Apresentação Institucional

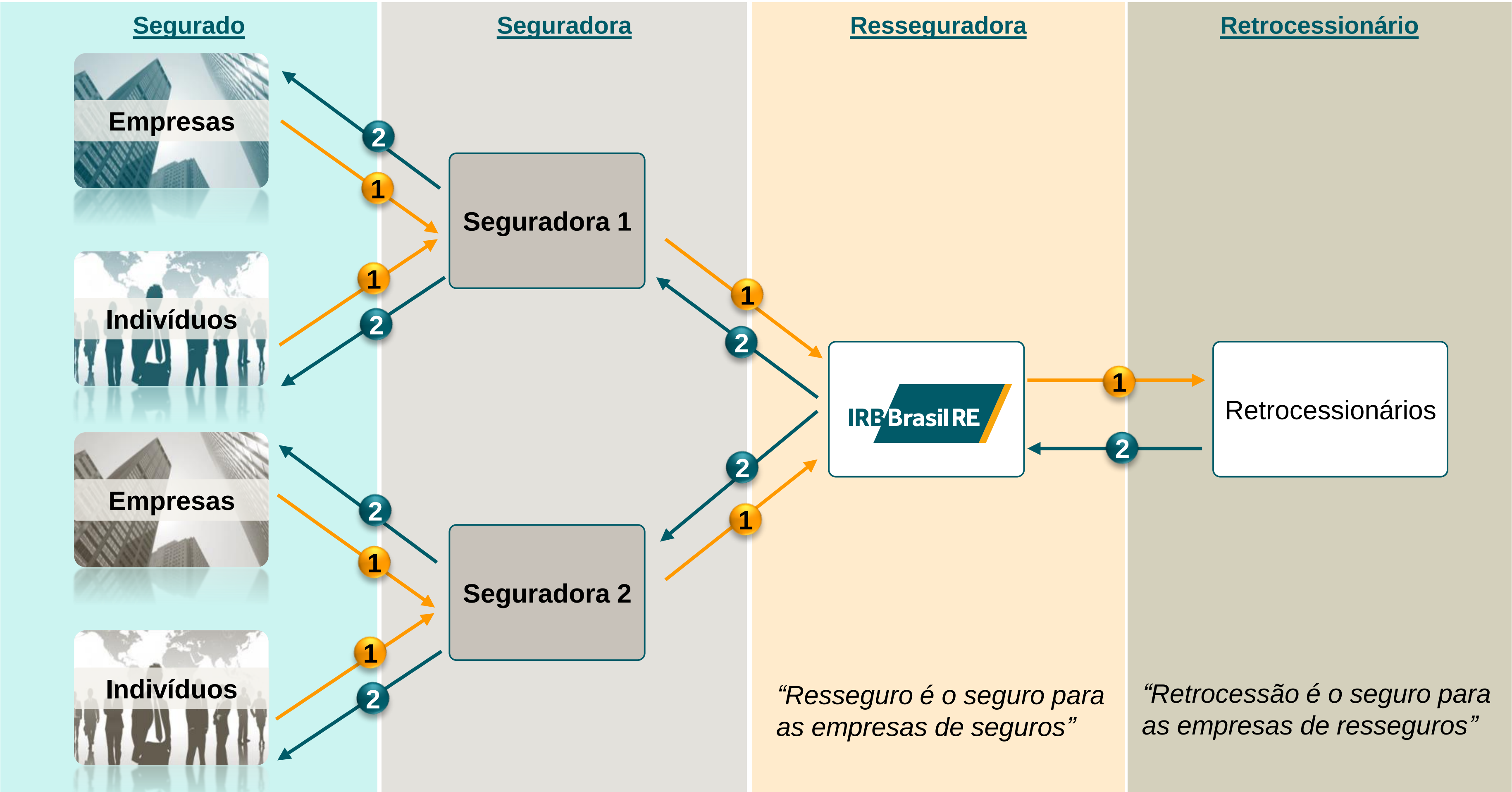
Agosto 2020

IRB Brasil RE

SEÇÃO 1

Visão Geral do Negócio de Resseguros

Visão Geral do Negócio de Resseguros



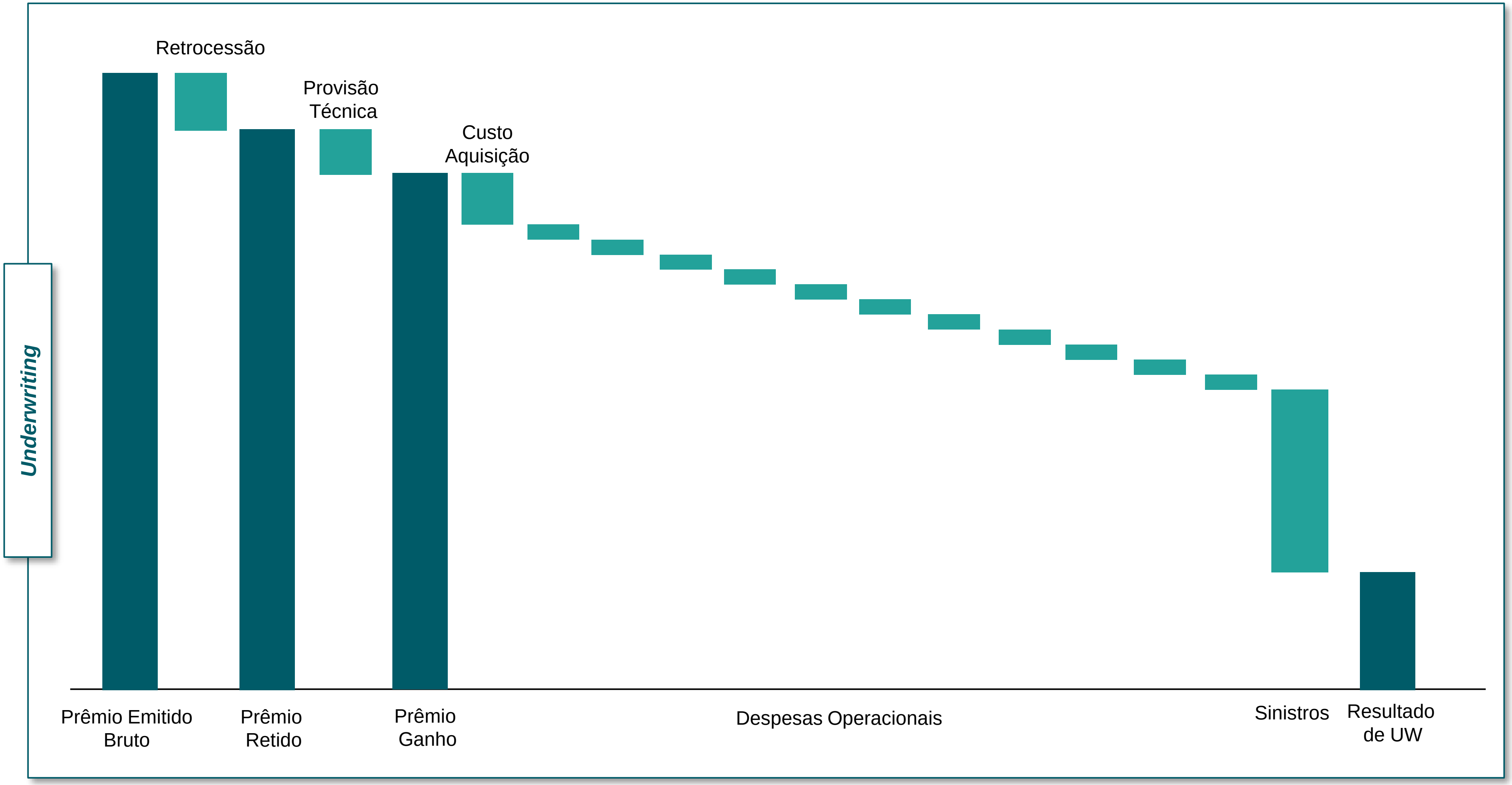
A Superintendência de Seguros Privados (Susep) é o órgão fiscalizador do mercado de seguros e resseguros.

Legenda:

1 Pagamentos   2 Pagamentos em caso de sinistros

Visão Geral do Negócio de Resseguros *(cont.)*

Estrutura de Contrato "Ilustrativa"



SEÇÃO 2

Visão Geral do IRB

IRB: Há 80+ Anos Ressegurando Projetos Relevantes

IRB Brasil RE

1a fase
Monopólio (1937 - 2007)

2a fase
Pós-monopólio (2007 - 2019)

3a fase
Novo IRB

Desde o final do monopólio, o IRB se reinventou e reassumiu sua posição de liderança no Brasil, com uma estrutura enxuta em um mercado altamente competitivo: 146 resseguradoras

Década de 1930: início das operações

Único ressegurador no Brasil por 69 anos

2007: fim do monopólio de resseguros e da atuação como regulador

1939-2007

2013

Privatização e novo grupo de controle (Out/2013)

IPO do IRB Brasil (Jul/2017)

2017

2019

2 follow-ons

Fev/2019: FGEDUC

Jul/2019: BB e Governo Federal

Estrutura de *Corporation*

Governança corporativa aprimorada com nova gestão

Foco em crescimento sustentável

2020+

Status de *full corporation*

Free Float[1]

100.0%

Investidores relevantes do free float:

bradesco seguros · Itaú Seguros · BlackRock

80+ anos de experiência combinada com know-how histórico sobre seguros e resseguros

Fonte: Seção 6.3 do Formulário de Referência da Companhia
Nota: (1) Considera ações em tesouraria

Forte histórico de crescimento

Líder indiscutível do mercado brasileiro em resseguros, com um forte histórico de crescimento

Uma das maiores resseguradoras do Brasil

R$ 8,5 bn

em prêmios emitidos

Portfólio diversificado

Líder em 9 de 11

Segmentos de resseguro no Brasil

Uma das maiores resseguradoras no Brasil

37% de *market share*

4,6x maior que o segundo colocado

69% de *market share*

em resseguros facultativos entre players locais

A-

Excelente
Rating AM Best

2,0x índice de solvência

Sólida
Posição de Capital

Transformação Digital por meio da inovação e de parcerias disruptivas

INSURTECH Innovation Program — B3i — C6 BANK

Fonte: *Apresentações de Resultados 4T19 e 1T20, Factsheet e Apresentação Institucional da Companhia*
Nota: (1) Todos os dados com base em 2019

Nossas Vantagens Competitivas

IRB Brasil RE

Alavancagem contínua nas principais competências do IRB, proporcionando vantagens competitivas

1 Entendimento do mercado local

Entendimento profundo da dinâmica regional da América Latina

Desenvolvimento de produtos e serviços customizados para atender melhor as necessidades dos clientes

Mercados do Brasil e América Latina com crescimento robusto e perspectivas de penetração

Time experiente com sólidas habilidades técnicas contribuindo para o entendimento do mercado

Processo rápido de tomada de decisão 2

Processo de tomada de decisão local

Respostas assertivas e imediatas

Autoridade local e pulverizada

Avaliação de riscos, sinistros e tomada de decisão ágeis

Expertise em riscos

Sólida estratégia de mercado

Ganho de market share

IRB Brasil RE

Experiência do cliente

Estrutura enxuta

Valor agregado

3 Transformação Digital

Cultura orientada para Inovação

- Única companhia da América Latina parte do maior consórcio global de *blockchain* para seguros e resseguros (B3i)
- Investidor e impulsionador do ecossistema de *Insurtechs* e universidades

