



Resultados do 2º trimestre de 2020

Teleconferência – 07/08/2020

Heverton Peixoto

CEO e DRI

Guilherme Aguiar

Diretor de Relações com o Mercado e M&A

DISCLAIMERS



- ▶ Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais.
- ▶ As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado.
- ▶ As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.
- ▶ Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

Eventos e destaques no período



AQUISIÇÃO DE 40% DA CMG CORRETORA DE SEGUROS



Anunciamos ontem uma [transação](#) com o Banco BMG para a aquisição de 40% do capital da CMG Corretora de Seguros – corretora do grupo BMG – avaliada em R\$224,4 milhões. Para a aquisição de 40% da Companhia, a Wiz realizará um [pagamento fixo no valor de R\\$44,8 milhões](#), estando os demais pagamentos condicionados à entrega de resultados. O [acordo prevê 20 anos de outorga exclusiva](#) para comercialização de todos os produtos de seguros, previdência privada, capitalização e consórcios.

PARCERIA COM A FINTECH UCONECTE



Ao final do mês de junho, estabelecemos uma [parceria com a fintech uConecte](#), uma plataforma digital que atua na comercialização de empréstimo pessoal, empréstimo consignado e crédito consignado. [Estreamos, assim, no mercado de consignado público e crédito pessoal, incluindo tais produtos ao WizCred](#), um portfólio de produtos que será distribuído pela Wiz Parceiros, nossa Unidade de Negócio que já atua com consórcios e *home equity*.

Eventos e destaques no período



IMPACTOS DO COVID-19 NAS OPERAÇÕES



Enfrentamos, especialmente nos meses de abril e maio, uma **redução no volume de vendas novas em nossas Unidades de Negócio**, devido ao cenário de crise e incertezas gerados pela pandemia de COVID-19. No entanto, foi observada uma **recuperação a partir do mês de junho** e estamos otimistas e trabalhando ativamente para a retomada gradual de nossas operações no 2º semestre de 2020.

PREMIAÇÕES GPTW 2020



A Wiz compôs pelo 5º ano consecutivo o **ranking das 50 melhores empresas para se trabalhar no Centro-Oeste**. Nessa edição, alcançamos pela primeira vez a **2ª colocação entre as melhores empresas da região**. A premiação é organizada pela empresa de consultoria global Great Place To Work (GPTW). Além disso, a Wiz participou pela primeira vez do ranking GPTW Mulher e com muito orgulho conseguimos a **28ª posição entre as 35 Melhores Empresas de Porte Grande para a Mulher Trabalhar de 2020**.

EFEITO NÃO RECORRENTE

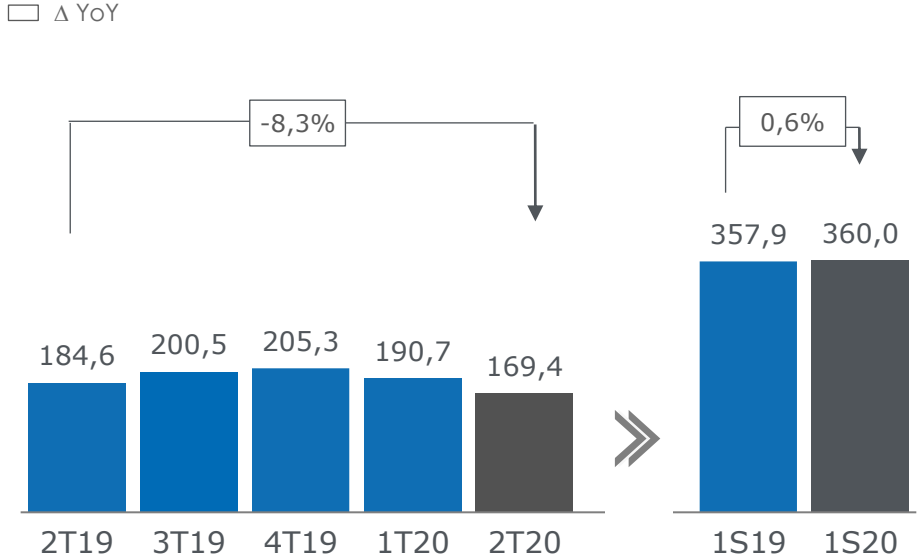


Nesse trimestre, a Wiz realizou um o **teste de impairment** do ágio registrado com a aquisição da GR1D Finance. Com isso, houve um efeito que **impactou o lucro líquido contábil do período**.

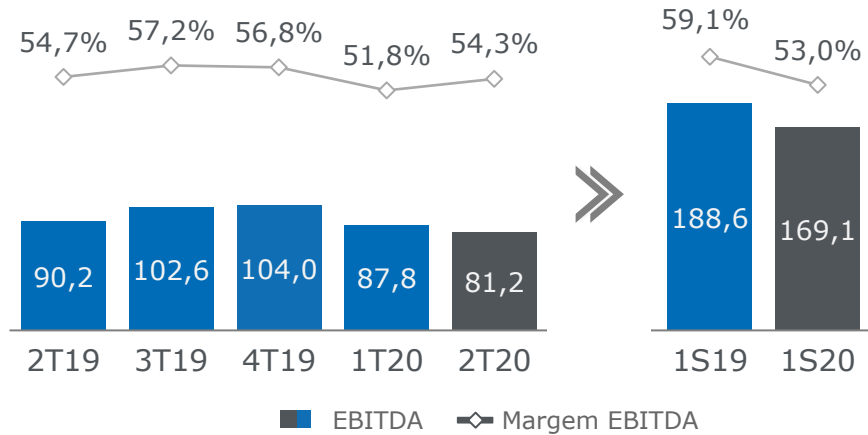
Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R\$ MM)	2T20	2T19	Δ%	1S20	1S19	Δ%
Receita Bruta	169,4	184,6	-8,3%	360,0	357,9	0,6%
Receita Líquida	149,5	164,9	-9,3%	319,2	319,3	0,0%
Custos e Despesas	(63,8)	(74,2)	-14,1%	(142,3)	(142,9)	-0,4%
Outras Rec/Desp	(4,5)	(0,5)	n.a.	(7,8)	(12,2)	n.a.
EBITDA	81,2	90,2	-9,9%	169,1	188,6	-10,3%
Margem EBITDA	54,3%	54,7%	-0,4 p.p.	53,0%	59,1%	-6,1 p.p.
Lucro Líquido	34,0	54,0	-37,0%	85,0	110,7	-23,2%
Margem Líquida	22,7%	32,8%	-10,0p.p.	26,6%	34,7%	-8,0p.p.
Lucro Atrib, a Controladores	34,8	52,5	-33,7%	84,4	105,5	-20,1%

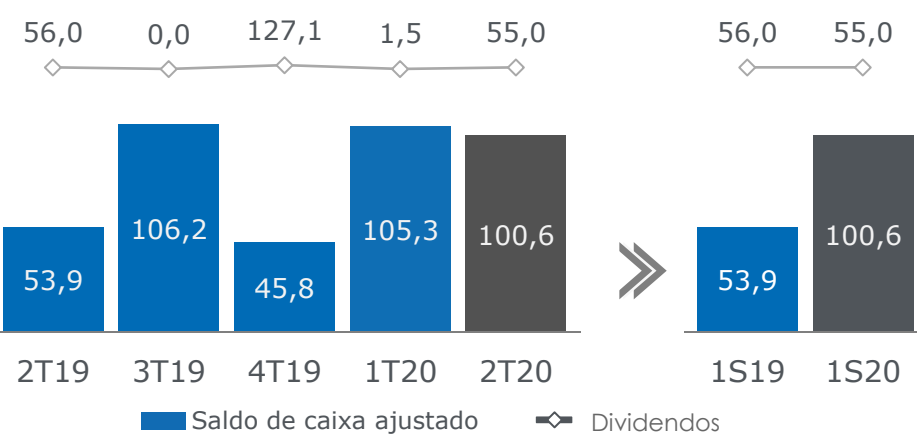
Receita Bruta, consolidada | R\$ milhões



EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



Caixa e Dividendos | R\$ milhões



Fonte: Companhia

Resultados Ajustados



EBITDA ajustado

EBITDA ajustado (R\$ MM)	2T20	2T19	Δ%	1S20	1S19	Δ%
EBITDA	81,2	90,2	-9,9%	169,1	188,6	-10,3%
Distrato Operação Wiz Saúde	-	-	-	-	(13,6)	-
Recuperação Tributária	(5,1)	-	-	(10,0)	-	-
EBITDA ajustado	76,1	90,2	-15,6%	159,1	174,9	-9,1%
Margem EBITDA Ajustada	50,9%	54,7%	-3,8 p.p.	49,8%	54,8%	-4,9 p.p.

Lucro Líquido ajustado

Lucro Líquido ajustado (R\$ MM)	2T20	2T19	Δ%	1S20	1S19	Δ%
Lucro Líquido	34,0	54,0	-37,0%	85,0	110,7	-23,2%
AVP Aquisições	2,7	1,3	-	5,8	2,5	-
Amortizações Intangíveis Aquisições	3,7	3,6	-	7,4	7,3	-
Atualização Monetária <i>Earn-out</i> Aquisições	1,1	0,3	-	2,2	0,3	-
<i>Impairment</i> ágio/ <i>Earn-Out</i> Aquisições	12,1	-	-	12,7	4,0	-
Ganho/Perda de Capital Aquisições	0,4	-	-	0,4	-	-
Distrato Contratual	-	-	-	-	(10,4)	-
Recuperação Tributária	(3,4)	-	-	(6,6)	-	-
Lucro Líquido ajustado	50,8	59,2	-14,3%	107,0	114,4	-6,5%
Margem Líquida ajustada	33,9%	35,9%	-2,0p.p.	33,5%	35,8%	-2,3p.p.

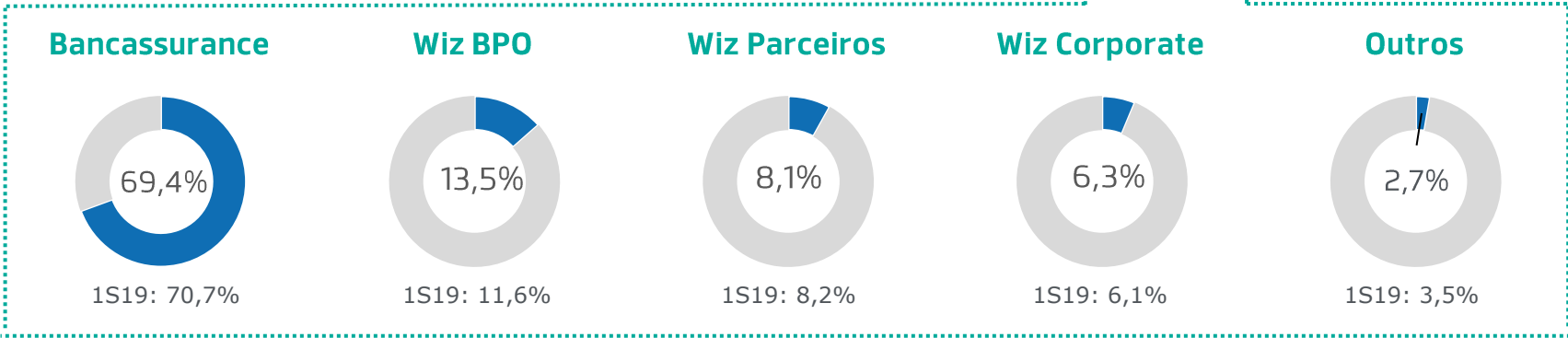
Fonte: Companhia

Performance por Unidade de Negócio

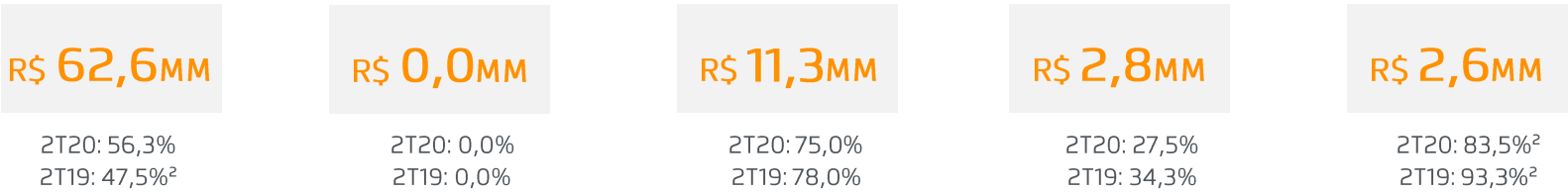
Receita Bruta por unidade

Unidades de Negócio(R\$ MM)	2T20	2T19	Δ%	1S20	1S19	Δ%
Operação Bancassurance ²	116,6	129,6	-10,0%	249,8	252,9	-1,2%
Wiz BPO	22,9	21,2	7,7%	48,6	41,4	17,5%
Wiz Parceiros	15,0	14,9	0,9%	29,3	29,4	-0,5%
Wiz Corporate	10,1	11,9	-14,5%	22,6	21,8	3,8%
Wiz B2U ²	3,0	4,6	-35,2%	6,4	9,8	-34,6%
Wiz Conseg	1,4	-	n.a.	1,9	-	n.a.
Wiz Saúde	0,4	2,4	-84,9%	1,4	2,6	-46,0%
Receita Bruta	169,4	184,6	-8,3%	360,0	357,9	0,6%

Share da Receita Bruta por unidade



Estoque de Receita Bruta¹



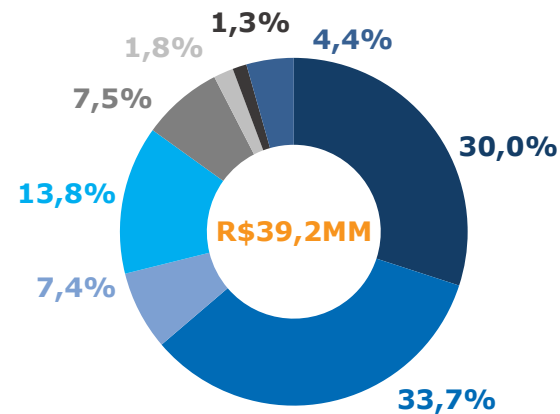
Fonte: Companhia
 Nota: : (1) O detalhamento do estoque da receita não é uma informação financeira auditada e foi estruturada com base em relatórios internos da Wiz, considerando o fluxo de comissão. O racional de cálculo do estoque está descrito no glossário do Release de Resultados.(2) O segmento de auto foi alocado inteiramente na Wiz B2U de forma retroativa, a partir do 3T19.

Abertura do Custo por U.N.

