1,997.8	2,990.0	49.7%	2,990.0	49.7%	678.8	853.8	25.8%
Total gross revenues (*)	2,694.5	3,023.5	2,996.1	3,484.7	4,888.7	40.3%	4,888.7	40.3%	1,099.6	1,462.0	33.0%
Taxes on revenues	(44.9)	(67.7)	(58.9)	(58.9)	(50.2)	-14.8%	(50.2)	-14.8%	(17.3)	(13.5)	-22.0%
Car sales for fleet renewal	(3.1)	(3.5)	(2.5)	(2.7)	(4.9)	81.5%	(4.9)	81.5%	(0.9)	(1.4)	55.6%
Car rental revenues - net revenues	1,163.5	1,284.4	1,258.0	1,428.0	1,848.5	29.4%	1,848.5	29.4%	403.5	594.7	47.4%
Car sales for fleet renewal - net revenues	1,483.0	1,667.9	1,676.7	1,995.1	2,985.1	49.6%	2,985.1	49.6%	677.9	852.4	25.7%
Total net revenues	2,646.5	2,952.3	2,934.7	3,423.1	4,833.6	41.2%	4,833.6	41.2%	1,081.4	1,447.1	33.8%
Direct costs	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Car rental	(536.9)	(577.3)	(618.1)	(707.4)	(926.4)	31.0%	(870.7)	23.1%	(189.7)	(279.6)	47.4%
Car sales for fleet renewal	(1,271.9)	(1,428.4)	(1,396.3)	(1,727.5)	(2,603.2)	50.7%	(2,603.2)	50.7%	(595.6)	(746.8)	25.4%
Gross profit	837.7	946.6	920.3	988.2	1,304.0	32.0%	1,359.7	37.6%	296.1	420.7	42.1%
Operating expenses (SG&A)	(197.9)	(209.7)	(239.9)	(258.8)	(347.2)	34.2%	(332.3)	28.4%	(66.0)	(102.8)	55.8%
Car rental	(138.7)	(160.7)	(178.8)	(176.8)	(220.0)	24.4%	(220.0)	24.4%	(51.8)	(57.1)	10.2%
Car sales for fleet renewal	(85.8)	(78.1)	(38.9)	(87.8)	(117.7)	34.1%	(117.7)	34.1%	(30.1)	(21.6)	-28.2%
Other assets depreciation and amortization	(22.2)	(22.2)	(22.3)	(23.9)	(23.6)	-1.3%	(23.6)	-1.3%	(5.4)	(6.4)	18.5%
Car rental	(11.7)	(11.3)	(8.8)	(9.1)	(9.7)	6.6%	(9.7)	6.6%	(2.5)	(2.3)	-8.0%
Car sales for fleet renewal	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Operating profit before financial results and taxes (EBIT)	381.4	464.6	431.6	431.8	585.8	35.7%	656.4	52.0%	140.3	230.5	64.3%
Financial expenses, net	(77.9)	(107.8)	(140.4)	(175.8)	(235.2)	33.8%	(235.2)	33.8%	(55.9)	(68.6)	22.7%
Income tax and social contribution	(89.2)	(103.0)	(72.3)	(58.7)	(79.5)	35.4%	(95.0)	61.8%	(19.2)	(44.2)	130.2%
Net income for the period	214.3	253.8	218.9	197.3	271.1	37.4%	326.2	65.3%	65.2	117.7	80.5%
Net margin	8.1%	8.6%	7.5%	5.8%	5.6%	-0.2 p.p.	6.7%	0.9 p.p.	6.0%	8.1%	2.1 p.p.
EBITDA	501.1	576.2	501.6	552.6	736.8	33.3%	807.4	46.1%	178.3	260.8	46.3%
EBITDA margin	18.9%	19.5%	17.1%	16.1%	15.2%	-0.9 p.p.	16.7%	0.6 p.p.	16.5%	18.0%	1.5 p.p.

OPERATING DATA	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Average operating fleet	59,094	61,525	62,513	70,185	94,194	34.2%	94,194	34.2%	81,011	120,463	48.7%
Average rented fleet	39,475	42,999	43,315	51,515	69,762	35.4%	69,762	35.4%	59,508	90,980	52.9%
Average operating fleet age (in months)	7.2	7.2	7.4	7.9	6.5	-17.7%	6.5	-17.7%	6.8	6.9	1.4%
End of period fleet	70,717	77,573	76,755	94,156	135,578	44.0%	135,578	44.0%	87,508	133,777	52.9%
Number of rental days - in thousands	14,241.7	15,416.0	15,566.1	18,662.4	25,263.6	35.4%	25,263.6	35.4%	5,308.5	8,139.4	53.3%
Average daily rental revenues per car (R\$)	84.85	87.71	84.56	79.67	75.16	-5.7%	75.16	-5.7%	79.27	74.72	-5.7%
Annualized average depreciation per car (R\$)	1,452.4	1,270.0	622.1	1,251.2	1,250.1	-0.1%	1,250.1	-0.1%	1,484.8	715.9	-51.8%
Utilization rate (Does not include cars in preparation and decommissioning)	-	-	75.4%	78.0%	78.6%	0.6 p.p.	78.6%	0.6 p.p.	75.8%	78.7%	2.9 p.p.
Number of cars purchased	58,826	64,908	52,343	76,071	114,966	51.1%	114,966	51.1%	11,518	19,200	66.7%
Number of cars sold	52,759	57,578	52,508	57,596	76,901	33.5%	76,901	33.5%	17,857	20,582	15.3%
Average sold fleet age (in months)	15.3	14.4	14.9	16.8	14.3	-14.9%	14.3	-14.9%	15.9	14.9	-6.3%
Average total fleet	68,251	70,982	72,169	80,765	107,997	33.7%	107,997	33.7%	87,008	132,666	52.5%
Average value of total fleet - R\$ million	1,776.8	1,963.8	2,205.9	2,790.2	4,100.6	47.0%	4,100.6	47.0%	3,189.4	5,110.1	60.2%
Average value per car in the period - R\$ thsd	26.0	27.7	30.6	34.5	38.0	10.1%	38.0	10.1%	36.7	38.5	4.9%

(*) Gross revenues from car rental and car sales for fleet renewal are net of discounts and cancellations.

