

6 de agosto de 2020

Apresentação de Resultados 2T20

Iniciativas Frente aos Desdobramentos da COVID-19 e ao Cenário de Preços do Petróleo

Seguimos priorizando a saúde de nossos colaboradores e a resiliência de nossos negócios, com foco em nossa estratégia de longo prazo

Pessoas & Operações

- ▲ Comitê de Gerenciamento de Crise continua acionado: rotina adaptada ao trabalho remoto e encontros virtuais
- ▲ **Atlanta:**
 - ▲ Plano de Contingência para a COVID-19: controle da propagação da pandemia
 - ▲ Operações mantêm rígidos protocolos para garantir segurança operacional e do meio ambiente

Destaques do Trimestre

- ▲ **Manati:** retomada da produção do Campo a partir de final de maio
- ▲ **Atlanta:** Consórcio discutindo a aprovação da perfuração do quarto poço
- ▲ **CAPEX:** redução em torno de 40% para 2020 e 2021, seguindo nossa estratégia de otimização de caixa
- ▲ **Hedge:** proteção à volatilidade do Brent por meio de operações adicionais até o quarto trimestre de 2020

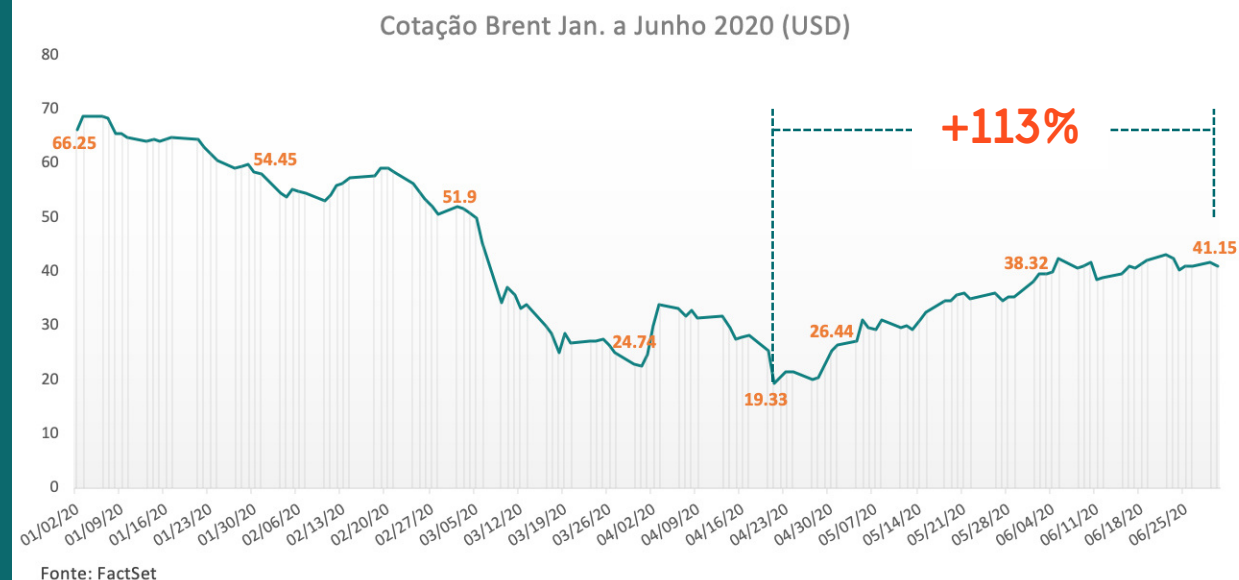
Cenário

Cortes na produção e reabertura das economias impactam positivamente o preço do óleo no 2T20, após forte queda no 1T20

- ▲ **Recuperação acelerada** do Brent no 2T20
- ▲ Efeito do **Acordo Opep+** do início de abril para corte de 10 MM de barris/dia, e da **recuperação econômica** liderada pela China
- ▲ **Maio e junho:** aumento inédito no consumo diário por barris, efeito da demanda reprimida gerada pela pandemia
- ▲ Possível **redução da produção** de *shale oil* pelos EUA



+81% Brent
(vs 1T20)

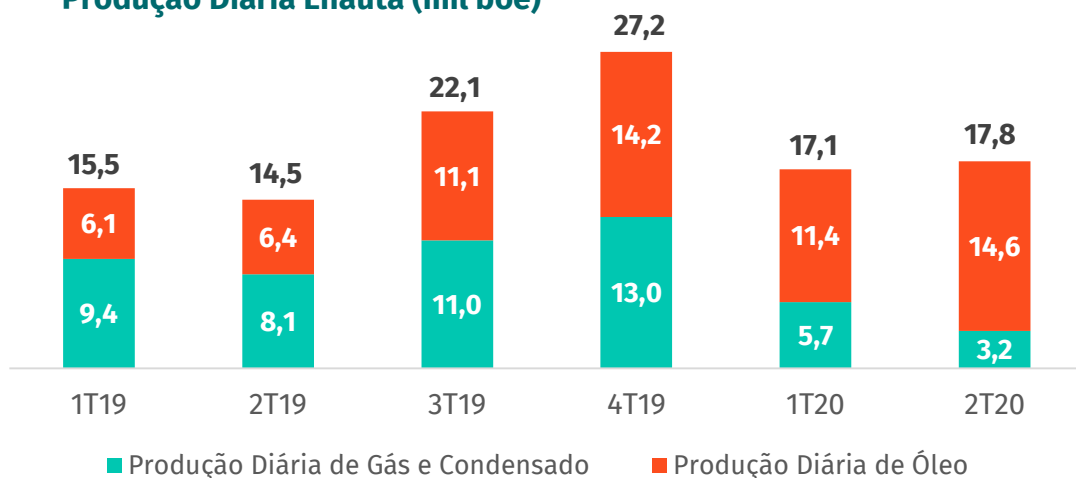


Ativos Produtores

Campo de Manati

- ▲ Produção média diária de **1,1MMm³** no 2T20, refletindo suspensão em março e abril
- ▲ **Fase final de negociação** com a Petrobras: compensação financeira para abril, maio e junho
- ▲ Nova projeção de compensação financeira para 2020, correspondente à média diária de produção de **2,3MMm³ (+/- 10%)**