Indicador (R\$MM)	2T20	2T19	Δ%	1S20	1S19	Δ%
Operação Bancassurance	(11,8)	(24,8)	-52,6%	(31,8)	(46,0)	-30,8%
Wiz BPO	(13,2)	(14,2)	-7,0%	(27,5)	(26,8)	2,4%
Wiz Parceiros	(2,9)	(2,4)	19,8%	(5,8)	(5,3)	9,7%
Wiz Corporate	(5,4)	(4,5)	20,1%	(10,0)	(9,6)	5,0%
Wiz B2U	(2,9)	(2,9)	0,5%	(5,2)	(5,1)	2,3%
Wiz Saúde	(0,7)	(0,5)	34,2%	(1,0)	(0,8)	27,3%
Wiz Conseg	(0,5)	-	n.a.	(0,7)	-	n.a.
GR1D	(1,7)	-	n.a.	(3,5)	-	n.a.
Custos	(39,2)	(49,5)	-20,7%	(85,7)	(93,5)	-8,4%

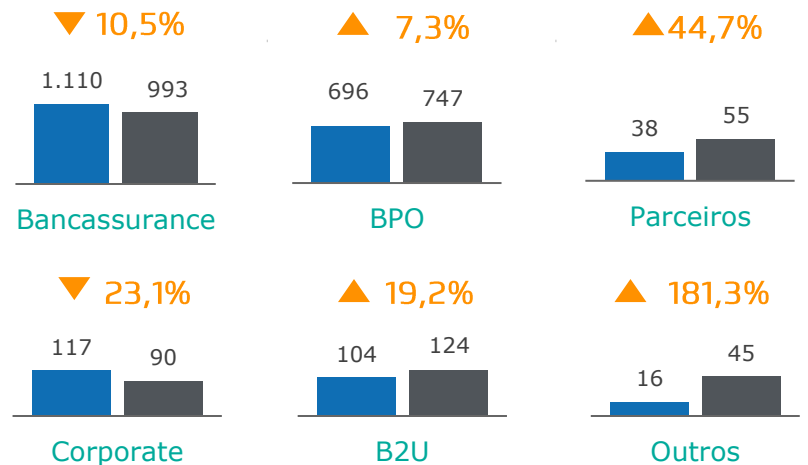
Breakdown dos Custos no 2T20

Bancassurance Wiz Parceiros Wiz B2U
 Wiz BPO Wiz Corporate Wiz Saúde
 Wiz Conseg GR1D



Breakdown do Headcount

2T19 2T20

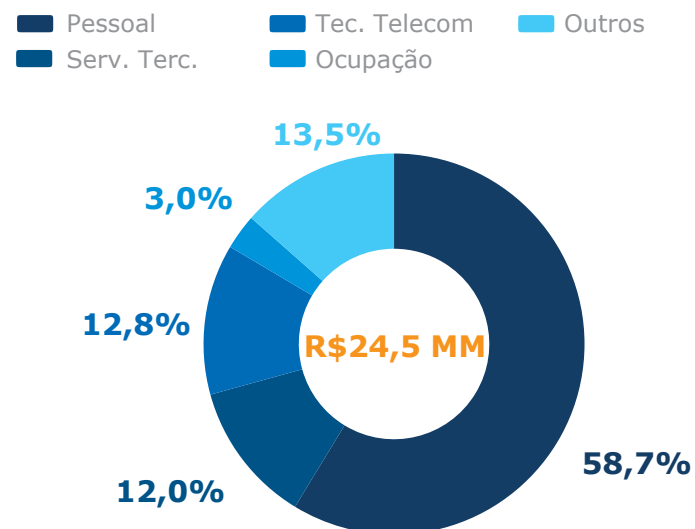


Custos por Unidade de Negócio

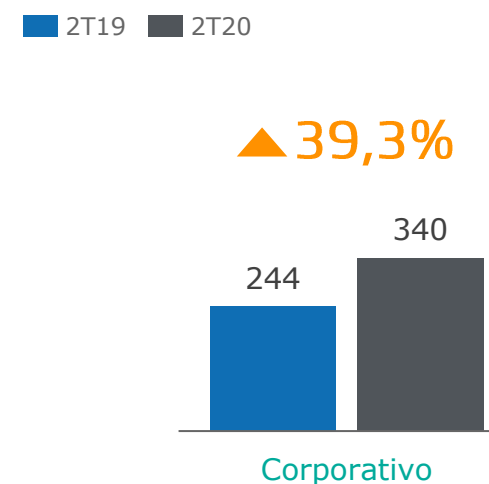
Abertura de Despesas

Indicador (R\$ MM)	2T20	2T19	Δ%	1S20	1S19	Δ%
Pessoal	(14,4)	(14,8)	-2,4%	(34,3)	(29,9)	14,8%
Serviços de Terceiros	(2,9)	(1,7)	71,0%	(6,6)	(3,3)	102,5%
Tecnologia e Telecom	(3,1)	(3,5)	-11,0%	(6,3)	(7,1)	-11,8%
Ocupação	(0,7)	(0,7)	1,4%	(1,7)	(1,7)	-0,9%
Outros	(3,3)	(4,0)	-18,3%	(7,8)	(7,4)	4,7%
Gerais e Administrativas	(24,5)	(24,8)	-1,0%	(56,6)	(49,4)	14,7%
Outras rec./despesas	(4,5)	(0,5)	n.a.	(7,8)	12,2	n.a.

Breakdown de Desp. G&A 2T20



Breakdown do Headcount



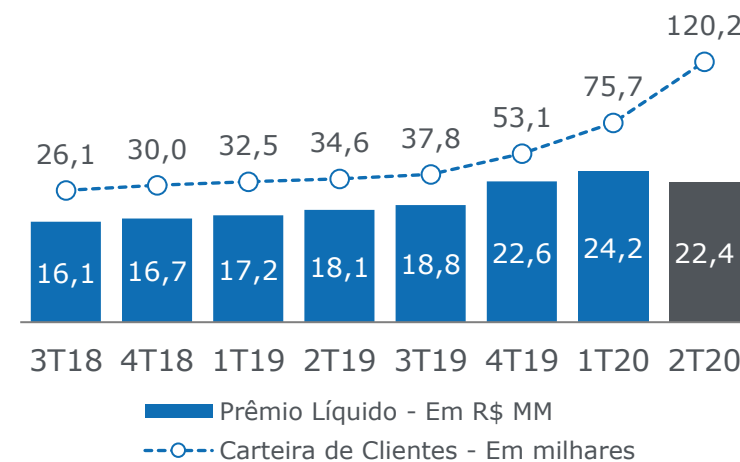
**Despesas/
Outras Rec.
e despesas**

Resultado consolidado

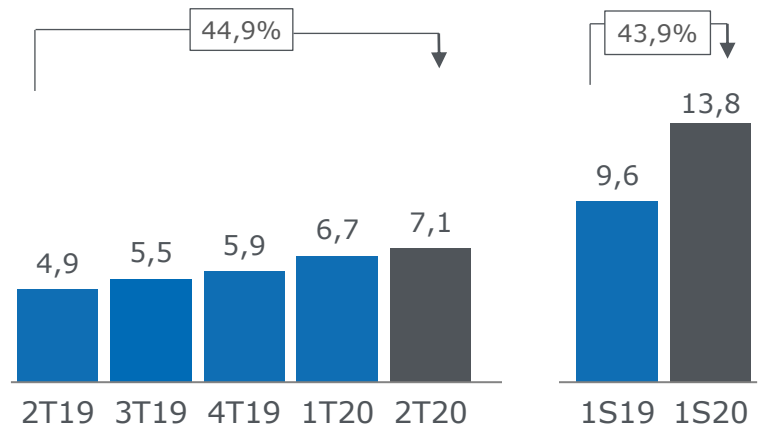
Indicador (R\$ MM)	2T20	2T19 ¹	Δ%	1S20	1S19 ¹	Δ%
Receita Bruta	7,1	4,9	44,9%	13,8	9,6	43,9%
Receita Líquida	6,7	4,6	45,0%	13,0	9,0	44,1%
EBITDA	5,2	3,3	59,1%	9,9	6,4	53,5%
Margem EBITDA	77,3%	70,4%	6,9 p.p.	76,3%	71,7%	4,7 p.p.
Lucro Líquido	4,4	2,7	62,2%	8,3	5,3	55,6%
Margem Líquida	65,1%	58,2%	6,9 p.p.	64,2%	59,4%	4,8 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	4,4	2,7	62,2%	8,3	5,2	58,6%
Margem Líquida Ajustada	65,1%	58,2%	6,9 p.p.	64,2%	59,7%	4,5 p.p.
Equivalência Patrimonial (40%)¹	1,7	1,1	62,2%	3,3	2,1	55,6%