(**) As of 4Q17, the amounts relative to the provision over the difference between PIS and Cofins credits were reclassified as SG&A, as per Note 14 of the 2017 Financial Statements

16.2 – Table 2 – Fleet Rental – R\$ million

FLEET RENTAL RESULTS	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Fleet rental gross revenues (*)	592.8	589.5	619.6	664.1	757.4	14.0%	757.4	14.0%	177.8	204.4	15.0%
Taxes on revenues (**)	(16.9)	(17.6)	(11.1)	(12.3)	(15.3)	24.4%	(15.3)	24.4%	(4.5)	(1.2)	-73.3%
Fleet rental net revenues	575.9	571.9	608.5	651.8	742.1	13.9%	742.1	13.9%	173.3	203.2	17.3%
Fleet rental costs	(161.1)	(190.8)	(189.3)	(193.7)	(220.4)	13.8%	(220.1)	13.6%	(51.4)	(65.0)	26.5%
Gross profit	414.8	381.1	419.2	458.1	521.7	13.9%	522.0	13.9%	121.9	138.2	13.4%
Operating expenses (SG&A)	(37.5)	(38.1)	(40.7)	(37.9)	(65.4)	72.6%	(62.3)	64.4%	(12.8)	(13.7)	7.0%
Other assets depreciation and amortization	(1.1)	(1.1)	(2.2)	(2.9)	(3.5)	20.7%	(3.5)	20.7%	(0.6)	(1.2)	100.0%
Operating profit before financial results and taxes (EBIT)	376.2	341.9	376.3	417.3	452.8	8.5%	456.2	9.3%	108.5	123.3	13.6%
Financial expenses, net	(0.1)	(0.2)	(0.1)	(1.1)	(1.6)	45.5%	(1.6)	45.5%	(0.1)	(0.1)	0.0%
Income tax and social contribution	(111.4)	(99.2)	(90.5)	(90.4)	(102.8)	13.7%	(103.6)	14.6%	(24.2)	(33.2)	37.2%
Net income for the period	264.7	242.5	285.7	325.8	348.4	6.9%	351.0	7.7%	84.2	90.0	6.9%
Net Margin	46.0%	42.4%	47.0%	50.0%	46.9%	-3.1 p.p.	47.3%	-2.7 p.p.	48.6%	44.3%	-4.3 p.p.
EBITDA	377.3	343.0	378.5	420.2	456.3	8.6%	459.7	9.4%	109.1	124.5	14.1%
EBITDA Margin	65.5%	60.0%	62.2%	64.5%	61.5%	-3.0 p.p.	61.9%	-2.6 p.p.	63.0%	61.3%	-1.7 p.p.

USED CAR SALES RESULTS (SEMINOVOS)	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Gross revenues (*)	264.6	350.8	368.6	347.8	466.5	34.1%	466.5	34.1%	80.7	168.3	108.6%
Taxes on revenues	(0.3)	(0.5)	(0.4)	(0.4)	(0.4)	0.0%	(0.4)	0.0%	(0.1)	(0.2)	100.0%
Net revenues	264.3	350.3	368.2	347.4	466.1	34.2%	466.1	34.2%	80.6	168.1	108.6%
Book value of cars sold and preparation for sale	(214.1)	(276.3)	(286.7)	(279.4)	(392.1)	40.3%	(392.1)	40.3%	(66.5)	(147.6)	122.0%
Gross profit	50.2	74.0	81.5	68.0	74.0	8.8%	74.0	8.8%	14.1	20.5	45.4%
Operating expenses (SG&A)	(23.4)	(32.6)	(33.6)	(31.0)	(32.7)	5.5%	(32.7)	5.5%	(6.3)	(10.5)	66.7%
Cars depreciation	(143.2)	(129.3)	(124.7)	(118.5)	(114.3)	-3.5%	(114.3)	-3.5%	(27.8)	(35.3)	27.0%
Other assets depreciation and amortization	-	(0.6)	(2.0)	(1.8)	(1.7)	-5.6%	(1.7)	-5.6%	(0.3)	(0.5)	66.7%
Operating profit (loss) before financial results and taxes (EBIT)	(116.4)	(88.5)	(78.8)	(83.3)	(74.7)	-10.3%	(74.7)	-10.3%	(20.3)	(25.8)	27.1%
Financial expenses, net	(34.0)	(44.9)	(63.8)	(68.7)	(80.0)	16.4%	(80.0)	16.4%	(19.8)	(20.5)	3.5%
Income tax and social contribution	44.7	38.4	33.7	32.3	35.1	8.7%	35.1	8.7%	8.9	12.6	41.6%
Net loss for the period	(105.7)	(95.0)	(108.9)	(119.7)	(119.6)	-0.1%	(119.6)	-0.1%	(31.2)	(33.7)	8.0%
Net Margin	-40.0%	-27.1%	-29.6%	-34.5%	-25.7%	8.8 p.p.	-25.7%	8.8 p.p.	-38.7%	-20.0%	18.7 p.p.
EBITDA	26.8	41.4	47.9	37.0	41.3	11.6%	41.3	11.6%	7.8	10.0	28.2%
EBITDA Margin	10.1%	11.8%	13.0%	10.7%	8.9%	-1.8 p.p.	8.9%	-1.8 p.p.	9.7%	5.9%	-3.8 p.p.