Produção Diária Enauta (mil boe)



APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS ENAUTA 2T20

Campo de Atlanta

- ▲ **Sistema Definitivo (SD)**
 - ▲ Consórcio em discussão para aprovação da perfuração do quarto poço, em linha com a demanda mundialmente ascendente.
 - ▲ Retomada SD em discussão após redução da volatilidade de preço do óleo e/ou tendência positiva de crescimento
- ▲ Cargas vendidas com **desconto de US\$5 a US\$8** por barril
- ▲ **Redução da produção entre junho-agosto** em função de problemas detectados durante o comissionamento, relativos à separação água-óleo
- ▲ **Lifting cost** de **US\$15,3** por barril (US\$21,8 no 1T20) devido à aumento da produção, renegociação de custos com fornecedores e redução do custo do charter

Produção
Atlanta
(vs 2T19)

+97%

Lifting
Cost
(vs 2T19)

-48%

Negociação de
custos com
fornecedores
(vs 1T20)

-11%

Ativos Exploratórios

Bacia de Sergipe-Alagoas

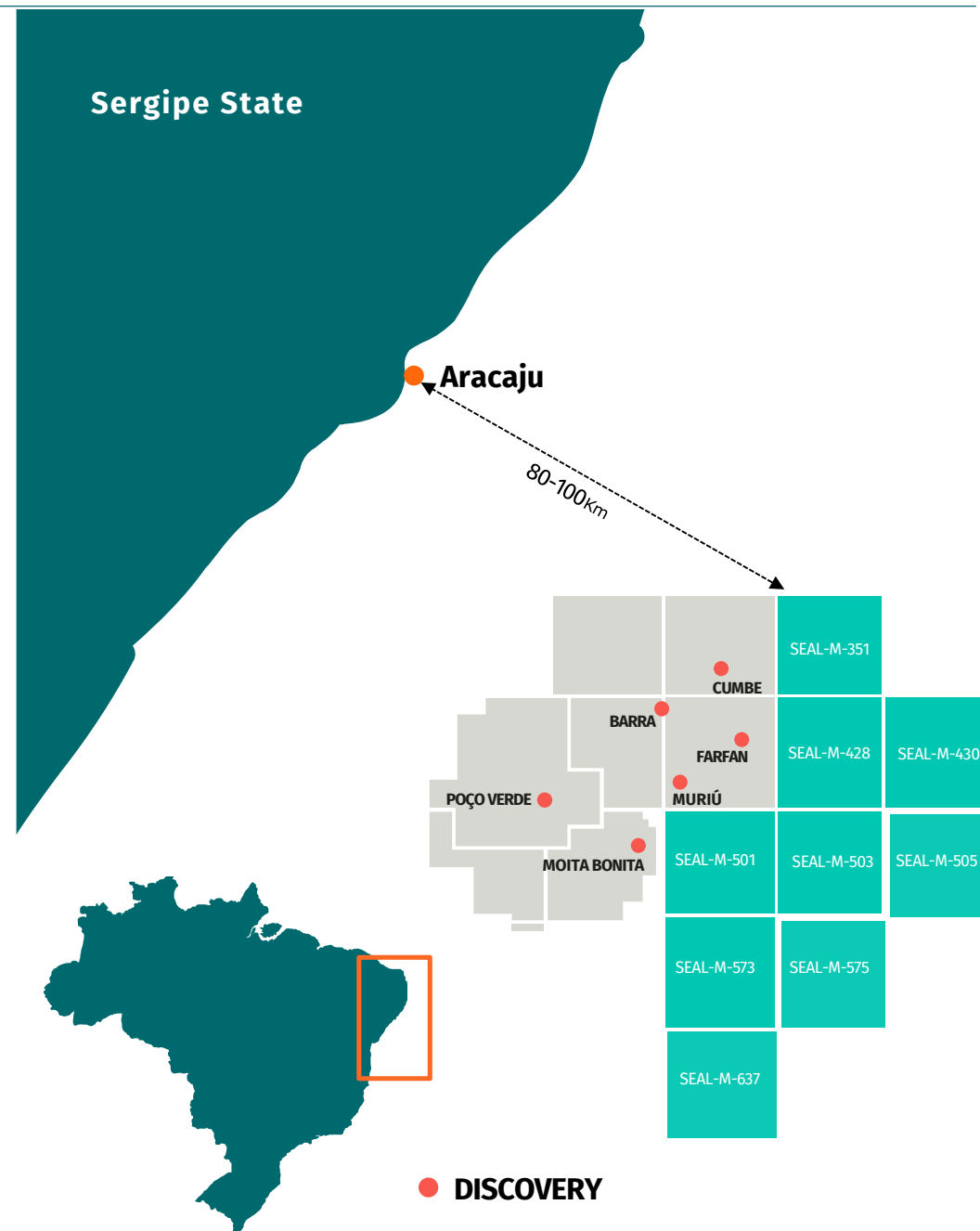
- ▲ Conclusão do processamento dos dados
- ▲ Perfuração de poço exploratório prevista para meados de 2021
- ▲ Pedido de licenciamento ambiental em andamento; EIA/RIMA protocolado pelo Operador junto ao IBAMA