Plataforma digital servindo múltiplos ecossistemas (em desenvolvimento)

Eficiência Administrativa 4

Estrutura enxuta: apenas ~400 funcionários

Força de trabalho otimizada e centralizada com escritórios no RJ (sede), SP, Buenos Aires e Londres

Atendimento ao cliente com conteúdo técnico

Estrutura moderna de TI integrada, *Full* SAP para avaliações quantitativas

Fonte: Companhia

A Nova Estratégia do IRB é Baseada em 5 Pilares Chave

IRB Brasil RE

1. Governança corporativa fortalecida

- Mecanismos de controle aprimorados
- Tomada de decisão descentralizada e ágil: até 7 posições estatutárias aprovadas em ESM
- Melhores práticas de governança corporativa da categoria
- Política de remuneração alinhada a resultados positivos sustentáveis: extinção do antigo *Plano de Superação* aprovado em 2018

2. Estratégia de portfolio

- Excelência operacional e resultados sustentáveis na subscrição
- Re-subscrever com foco em reduzir a sinistralidade e a volatilidade
- Melhor equilíbrio entre negócios proporcionais e não proporcionais, dependendo da linha de negócio
- Maior diversificação do nosso portfólio em termos de região, LoB e variedade de produtos
- Foco nas necessidades dos clientes através de soluções e produtos inovadores

3. Canais de distribuição e Inovação

- Continuar explorando negócios tradicionais (B2B2C)
- Desenvolver e promover inovação através de novas plataformas de distribuição (B2B2B2C)

4. Presença geográfica

- Consolidar liderança no Brasil
- Concentrar-se na América Latina, onde o IRB pode agregar maior valor, devido à sua expertise e proximidade estratégica
- Diversificação regional seletiva

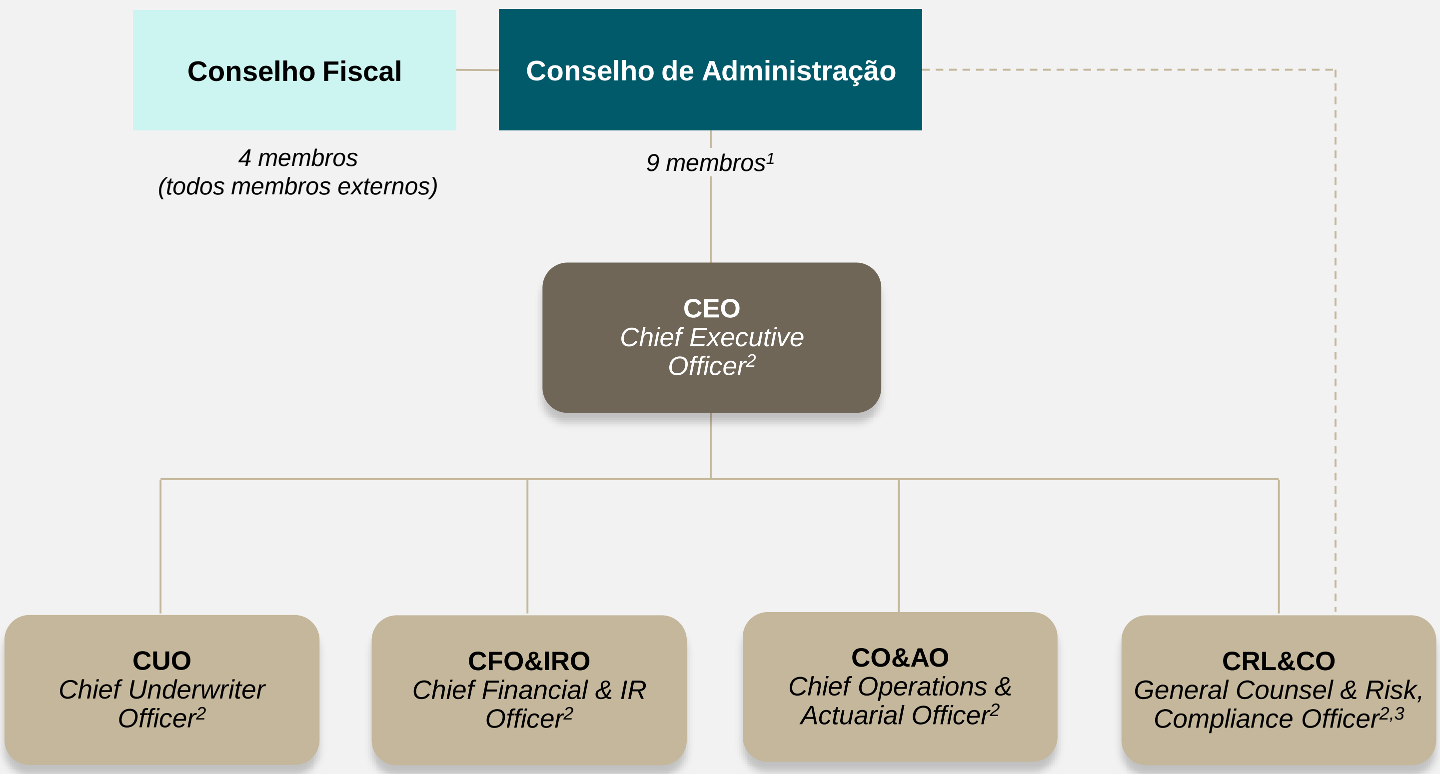
5. Alavancagem em competências chave

- Profundo entendimento dos mercados locais
- Base de dados de risco incomparável no segmento
- Processo de tomada de decisão rápido: mesmo com uma estrutura enxuta
- Transformação Digital por meio da inovação e de parcerias disruptivas

Fonte: Companhia

Nova Gestão Alinhada aos Pilares Estratégicos do IRB

Remuneração aliada a resultados sustentáveis e inclusão de novos diretores estatutários



Fonte: Companhia

A estrutura acima é uma proposta e ainda está em discussão e precisa ser confirmada com os órgãos de governança.

Nota: (1) Atualmente composta por 9 membros;(2) Posição estatutária nomeada pelo Conselho de Administração; (3) Departamento de Riscos com duplo reporte ao CRL&C Officer e ao Comitê de Gestão de Riscos e Solvência. Departamento de Compliance com duplo reporte ao Officer e ao Comitê de Ética, Sustentabilidade e Governança.

Padrões de Governança Corporativa Aprimorados

Suporte ao Conselho de Administração fornecido pelos comitês do IRB, cada um com até 5 membros independentes

Comitês Consultivos ao Conselho de Administração	Auditoria (Comitê Estatutário)	Ética, Sustentabilidade e Governança	Remuneração, Nomeação e D&I	Gestão de Riscos e Solvência	Capitalização e Investimentos	Subscrição e Sinistros Vultosos
Especialistas do Setor	Henrique Luz	Ellen Gracie Northfleet	Marcos Bastos Rocha	Regina Helena Jorge Nunes	Marcos Pessoa de Queiroz Falcão	Hugo Daniel Castillo Irigoyen e Ivan Gonçalves Passos

- PwC: ❑ Auditoria de Demonstrações Financeiras
- EY: ❑ Auditoria de Reservas Atuariais

Fonte: Companhia; Apresentação de Resultados do 1T20

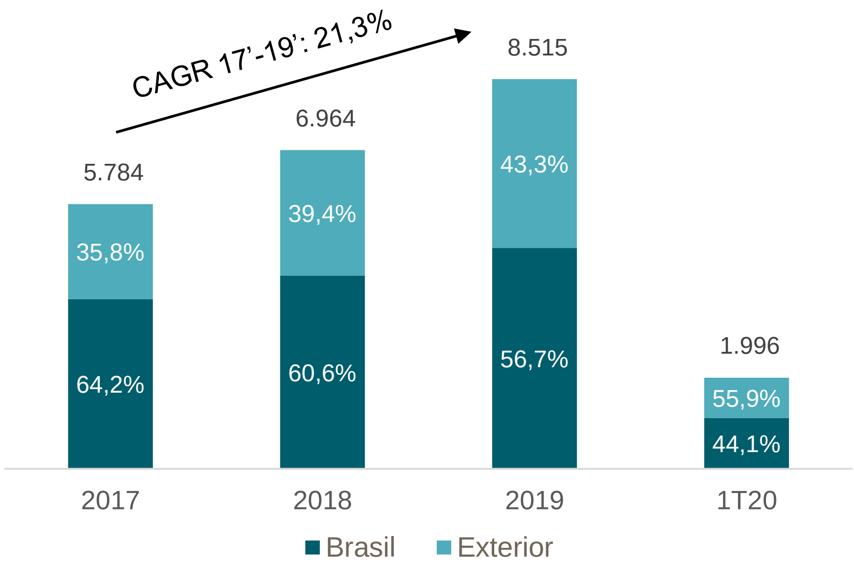
SEÇÃO 3

Destaques Financeiros

Evolução dos Prêmios e Diversificação de Portfólio

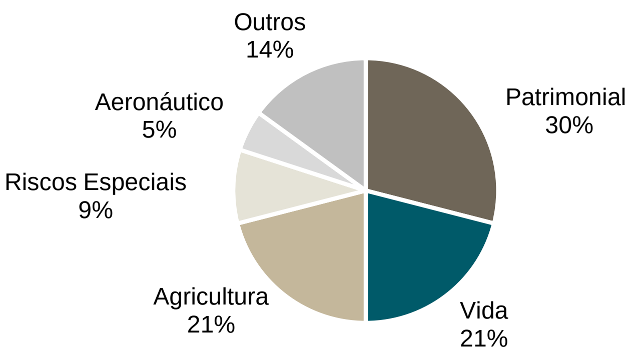
Prêmios Emitidos

BRL milhões



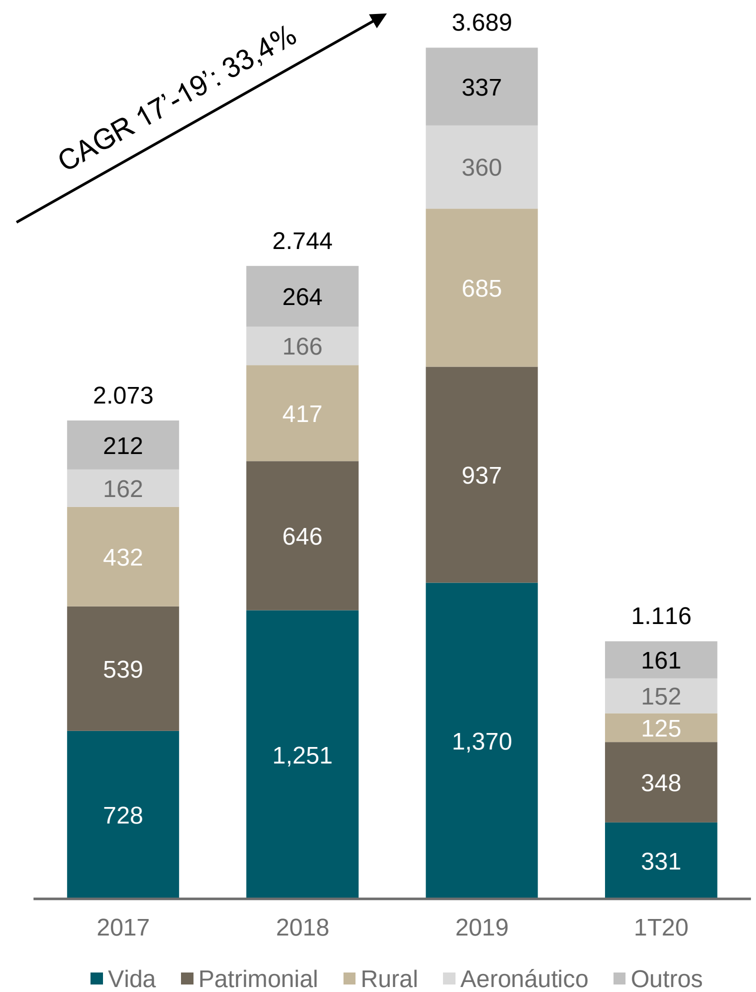
Prêmios Emitidos por Linha de Negócio (Brasil e Exterior)

