

14 de maio de 2020

# Apresentação de Resultados 1T20

# Rápida resposta a COVID-19 e Volatilidade de Preço do Petróleo



*Priorizando a saúde dos colaboradores, garantindo a continuidade das operações e otimizando investimentos para acomodar novo cenário de negócios*

## Pessoas & Operações

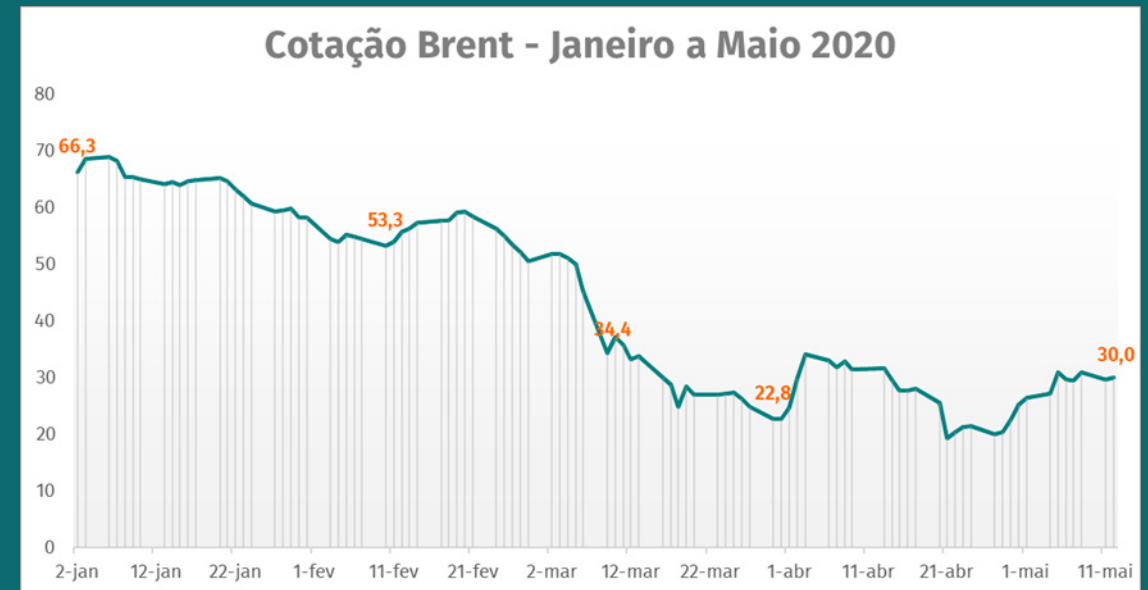
- ▲ Comitê de Gerenciamento de Crise acionado – com implementação de medidas para trabalho remoto, suspensão de viagens e protocolos de higienização
- ▲ Atlanta:
  - ▲ Plano de Contingência para a COVID-19
  - ▲ Operações mantidas com contingente mínimo no FPSO – foco em saúde e segurança

## Adaptação e resiliência frente ao novo cenário

- ▲ Atlanta:
  - ▲ Adiamento do processo de tomada de preços para instalações e equipamentos do Sistema Definitivo e da decisão de perfuração do quarto poço no Campo
  - ▲ Negociação com fornecedores – redução obtida em custos operacionais de pelo menos 10% durante a pandemia, negociações adicionais em andamento
- ▲ CAPEX – sem compromissos relevantes em relação aos investimentos contratados
- ▲ Proteção à volatilidade do Brent por meio de hedge contratado para 2020.

# Cortes na produção e reabertura das economias impactam positivamente o preço do óleo após forte queda no 1º trimestre

- ▲ Forte impacto da pandemia de COVID-19 no consumo, especialmente no setor global de transportes, que consome 44% de todo o petróleo cru
- ▲ Combinação de choques simultâneos de oferta e de demanda, excesso de produção e a falta de capacidade de armazenamento
- ▲ Brent perdeu 66% do valor no 1T20, encerrando o trimestre a US\$22,74 por barril
- ▲ Opep+: Acordo finalizado no início de abril para corte de 10 milhões de barris por dia na produção mundial
- ▲ Expectativa de abertura de economias europeias e aumento de importações da China em abril elevaram o preço para US\$30 em Maio
- ▲ Compromisso da Arábia Saudita com redução de +1 MM de barris por dia em junho, além das reduções do acordo anterior