Margem Equatorial

- ▲ Farm-out dos blocos da bacia de Pará-Maranhão ainda suspenso

Margem Leste

- ▲ Blocos da Bacia do Espírito Santo em fase de passagem de operação da Equinor para a Petrobras, que está também assumindo a participação da Equinor



Impactos Não Recorrentes no 2T20

Impactos no EBITDAX e Lucro Líquido



R\$121 MM

Incorporação
de 20% da Dommo
na AFBV

R\$62 MM

Crédito fiscal
exclusão ICMS da
base do PIS/COFINS

R\$46 MM

Exercício
de
Hedge

Resultados Financeiros

Sólido desempenho mesmo em ambiente de pandemia, queda do preço de óleo e suspensão de produção de gás



Receita Líquida

(vs 2T19)

R\$244 MM

+33%

EBITDAX

(vs 2T19)

incluindo não
recorrentes

R\$310 MM

+216%

excluindo não
recorrentes

R\$150MM

+52%

Lucro Líquido

(vs 2T19)

incluindo não
recorrentes

R\$128 MM

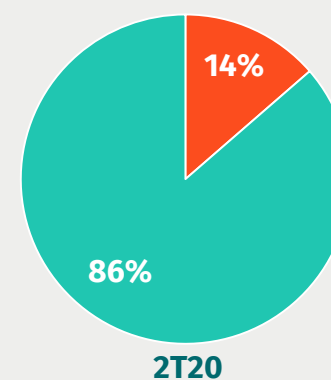
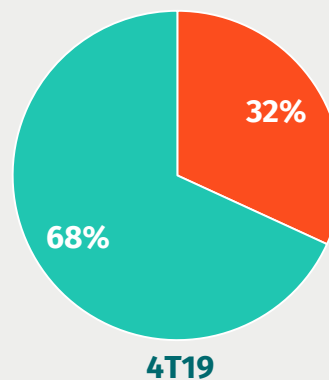
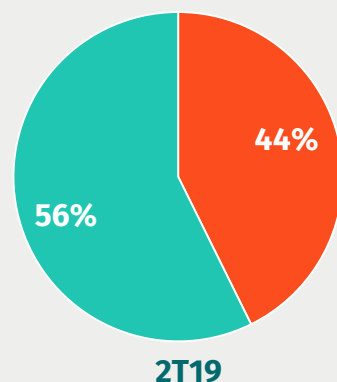
+526%

excluindo não
recorrentes

R\$4 MM

-82%

Composição da Receita Líquida (%)



Caixa e Endividamento

Solidez no balanço e prudência no gerenciamento de caixa



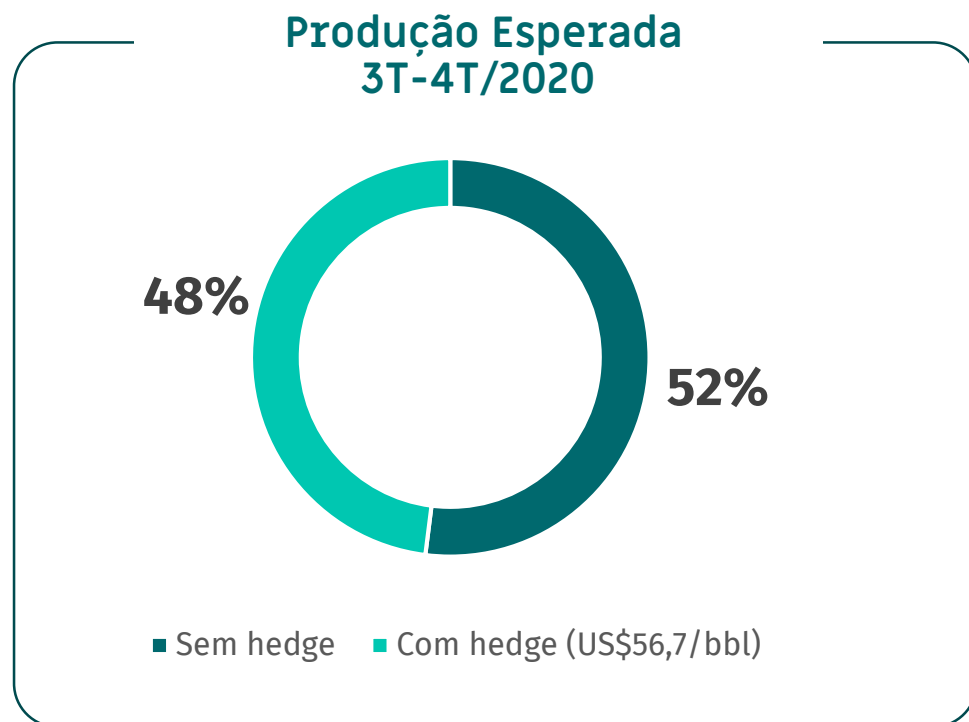
R\$ milhões	2T19	2T20	Δ% A/A
Dívida Total ¹	272,0	232,1	-14,7%
Saldo de Caixa	1.483,4	1.597,1	7,7%
Dívida Líquida Total	(1.211,3)	(1.365,0)	12,7%
Dívida Líquida/EBITDAX	(2,4)	(1,4)	-40,4%

¹ Dívida da Companhia é composta por financiamentos obtidos junto à FINEP (Financiadora de Estudos e Projetos) e linhas de crédito do Banco do Nordeste do Brasil. Recursos tomados com a FINEP fazem parte de um pacote de financiamento que visa dar suporte ao desenvolvimento do SPA do Campo de Atlanta.