% por setor (2019)



Prêmios Emitidos por Linhas de Negócio (Exterior)

BRL milhões

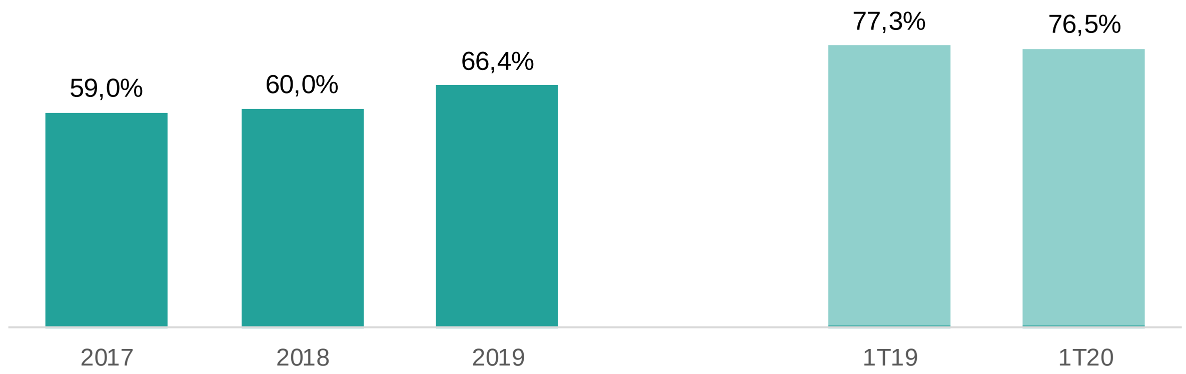


Fonte: Companhia; Apresentações de Resultados de 4T18, 4T19 e 1T20

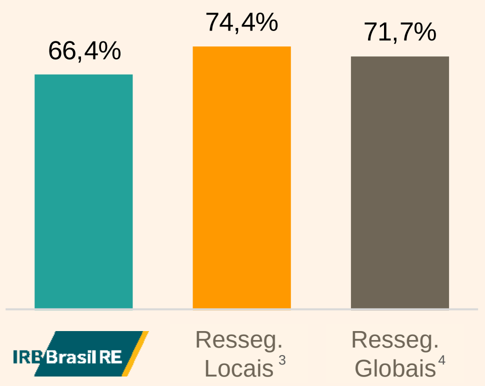
Sinistralidade Estável e Estrutura Enxuta...

Índice de Sinistralidade[1]

%



vs. mediana dos comparáveis (2019)

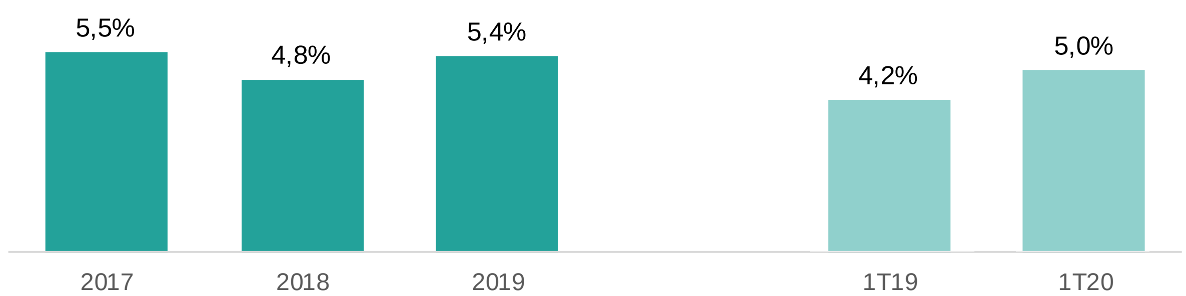


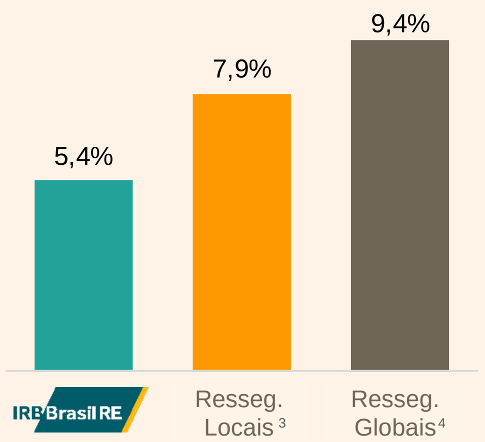
Índice de Despesas Administrativas[2]

%

Estrutura enxuta única, com alta eficiência de custo

- ✓ Força de trabalho otimizada e centralizada com escritórios no RJ (sede), SP, Buenos Aires e Londres





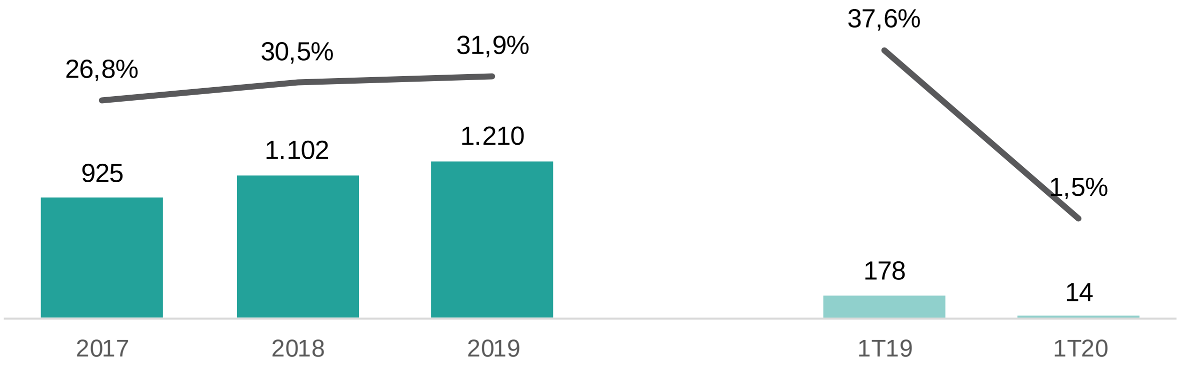
Fonte: Companhias; Apresentações de Resultados de 4T18, 4T19 e 1T20; SUSEP

Notas: (1) Sinistros retidos / prêmio retido; (2) Despesas administrativas / prêmio retido; (3) As 5 maiores resseguradoras do Brasil (por prêmios emitidos) - excluindo Zurich Re: Munich Re, Austral RE / Terra, Allianz Re, Scor e Mapfre Re; (4) As 5 maiores seguradoras globais (por prêmio emitido): Lloyds's, Swiss Re, Munich Re, Hannover Re e China Re

…com bom histórico de retornos

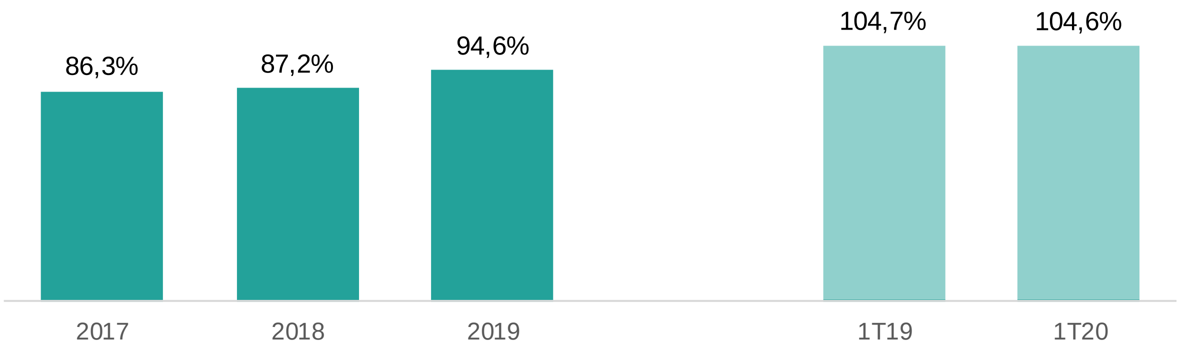
Lucro Líquido e ROAE

BRL milhões; %

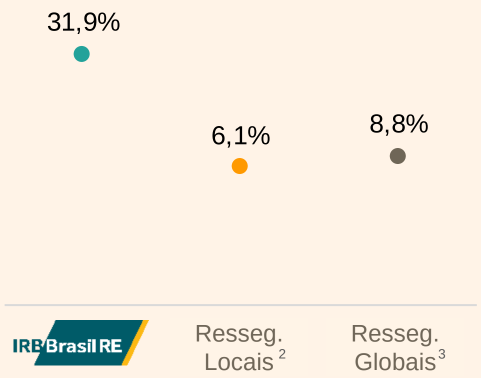


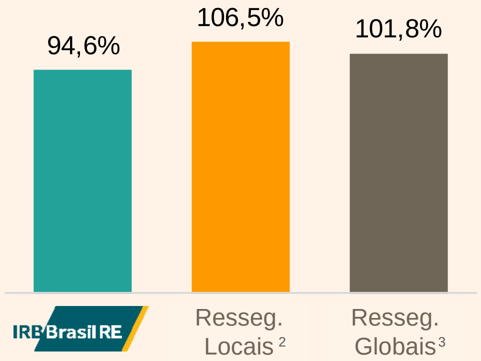
Índice Combinado[1]

%



vs. mediana dos comparáveis (2019)





Fonte: Companhias; Apresentações de Resultados de 4T18, 4T19 e 1T20; SUSEP

Notas: (1) (Perdas + Despesas) / (Prêmio ganho); (2) As 5 maiores resseguradoras do Brasil (por prêmio emitido) – excluindo a Zurich Re: Munich Re, Austral RE / Terra, Allianz Re, Scor e Mapfre Re; (3) As 5 maiores seguradoras globais (por prêmio emitido): Lloyds's, Swiss Re, Munich Re, Hannover Re e China Re

SEÇÃO 4

Acontecimentos Recentes

Fiscalização Especial da SUSEP

Atualizações sobre o processo de fiscalização e recentes ações realizadas pelo IRB

Ajustes relacionados à contabilização de 2019, impactaram:

- No aumento das provisões técnicas; e
- Nos saldos dos ativos redutores da necessidade de cobertura das provisões técnicas

Insuficiência de liquidez regulatória constatada e informada em maio:

- Buscas de soluções de curto, médio e longo prazo, todas em andamento
- Restabelecimento da cobertura das provisões técnicas, incluindo:
  1. Capitalização em curso de no mínimo R$ 2,1 bilhões e no máximo R$ 2,3 bilhões*
  2. Alienação de ativos livres, como bens imóveis;
  3. Captação de recursos de terceiros; e
  4. Melhorias de portfólio e ações operacionais

Não houve efeitos nas atividades operacionais ou no fluxo de pagamentos das obrigações da Companhia

Fonte: Apresentação de Resultados 1T20 da Companhia e Fato Relevante de 22/abr/20. (*) Ver Fato Relevante de 8/jul/20.