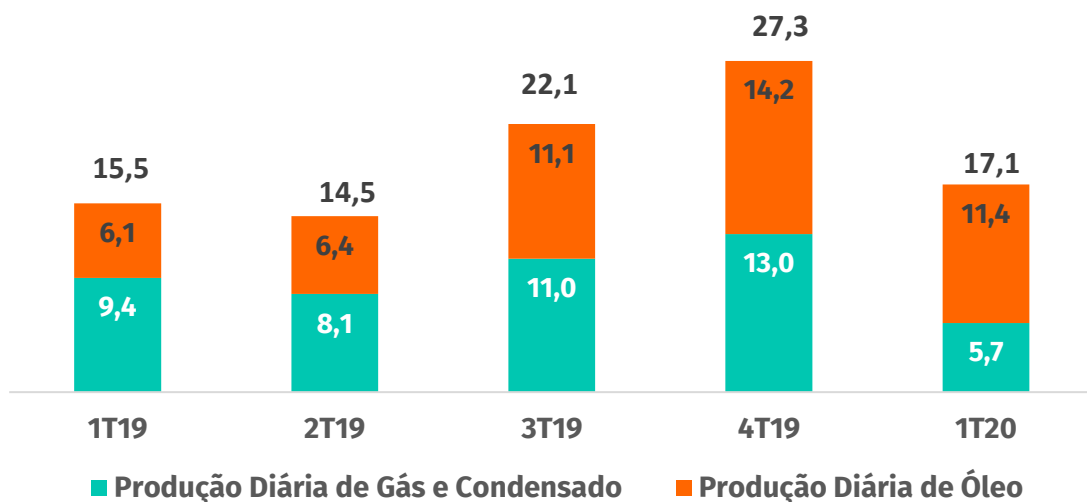


# Ativos Produtores

## Campo de Manati

- ▲ Produção suspensa desde Fev-20
- ▲ Notificação Petrobras de força maior, interrompendo pagamento mínimo referente a cláusula de take-or-pay. Negociações em andamento.
- ▲ Manutenção da projeção de compensação financeira correspondente a média diária de gás de 2,8MMm<sup>3</sup>, com margem positiva ou negativa de 10%

### Produção Diária Enauta (mil boe)



## Campo de Atlanta

- ▲ Adiamento da tomada de preços do Sistema Definitivo e da perfuração do quarto poço
  - ▲ Retomada prevista após redução da volatilidade de preço do óleo e/ou tendência positiva de crescimento
  - ▲ Otimização para sustentar o projeto em cenários de preço mais baixo do Brent
- ▲ Retorno da produção após 20 dias de parada para manutenção programada em março
- ▲ Cargas negociadas com prêmio em relação ao Brent em jan e fev; pós-parada programada, cargas vendidas com desconto inferior a US\$5 por barril
- ▲ Lifting cost de US\$21,8 por barril em função da redução da produção. Em abril, lifting cost já retornou a aproximadamente US\$17