FLEET RENTAL TOTAL FIGURES	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Fleet rental gross revenues (*)	592.8	589.5	619.6	664.1	757.4	14.0%	757.4	14.0%	177.8	204.4	15.0%
Car sales for fleet renewal - gross revenues (*)	264.6	350.8	368.6	347.8	466.5	34.1%	466.5	34.1%	80.7	168.3	108.6%
Total gross revenues (*)	857.4	940.3	988.2	1,011.9	1,223.9	21.0%	1,223.9	21.0%	258.5	372.7	44.2%
Taxes on revenues	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Fleet rental (**)	(16.9)	(17.6)	(11.1)	(12.3)	(15.3)	24.4%	(15.3)	24.4%	(4.5)	(1.2)	-73.3%
Car sales for fleet renewal	(0.3)	(0.5)	(0.4)	(0.4)	(0.4)	0.0%	(0.4)	0.0%	(0.1)	(0.2)	100.0%
Fleet rental - net revenues	575.9	571.9	608.5	651.8	742.1	13.9%	742.1	13.9%	173.3	203.2	17.3%
Car sales for fleet renewal - net revenues	264.3	350.3	368.2	347.4	466.1	34.2%	466.1	34.2%	80.6	168.1	108.6%
Total net revenues (**)	840.2	922.2	976.7	999.2	1,208.2	20.9%	1,208.2	20.9%	253.9	371.3	46.2%
Direct costs	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Fleet rental	(161.1)	(190.8)	(189.3)	(193.7)	(220.4)	13.8%	(220.1)	13.6%	(51.4)	(65.0)	26.5%
Car sales for fleet renewal	(214.1)	(276.3)	(286.7)	(279.4)	(392.1)	40.3%	(392.1)	40.3%	(66.5)	(147.6)	122.0%
Gross profit	465.0	455.1	500.7	526.1	595.7	13.2%	596.0	13.3%	136.0	158.7	16.7%
Operating expenses (SG&A)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Fleet rental	(37.5)	(38.1)	(40.7)	(37.9)	(65.4)	72.6%	(62.3)	64.4%	(12.8)	(13.7)	7.0%
Car sales for fleet renewal	(23.4)	(32.6)	(33.6)	(31.0)	(32.7)	5.5%	(32.7)	5.5%	(6.3)	(10.5)	66.7%
Cars depreciation	(143.2)	(129.3)	(124.7)	(118.5)	(114.3)	-3.5%	(114.3)	-3.5%	(27.8)	(35.3)	27.0%
Other assets depreciation and amortization	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Fleet rental	(1.1)	(1.1)	(2.2)	(2.9)	(3.5)	20.7%	(3.5)	20.7%	(0.6)	(1.2)	100.0%
Car sales for fleet renewal	-	(0.6)	(2.0)	(1.8)	(1.7)	-5.6%	(1.7)	-5.6%	(0.3)	(0.5)	66.7%
Operating profit before financial results and taxes (EBIT)	259.8	253.4	297.5	334.0	378.1	13.2%	381.5	14.2%	88.2	97.5	10.5%
Financial expenses, net	(34.1)	(45.1)	(63.9)	(69.8)	(81.6)	16.9%	(81.6)	16.9%	(19.9)	(20.6)	3.5%
Income tax and social contribution	(66.7)	(60.8)	(56.8)	(58.1)	(67.7)	16.5%	(68.5)	17.9%	(15.3)	(20.6)	34.6%
Net income for the period	159.0	147.5	176.8	206.1	228.8	11.0%	231.4	12.3%	53.0	56.3	6.2%
Net margin	18.9%	16.0%	18.1%	20.6%	18.9%	-1.7 p.p.	19.2%	-1.4 p.p.	20.9%	15.2%	-5.7 p.p.
EBITDA	404.1	384.4	426.4	457.2	497.6	8.8%	501.0	9.6%	116.9	134.5	15.1%
EBITDA margin	48.1%	41.7%	43.7%	45.8%	41.2%	-4.6 p.p.	41.5%	-4.3 p.p.	46.0%	36.2%	-9.8 p.p.

OPERATING DATA	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Average operating fleet	31,188	30,778	31,676	31,908	36,804	15.3%	36,804	15.3%	33,389	41,448	24.1%
Average rented fleet	30,121	28,787	30,280	31,222	35,424	13.5%	35,424	13.5%	32,558	39,738	22.1%
Average operating fleet age (in months)	18.6	18.0	16.7	18.0	18.1	0.6%	18.1	0.6%	18.9	15.8	-16.3%
End of period fleet	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Rented Fleet	32,809	34,312	33,948	34,960	44,877	28.4%	44,877	28.4%	36,080	44,742	24.0%
Managed Fleet	30	267	207	145	94	-35.2%	94	-35.2%	121	78	-35.5%
Number of rental days - in thousands	10,843.7	10,363.3	10,900.9	11,240.0	12,752.7	13.5%	12,752.7	13.5%	2,930.0	3,576.4	22.1%
Average daily rental revenues per car (R\$)	53.83	56.16	56.08	58.23	58.77	0.9%	58.77	0.9%	59.94	56.57	-5.6%
Annualized average depreciation per car (R\$)	4,592.3	4,202.1	3,935.2	3,714.0	3,104.3	-16.4%	3,104.3	-16.4%	3,330.1	3,410.4	2.4%
Utilization rate (Does not include cars in preparation and decommissioning) (***)	-	-	98.4%	98.9%	98.2%	-0.8 p.p.	98.2%	-0.8 p.p.	98.6%	97.5%	-1.1 p.p.
Number of cars purchased	10,918	14,896	11,689	11,762	20,286	72.5%	20,286	72.5%	3,605	4,647	28.9%
Number of cars sold	9,882	13,043	11,797	10,853	13,653	25.8%	13,653	25.8%	2,452	4,706	91.9%
Average sold fleet age (in months)	32.4	35.1	33.4	31.4	31.8	1.3%	31.8	1.3%	32.1	33.9	5.6%
Average total fleet	32,488	32,686	33,446	33,436	39,605	18.5%	39,605	18.5%	35,373	44,818	26.7%
Average value of total fleet - R\$ million	887.3	943.3	1,067.1	1,130.4	1,482.5	31.1%	1,482.5	31.1%	1,233.8	1,771.7	43.6%
Average value per car in the period - R\$ thsd	27.3	28.9	31.9	33.8	37.4	10.7%	37.4	10.7%	34.9	39.5	13.2%

(*) Gross revenues from fleet rental and car sales for fleet renewal are net of discounts and cancellations.

(**) As of 4Q17, the amounts relative to the provision over the difference between PIS and Cofins credits were reclassified as SG&A, as per Note 14 of 2017 the Financial Statements

(***) The 2015 utilization rate was calculated only on the basis of the fourth quarter of 2015.