- ▲ **Saldo de caixa de R\$1,6 bilhão no 2T20**
- ▲ **Pagamento de R\$300 milhões em dividendos totais em 28 de abril de 2020**
- ▲ **Dívida de R\$232 milhões denominada em reais e com vencimentos majoritariamente no longo prazo**

Estratégia de Hedge

Volatilidade do Brent parcialmente mitigada por hedge



Breakeven de Atlanta (US\$/bbl)		
	Sem Hedge	Com Hedge
3T20E	31,5	6,8
4T20E	26,9	16,0

- ▲ O hedge sempre foi parte integrante da estratégia financeira da Companhia.
- ▲ Em função das operações contratadas, Enauta mantém posição operacional confortável até o final do ano, com capacidade para sustentar a produção mesmo com Brent no nível de um dígito

CAPEX 2020-2021

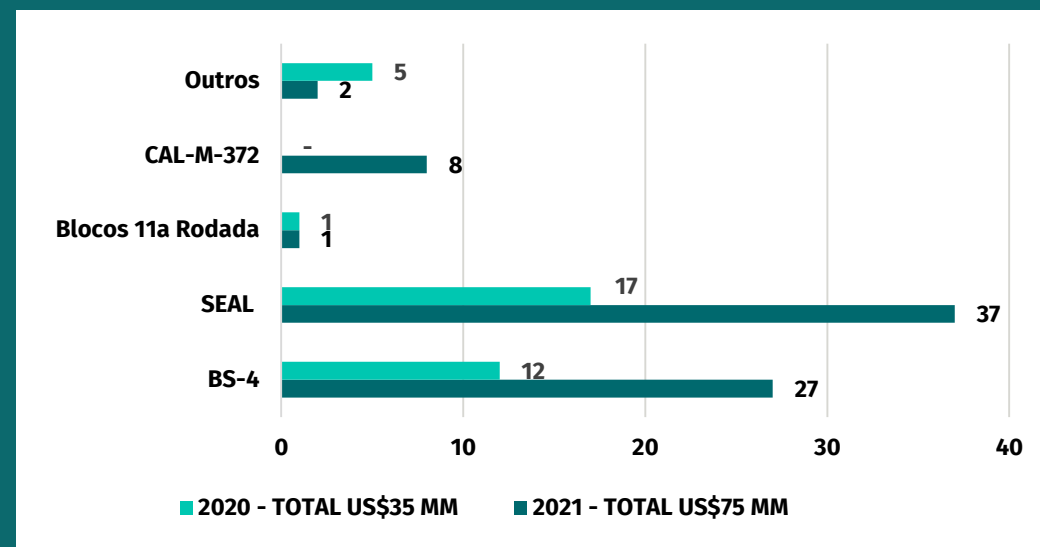
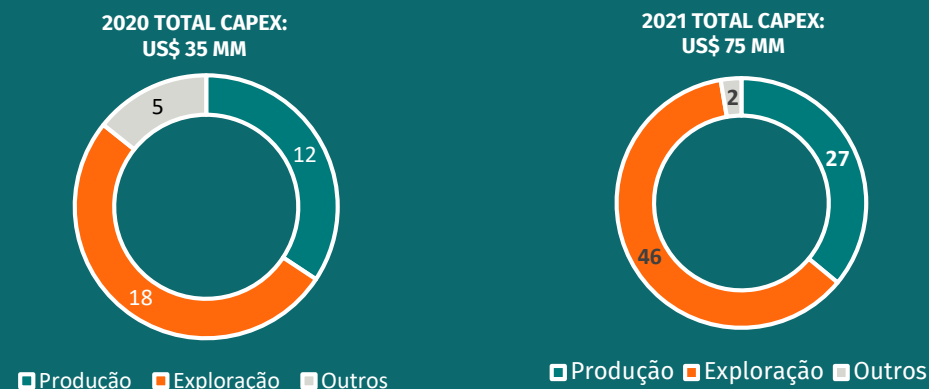
Redução de 40% em função de postergação do SD

2020E - US\$35 MM

- ▲ US\$12 MM para o Campo de Atlanta
- ▲ US\$17 MM para Bacia de Sergipe-Alagoas
- ▲ Redução do Capex para os Blocos da 11ª Rodada
- ▲ US\$15 MM já realizado no 1S20

2021E - US\$75 milhões

- ▲ US\$27 MM para Atlanta, incluindo perfuração do quarto poço
- ▲ US\$37 MM para SEAL: início da perfuração



Como a Enauta Está Evoluindo e Se Preparando para o Pós-crise

- ▲ Decisões táticas para **preservação de caixa e proteção de valor**
- ▲ **Competitividade** amparada pela eficiência na gestão e na janela de oportunidade comercial do óleo de Atlanta
- ▲ **Novas oportunidades**: participação potencial em leilões e oportunidades de aquisições atrativas visando diversificação das fontes de receita
- ▲ **ESG**: assinatura aos Princípios do Oceano Sustentável. Participante do CDP desde 2012





Q&A

www.enauta.com.br

Rio de Janeiro

Av. Almirante Barroso nº 52,
sala 1301 | Centro
Rio de Janeiro – RJ | 20031 918
Tel.: 55 21 3509 5800

Salvador

Av. Antônio Carlos Magalhães nº 1034,
sala 353 | Pituba Parque Center
Itaigara | Salvador – BA | 41825 000
Tel.: 55 71 3351 6210

Rotterdam

Visiting Address: Beursplein 37, World Trade Center
Unit 601, 3011 AA Rotterdam
Tel.: 31 102619960 - F.: 31 102619962
Postal Address: Postbus 8540,
3009 AM, Rotterdam
Tel.: 31 0104215530 - F.: 31 0104210350

Nota Legal: Este documento contém algumas afirmações e informações relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativa da Companhia e de sua administração a respeito de suas atividades futuras. Algumas afirmações e informações são baseadas em previsões, projeções, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como "acreditar", "prever", "esperar", "contemplar", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de aceção semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais diverjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressas neste documento, de forma que não há qualquer garantia de que as projeções ou conclusões aqui mencionadas serão realizadas e/ou atingidas. Em nenhuma hipótese a Companhia ou seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos indiretos, lucros cessantes ou afins. A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações ou análise das diferenças entre as afirmações e os resultados reais. É recomendado que os investidores analisem detalhadamente o prospecto da QGEP, incluindo os fatores de risco identificados no mesmo. Esta apresentação não contém todas as informações necessárias para uma completa avaliação de investimentos na Companhia. Cada investidor deve fazer sua própria avaliação, incluindo os riscos associados, para tomada de decisão de investimento.