Prêmio Líquido e Carteira de Clientes

| R\$ milhões; milhares



Evolução da Receita Bruta | R\$ milhões;



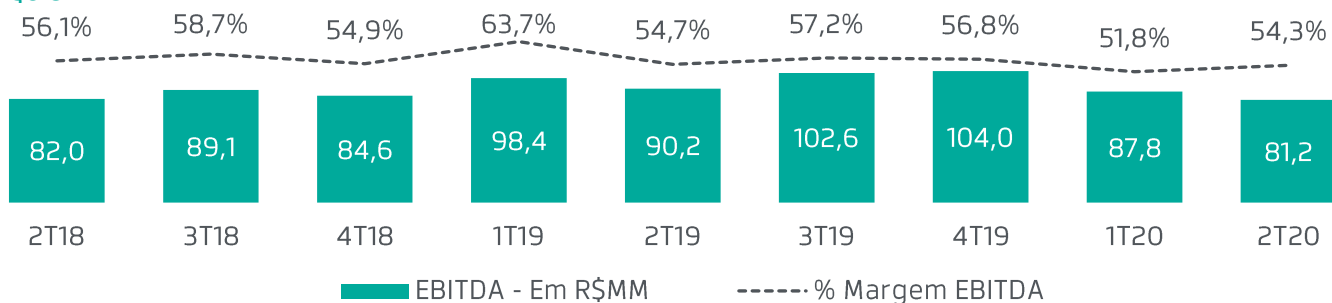
Nota: (1) Resultado Pró-forma de Equivalência Patrimonial. A Wiz passou a constituir o MEP da Inter Seguros a partir do 3T19.

Lucro Líquido

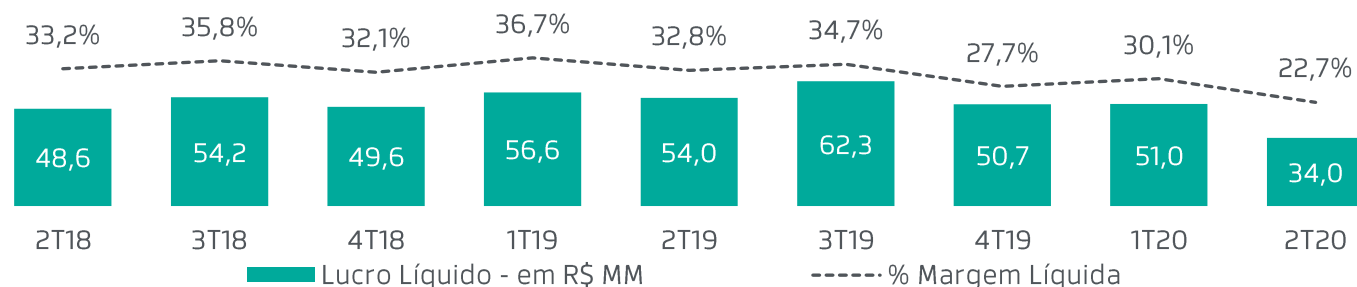
Composição Lucro Líquido

Indicador (R\$ MM)	2T20	2T19	Δ%	1S20	1S19	Δ%
EBITDA	81,2	90,2	-9,9%	169,1	188,6	-10,3%
<i>Earn-out e Impairment</i>	(12,9)	-	n.a.	(13,4)	(4,0)	235,4
Depreciação e Amortização	(9,2)	(7,9)	16,3%	(18,6)	(16,0)	16,4%
MEP	1,7	(0,4)	n.a.	3,3	(0,6)	n.a.
Resultado Financeiro	(4,1)	(0,6)	n.a.	(8,4)	(0,7)	n.a.
IR e CSLL	(22,7)	(27,2)	-16,5%	(47,0)	(56,7)	-17,1%
Lucro Líquido, contábil	34,0	54,0	-37,0%	85,0	110,7	-23,2%
Margem Líquida	22,7%	32,8%	-10,0 p.p.	52,8%	69,4%	-8,0 p.p.

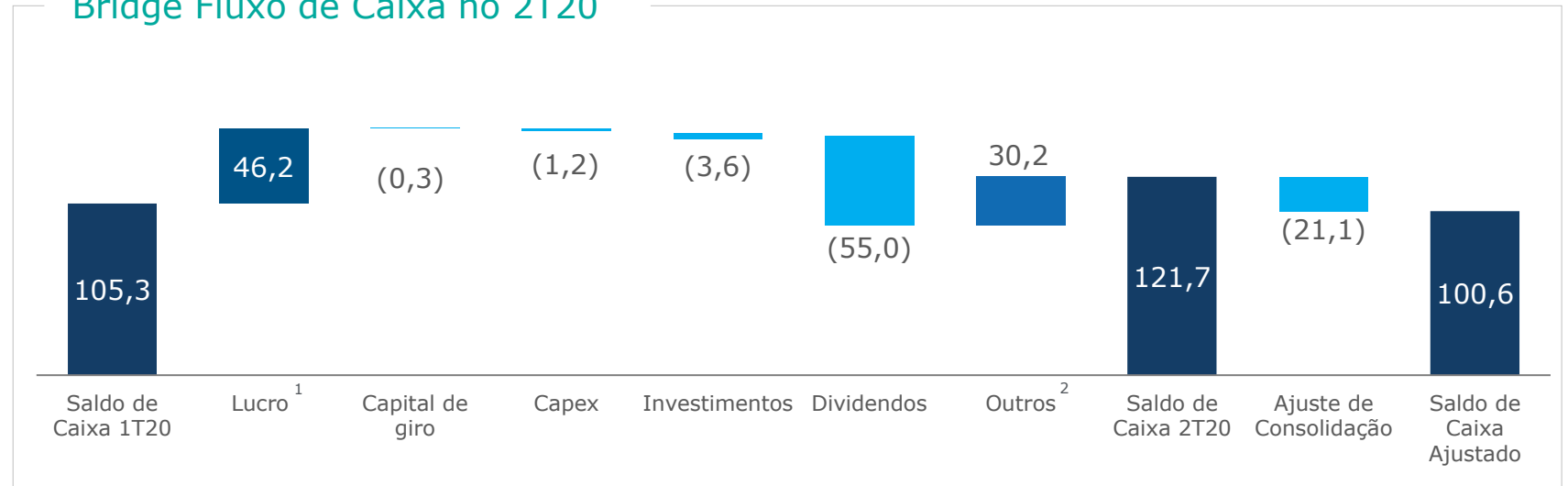
Evolução EBITDA



Evolução Lucro Líquido



Bridge Fluxo de Caixa no 2T20



Indicador (R\$ milhões)	2T20	1T20	4T19	3T19	2T19
Lucro líquido contábil	46,2	51,0	50,7	62,3	54,0
Depreciação e amortização	9,2	9,3	10,3	8,5	7,9
Capital de giro	(0,3)	6,6	25,7	(19,8)	(5,4)
Capex	(1,2)	(2,6)	(6,4)	(1,9)	(0,5)
Geração de caixa operacional	53,9	64,4	80,3	49,1	56,1
Investimentos	(3,6)	(3,4)	(30,8)	3,2	(61,5)
Dividendos	(55,0)	(1,5)	(127,1)	-	(56,0)
Outros	21,0	0,0	17,2	-	-
Fluxo de caixa	16,3	59,6	(60,4)	52,3	(61,3)

Fonte: Companhia

Nota: (1) Lucro líquido contábil; (2) Considera depreciação, amortização e outros.