16.3 – Table 3 – Franchising – R\$ million

FRANCHISING RESULTS	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Gross revenues(*)	20.6	18.7	17.8	18.0	17.6	-2.2%	4.6	4.6	0.0%
Taxes on revenues	(1.1)	(1.0)	(1.2)	(1.0)	(1.1)	10.0%	(0.3)	(0.3)	0.0%
Net revenues	19.5	17.7	16.6	17.0	16.5	-2.9%	4.3	4.3	0.0%
Costs	(8.1)	(7.8)	(9.2)	(9.7)	(8.9)	-8.2%	(2.3)	(2.2)	-4.3%
Gross profit	11.4	9.9	7.4	7.3	7.6	4.1%	2.0	2.1	5.0%
Operating expenses (SG&A)	(0.1)	(0.7)	(0.6)	(1.5)	(1.8)	20.0%	(0.2)	-	-100.0%
Other assets depreciation and amortization	(0.4)	(0.5)	(0.4)	(0.5)	(0.6)	20.0%	(0.2)	(0.2)	0.0%
Operating profit before financial results and taxes (EBIT)	10.9	8.7	6.4	5.3	5.2	-1.9%	1.6	1.9	18.8%
Financial expenses, net	1.4	1.8	1.6	2.1	1.8	-14.3%	1.0	0.3	-70.0%
Income tax and social contribution	(1.3)	(1.2)	(1.3)	(1.5)	(1.2)	-20.0%	(0.5)	(0.2)	-60.0%
Net income for the period	11.0	9.3	6.7	5.9	5.8	-1.7%	2.1	2.0	-4.8%
Net Margin	56.4%	52.5%	40.4%	34.7%	35.2%	0.5 p.p.	48.8%	46.5%	-2.3 p.p.
EBITDA	11.3	9.2	6.8	5.8	5.8	0.0%	1.8	2.1	16.7%
EBITDA Margin	57.9%	52.0%	41.0%	34.1%	35.2%	1.1 p.p.	41.9%	48.8%	6.9 p.p.

(*) Gross revenues are net of discounts and cancellations.

16.4 – Table 4 – Consolidated – R\$ million

CONSOLIDATED RESULTS	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	2017 Adjusted	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Car rental gross revenues (*)	1,208.4	1,352.1	1,316.9	1,486.9	1,898.7	27.7%	1,898.7	27.7%	420.8	608.2	44.5%
Franchising gross revenues (*)	20.6	18.7	17.8	18.0	17.6	-2.2%	17.6	-2.2%	4.6	4.6	0.0%
Car Rental and Franchising total gross revenues (*)	1,229.0	1,370.8	1,334.7	1,504.9	1,916.3	27.3%	1,916.3	27.3%	425.4	612.8	44.1%
Fleet Rental gross revenues (*)	592.8	589.5	619.6	664.1	757.4	14.0%	757.4	14.0%	177.8	204.4	15.0%
Car and Fleet Rentals and Franchising total gross revenues (*)	1,821.8	1,960.3	1,954.3	2,169.0	2,673.7	23.3%	2,673.7	23.3%	603.2	817.2	35.5%
Taxes on revenues - Car and Fleet Rentals and Franchising (**)	(62.9)	(86.3)	(71.2)	(72.2)	(66.6)	-7.8%	(66.6)	-7.8%	(22.1)	(15.0)	-32.1%
Car and Fleet Rentals and Franchising net revenues	1,758.9	1,874.0	1,883.1	2,096.8	2,607.1	24.3%	2,607.1	24.3%	581.1	802.2	38.0%
Car sales gross revenues											
Car sales for fleet renewal - Car Rental (*)	1,486.1	1,671.4	1,679.2	1,997.8	2,990.0	49.7%	2,990.0	49.7%	678.8	853.8	25.8%
Car sales for fleet renewal - Fleet Rental (*)	264.6	350.8	368.6	347.8	466.5	34.1%	466.5	34.1%	80.7	168.3	108.6%
Car sales for fleet renewal - total gross revenues (*)	1,750.7	2,022.2	2,047.8	2,345.6	3,456.5	47.4%	3,456.5	47.4%	759.5	1,022.1	34.6%
Taxes on revenues - Car sales for fleet renewal	(3.4)	(4.0)	(2.9)	(3.1)	(5.3)	71.0%	(5.3)	71.0%	(1.0)	(1.6)	60.0%
Car sales for fleet renewal - net revenues	1,747.3	2,018.2	2,044.9	2,342.5	3,451.2	47.3%	3,451.2	47.3%	758.5	1,020.5	34.5%
Total net revenues	3,506.2	3,892.2	3,928.0	4,439.3	6,058.3	36.5%	6,058.3	36.5%	1,339.6	1,822.7	36.1%
Direct costs and expenses:											
Car rental	(536.9)	(577.3)	(618.1)	(707.4)	(926.4)	31.0%	(870.7)	23.1%	(189.7)	(279.6)	47.4%
Franchising	(8.1)	(7.8)	(9.2)	(9.7)	(8.9)	-8.2%	(8.9)	-8.2%	(2.3)	(2.2)	-4.3%
Total Car rental and Franchising	(545.0)	(585.1)	(627.3)	(717.1)	(935.3)	30.4%	(879.6)	22.7%	(192.0)	(281.8)	46.8%
Fleet Rental	(161.1)	(190.8)	(189.3)	(193.7)	(220.4)	13.8%	(220.1)	13.6%	(51.4)	(65.0)	26.5%
Total Car and Fleet Rentals and Franchising	(706.1)	(775.9)	(816.6)	(910.8)	(1,155.7)	26.9%	(1,099.7)	20.7%	(243.4)	(346.8)	42.5%