**Produção diária de óleo**  
(vs 1T19)

**+85%**

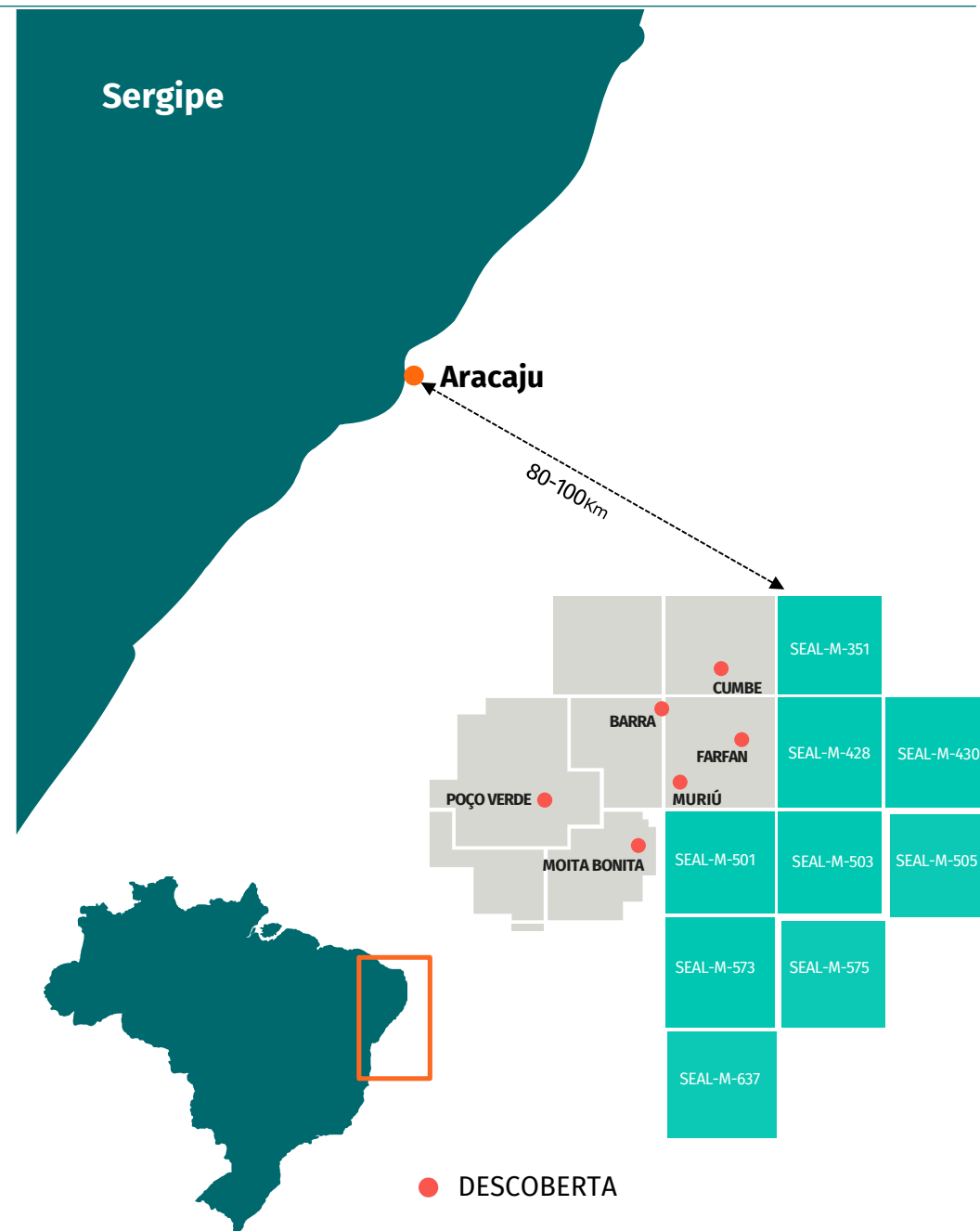
# Ativos Exploratórios

## Bacia de Sergipe-Alagoas

- ▲ Perfuração de poço exploratório prevista para meados de 2021
- ▲ Pedido de licenciamento ambiental em andamento; EIA/RIMA protocolado pelo Operador junto ao IBAMA em abril/20

## Margem Equatorial

- ▲ Farm-out dos blocos da bacia de Pará-Maranhão suspenso





# Resultados Financeiros

*Aumento da produção de Atlanta, demanda permanece alta por óleo com baixo teor de enxofre*

**Receita  
Líquida**

(vs 1T19)

**R\$290 MM**

**+40%**

**EBITDAX**

(vs 1T19)

**R\$195 MM**

**+54%**

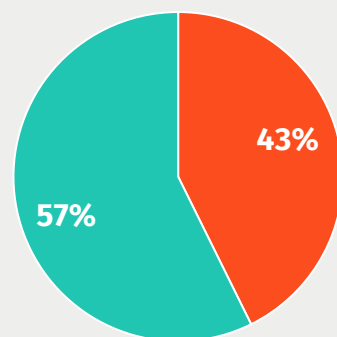
**Lucro  
Líquido**

(vs 1T19)