Principais Exigências Regulatórias

Regulamentação – Duas principais exigências

1. Índice de Solvência:

$$\frac{\textit{Patrimônio Líquido Ajustado}}{\textit{Capital Mínimo Requerido}} > 100\%$$

*Março 2020: Índice de Solvência igual a **178%***, o que representa alta capitalização e solvência*

2. Índice de Ativos Garantidores:

$$\frac{\textit{Ativos Garantidores}}{\textit{Provisões Técnicas}**} > 100\%$$

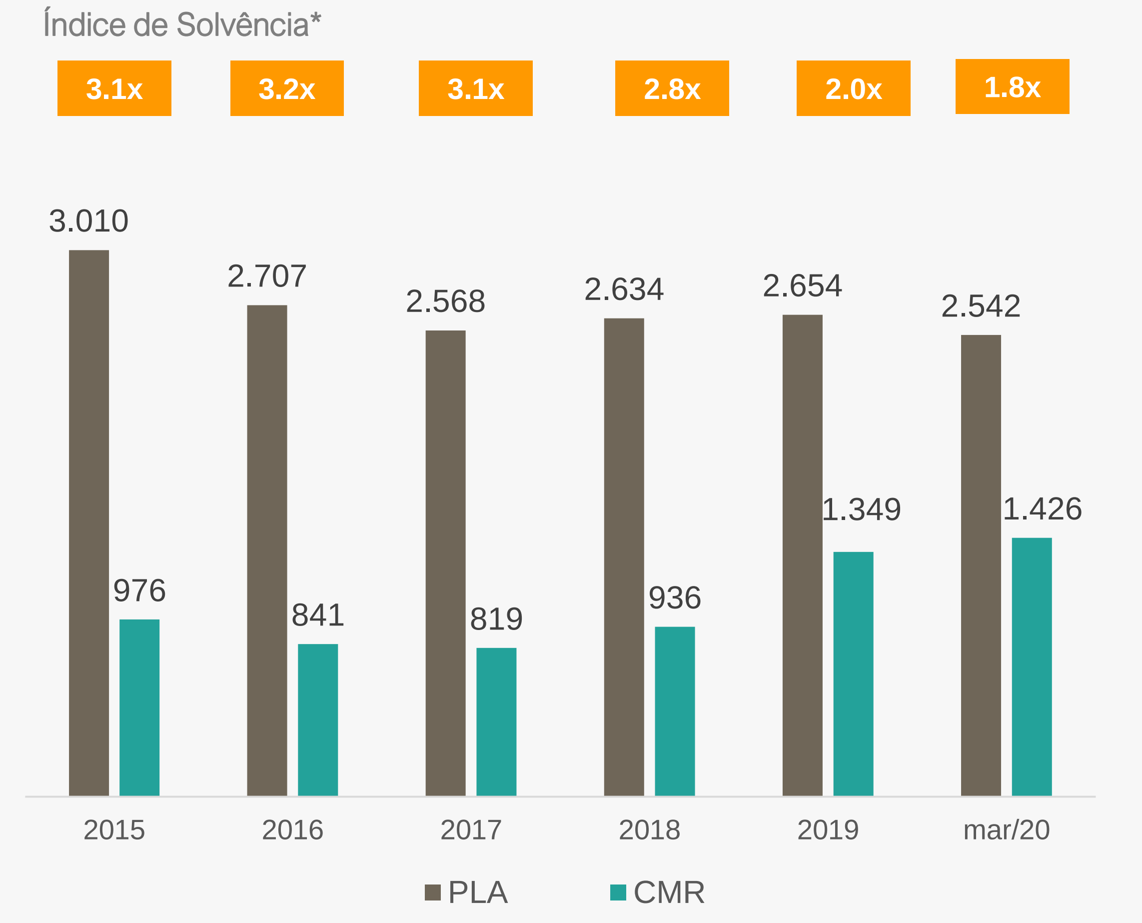
***Março 2020**: Índice de Cobertura de Ativo < **100%** o que representa desenquadramento regulatório*

A desvalorização do Real contribuiu para a deterioração do Índice de Cobertura de Ativos Garantidores

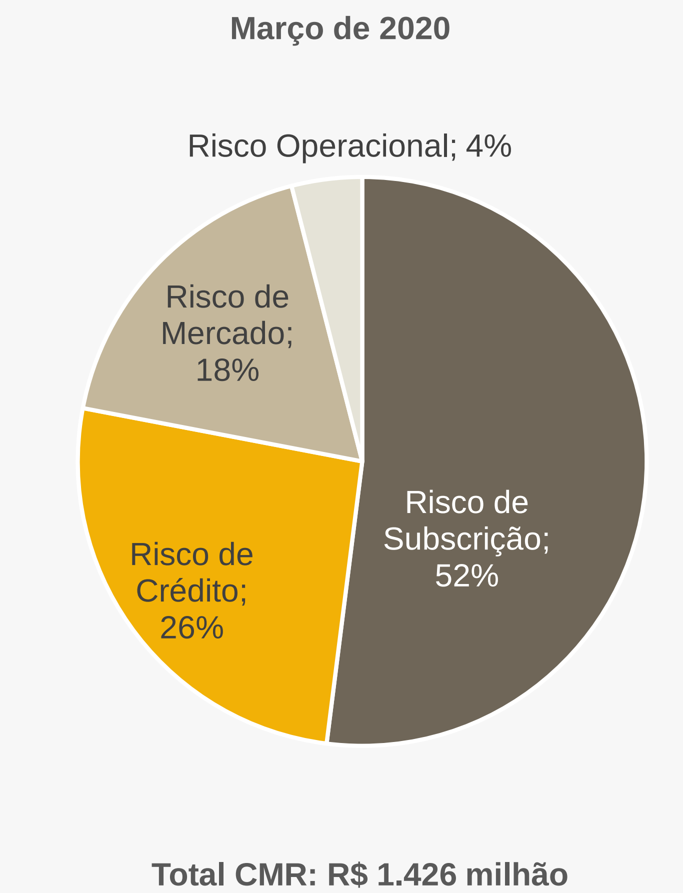
(*) Ver nota 2.10.1 das Informações Trimestrais de 31 de março de 2020.
(**) Provisões Técnicas: é a estimativa do conjunto de obrigações correntes e futuras de uma resseguradora junto a seus clientes; essas estimativas são feitas por especialistas em ciências atuariais, um ramo da matemática que em linhas gerais, é especializado na elaboração de estimativas usando modelos matemáticos.

Estrutura de Solvência

Patrimônio Líquido Ajustado (PLA) vs. Capital Mínimo Requerido (CMR) – R$ milhões



Capital Mínimo Requerido (CMR)



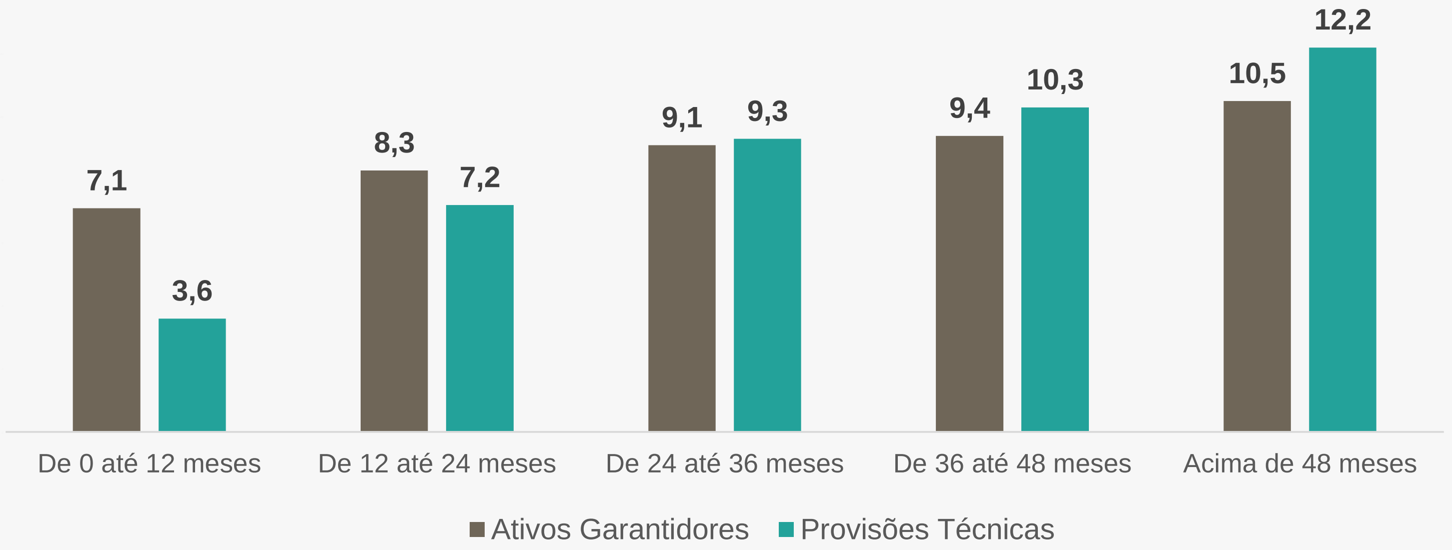
- *Índice de Solvência SUSEP. De acordo com a Comissão Europeia, o Capital Mínimo requerido pela SUSEP equivale ao Índice de Solvência II. Para maiores informações, favor acessar: www.ec.europa.eu/transparency.*
- *Ver nota 2.10.1 das Demonstrações Financeiras de 2019 e das Informações Trimestrais de 31 de março de 2020.*

Não é uma questão de Liquidez

O desenquadramento regulatório na Cobertura de Ativos Garantidores não pode ser Interpretado como um problema de liquidez

- Os ativos do IRB possuem expectativa de recebimento anterior à data de vencimento dos seus passivos;
- São esperados Fluxos de Caixa positivos para os próximos 24 meses;
- Excesso de liquidez significativa nos próximos dois anos.

Fluxo de Caixa Acumulado
(R$ bilhões)



Nota: Data base de mar/20, conforme informações da nota explicativa 2.7 das demonstrações financeiras de 2019. e das informações trimestrais de 31/03/20

SEÇÃO 5

COVID-19

IRB e a COVID-19

IRB Brasil RE

A companhia mapeou potenciais impactos relacionados à COVID-19 em diferentes segmentos

Vida

- A pandemia é um risco não incluído nos contratos da companhia: Projetos em andamento que alteram a Lei 10.406 / 02 (Código Civil) para incluir epidemias ou pandemias
- Piora na taxa de emprego formal: potencial impacto nos contratos corporativos
- Redução significativa em sinistros acidentais

Patrimonial

- Redução no valor do ativo
- Redução de lucros corporativos
- Infraestrutura: grandes projetos de engenharia com atrasos
- Ajuste de preços no segmento Patrimonial, com aumento médio de 20% nas taxas de renovação

Rural

- Um dos segmentos menos afetados pela pandemia
- Safra histórica: estimativas para atingir 245 milhões de toneladas, isto é, aumento de 3,7 milhões em relação a 2019

Petróleo e Gás

- Queda substancial no preço do barril de petróleo: adiamento da retomada do mercado
- Redução de custos e corte em investimentos

Outros

- Aviação: queda drástica no tráfego de passageiros, com redução de voos e rotas canceladas
- Riscos financeiros: investimentos diretos e indiretos menores com menor necessidade de garantias

Fonte: Apresentação de Resultados 1T20 da Companhia (pg 4)

IRB Brasil RE

Para informações adicionais:

www.irbre.com

O presente documento foi preparado pelo IRB Brasil RE e não deve ser considerado como fonte de dados para investimentos. Este documento pode conter certas declarações futuras e informações relacionadas à Companhia que refletem as visões atuais e/ou expectativas da Companhia e de sua administração com respeito à sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros. Advertimos os investidores que diversos fatores importantes fazem com que os resultados efetivos se diferenciem de modo relevante de tais planos, objetivos, expectativas, projeções e intenções expressadas nesta apresentação. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico. O mercado e eventuais informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo deste documento, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais.