Car sales for fleet renewal - Car rental	(1,271.9)	(1,428.4)	(1,396.3)	(1,727.5)	(2,603.2)	50.7%	(2,603.2)	50.7%	(595.6)	(746.8)	25.4%
Car sales for fleet renewal - Fleet Rental	(214.1)	(276.3)	(286.7)	(279.4)	(392.1)	40.3%	(392.1)	40.3%	(66.5)	(147.6)	122.0%
Total Car sales for fleet renewal (book value) and preparation for sale	(1,486.0)	(1,704.7)	(1,683.0)	(2,006.9)	(2,995.3)	49.3%	(2,995.3)	49.3%	(662.1)	(894.4)	35.1%
Total costs	(2,192.1)	(2,480.6)	(2,499.6)	(2,917.7)	(4,151.0)	42.3%	(4,095.0)	40.4%	(905.5)	(1,241.2)	37.1%
Gross profit	1,314.1	1,411.6	1,428.4	1,521.6	1,907.3	25.3%	1,963.3	29.0%	434.1	581.5	34.0%
Operating expenses											
Advertising, promotion and selling:											
Car rental	(103.5)	(117.8)	(127.9)	(148.6)	(199.6)	34.3%	(193.3)	30.1%	(42.0)	(69.2)	64.8%
Franchising	(0.1)	(0.8)	(0.6)	(0.6)	(1.1)	83.3%	(1.1)	83.3%	(0.1)	0.2	-300.0%
Total car rental and Franchising	(103.6)	(118.6)	(128.5)	(149.2)	(200.7)	34.5%	(194.4)	30.3%	(42.1)	(69.0)	63.9%
Fleet Rental	(14.4)	(15.1)	(18.2)	(14.0)	(18.8)	34.3%	(18.8)	34.3%	(4.8)	(6.5)	35.4%
Car sales for fleet renewal	(162.1)	(172.3)	(191.1)	(191.6)	(232.3)	21.2%	(232.3)	21.2%	(54.0)	(62.0)	14.8%
Total advertising, promotion and selling	(280.1)	(306.0)	(337.8)	(354.8)	(451.8)	27.3%	(445.5)	25.6%	(100.9)	(137.5)	36.3%
General, administrative and other expenses	(117.5)	(135.8)	(155.8)	(151.2)	(215.3)	42.4%	(203.6)	34.7%	(36.2)	(46.6)	28.7%
Total Operating expenses	(397.6)	(441.8)	(493.6)	(506.0)	(667.1)	31.8%	(649.1)	28.3%	(137.1)	(184.1)	34.3%
Depreciation expenses:											
Cars depreciation:											
Car rental	(85.8)	(78.1)	(38.9)	(87.8)	(117.7)	34.1%	(117.7)	34.1%	(30.1)	(21.6)	-28.2%
Fleet Rental	(143.2)	(129.3)	(124.7)	(118.5)	(114.3)	-3.5%	(114.3)	-3.5%	(27.8)	(35.3)	27.0%
Total cars depreciation expenses	(229.0)	(207.4)	(163.6)	(206.3)	(232.0)	12.5%	(232.0)	12.5%	(57.9)	(56.9)	-1.7%
Other assets depreciation and amortization	(35.4)	(35.7)	(35.7)	(38.2)	(39.1)	2.4%	(39.1)	2.4%	(9.0)	(10.6)	17.8%
Total depreciation and amortization expenses	(264.4)	(243.1)	(199.3)	(244.5)	(271.1)	10.9%	(271.1)	10.9%	(66.9)	(67.5)	0.9%
Operating profit before financial results and taxes (EBIT)	652.1	726.7	735.5	771.1	969.1	25.7%	1,043.1	35.3%	230.1	329.9	43.4%
Financial expenses, net:											
Expense	(187.1)	(276.4)	(370.1)	(445.5)	(511.9)	14.9%	(511.9)	14.9%	(129.1)	(133.8)	3.6%
Income	76.5	125.3	167.4	202.0	196.9	-2.5%	196.9	-2.5%	54.3	44.9	-17.3%
Financial (expenses) revenues, net	(110.6)	(151.1)	(202.7)	(243.5)	(315.0)	29.4%	(315.0)	29.4%	(74.8)	(88.9)	18.9%
Income before tax and social contribution	541.5	575.6	532.8	527.6	654.1	24.0%	728.1	38.0%	155.3	241.0	55.2%
Income tax and social contribution	(157.2)	(165.0)	(130.4)	(118.3)	(148.4)	25.4%	(164.7)	39.2%	(35.0)	(65.0)	85.7%
Net income for the period	384.3	410.6	402.4	409.3	505.7	23.6%	563.4	37.6%	120.3	176.0	46.3%
EBITDA	916.5	969.8	934.8	1,015.6	1,240.2	22.1%	1,314.2	29.4%	297.0	397.4	33.8%
EBIT	652.1	726.7	735.5	771.1	969.1	25.7%	1,043.1	35.3%	230.1	329.9	43.4%
Consolidated EBIT Margin (calculated over rental revenues)	37.1%	38.8%	39.1%	36.8%	37.2%	0.4 p.p.	40.0%	3.2 p.p.	39.6%	41.1%	1.5 p.p.
Car and Fleet Rentals and Franchising EBITDA	817.3	849.6	785.3	887.8	1,037.0	16.8%	1,111.0	25.1%	258.7	338.9	31.0%
EBITDA Margin	46.5%	45.3%	41.7%	42.3%	39.8%	-2.5 p.p.	42.6%	0.3 p.p.	44.5%	42.2%	-2.3 p.p.
Used Car Sales (Seminovos) EBITDA	99.2	120.2	149.5	127.7	203.2	59.1%	203.2	59.1%	38.3	58.5	52.7%
EBITDA Margin	5.7%	6.0%	7.3%	5.5%	5.9%	0.4 p.p.	5.9%	0.4 p.p.	5.0%	5.7%	0.7 p.p.