Fluxo de Caixa Consolidado



Obrigado!

Relações com Investidores:

Heverton Peixoto – CEO/Diretor de RI

Guilherme Aguiar – Diretor de Relações
com o mercado e M&A

E-mail: ri@wizsolucoes.com.br

Telefone: +55 (11) 3080-0100



2nd Quarter 2020 Earnings Results

Conference Call – 08/07/2020

Heverton Peixoto

CEO and IRO

Guilherme Aguiar

Market Relations and M&A Officer



DISCLAIMERS

- ▶ This presentation contains information about Wiz's business, its projects, its strategies, its affiliates, subsidiaries and business partners.
- ▶ The statements mentioned on this presentation reflect the management's understanding regarding the company, that are subject to market risks and uncertainties.
- ▶ The information herein presented, follow the IFRS accounting principles, except when mentioned during the presentation. Wiz is not accountable for updating estimates in this presentation.
- ▶ In the charts and tables the sums and growth rates reflect the decimal numbers of the values, but are displayed as rounded in this presentation.

Events and Highlights of the quarter



ACQUISITION OF 40% OF THE CMG INSURANCE BROKER



Yesterday we announced a transaction with Banco BMG for the acquisition of 40% of the capital of CMG Corretora de Seguros – insurance broker of the BMG group - valued at R\$224.4 million. In order to acquire 40% of the Company, Wiz will make a fixed payment in the amount of R\$44.8 million, with the remaining payments conditional on the delivery of results. The agreement provides for 20 years of exclusive concession to sell all insurance, private pension, capitalization and consortium products.

PARTNERSHIP WITH UCONECTE FINTECH



At the end of June, we established a partnership with uConecte fintech, a digital platform that operates in the commercialization of personal loans, payroll loans and payroll credit. Thus, we are making our debut in the public payroll loan and personal credit market, including such products to WizCred, a portfolio of products that will be distributed by Wiz Parceiros, our Business Unit that already operates with consortia and home equity.

Events and Highlights of the quarter



COVID-19 IMPACTS ON OPERATIONS



We faced, especially in April and May, a decrease in the volume of new sales in our Business Units, due to the crisis and uncertainties generated by the COVID-19 pandemic. However, there was a slight recovery in June and we are optimistic and actively working towards gradually resuming our operations in the 2nd half of 2020.

GPTW AWARDS 2020



For the 5th consecutive year, Wiz made it to the ranking of the 50 best companies to work for in the Midwest. In this edition, we reached the 2nd place among the best companies in the region for the first time. The award is organized by the global consulting firm Great Place To Work (GPTW). In addition, Wiz participated for the first time in the GPTW Woman ranking and we were very proud to reach the 28th position among the 35 Best Large Companies for Women to Work in 2020.

NON RECURRING EFFECT



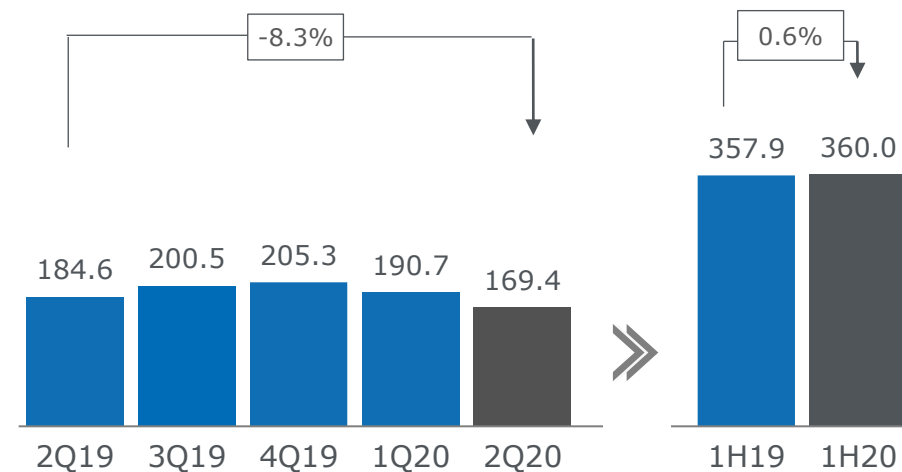
In this quarter, Wiz carried out an impairment test of the goodwill recorded from the acquisition of GR1D Finance. As a result, there was an effect that impacted the net income for the period.

Key Financial Indicators, consolidated

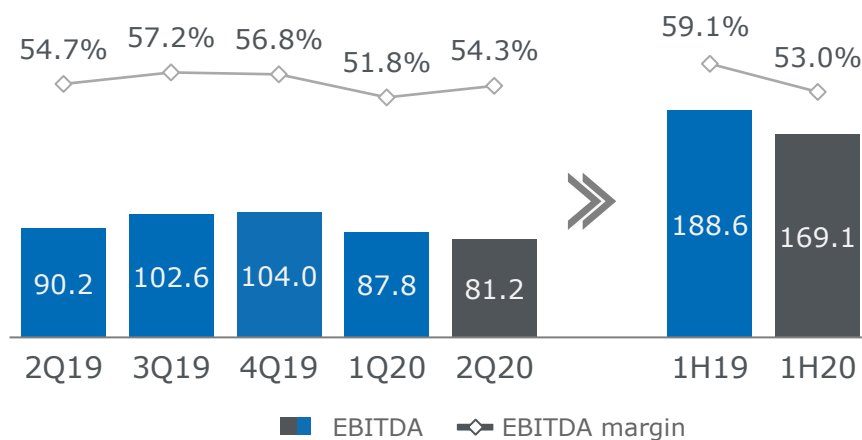
Indicator (R\$ MM)	2Q20	2Q19	Δ%	1H20	1H19	Δ%
Gross Revenue	169.4	184.6	-8.3%	360.0	357.9	0.6%
Net Revenue	149.5	164.9	-9.3%	319.2	319.3	0.0%
Cost and Expenses	(63.8)	(74.2)	-14.1%	(142.3)	(142.9)	-0.4%
Other Rev./Exp.	(4.5)	(0.5)	n.a.	(7.8)	(12.2)	n.a.
EBITDA	81.2	90.2	-9.9%	169.1	188.6	-10.3%
EBITDA Margin	54.3%	54.7%	-0.4 p.p.	53.0%	59.1%	-6.1 p.p.
Net Income	34.0	54.0	-37.0%	85.0	110.7	-23.2%
Net Margin	22.7%	32.8%	-10 p.p.	26.6%	34.7%	-8.0 p.p.
Control. stake Net Income	34.8	52.5	-33.7%	84.4	105.5	-20.1%