Todas as declarações nesta apresentação são baseadas em informações e dados disponíveis na data em que foram feitas, a Companhia não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros. Esta apresentação não se constitui em uma oferta de venda nem em uma solicitação de compra de qualquer valor mobiliário; tampouco deve haver qualquer venda de valor mobiliário onde tal oferta ou venda pudesse ser ilegal antes de registro ou qualificação de acordo com os normativos aplicáveis. Nenhuma oferta deve ser feita sem que sejam atendidos os requisitos da Lei nº 6.385,de 7 de dezembro de 1976, conforme alterada, da Instrução CVM nº 400 de 29 de dezembro 2003, conforme alterada, e demais normativos aplicáveis. Para acesso a mais informações a respeito da Companhia, incluindo os fatores de risco relacionados ao investimento em valores mobiliários emitidos pela Companhia, leia o Formulário de Referência da Companhia, disponíveis nos sites da Companhia, na CVM e da B3.

Institutional Presentation

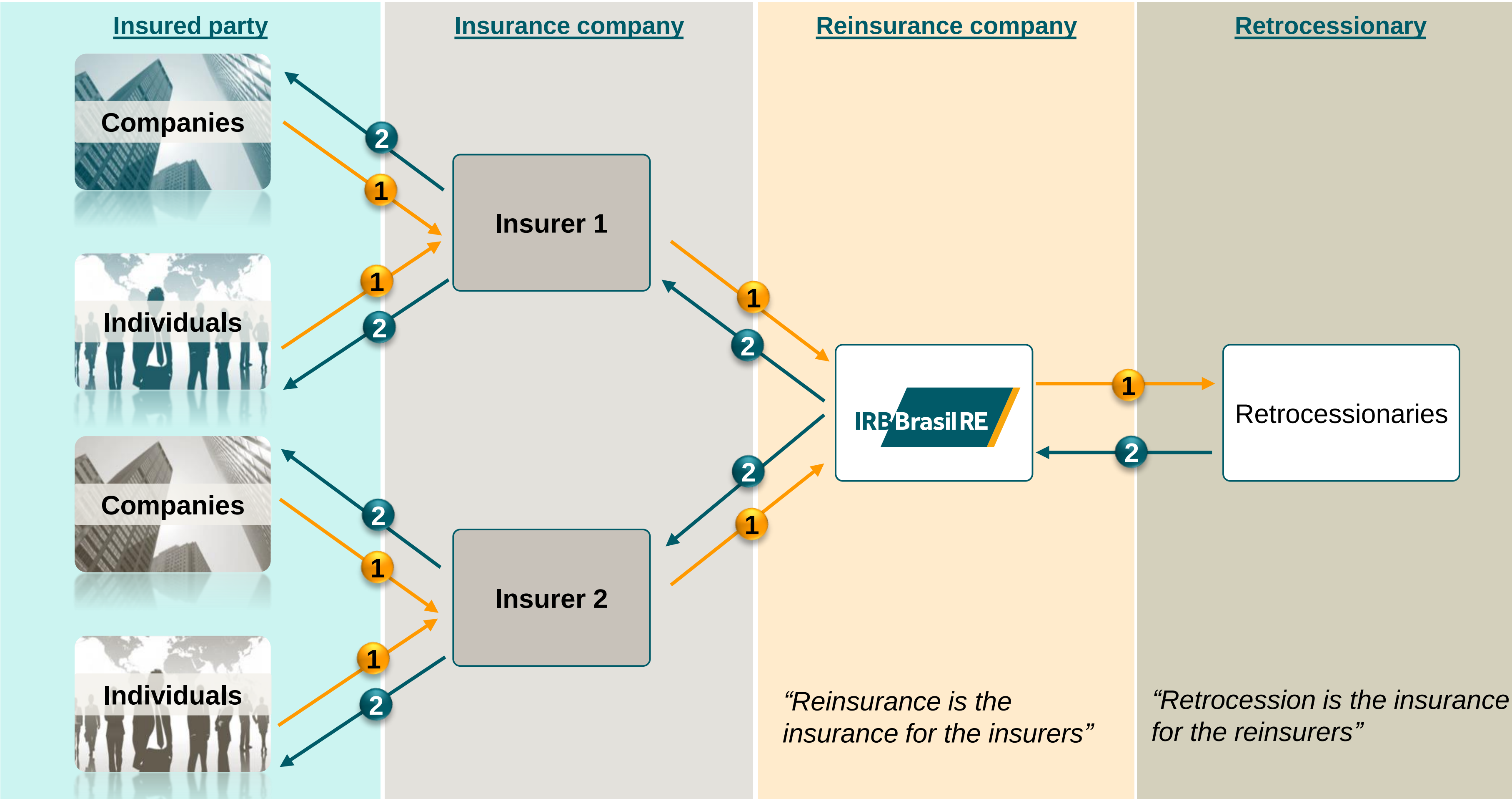
August 2020

IRB Brasil RE

SECTION 1

Reinsurance Business Overview

Reinsurance Business Overview



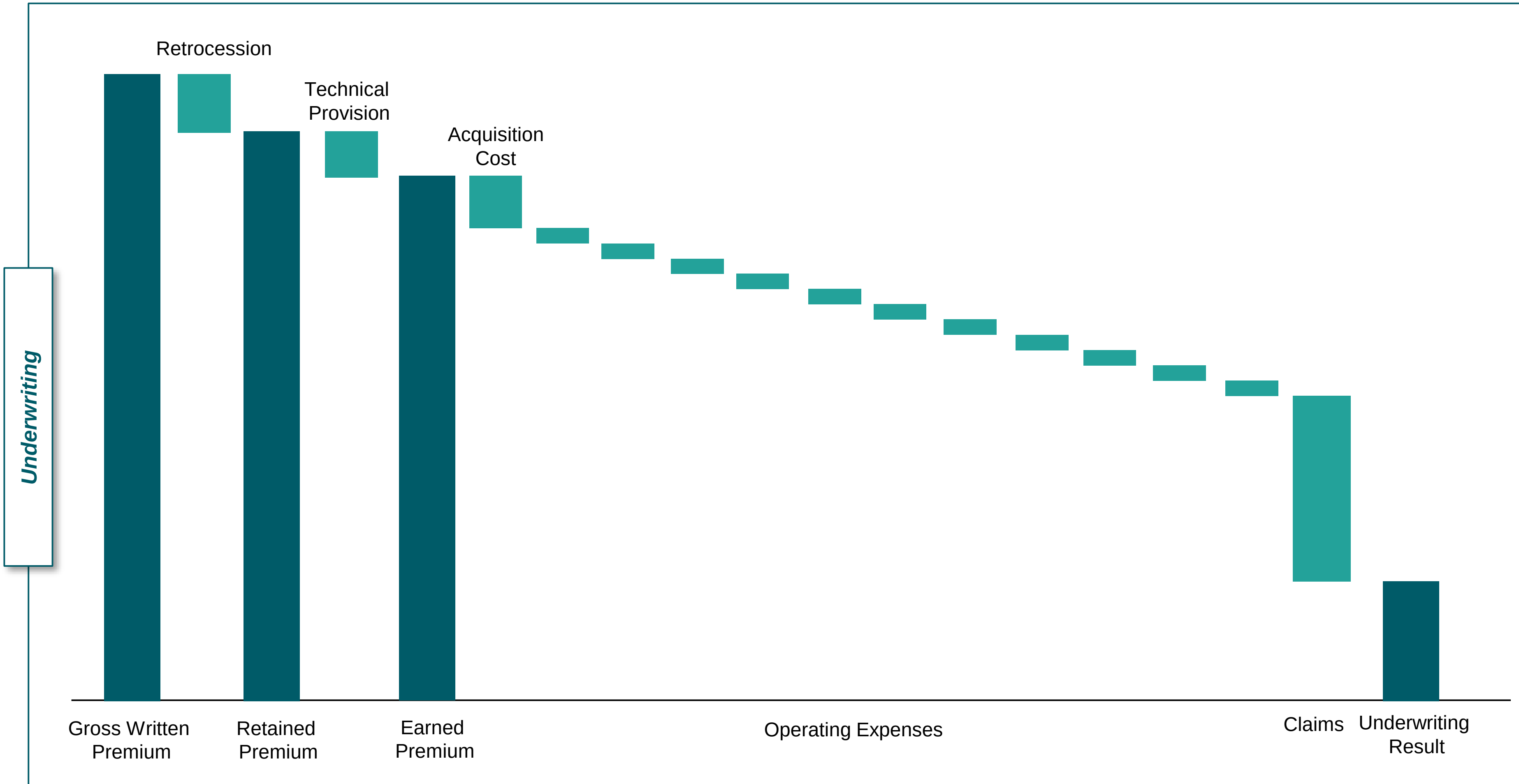
Susep (Brazil's Insurance Regulator) is the supervisory body of the insurance and reinsurance market.

Footnote:

1 Payments   2 Payments in case of claims

Reinsurance Business Overview *(cont.)*

Contract Structure Example



SECTION 2

IRB Overview

IRB: For 80+ Years Reinsuring Relevant Projects

1st phase
Monopoly (1939 - 2007)

1930's: start of operations

Only reinsurer in Brazil for 69 years

2007: end of reinsurance monopoly and as regulator

1939-2007

2nd phase
Post-monopoly (2007 - 2019)

Since the end of the monopoly, IRB has reinvented itself and reassumed its leadership position in Brazil, with a lean structure in a highly competitive market: 146 reinsurers

2013

Privatization and new controlling group (Oct/2013)

2017

IRB Brazil's IPO (Jul/17)

2019

2 follow-on offerings

Feb/19: FGEDUC

Jul/19: BB and Federal Government

Corporation pedigree

3rd phase
New IRB

2020+

Enhanced corporate governance with new management team

Sustainable growth orientation

Full corporation status

Free Float[1]
100.0%

Relevant investors of the Free Float:

bradesco seguros · Itaú Seguros · BlackRock

Unmatched 80+ years experience coupled with superior insurance and reinsurance know-how

Source: Company's Reference Form (Section 6.3)
Note: (1) Considers treasury shares

Strong Growth History

One of the largest LatAm reinsurers

R$ 8.5 bn in written premium

Highly diversified portfolio

Leader in 9 out of 11 reinsurance segments in Brazil

One of the largest reinsurers in Brazil

37 % market share

4.6x larger when compared to the 2nd player

69 % market share

in facultative reinsurance among local players

A-

Excellent

Rating by AM Best

2.0x solvency ratio

Strong Capital Position

Digital Transformation driving innovation and disruptive partnerships

INSURTECH Innovation Program

B3i

C6 BANK

Source: 4Q19 and 1Q20 Earnings Release, Company's Factsheet and Institutional Presentation