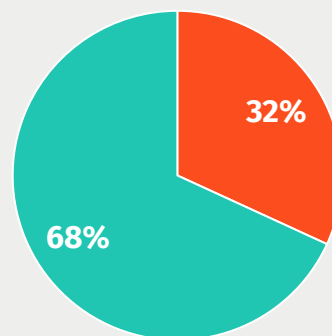
**R\$77 MM**

**+51%**

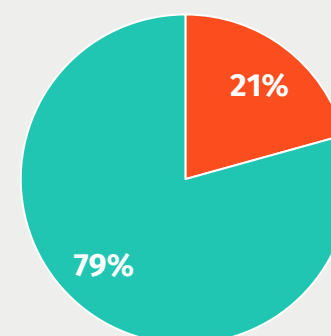
**Composição da  
Receita Líquida  
(%)**



1T19



4T19



1T20



# Caixa e Endividamento

*Solidez no balanço e prudência no gerenciamento de caixa*



R\$ milhões	1T19	4T19	1T20	Δ% A/A
Dívida Total <sup>1</sup>	282,2	251,9	240,9	-14,6%
Saldo de Caixa	1.981,5	1.704,3	1.866,9	-5,8%
Dívida Líquida Total	(-1.700,4)	(1.452,4)	(1.626,0)	-4,4%
Dívida Líquida/EBITDAX	(3,4x)	(2,2x)	(2,2x)	-0,8x

<sup>1</sup> Dívida da Companhia é composta por financiamentos obtidos junto à FINEP (Financiadora de Estudos e Projetos) e linhas de crédito do Banco do Nordeste do Brasil. Recursos tomados com a FINEP fazem parte de um pacote de financiamento que visa dar suporte ao desenvolvimento do SPA do Campo de Atlanta.

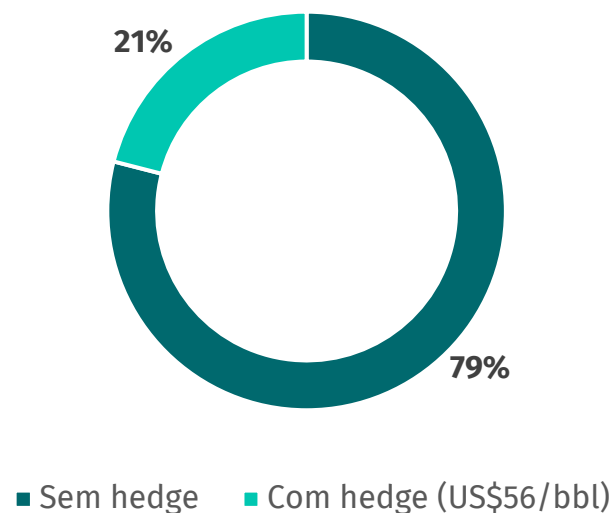
- ▲ **Saldo de caixa de R\$1,9 bilhão no 1T20**, suficiente para absorver potenciais impactos adversos nos negócios que venham a ser mais severos ou mais duradouros
- ▲ Dívida de R\$241 milhões **denominada em reais e com vencimentos majoritariamente no longo prazo**
- ▲ Pagamento de **R\$300 milhões em dividendos totais em 28 de abril**
- ▲ **Negociações** com fornecedores em andamento

# Estratégia de Hedge

*Volatilidade do Brent parcialmente mitigada por hedge*



Produção Esperada  
2T-4T/2020



Breakeven de Atlanta (US\$/bbl)

	Sem Hedge	Com Hedge
2T20E	22	7,5
3T20E	25	19,4

- ▲ O hedge sempre foi parte integrante da estratégia financeira da Companhia.
- ▲ A Enauta está avaliando atualmente múltiplas opções, incluindo outros instrumentos.