(*) Gross revenues are net of discounts and cancellations.

(**)As of 4Q17, the amounts relative to the provision over the difference between PIS and Cofins credits were reclassified as SG&A, as per Note 14 of the 2017 Financial Statements.

16.5 – Table 5 – Operating data

SELECTED OPERATING DATA	2013	2014	2015	2016	2017	Var.	1Q17	1Q18	Var.
Average operating fleet:									
Car Rental	59,094	61,525	62,513	70,185	94,194	34.2%	81,011	120,463	48.7%
Fleet Rental	31,188	30,778	31,676	31,908	36,804	15.3%	33,389	41,448	24.1%
Total	90,282	92,303	94,189	102,093	130,998	28.3%	114,400	161,911	41.5%
Average rented fleet:									
Car Rental	39,475	42,999	43,315	51,515	69,762	35.4%	59,508	90,980	52.9%
Fleet Rental	30,121	28,787	30,280	31,222	35,424	13.5%	32,558	39,738	22.1%
Total	69,596	71,786	73,595	82,737	105,186	27.1%	92,066	130,718	42.0%
Average age of operating fleet (months)									
Car Rental	7.2	7.2	7.4	7.9	6.5	-17.7%	6.8	6.9	1.4%
Fleet Rental	18.6	18.0	16.7	18.0	18.1	0.6%	18.9	15.8	-16.3%
Average age of total operating fleet	11.1	10.0	10.6	11.0	9.8	-10.9%	10.6	9.2	-13.2%
Fleet at end of period:									
Car Rental	70,717	77,573	76,755	94,156	135,578	44.0%	87,508	133,777	52.9%
Fleet Rental	32,809	34,312	33,948	34,960	44,877	28.4%	36,080	44,742	24.0%
Total	103,526	111,885	110,703	129,116	180,455	39.8%	123,588	178,519	44.4%
Managed fleet at end period - Fleet Rental	30	267	207	145	94	-35.2%	121	78	-35.5%
Fleet investment (R\$ million)									
Car Rental	1,634.5	1,909.1	1,773.1	2,782.2	4,581.8	64.7%	468.6	726.1	55.0%
Fleet Rental	389.7	571.2	502.0	503.4	881.5	75.1%	148.8	206.0	38.4%
Total	2,024.2	2,480.3	2,275.1	3,285.6	5,463.3	66.3%	617.4	932.1	51.0%
Number of rental days (In thousands):									
Car Rental - Total	14,414.7	15,696.2	15,815.8	18,864.8	25,494.0	35.1%	5,361.6	8,193.6	52.8%
Rental days for Fleet Rental replacement service	(173.0)	(280.2)	(249.7)	(202.4)	(230.4)	13.8%	(53.1)	(54.2)	2.2%
Car Rental - Net	14,241.7	15,416.0	15,566.1	18,662.4	25,263.6	35.4%	5,308.5	8,139.4	53.3%
Fleet Rental	10,843.7	10,363.3	10,900.9	11,240.0	12,752.7	13.5%	2,930.0	3,576.4	22.1%
Total	25,085.4	25,779.3	26,467.0	29,902.4	38,016.3	27.1%	8,238.5	11,715.8	42.2%
Annualized average depreciation per car (R\$)									
Car Rental	1,452.4	1,270.0	622.1	1,251.2	1,250.1	-0.1%	1,484.8	715.9	-51.8%
Fleet Rental	4,592.3	4,202.1	3,935.2	3,714.0	3,104.3	-16.4%	3,330.1	3,410.4	2.4%
Total	2,537.1	2,247.7	1,736.3	2,020.9	1,771.0	-12.4%	2,023.4	1,405.7	-30.5%
Average annual revenues per operating car (R\$ thousand)									
Car Rental	19.7	20.9	20.1	20.3	19.4	-4.4%	20.2	20.0	-1.0%
Fleet Rental	18.2	18.3	18.9	20.1	19.9	-1.0%	20.5	19.4	-5.4%
Average daily rental (R\$)									
Car Rental (*)	84.85	87.71	84.56	79.67	75.16	-5.7%	79.27	74.72	-5.7%
Fleet Rental	53.83	56.16	56.08	58.23	58.77	0.9%	59.94	56.57	-5.6%
Utilization rate (Does not include cars in preparation and decommissioning):									
Car Rental	-	-	75.4%	78.0%	78.6%	0.6 p.p.	75.8%	78.7%	2.9 p.p.
Fleet Rental	-	-	98.4%	98.9%	98.2%	-0.8 p.p.	98.6%	97.5%	-1.1 p.p.
Number of cars purchased - consolidated (**)	69,744	79,804	64,032	87,833	135,252	54.0%	15,123	23,847	57.7%
Average price of cars purchased (R\$ thsd) - consolidated	29.02	31.08	35.53	37.41	40.39	8.0%	40.83	39.09	-4.3%
Numbers of cars sold - consolidated	62,641	70,621	64,305	68,449	90,554	32.3%	20,309	25,288	24.5%
Average price of cars sold (R\$ thsd) (***) - consolidated	25.36	25.90	28.54	31.23	35.38	13.3%	34.54	37.75	9.3%

(*) Not included the rentals for Fleet Rental Division.

(**) Does not include cars from Hertz Brazil

(***) Net of SG&A expenses related to the sale of cars decommissioned for fleet renewal.

17 – Consolidated financial statements – IFRS – R\$/million

ASSETS	2013	2014	2015	2016	2017	1Q18
CURRENT ASSETS:						
Cash and cash equivalents	1,010.7	1,390.2	1,385.1	1,692.3	1,338.2	1,868.1
Financial assets	-	-	-	-	1,275.7	794.4
Trade accounts receivable	408.3	459.6	486.1	424.5	585.1	535.7
Derivative financial instruments - swap	-	-	-	2.2	-	-
Other current assets	57.9	94.6	102.6	115.0	128.6	201.3
Decommissioning cars to fleet renewal	16.5	18.3	31.8	8.8	103.4	63.9
Total current assets	1,493.4	1,962.7	2,005.6	2,242.8	3,431.0	3,463.4
NON CURRENT ASSETS:						
Long-term assets:						
Marketable securities	-	92.5	-	-	-	-
Derivative financial instruments - swap	-	-	45.6	7.4	16.7	18.9
Trade accounts receivable	7.1	3.2	4.7	3.2	4.7	4.3
Escrow deposit	38.1	41.9	52.9	60.1	83.1	85.5
Deferred income tax and social contribution	32.4	-	-	-	42.0	41.1
Investments in restricted accounts	-	-	-	-	40.6	41.2
Other non current assets	0.1	0.1	0.1	0.1	0.7	0.1
Total long-term assets	77.7	137.7	103.3	70.8	187.8	191.1
Property and equipment						
Cars	2,781.4	3,278.0	3,610.9	4,614.8	6,934.7	6,923.8
Other	166.1	203.9	314.1	405.8	549.3	547.5
Intangible:						
Software and others	47.3	60.3	67.1	61.1	52.8	50.1
Goodwill on acquisition of investments	12.3	22.0	22.0	22.0	30.6	30.6
Total non current assets	3,084.8	3,701.9	4,117.4	5,174.5	7,755.2	7,743.1
TOTAL ASSETS	4,578.2	5,664.6	6,123.0	7,417.3	11,186.2	11,206.5

LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	2013	2014	2015	2016	2017	1Q18
CURRENT LIABILITIES:						
Trade accounts payable	460.5	828.4	690.6	910.9	1,331.7	1,043.2
Social and labor obligations	73.9	86.3	85.6	95.0	109.2	130.7
Loans, financing and debentures	275.4	300.9	422.4	654.6	537.2	533.3
Derivative financial instruments - swap	-	-	-	-	6.8	14.6
Income tax and social contribution	35.2	41.3	28.3	23.0	31.3	45.3
Dividends and interest on own capital	53.1	59.2	29.3	39.7	36.4	35.7
Other current liabilities	78.6	82.3	99.9	118.5	181.5	141.5
Total current liabilities	976.7	1,398.4	1,356.1	1,841.7	2,234.1	1,944.3
NON CURRENT LIABILITIES:						
Loans, financing and debentures	2,068.1	2,411.6	2,596.9	3,131.3	5,940.5	6,108.0
Derivative financial instruments - swap	-	-	-	-	10.8	12.4
Provisions	50.9	69.9	68.3	63.1	126.5	135.9
Deferred income tax and social contribution	111.8	106.0	141.6	171.9	219.7	229.0
Restricted Obligations	-	-	-	-	40.6	41.2
Other non current liabilities	29.5	23.2	18.5	12.3	13.3	13.1
Total non current liabilities	2,260.3	2,610.7	2,825.3	3,378.6	6,351.4	6,539.6
Total liabilities	3,237.0	4,009.1	4,181.4	5,220.3	8,585.5	8,483.9
SHAREHOLDERS' EQUITY:						
Capital	976.7	976.7	976.7	976.7	1,500.0	1,500.0
Capital Reserves	30.2	40.4	35.9	34.0	94.9	98.7
Earnings Reserves	334.3	638.4	929.0	1,186.3	1,005.8	1,123.9
Total shareholders' equity	1,341.2	1,655.5	1,941.6	2,197.0	2,600.7	2,722.6
TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	4,578.2	5,664.6	6,123.0	7,417.3	11,186.2	11,206.5