Note: All figures as of 2019

Our Competitive Advantages

Continue leveraging on IRB's core competences, which provide a competitive edge

1 Understanding of local market

Deep understanding of LatAm's regional dynamics

Development of customized products and services to better address clients' needs

Brazilian and LatAm markets with robust growth and penetration prospects

Experienced team with solid technical skills helping in the market understanding

Fast decision-making process 2

Local decision-making process

More expedite response

Local authority

Agile risk and claims assessment and decision-making

Risks expertise

Massive market strategy

Increased market share

IRB Brasil RE

Customer experience

Lean structure

Added value

3 Digital Transformation

Innovation-oriented mindset being

- Only company in LatAm part of the largest global blockchain consortium for insurance & reinsurance (B3i)
- Investor of a unique ecosystem of Insurtechs and Universities

Unmatched Innovation Network

Digital platform serving multiple ecosystems (under development)

Administrative Efficiency 4

Lean structure: only c.400 employees

Customer service with technical content

Modern IT integrated structure, already full SAP for quantitative assessments

Source: Company

The New IRB Strategy is Based on 5 Core Pillars

IRB Brasil RE

1 Enhanced corporate governance

- Improved control mechanisms
- Agile decentralized decision-making: up to 7 statutory positions approved in ESM
- Best-in-class corporate governance practices
- Compensation policy more aligned to sustainable positive results: extinction of former *Plano de Superação* approved in 2018

2 Portfolio strategy

- Underwriting with operational excellence and sustainable results
- Rewrite the business focusing on treaties to reduce loss ratio and volatility
- Improved balance between proportional and non-proportional business depending on the line of business
- Further diversification of our portfolio in terms of region, LoB and product range
- Focus on client needs through innovative solutions and products

3 Distribution channels & Innovation

- Continue to explore traditional business (B2B2C)
- Develop and foster innovation through new selling platforms (B2B2B2C)

4 Geographical footprint

- Consolidate regional leadership in Brazil
- Concentrate on Latin America where IRB can add greater value, due to its expertise and proximity
- Selective regional diversification

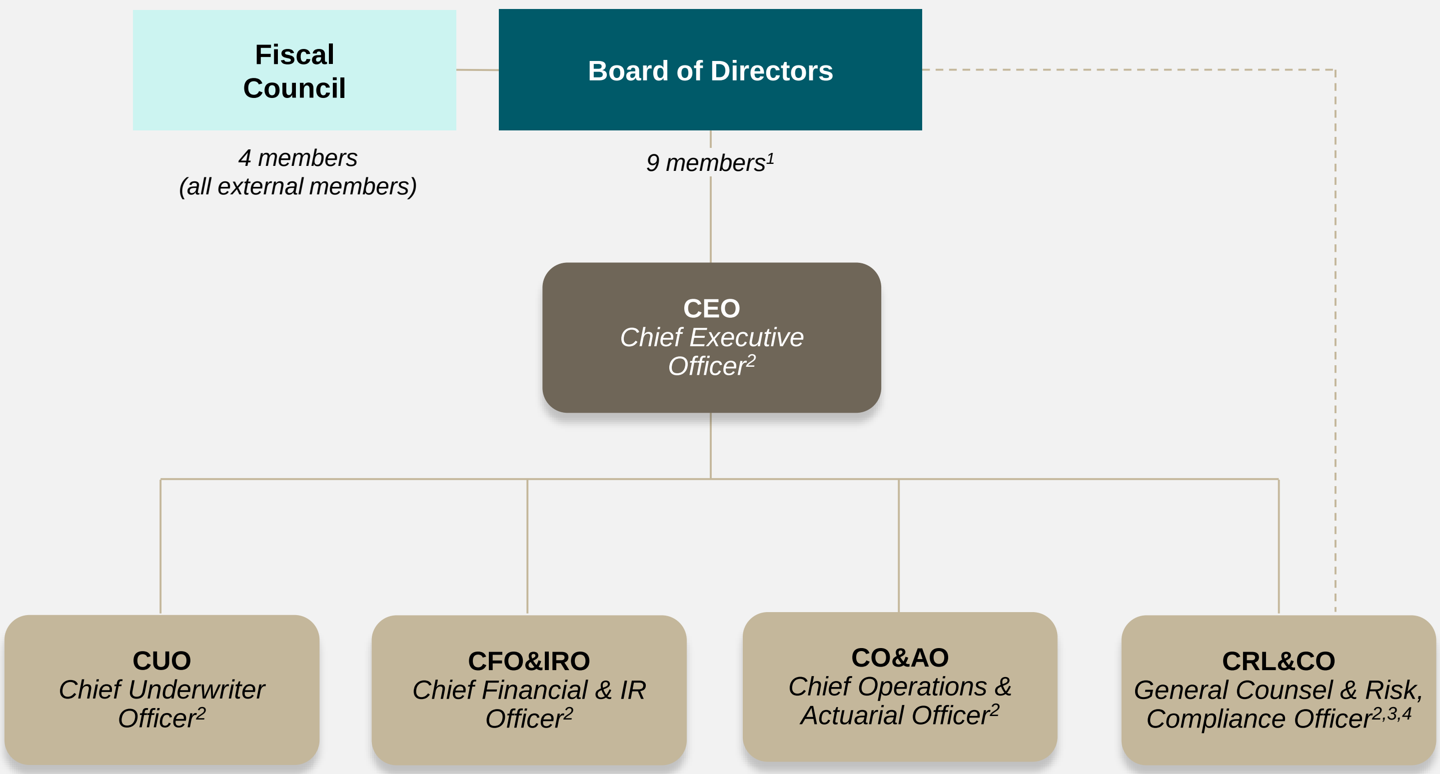
5 Leverage on core competences

- Deep understanding of local markets
- Unparalleled risk data base in the segment
- Fast decision-making process: even with a lean structure
- Digital Transformation driving innovation and disruptive partnerships

Source: Company

New and More Aligned Management Structure

Remuneration allied to sustainable results and inclusion of new statutory directors



Source: Company

The above structure is a proposal that is still under discussion and needs to be confirmed by Governance bodies.

Note: (1) Currently 9 members; (2) Statutory position appointed by the Board of Directors; (3) Statutory position to be approved at Shareholders Meeting as of July 31st, 2020; (4) Risks department with double report to CRL&C Officer and to the Risk Management and Solvency Committee. Compliance department with double report to CRL&C Officer and to the Ethics, Sustainability and Governance Committee

Enhanced Corporate Governance Standards

IRB Brasil RE

Support to the Board of Directors provided by IRB's committees, each with up to 5 independent members

Advisory Committees to the Board of Directors	Audit (Statutory Committee)	Ethics, Sustainability and Governance	Remuneration, Nomination & D&I	Risk Management & Solvency	Funding & Investments	UW Policies & Large Claims Control
Industry Experts	Henrique Luz	Ellen Gracie Northfleet	Marcos Bastos Rocha	Regina Helena Jorge Nunes	Marcos Pessoa de Queiroz Falcão	Hugo Daniel Castillo Irigoyen & Ivan Gonçalves Passos

pwc

❑ Financial Statements Audit

EY

❑ Actuarial Reserves Audit

Source: Company; 1Q20 Earning Release

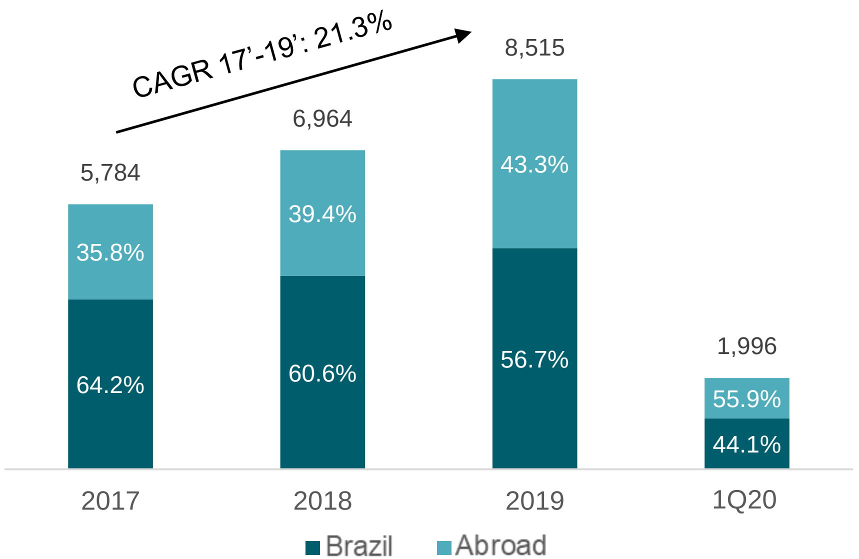
SECTION 3

Financial Highlights

Premium Evolution and Portfolio Diversification

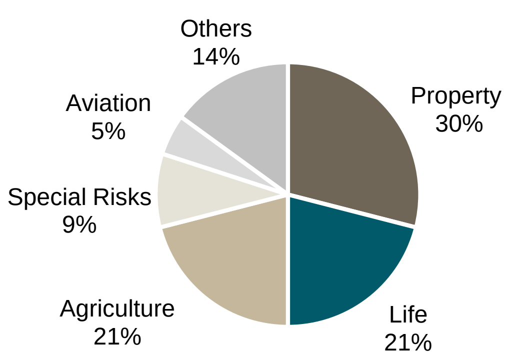
Premium Issued

BRL million



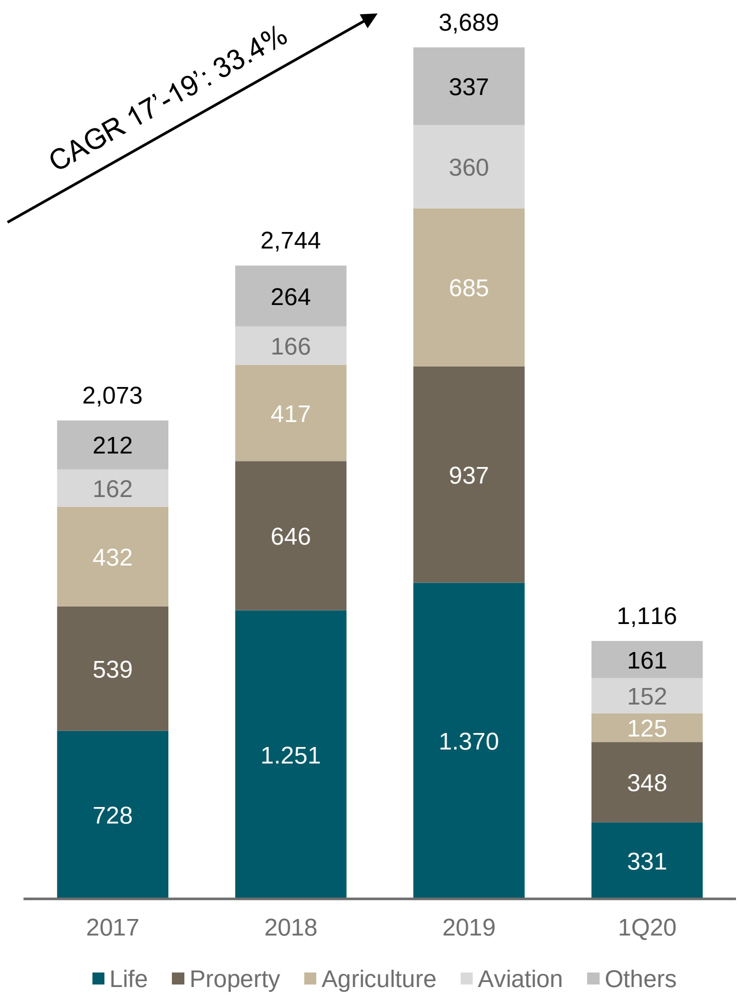
Premium Issued by Business Line (Brazil and Abroad)