# CAPEX 2020-2021

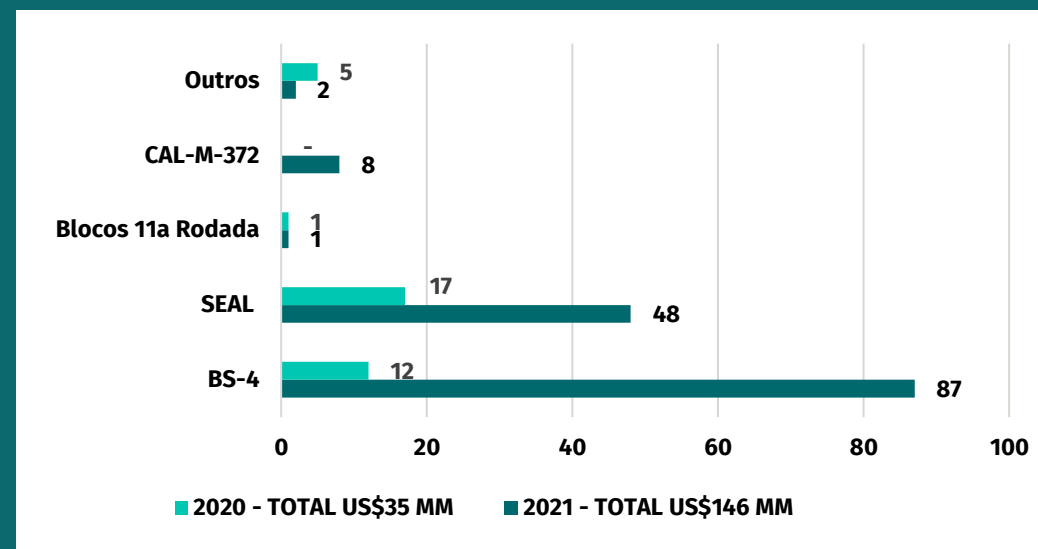
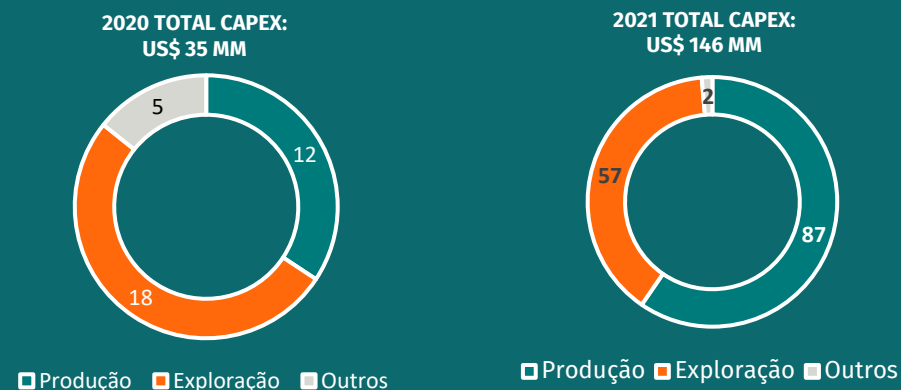
## 2020E - US\$35 MM

- ▲ US\$12 MM para o Campo de Atlanta, sendo US\$10,4 MM já realizado no 1T20
- ▲ US\$17 MM para Bacia de Sergipe-Alagoas
- ▲ Redução do Capex para os Blocos da 11ª Rodada

## 2021E - US\$146 milhões

- ▲ US\$87 MM para Atlanta; desenvolvimento do Sistema Definitivo (SD)<sup>1</sup>
- ▲ US\$48 MM para SEAL: início da perfuração

<sup>1</sup> Esta estimativa reflete custos associados ao início da aquisição dos equipamentos necessários para a produção do Campo no SD, o qual está na fase de tomada de preços para embasamento da decisão final pelo Consórcio.



# Prioridades e Preparação para o Pós-crise



- ▲ Decisões táticas para **preservação de caixa e proteção de valor**:
  - ▲ postergação do cronograma de investimentos em Atlanta e otimização do projeto do Sistema Definitivo
  - ▲ Avaliação de novos instrumentos para hedge do Brent
- ▲ **Otimização da estrutura de custos** em curso: redução de gastos e despesas operacionais para manter resiliência financeira
- ▲ **Competitividade** amparada pela eficiência na gestão e na janela de oportunidade comercial do óleo de Atlanta
- ▲ **Focalização em projetos exploratórios**, com *upside* no médio-longo prazo (Sergipe-Alagoas)
- ▲ **Novas oportunidades**: participação potencial em leilões e oportunidades de aquisições atrativas visando diversificação das fontes de receita



# Q&A

---

**www.enauta.com.br**

**Rio de Janeiro**

Av. Almirante Barroso nº 52,  
sala 1301 | Centro  
Rio de Janeiro – RJ | 20031 918  
Tel.: 55 21 3509 5800