18 – Consolidated financial statements – Income statements - R\$/million

STATEMENT OF INCOME	2013	2014	2015	2016	2017	2017 Adjusted	1Q18
Total net revenues	3,506.2	3,892.2	3,928.0	4,439.3	6,058.3	6,058.3	1,822.7
COSTS AND EXPENSES:							
Direct costs	(2,192.1)	(2,480.6)	(2,499.6)	(2,917.7)	(4,151.0)	(4,095.0)	(1,241.2)
Selling, general, administrative and other expenses	(397.6)	(441.8)	(493.6)	(506.0)	(667.1)	(649.1)	(184.1)
Cars depreciation	(229.0)	(207.4)	(163.6)	(206.3)	(232.0)	(232.0)	(56.9)
Other assets depreciation and amortization	(35.4)	(35.7)	(35.7)	(38.2)	(39.1)	(39.1)	(10.6)
Total costs and expenses	(2,854.1)	(3,165.5)	(3,192.5)	(3,668.2)	(5,089.2)	(5,015.2)	(1,492.8)
Income before financial results and taxes (EBIT)	652.1	726.7	735.5	771.1	969.1	1,043.1	329.9
FINANCIAL EXPENSES, NET	(110.6)	(151.1)	(202.7)	(243.5)	(315.0)	(315.0)	(88.9)
Income before taxes	541.5	575.6	532.8	527.6	654.1	728.1	241.0
INCOME TAX AND SOCIAL CONTRIBUTION							
Current	(130.1)	(139.5)	(94.8)	(88.0)	(119.4)	(135.7)	(46.8)
Deferred	(27.1)	(25.5)	(35.6)	(30.3)	(29.0)	(29.0)	(18.2)
	(157.2)	(165.0)	(130.4)	(118.3)	(148.4)	(164.7)	(65.0)
Net income	384.3	410.6	402.4	409.3	505.7	563.4	176.0

19 – Statements of Cash Flows – R\$/million

CONSOLIDATED CASH FLOW	2013	2014	2015	2016	2017	2017 Adjusted	1Q18
CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES:							
Net income	384.3	410.6	402.4	409.3	505.7	563.4	176.0
Adjustments to reconcile net income and cash and cash equivalents provided by operating activities:							
Depreciation and amortization	264.4	243.2	199.3	244.5	271.1	271.1	67.4
Net book value of vehicles written off	1,543.8	1,777.0	1,769.1	2,102.5	3,106.6	3,106.6	928.1
Deferred income tax and social contribution	27.1	25.5	35.6	30.3	29.1	29.1	18.2
Interest on loans, financing, debentures and swaps of fixed rates	181.6	281.7	406.6	438.1	476.2	476.2	127.4
Income from financial investments	-	-	-	-	-	-	(8.5)
Other	33.7	32.0	17.3	26.9	81.7	81.7	35.9
(Increase) decrease in assets:							
Trade receivable	(54.7)	(49.9)	(36.6)	56.8	(151.8)	(151.8)	9.5
Purchases of cars (see supplemental disclosure below)	(1,939.4)	(2,150.2)	(2,399.6)	(3,098.9)	(5,052.4)	(5,052.4)	(1,227.7)
Escrow deposits	(15.1)	(5.7)	(15.3)	(7.2)	(17.5)	(17.5)	(2.4)
Taxes recoverable	(20.3)	(43.4)	(5.2)	(6.0)	2.6	2.6	(1.9)
Prepaid expenses	0.0	0.0	0.0	0.0	2.7	2.7	(68.0)
Other assets	6.1	(5.7)	(1.3)	(3.6)	(8.8)	(8.8)	(10.2)
Increase (decrease) in liabilities:							
Accounts payable (except car manufacturers)	14.6	33.5	(16.7)	29.6	(4.8)	(4.8)	5.8
Social and labor obligations	20.7	12.4	(0.5)	9.4	7.5	7.5	21.5
Income tax and social contribution	130.1	139.5	94.8	88.0	119.4	135.7	46.8
Insurance premium	4.0	(0.6)	4.4	8.6	19.3	19.3	(2.3)
Other liabilities	1.1	(5.4)	5.9	(19.5)	40.1	40.1	(38.1)
Cash provided by (used in) operating activities	582.0	694.5	460.2	308.8	(573.3)	(499.3)	77.5
Income tax and social contribution paid	(108.5)	(113.1)	(110.7)	(93.3)	(108.3)	(108.3)	(33.3)
Interest on loans, financing and debentures paid(*)	(152.0)	(328.0)	(352.9)	(442.3)	(485.7)	(485.7)	(55.0)
Financial assets	-	-	-	-	(1,275.8)	(1,275.8)	489.8
Net cash provided by (used in) operating activities	321.5	253.4	(3.4)	(226.8)	(2,443.1)	(2,369.1)	479.0
CASH FLOWS FROM INVESTING ACTIVITIES:							
(Investments) withdraw in marketable securities	-	(92.6)	92.6	-	-	-	-
Acquisition of investment, goodwill and fair value surplus	(12.5)	(14.4)	-	-	(333.2)	(333.2)	-
Purchases of other property and equipment and addition of intangible assets	(41.5)	(87.3)	(153.0)	(126.6)	(175.0)	(175.0)	(6.1)
Net cash provided by (used in) investing activities	(54.0)	(194.3)	(60.4)	(126.6)	(508.2)	(508.2)	(6.1)
CASH FLOWS FROM FINANCING ACTIVITIES:							
Loans and financings:							
Proceeds	112.6	499.1	747.1	266.3	950.1	950.1	435.3
Repayment	(129.4)	(490.4)	(368.4)	(297.9)	(510.1)	(510.1)	(96.8)
Debentures							
Proceeds	496.3	497.3	496.8	943.4	2,626.9	2,626.9	-
Repayment	(220.7)	(90.8)	(668.0)	(105.0)	(355.0)	(355.0)	(240.0)
Treasury shares (acquired)/ sold	(36.8)	0.0	(27.5)	(25.0)	2.1	2.1	-
Exercise of stock options with treasury shares, net	12.8	5.5	18.0	18.2	50.1	50.1	1.2
Dividends paid	(255.1)	(38.6)	(44.7)	(1.0)	-	-	-
Interest on own capital	(60.4)	(61.7)	(94.6)	(138.4)	(166.9)	(166.9)	(42.7)
Net cash provided by (used in) financing activities	(80.7)	320.4	58.7	660.6	2,597.2	2,597.2	57.0
NET CASH FLOW PROVIDED (USED) IN THE YEAR	186.8	379.5	(5.1)	307.2	(354.1)	(280.1)	529.9
Cash flow without incurred one-time costs Hertz and franchisees	-	-	-	-	-	- 74.00	-
NET CASH FLOW PROVIDED (USED) IN THE YEAR AFTER ONE TIME COSTS	186.8	379.5	(5.1)	307.2	(354.1)	(354.1)	529.9
CASH AND CASH EQUIVALENTS AT BEGINNING OF YEAR	823.9	1,010.7	1,390.2	1,385.1	1,692.3	1,692.3	1,338.2
CASH AND CASH EQUIVALENTS AT END OF YEAR	1,010.7	1,390.2	1,385.1	1,692.3	1,338.2	1,338.2	1,868.1
INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	186.8	379.5	(5.1)	307.2	(354.1)	(354.1)	529.9
Supplemental disclosure of cash flow information:							
Cash paid during the period for cars acquisition							
Cars acquisition in the year/period - renewal	(1,819.7)	(2,197.7)	(2,278.4)	(2,563.6)	(3,660.9)	(3,660.9)	(933.8)
Cars acquisition in the year/period - growth	(209.4)	(286.9)	-	(726.0)	(1,807.0)	(1,807.0)	0.0
Suppliers - automakers:							
Balance at the end of the year	378.1	712.5	591.3	782.0	1,197.5	1,197.5	903.6
Balance at the beginning of the year	(288.4)	(378.1)	(712.5)	(591.3)	(782.0)	(782.0)	(1,197.5)
Cash paid for cars purchased	(1,939.4)	(2,150.2)	(2,399.6)	(3,098.9)	(5,052.4)	(5,052.4)	(1,227.7)