% by industry (2019)



Premium Issued by Business Line (Abroad)

BRL million



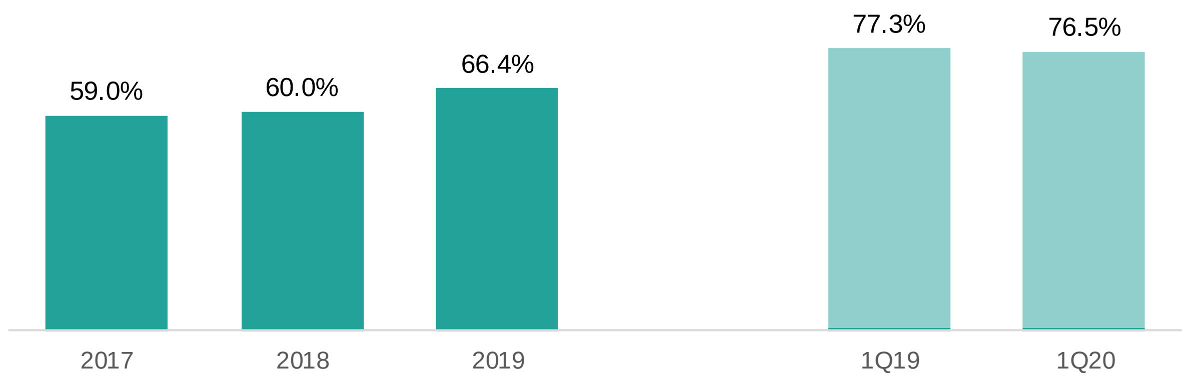
Source: Company; 4Q18, 4Q19 and 1Q20 Earnings Release

Stable Loss Ratio and Lean Efficient Structure…

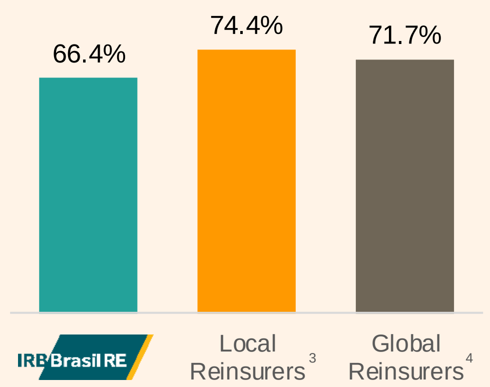
IRB Brasil RE

Overall Loss Ratio[1]

%



vs. peers median (2019)

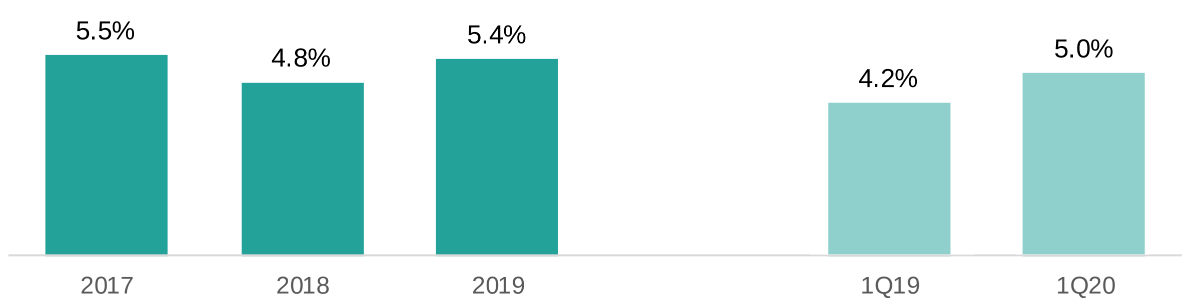


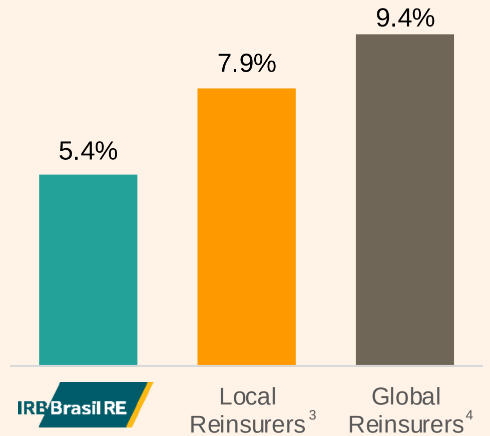
Administrative Expense Ratio[2]

%

Unique lean structure, with superior cost efficiency

- ✓ Optimized and centralized work-force with offices in RJ (headquarter), SP, Buenos Aires and London





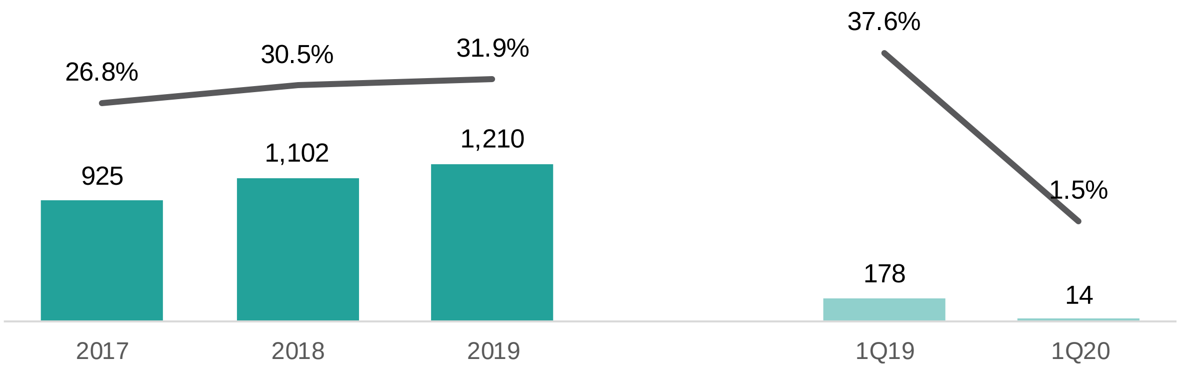
Source: Companies; 4Q18, 4Q19 and 1Q20 Earnings Release; SUSEP

Note: (1) Retained claims / retained premium; (2) Administrative expenses / retained premium; (3) Top-5 resinsurers in Brazil (by written premium) – not considering Zurich Re: Munich Re, Austral RE / Terra, Allianz Re, Scor and Mapfre Re; (4) Top-5 global insurers (by written premium): Lloyds's, Swiss Re, Munich Re, Hannover Re and China Re

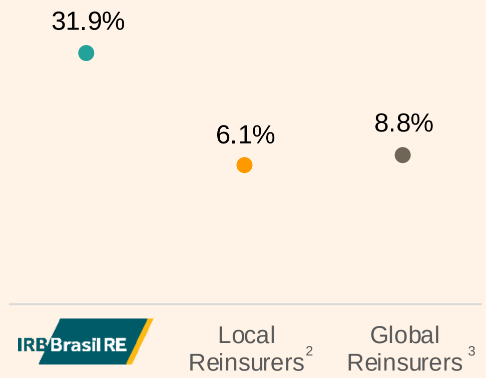
…with good returns track record

Net Income and ROAE

BRL million; %

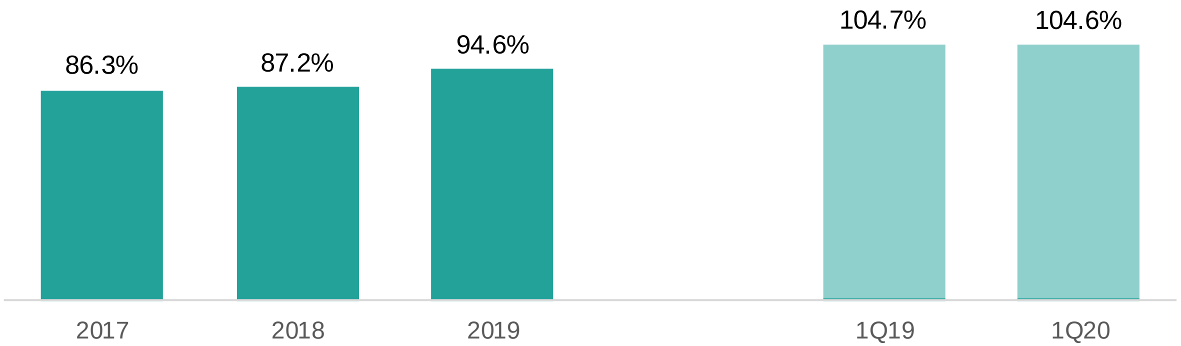


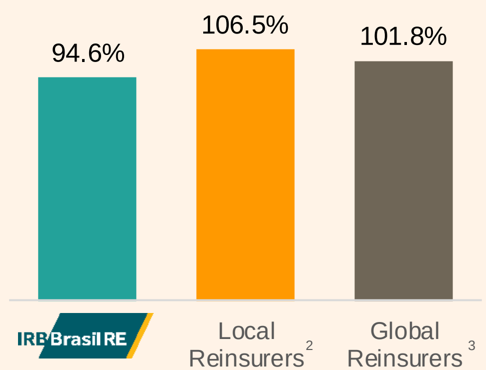
vs. peers median (2019)



Combined Ratio[1]

%





Source: Companies; 4Q18, 4Q19 and 1Q20 Earnings Release; SUSEP

Note: (1) (Losses + Expenses) / (Earned premium); (2) Top-5 resinsurers in Brazil (by written premium) – not considering Zurich Re: Munich Re, Austral RE / Terra, Allianz Re, Scor and Mapfre Re ; (3) Top-5 global insurers (by written premium): Lloyds's, Swiss Re, Munich Re, Hannover Re and China Re

SECTION 4

Recent Developments

SUSEP Special Inspection

Updates on the inspection process and recent actions took by IRB

Adjustments related to 2019 accountings, impacted on:

- The increase of technical provisions; and
- The balance of assets that reduces the thecnical provision coverage

Insufficient regulatory liquidity reported in May:

- Search for short, medium and long term solutions, all in progress
- Restoration of coverage of technical provisions, including:
  i. Capitalization in progress, of at least R$ 2.1 billion and maximum of R$ 2.3 billion*
  ii. Sale of free assets, such as real estate;
  iii. Fundraising of third parties; and
  iv. Portfolio improvements and operational actions

There were no effects on the operational activities, nor on the payment of the Company's obligation

Source: 1Q20 Earnings Release and Material Fact as of April 22nd, 2020. (*) See Material Fact of July 8, 2020.