August 6, 2020

2Q20 Earnings Presentation

Initiatives Facing COVID-19 Development and Oil Price Volatility



We continue to prioritize employee health and our business resilience, focusing on our long-term strategy

People & Operations

- ▲ Crisis Management Committee remained active: routine adaptation to remote work and virtual meetings
- ▲ **Atlanta:**
 - ▲ Contingency Plan in place for COVID-19: controlling of the pandemic spread
 - ▲ Operations maintained strict protocols to ensure operational and environment safety

Quarter Highlights

- ▲ **Manati:** production resumed in the Field at the end of May
- ▲ **Atlanta:** Consortium discussing approval of drilling of the fourth well
- ▲ **CAPEX:** 40% reduction for 2020 and 2021, reflecting our cash optimization strategy
- ▲ **Hedge:** protection against Brent volatility through additional hedging operations up to the fourth quarter 2020

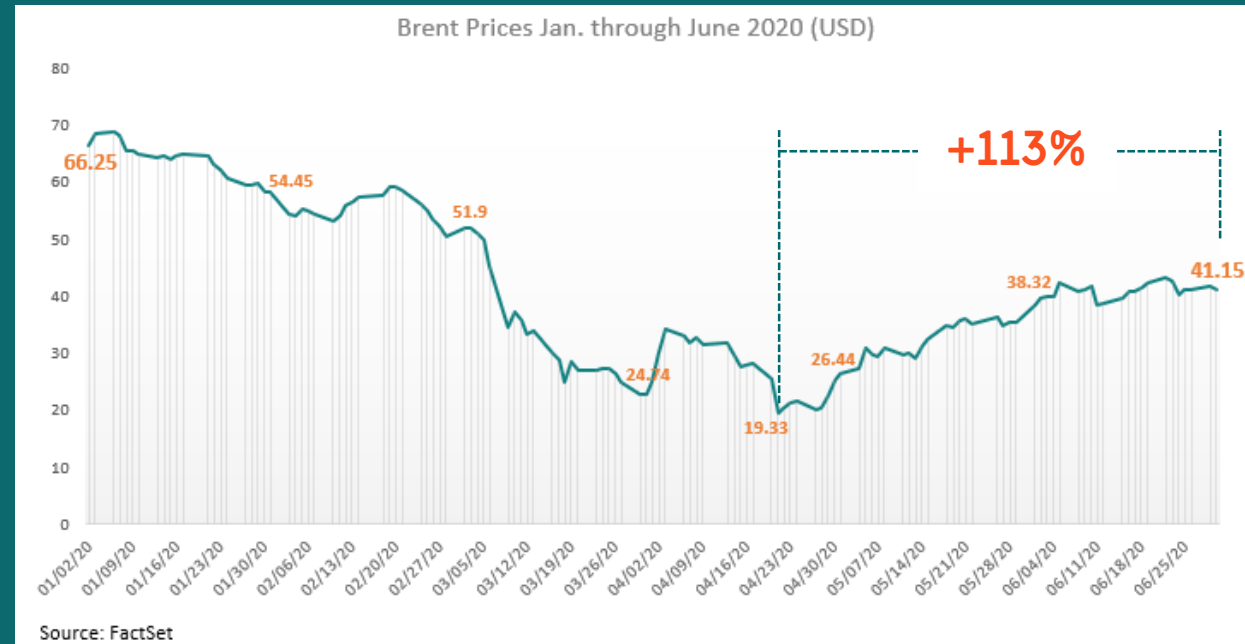
Environment

Production cuts and reopening of economies positively impacted oil prices in 2Q20, after the sharp decrease in 1Q20

- ▲ **Accelerated** Brent recovery in 2Q20
- ▲ Impact of the **Opec+ Agreement** from early April for a reduction of 10 MM barrels/day, and **economic recovery** headed by China
- ▲ **May and June:** unprecedented increase in daily demand for barrels of oil following demand suppression caused by the pandemic
- ▲ Possible **decrease** in U.S. shale oil **production**



+81% Brent
(vs 1Q20)