**Salvador**

Av. Antônio Carlos Magalhães nº 1034,  
sala 353 | Pituba Parque Center  
Itaigara | Salvador – BA | 41825 000  
Tel.: 55 71 3351 6210

**Rotterdam**

Visiting Address: Beursplein 37, World Trade Center  
Unit 601, 3011 AA Rotterdam  
Tel.: 31 102619960 - F.: 31 102619962  
Postal Address: Postbus 8540,  
3009 AM, Rotterdam  
Tel.: 31 0104215530 - F.: 31 0104210350

---

**Nota Legal:** Este documento contém algumas afirmações e informações relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativa da Companhia e de sua administração a respeito de suas atividades futuras. Algumas afirmações e informações são baseadas em previsões, projeções, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como "acreditar", "prever", "esperar", "contemplar", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de aceção semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais diverjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressas neste documento, de forma que não há qualquer garantia de que as projeções ou conclusões aqui mencionadas serão realizadas e/ou atingidas. Em nenhuma hipótese a Companhia ou seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos indiretos, lucros cessantes ou afins. A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações ou análise das diferenças entre as afirmações e os resultados reais. É recomendado que os investidores analisem detalhadamente o prospecto da QGEP, incluindo os fatores de risco identificados no mesmo. Esta apresentação não contém todas as informações necessárias para uma completa avaliação de investimentos na Companhia. Cada investidor deve fazer sua própria avaliação, incluindo os riscos associados, para tomada de decisão de investimento.





May 14, 2020

# 1Q20 Earnings Presentation

# Rapid response to COVID-19 and Oil Price Volatility

*Prioritizing employee health, ensuring operations continuity and optimizing investments to accommodate new business scenario*

## People & Operations

- ▲ Crisis Management Committee – implementation of measures including remote work, suspension of travel and sanitization protocols
- ▲ Atlanta:
  - ▲ Contingency Plan for COVID-19
  - ▲ Operations maintained with minimum workforce at FPSO – focus on health and safety

## Adaptation and resilience in face of new scenario

- ▲ Atlanta:
  - ▲ Postponement of the RFP process for the facilities and equipment associated with the Full Development System, as well as postponement of drilling a fourth well in the field
  - ▲ Negotiation with suppliers – at least 10% operating cost reduction during the pandemic; additional negotiations in progress
- ▲ CAPEX – no significant investment commitments
- ▲ Protection against Brent volatility through hedging for 2020.

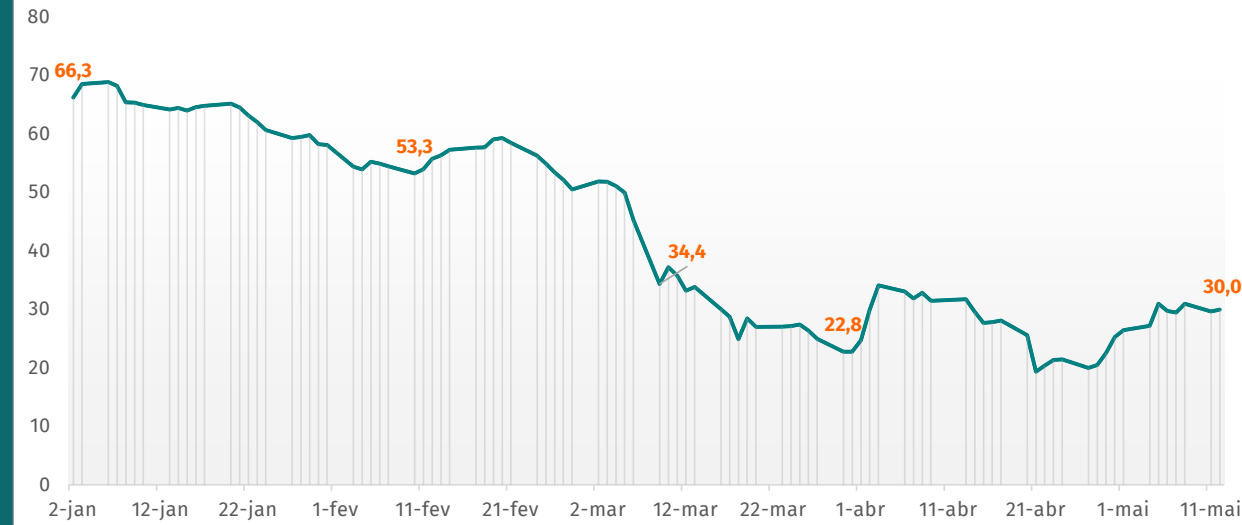
# Oil crisis rebounding on cuts & reopening of economies