Gross Revenue, consolidated | R\$ million

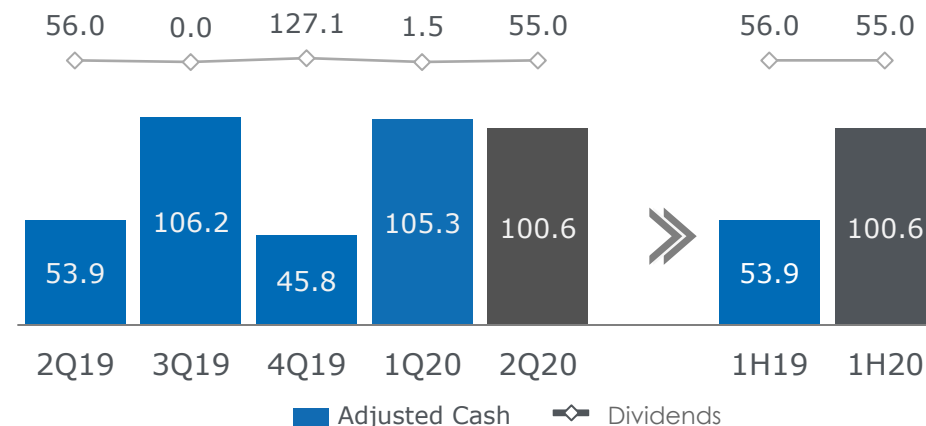
□ Δ YoY



EBITDA and EBITDA Margin, consolidated | R\$ million; %



Cash and Dividends | R\$ million



Adjusted Results



Adjusted EBITDA

Adjusted EBITDA (R\$ MM)	2Q20	2Q19	Δ%	1H20	1H19	Δ%
EBITDA	81.2	90.2	-9.9%	169.1	188.6	-10.3%
Wiz Saúde Operation Termination	-	-	-	-	(13.6)	-
Tax Recovery	(5.1)	-	-	(10.0)	-	-
Adjusted EBITDA	76.1	90.2	-15.6%	159.1	174.9	-9.1%
Adjusted EBITDA Margin	50.9%	54.7%	-3.8 p.p.	49.8%	54.8%	-4.9 p.p.

Adjusted Net Income

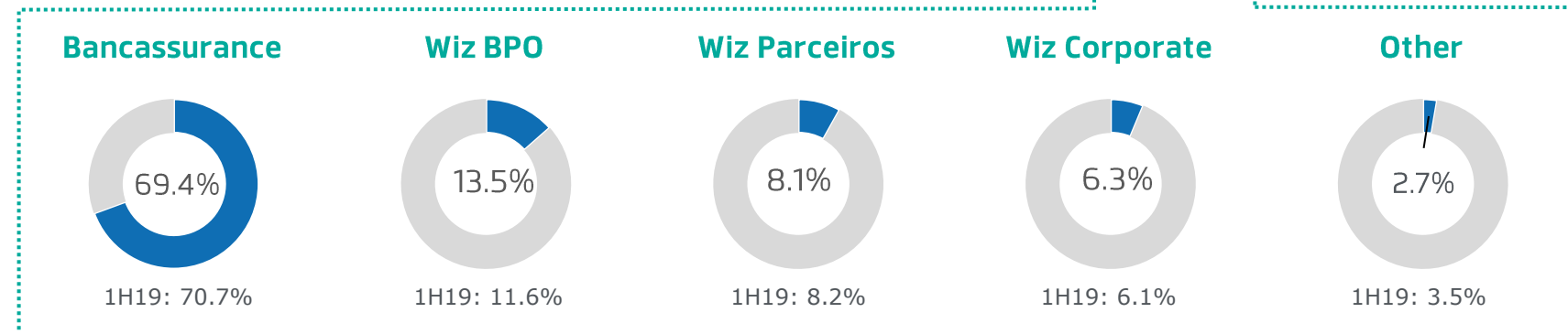
Adjusted Net Income (R\$ MM)	2Q20	2Q19	Δ%	1H20	1H19	Δ%
Net Income	34.0	54.0	-37.0%	85.0	110.7	-23.2%
AVP Acquisitions	2.7	1.3	-	5.8	2.5	-
Intangible Amortization Acquisitions	3.7	3.6	-	7.4	7.3	-
Monetary update <i>Earn-out</i> Acquisitions	1.1	0.3	-	2.2	0.3	-
<i>Goodwill Impairment/Acquisition Earn-out</i>	12.1	-	-	12.7	4.0	-
Capital Gain/Loss on Acquisitions	0.4	-	-	0.4	-	-
Contract Termination	-	-	-	-	(10.4)	-
Tax Recovery	(3.4)	-	-	(6.6)	-	-
Adjusted Net Income	50.8	59.2	-14.3%	107.0	114.4	-6.5%
Adjusted Net Margin	33.9%	35.9%	-2.0p.p.	33.5%	35.8%	-2.3p.p.

Performance per Business Unit

Gross Revenue Per BU

Business Unit (R\$ MM)	2Q20	2Q19	Δ%	1H20	1H19	Δ%
Bancassurance Operation ²	116.6	129.6	-10.0%	249.8	252.9	-1.2%
Wiz BPO	22.9	21.2	7.7%	48.6	41.4	17.5%
Wiz Parceiros	15.0	14.9	0.9%	29.3	29.4	-0.5%
Wiz Corporate	10.1	11.9	-14.5%	22.6	21.8	3.8%
Wiz B2U ²	3.0	4.6	-35.2%	6.4	9.8	-34.6%
Wiz Conseg	1.4	-	n.a.	1.9	-	n.a.
Other Operations	0.4	2.4	-84.9%	1.4	2.6	-46.0%
Gross Revenue	169.4	184.6	-8.3%	360.0	357.9	0.6%

Gross Revenue Share per unit



Gross Revenue Stock¹



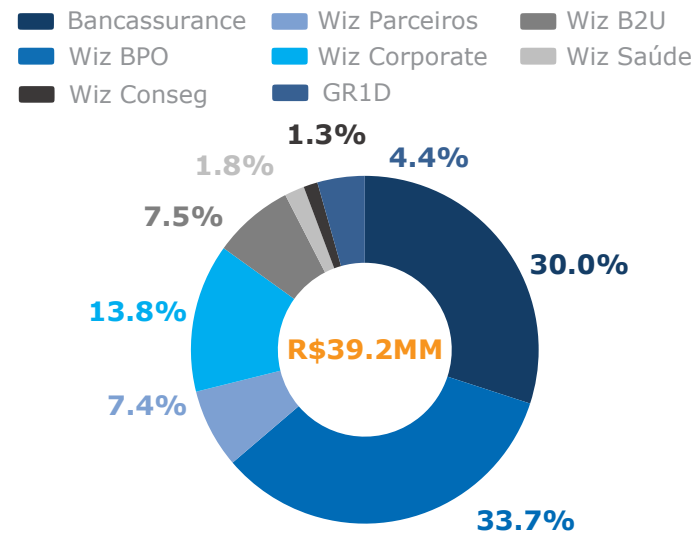
Source: Company

Note: : (1) Stock revenue is not an audited financial information and it was structured using Wiz' managerial reports, considering the commissions flow. The accounting method of stock revenue is described in the glossary of the Earnings Release. (2) The auto segment is fully reclassified to B2U retroactively.