Productive Assets



Manati Field

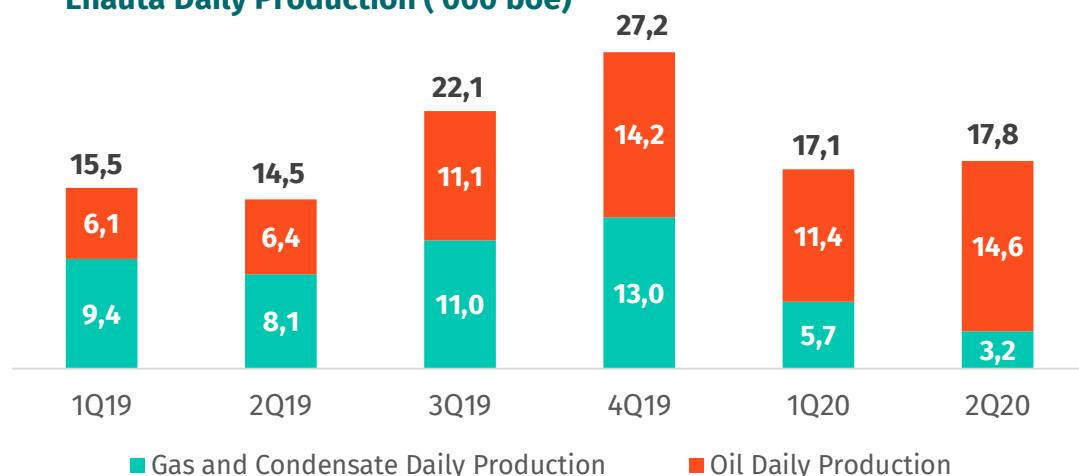
- ▲ Daily average production of **1.1MMm³** in 2Q20, reflecting the production shutdown in March and April
- ▲ **Final negotiation phase** with Petrobras: financial compensation for the months of April, May and June
- ▲ New 2020 outlook for financial compensation equivalent to daily average production of **2.3MMm³ (+/- 10%)**

Atlanta Field

▲ Full Development System (FDS)

- ▲ Consortium discussing approval of the drilling of the fourth well, in line with the increasing worldwide demand
- ▲ Discussion to resume FDS on reduced oil price volatility and/or positive upward pricing trend
- ▲ Cargo sold with **discounts of US\$5-US\$8** per barrel
- ▲ **Production reduction between June-August** due to issue uncovered during commission related to water-oil separation
- ▲ **Lifting cost** equivalent to **US\$15.3** per barrel (US\$21.8 in 1Q20) due to higher production, renegotiation of supplier costs and decrease in the FPSO charter contract cost

Enauta Daily Production ('000 boe)



Atlanta
Production
(vs 2Q19)

+97%

Lifting
Cost
(vs 2Q19)

-48%

Cost Negotiation
with Suppliers
(vs 1Q20)

-11%

Exploratory Assets

Sergipe-Alagoas Basin

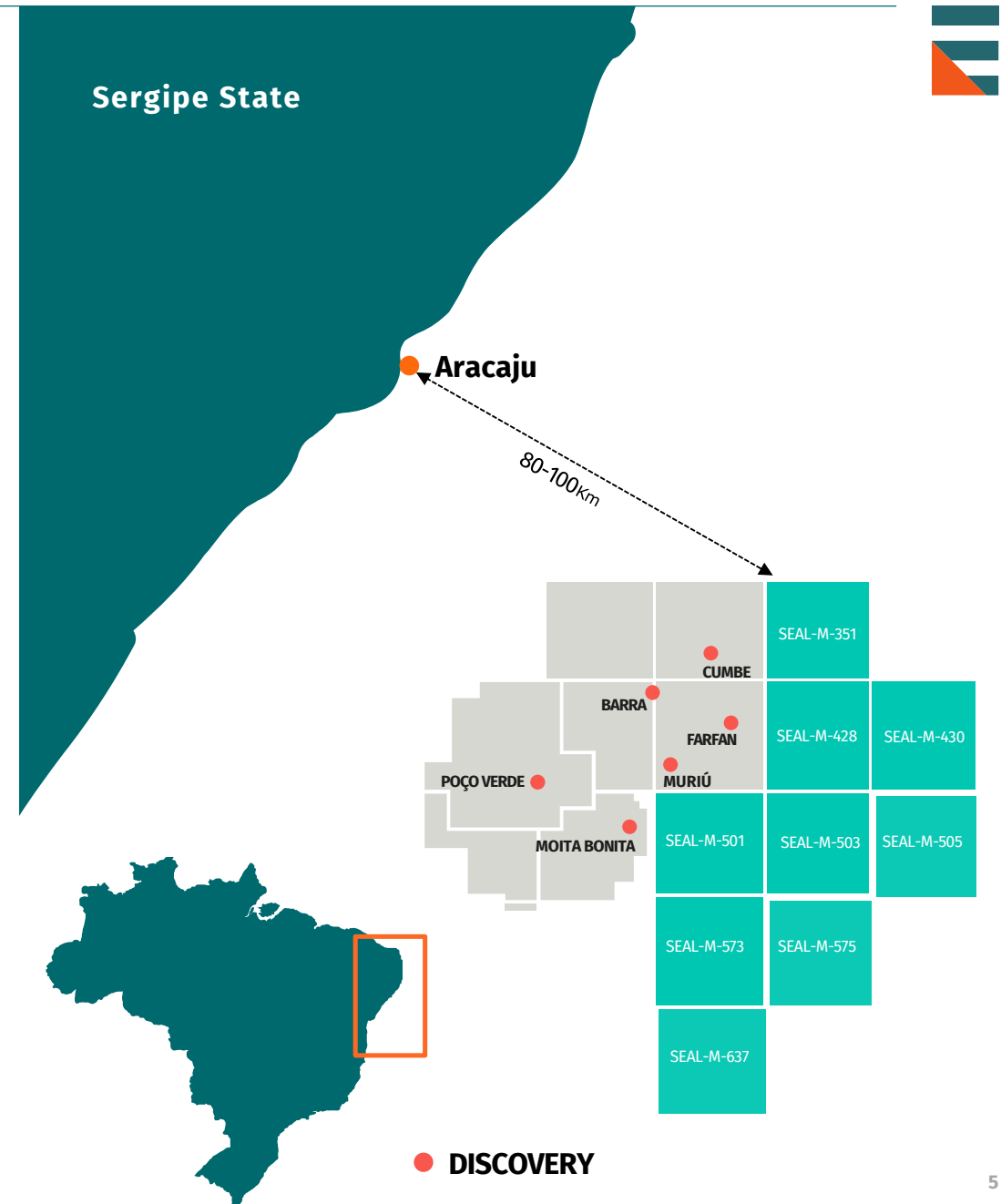
- ▲ Seismic data processing concluded
- ▲ Drilling of exploratory well expected for mid-2021
- ▲ Request for an environmental license for the drilling operation in the region is underway; environmental impact study was submitted by the Operator to IBAMA