(*) In 2014, approximately R\$90.0 million interest was paid due to the settlement of one operation. The interest was accrued over many years.

20 – Glossary and other information

- **Adjusted:** financials have been recalculated to exclude the impact of incurred one-time costs related with the acquisition of Hertz Brazil and the integration of 20 franchised branches in 2017.
- **Average Rented Fleet:** In the car rental division it is the number of daily rentals in the period divided by the number of days in the period. In the Fleet Rental is the actual number of cars rented.
- **CAGR:** Compounded annual growth rate.
- **CAPEX:** Capital expenditure.
- **Car depreciation:** Depreciation is calculated based on the expectation of the future sale price net of the selling expenses. The amount to be depreciated is the positive difference between the acquisition price of the vehicle and its estimated residual value. Depreciation is calculated as long as the assets' estimated residual value does not exceed its accounting value. Depreciation is recognized during the estimated life cycle of each asset. In the Car Rental Division, depreciation method used is linear. In the Fleet Rental Division, depreciation is recorded according to the sum of the years' digits (SOYD) method, which better reflects the consumption pattern of the economic benefits that decrease during the cars' useful life. The residual value is the estimated sale price net of the estimated selling expense.
- **Depreciated cost of used cars sales (book value):** consists of the acquisition value of vehicles, depreciated up to the date of sale, less the technical discount. The **technical discount** is the discount given to the buyer for any required repairs that were not made. These repair costs are recorded as a charge to operating costs and as a credit to cost of cars sold.
- **EBITDA:** EBITDA is the net income of the period, added by the income tax, net financial expenses, depreciation, amortization and exhaustions, as defined by CVM instruction 527/12.
- **EBITDA Margin:** EBITDA divided by the net revenues.
- **EBIT:** EBIT is the net income of the period added by the income tax and net financial expenses.
- **EBIT Margin:** EBIT divided by the rental net revenues.
- **Net debt:** Short and long term debts +/- the results from the swap operations, net of the cash, cash equivalents and short term financial investments. The "net debt" term is a Company's measure and cannot be compared with similar terms used by other companies.
- **Net debt excluding credit card receivables:** For the purpose of calculating the leverage ratios, we deduct credit card receivables from net debt, since they have high liquidity.
- **Net (Divestment) Investment in cars:** capital investment in cars acquisition, net of the revenues from selling decommissioned cars.
- **NOPAT:** Net operating profit after tax.
- **One-time costs:** non-recurring costs and expenses related to the acquisition of Hertz Brazil's operations and the integration of 20 franchised branches.
- **Operating Fleet:** Includes the cars in the fleet from the licensing until they become available for sale.
- **Utilization Rate:** It is the number of rental days of the period divided by the fleet available for rental multiplied by the number of days of the period and therefore, it does not include cars being prepared or being decommissioned.
- **ROIC:** Return on invested capital.

21 – 1Q18 Results Conference Call

Date: Friday, April 27, 2018.

Portuguese (with simultaneous translation to English)

12:00 p.m. (BR time)

11:00 a.m. (Eastern time)

Dial-in Phone Numbers

Participants in Brazil: +55 (11) 3193-1001 / +55 (11) 2820-4001

Participants in other countries: +1 800 492-3904 / +1 646 862-8246

Code: Localiza

Replay: +55 (11) 3193-1012 / +55 (11) 2820-4012

Portuguese code: 258418#

English code: 878407#

Replay available from April 27 to May 5, 2018.

For further investor relations information, please visit the investor relations section of the website at www.localiza.com/ri. IR Contact: (55 31) 3247-7024 – ri@localiza.com. Press information: TV1 RP: +55 (11)3677 0369.

This release contains summarized information, with no intention of being complete and must not be considered by shareholders or potential investors as an investment recommendation. Information on Localiza, its activities, its economic and financial situation and the inherent risks associated with its business, as well its financial statements, can be obtained from Localiza's website (www.localiza.com/ri).