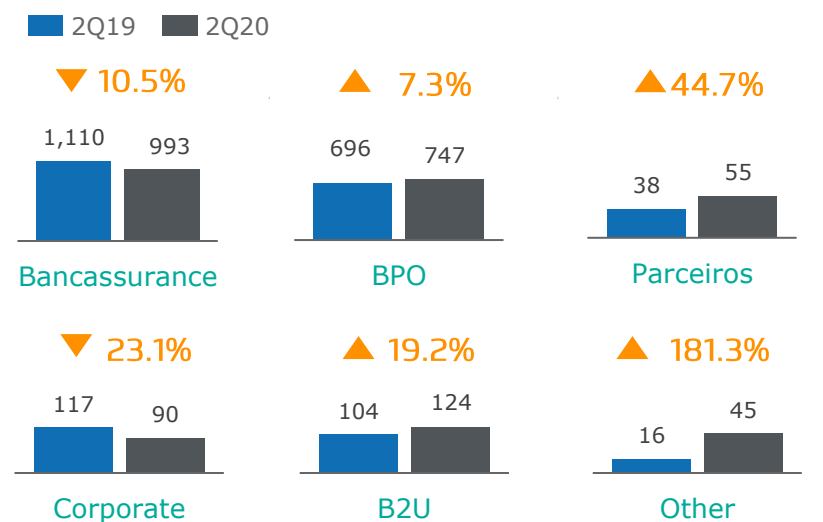
Cost Breakdown per B.U.

Business Unit (R\$ MM)	2Q20	2Q19	Δ%	1H20	1H19	Δ%
Bancassurance Operation	(11.8)	(24.8)	-52.6%	(31.8)	(46.0)	-30.8%
Wiz BPO	(13.2)	(14.2)	-7.0%	(27.5)	(26.8)	2.4%
Wiz Parceiros	(2.9)	(2.4)	19.8%	(5.8)	(5.3)	9.7%
Wiz Corporate	(5.4)	(4.5)	20.1%	(10.0)	(9.6)	5.0%
Wiz B2U	(2.9)	(2.9)	0.5%	(5.2)	(5.1)	2.3%
Wiz Saúde	(0.7)	(0.5)	34.2%	(1.0)	(0.8)	27.3%
Wiz Conseg	(0.5)	-	n.a.	(0.7)	-	n.a.
GR1D Finance and GR1D Insurance	(1.7)	-	n.a.	(3.5)	-	n.a.
Costs	(39.2)	(49.5)	-20.7%	(85.7)	(93.5)	-8.4%

Cost Breakdown 2Q20



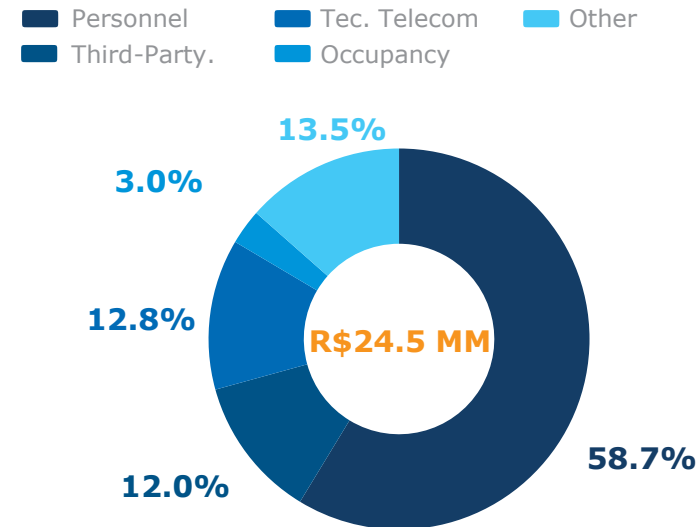
Headcount Breakdown



Expenses Breakdown

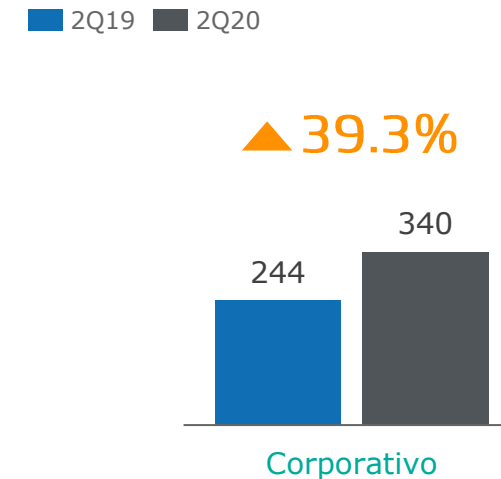
Indicator (R\$ MM)	2Q20	2Q19	Δ%	1H20	1H19	Δ%
Personnel	(14.4)	(14.8)	-2.4%	(34.3)	(29.9)	14.8%
Third Party	(2.9)	(1.7)	71.0%	(6.6)	(3.3)	102.5%
Tecnology and Telecom	(3.1)	(3.5)	-11.0%	(6.3)	(7.1)	-11.8%
Occupation	(0.7)	(0.7)	1.4%	(1.7)	(1.7)	-0.9%
Other	(3.3)	(4.0)	-18.3%	(7.8)	(7.4)	4.7%
General and Administrative	(24.5)	(24.8)	-1.0%	(56.6)	(49.4)	14.7%
Other rev./expenses	(4.5)	(0.5)	n.a.	(7.8)	12.2	n.a.

G&A expenses breakdown 2Q20



Source: Company

Headcount Breakdown



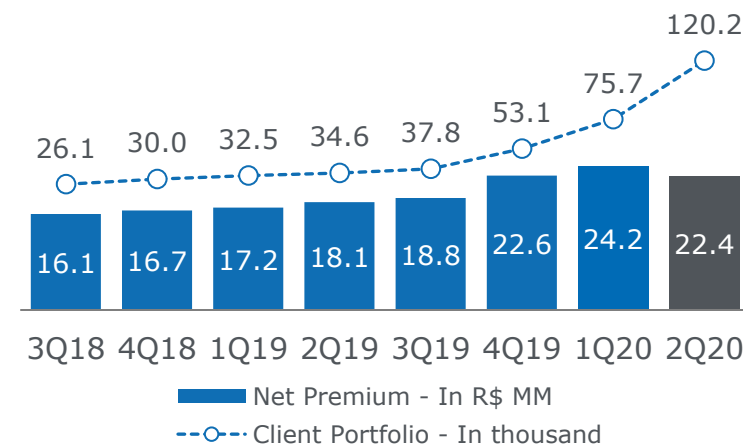
Expenses /
Other rev.
and expenses

Consolidated Results

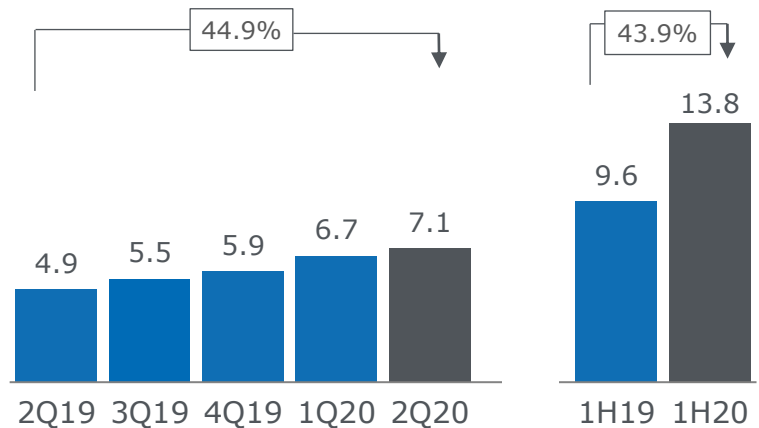
Indicator (R\$ MM)	2Q20	2Q19 ¹	Δ%	1H20 ¹	1H19 ¹	Δ%
Gross Revenue	7.1	4.9	44.9%	13.8	9.6	43.9%
Net Revenue	6.7	4.6	45.0%	13.0	9.0	44.1%
EBITDA	5.2	3.3	59.1%	9.9	6.4	53.5%
EBITDA Margin	77.3%	70.4%	6.9 p.p.	76.3%	71.7%	4.7 p.p.
Net Income	4.4	2.7	62.2%	8.3	5.3	55.6%
Net Margin	65.1%	58.2%	6.9 p.p.	64.2%	59.4%	4.8 p.p.
Adjusted Net Income	4.4	2.7	62.2%	8.3	5.2	58.6%
Adjusted Net Margin	65.1%	58.2%	6.9 p.p.	64.2%	59.7%	4.5 p.p.
Equity Income (40%)¹	1.7	1.1	62.2%	3.3	2.1	55.6%