Equatorial Margin

- ▲ Farm-out process of the blocks in the Pará-Maranhão Basin still halted

East Bank

- ▲ Operation of blocks in the Espírito Santo Basin is currently being transferred from Equinor to Petrobras, which is also taking over Equinor's working interest



Non-Recurring Impacts in 2Q20

Impacts on EBITDAX and Net Income



R\$121 MM

Transfer
of Dommo's 20%
interest
in AFBV

R\$62 MM

Tax credit: ICMS
excluded from the
calculation basis for
PIS/COFINS

R\$46 MM

Hedge
position

Financial Results

Strong performance despite the pandemic environment, lower oil prices and gas production shutdown



Net Revenue

(vs 2Q19)

R\$244 MM

+33%

EBITDAX

(vs 2Q19)

including
non-recurring

R\$310 MM

+216%

excluding non-
recurring

R\$150MM

+52%

Net Income

(vs 2Q19)

including
non-recurring

R\$128 MM

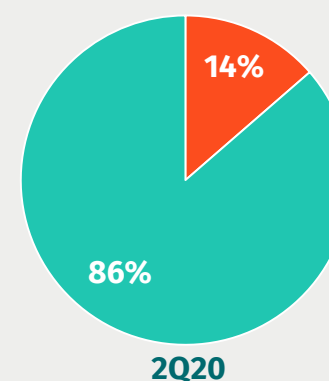
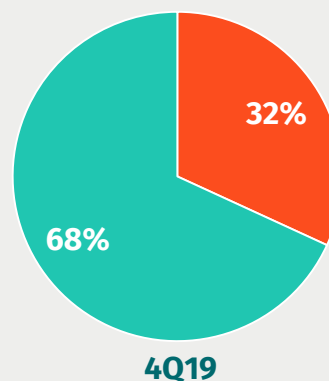
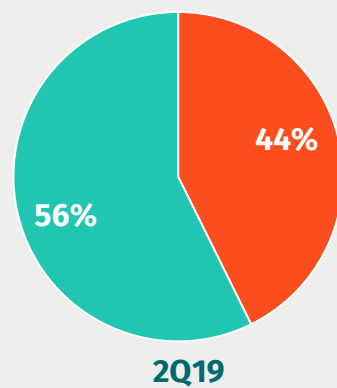
+526%

excluding non-
recurring itens

R\$4 MM

-82%

Net Revenue Breakdown (%)



Cash and Indebtedness

Solid balance sheet and discipline in cash management



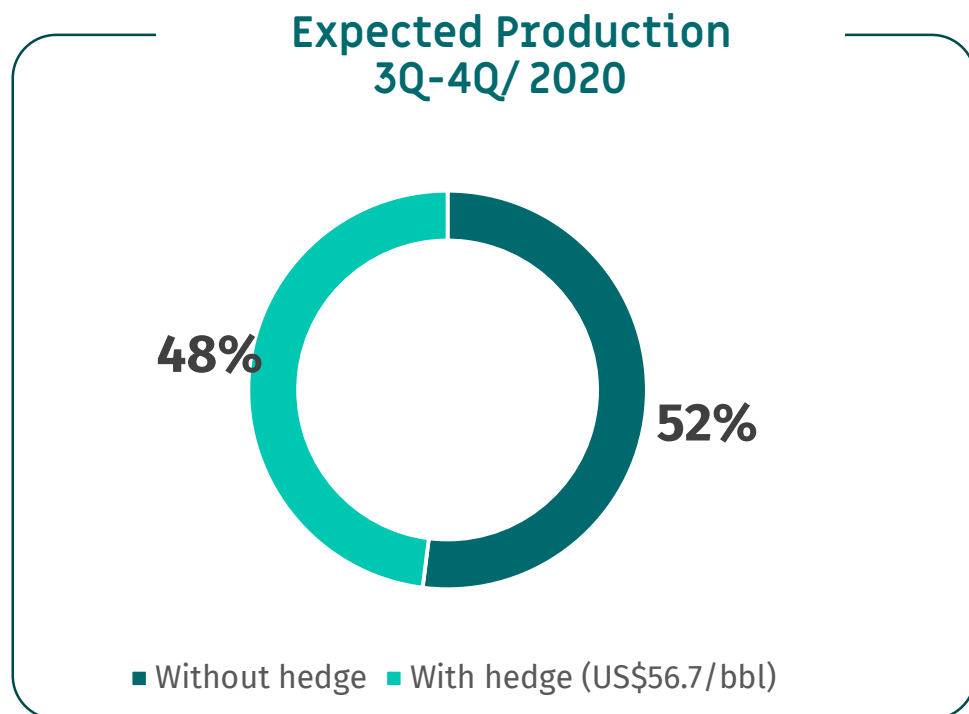
R\$ Million	2Q19	2Q20	Δ% y/y
Total Debt ¹	272.0	232.1	-14.7%
Cash and Equivalents	1,483.4	1,597.1	7.7%
Total Net Debt	(1,211.3)	(1,365.0)	12.7%
Net Debt/EBITDAX	(2.4)	(1.4)	-40.4%

¹ Company debt is comprised of financing raised with FINEP (Financing Agency for Studies and Projects) and credit facilities from Banco do Nordeste do Brasil. Funds from FINEP aim to support the development of Atlanta's EPS

- ▲ **Cash balance of R\$1.6 billion in 2Q20**
- ▲ **R\$300 million total dividend payment on April 28, 2020**
- ▲ **R\$232 million debt in Brazilian Reais mostly with long-term maturity**

Hedging Strategy

Brent volatility partially mitigated by hedging



Atlanta Breakeven (US\$/bbl)		
	W/ Hedge	W/O Hedge
3Q20E	31.5	6.8
4Q20E	26.9	16.0

- ▲ Hedging is an integral part of the Company's financial strategy.
- ▲ Due to contracted hedge positions, Enauta maintains a comfortable operating position through the end of the year, with capacity to support production even with Brent at single-digit levels.