Key Regulatory Requirements

IRB Brasil RE

Regulatory Regime – Two main requirements

1. Solvency Ratio:

$$\frac{\textit{Regulatory Adjusted Equity}}{\textit{Regulatory Capital}} > 100\%$$

March 2020: Solvency Ratio equal to ***178%**** *represents strong capitalization and solvency.*

2. Adjusted Asset Cover Ratio:

$$\frac{\textit{Regulatory Eligible Assets}}{\textit{Technical Provisions}**} > 100\%$$

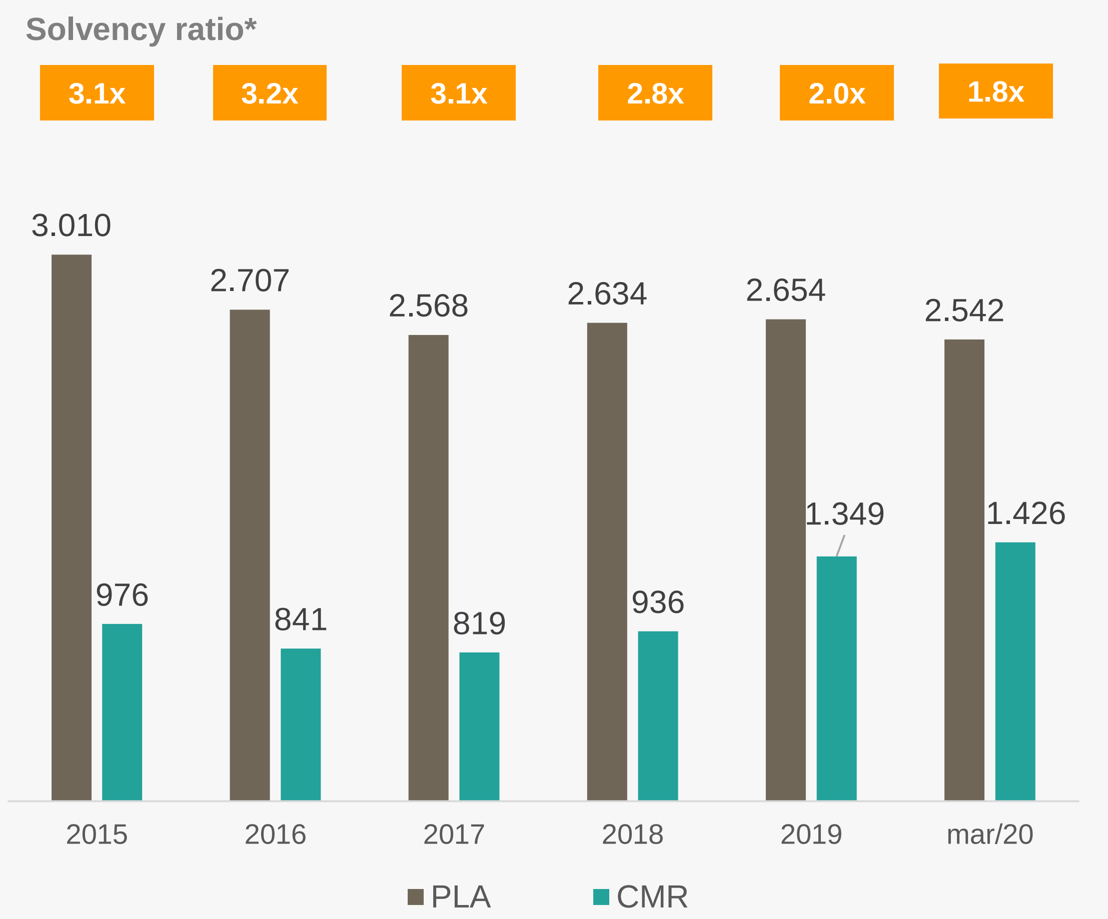
March 2020: Asset Cover Ratio < *100%, which represents a regulatory breach.*

The depreciation of the BRL contributed to the decline in the adjusted asset cover ratio.

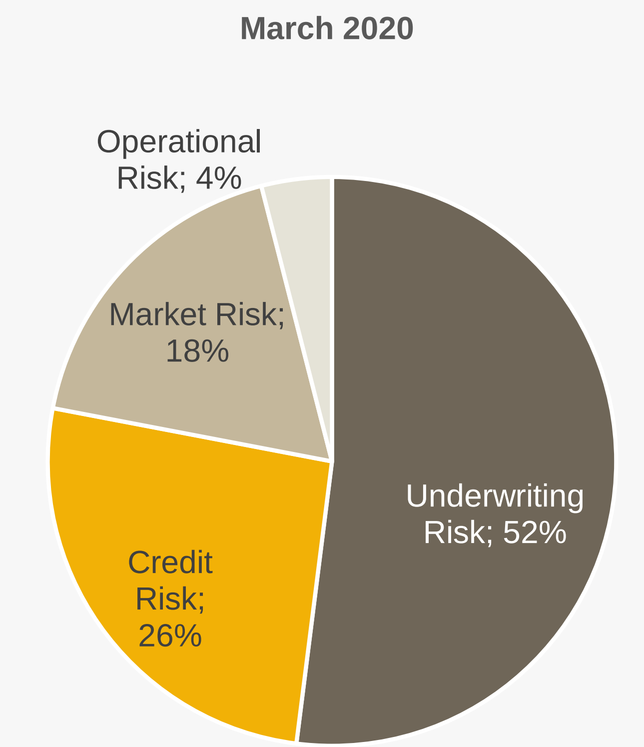
(*) See Note 2.10.1 of the Quarterly Information ended March 31, 2020.
(**) Technical Provision: is the estimate of current and future obligations of a reinsurer with its customers; these estimates are made by experts in actuarial sciences, a branch of mathematics that broadly specializes in making estimates using statistical models.

Solvency Position

**Adjusted Equity (PLA) vs.
Minimum Capital Requirement (CMR) – R$ million**



**Minimum Capital Requirement
(CMR) Breakdown - R$ million**



Total CMR: R$ 1,426 million

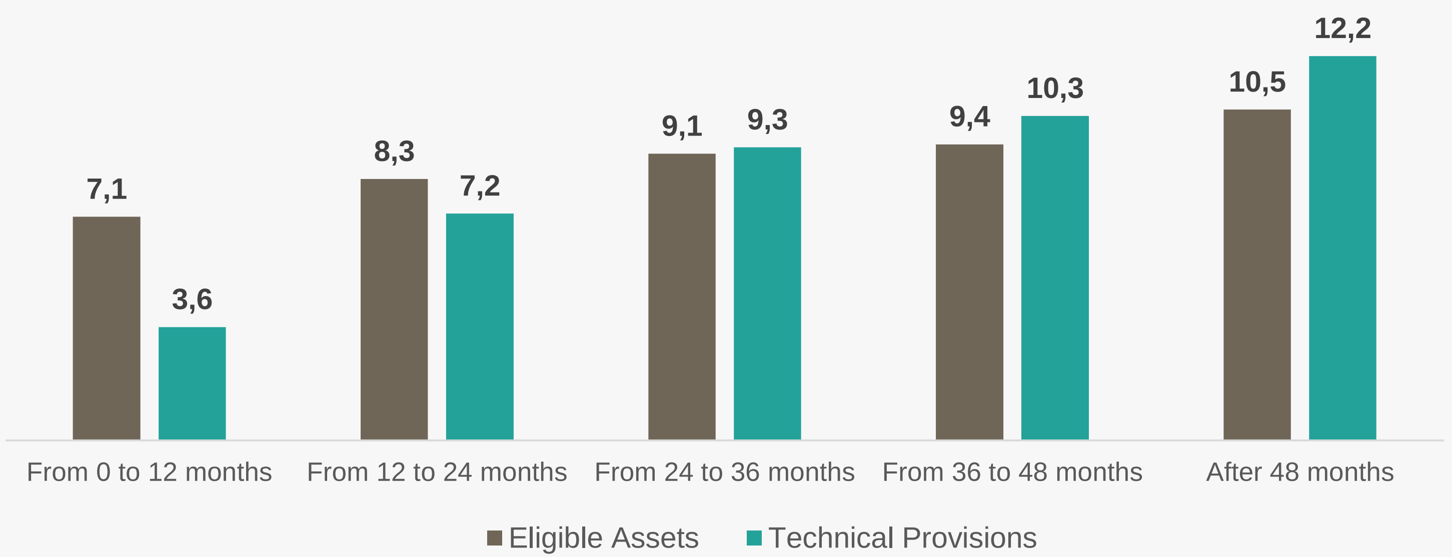
*SUSEP Solvency Ratio. According to European Commission, SUSEP Capital Requirement is equivalent to Solvency II, for additional information please access: www.ec.europa.eu/transparency.
*See note 2.10.1 to the 2019 Financial Statements and Mar 31, 2020 Quarterly Information..

NOT a Liquidity Issue

The lack of regulatory Asset Cover cannot be interpreted as a liquidity issue.

- IRB assets are expected to mature before the liabilities are due.
- Cash flows are expected to be positive for the upcoming years.
- Significant liquidity buffer for the first two years.

Cumulative Cash Flow
(R$ billion)



Note: As of Mar/20, according to explanatory note 2.7 of 2019 and Mar 31, 2020 financial statements

SECTION 5

COVID-19

IRB and COVID-19

The Company has mapped potential impacts of COVID-19

Life Segment:

- Pandemic is a risk excluded in the Company's contracts: Bills in process that change Law 10,406/02 (Civil Code) to include epidemics or pandemics
- Worsening of the formal employment rate: potential impact on corporate contracts
- Significant reduction in accident claims

Property Segment:

- Decrease of asset value
- Decrease of corporate profits
- Infrastructure: major engineering projects have already had major delays
- Price adjustment in the Property segment, with an average increase in renewal fees of around 20%

Agriculture Segment:

- The rural segment is one of the least affected by the pandemic
- Record harvest: estimated to reach 245 million tons, that is, 3.7 million tons more than presented in 2019

Oil & Gas Segment:

- Substantial drop in the price of a oil barrel: postponing of the market resumption
- Cost reduction and investment cut

Others:

- Aviation: drastic drop in passenger traffic, with reduced flights and canceled routes
- Financial Risks: lower direct and indirect investments with less need for guarantees

Source: 1Q20 Earnings Presentation (pg 4)

Disclaimer

IRB Brasil RE

For additional information:

www.irbre.com

This document was prepared by IRB Brasil RE and shall not be considered as a data source for investments. This document may contain certain future statements and information related to the Company that reflect current views and/or expectations of the Company and its management regarding its performance, its business and projection of future results. Forward-looking statements include, without limitation, any statement of forecast, indication or estimates and projections of future results, performance or goals, as well as words such as "we believe", "we anticipate", "we expect", "we estimate", "we project", among others words with similar meaning. Such forward-looking statements are subject to risks, uncertainties and future events. We warn investors that several important events may lead to actual results differing significantly from such plans, goals, expectations, forecasts and intentions expressed in this presentation. Under no circumstances, neither the Company, nor its subsidiaries, board members, managing directors, agents or employees are responsible for third parties (including investors) investment decisions based on the information and statements presented in this document, or for any losses caused by it, related or specific. The market and eventual competitive position information, including the market projections mentioned throughout this document, were carried out through internal research, market research, information available for public domain and technical publications.

All the statements in this presentation are based on information and data available on the date they were made, the Company does not undertake to update them based on new information or future developments. This presentation does not constitute a offer to sell or a request to buy any security; nor should there be any sale of securities where such an offer or sale could be illegal before registration or qualification in accordance with applicable regulations. No offer must be made without complying with the requirements of Law No. 6,385, as of December 7, 1976 (as amended), of CVM Instruction 400 as of December 29, 2003 (as amended), and other applicable regulations. For access to additional information regarding the Company, including the risk factors related to investments in securities issued by the Company, please check the Reference Form available in the Company’s and B3’s websites.