Net Premium and Clients in Portfolio

| R\$ million; thousands



Gross Revenue Evolution | R\$ million;



Equity Income - Inter Seguros

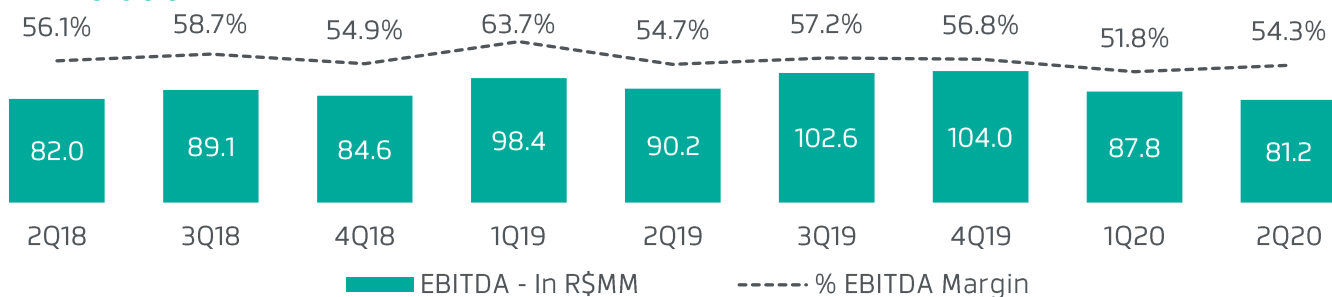
Note: (1) Equity income Pro-forma results. Wiz began reporting Inter seguros Equity Income as of 3Q19.

Net Income

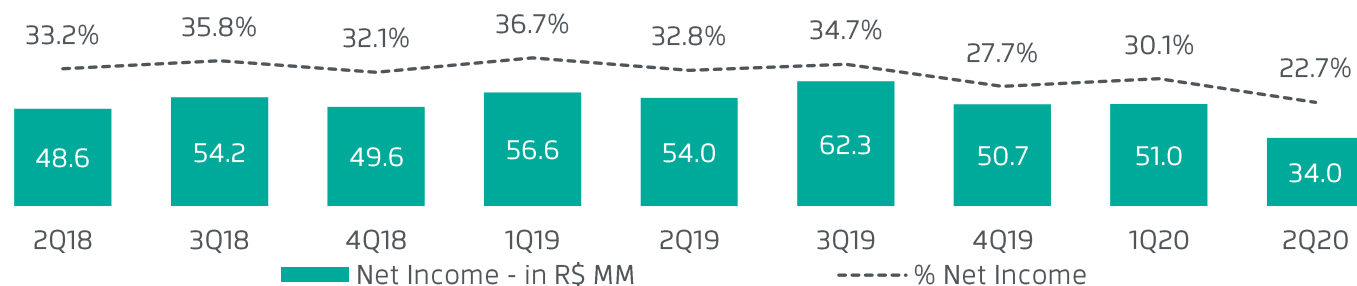
Net Income Build-up

Indicator (R\$ MM)	2Q20	2Q19	Δ%	1H20	1H19	Δ%
EBITDA	81.2	90.2	-9.9%	169.1	188.6	-10.3%
<i>Earn-out and Impairment</i>	(12.9)	-	n.a.	(13.4)	(4.0)	235.4
Depreciation and Amortization	(9.2)	(7.9)	16.3%	(18.6)	(16.0)	16.4%
Equity	1.7	(0.4)	n.a.	3.3	(0.6)	n.a.
Financial	(4.1)	(0.6)	n.a.	(8.4)	(0.7)	n.a.
Income Taxes	(22.7)	(27.2)	-16.5%	(47.0)	(56.7)	-17.1%
Net Income. Consolidated	34.0	54.0	-37.0%	85.0	110.7	-23.2%
Net Margin	22.7%	32.8%	-10.0 p.p.	52.8%	69.4%	-8.0 p.p.

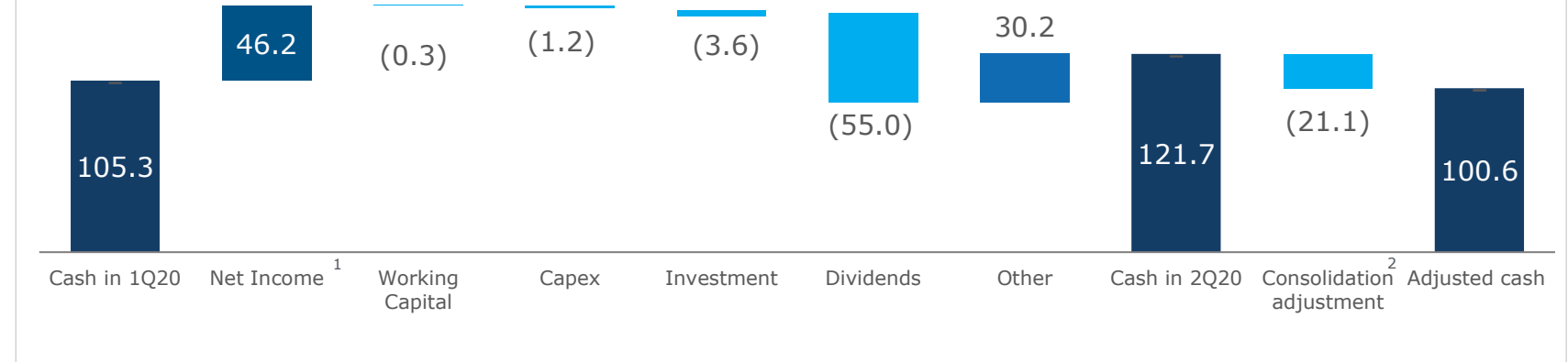
EBITDA Evolution



Net Income Evolution



Cash Flow Bridge in 2Q20



Consolidated Cash Flow

Indicator (BRL million)	2Q20	1Q20	4Q19	3Q19	2Q19
Net Income (Accounting)	46.2	51.0	50.7	62.3	54.0
Depreciation and amortization	9.2	9.3	10.3	8.5	7.9
Working capital	(0,3)	6.6	25.7	(19.8)	(5.4)
Capital Expenditure (CAPEX)	(1.2)	(2.6)	(6.4)	(1.9)	(0.5)
Cash provided by operations	53.9	64.4	80.3	49.1	56.1
Investments	(3.6)	(3.4)	(30.8)	3.2	(61.5)
Dividends	(55.0)	(1.5)	(127.1)	-	(56.0)
Other	21.0	0.0	17.2	-	-
Cash flow	16.3	59.6	(60.4)	52.3	(61.3)

Source: Company
Note: (1) Accounting Net Income; (2) Depreciation, Amortization and other.



Thank you!

Investor Relations:

Heverton Peixoto – CEO/IRO

Guilherme Aguiar – Market Relations
and M&A Officer

E-mail: ri@wizsolucoes.com.br

Phone: +55 (11) 3080-0100