CAPEX 2020-2021

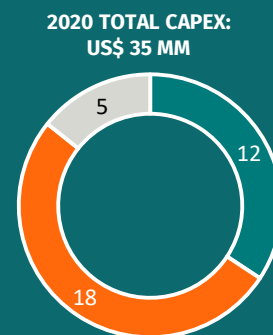
40% reduction on postponement of FDS

2020E - US\$35 MM

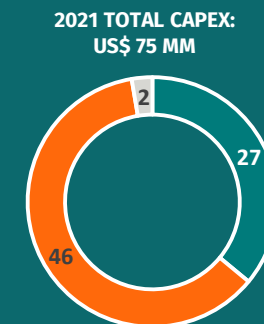
- ▲ US\$12 MM for the Atlanta Field
- ▲ US\$17 MM for Sergipe-Alagoas Basin
- ▲ CAPEX reduction for Blocks in the 11th Bidding Round
- ▲ US\$15 MM already invested in 1H20

2021E - US\$75 MM

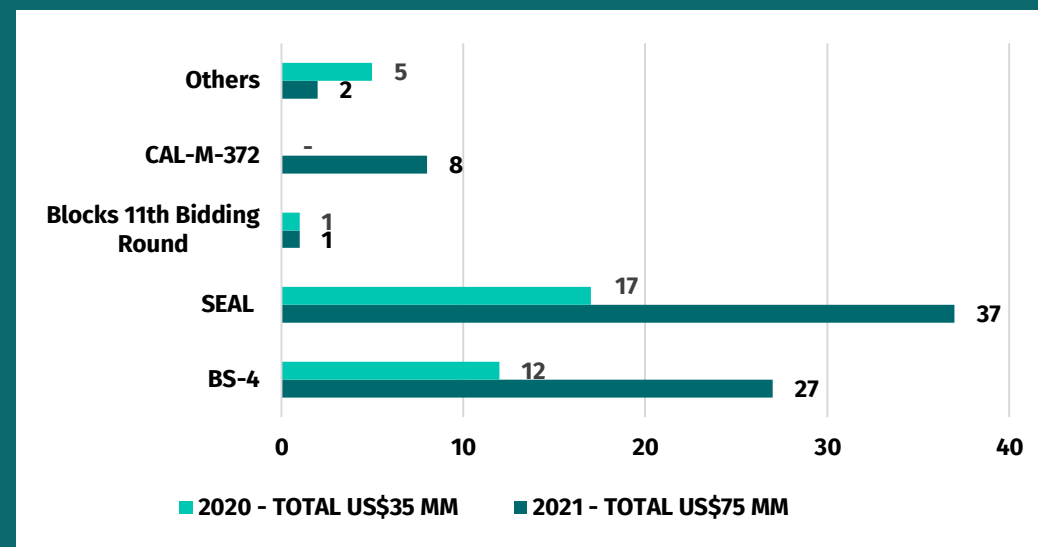
- ▲ US\$27 MM million for the Atlanta Field, including the drilling of the fourth well
- ▲ US\$37 MM for SEAL Basin: beginning of drilling process



Production Exploration Others



Production Exploration



How Enauta is Evolving and Preparing for the Post-crisis

- ▲ Tactical decisions for **cash preservation and value protection**
- ▲ **Competitiveness** supported by efficient management and commercial opportunities of Atlanta oil
- ▲ **New opportunities:** potential participation in bids/ new attractive M&A opportunities aiming at revenue diversification
- ▲ **ESG:** adherence to the Sustainable Ocean Principles. CDP participation since 2012





Q&A

www.enauta.com.br

Rio de Janeiro

Av. Almirante Barroso nº 52,
sala 1301 | Centro
Rio de Janeiro – RJ | 20031 918
Tel.: 55 21 3509 5800

Salvador

Av. Antônio Carlos Magalhães nº 1034,
sala 353 | Pituba Parque Center
Itaigara | Salvador – BA | 41825 000
Tel.: 55 71 3351 6210

Rotterdam

Visiting Address: Beursplein 37, World Trade Center
Unit 601, 3011 AA Rotterdam
Tel.: 31 102619960 - F.: 31 102619962
Postal Address: Postbus 8540,
3009 AM, Rotterdam
Tel.: 31 0104215530 - F.: 31 0104210350

Nota Legal: Este documento contém algumas afirmações e informações relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativa da Companhia e de sua administração a respeito de suas atividades futuras. Algumas afirmações e informações são baseadas em previsões, projeções, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como "acreditar", "prever", "esperar", "contemplar", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de aceção semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais diverjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressas neste documento, de forma que não há qualquer garantia de que as projeções ou conclusões aqui mencionadas serão realizadas e/ou atingidas. Em nenhuma hipótese a Companhia ou seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos indiretos, lucros cessantes ou afins. A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações ou análise das diferenças entre as afirmações e os resultados reais. É recomendado que os investidores analisem detalhadamente o prospecto da QGEP, incluindo os fatores de risco identificados no mesmo. Esta apresentação não contém todas as informações necessárias para uma completa avaliação de investimentos na Companhia. Cada investidor deve fazer sua própria avaliação, incluindo os riscos associados, para tomada de decisão de investimento.