## *Abrupt changes in 1Q20 environment*

- ▲ Strong impact on consumption from COVID-19 pandemic, particularly in the global transportation sector, which consumes 44% of total crude oil
- ▲ Combination of simultaneous supply and demand shocks, excess production and shortage of storage capacity
- ▲ Brent lost 66% of its value in 1Q20, ending the quarter at US\$22.74 per barrel
- ▲ Opec+: Agreement finalized in the beginning of April to reduce global production by 10 million barrels per day
- ▲ Expected reopening of European economies and increase in imports by China in April raised price close to US\$30/barrel in May
- ▲ May 11 Saudi Arabia promised to cut an additional 1 million barrels per day in June, in addition to its share of reductions under the output-cut agreement



Brent Prices - Jan through May, 2020





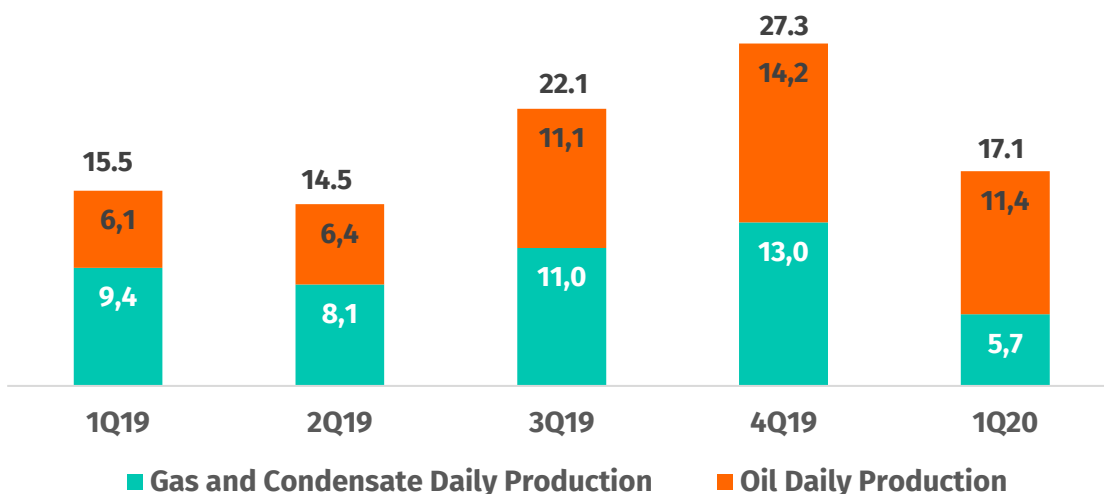
# Productive Assets



## Manati Field

- ▲ Suspended production since Feb-20
- ▲ Notification by Petrobras suspending payment related to the take-or-pay clause due to force majeure; Negotiations in progress
- ▲ Maintained 2020 Outlook: Financial compensation equivalent to daily average of 2.8MMm<sup>3</sup> of gas, with 10% positive or negative margin

### Enauta's Daily Production (thousand boe)



## Atlanta Field

- ▲ Postponement of the RFP for FDS and drilling of 4<sup>th</sup> well
  - ▲ Will reinitiate on reduced oil price volatility and/or positive upward pricing trend
  - ▲ Optimizing plan to sustain lower Brent prices
- ▲ Resumed production after 20-day scheduled maintenance period in March
- ▲ Atlanta cargo negotiated at a premium to Brent in January and February; After the scheduled shutdown, cargo was sold with discounts below US\$5 per barrel
- ▲ Lifting cost equivalent to US\$21.8 per barrel due to lower production. In April, lifting cost decreased to R\$17 per barrel as production resumed

### Daily Oil Production (vs 1T19)

**+85%**

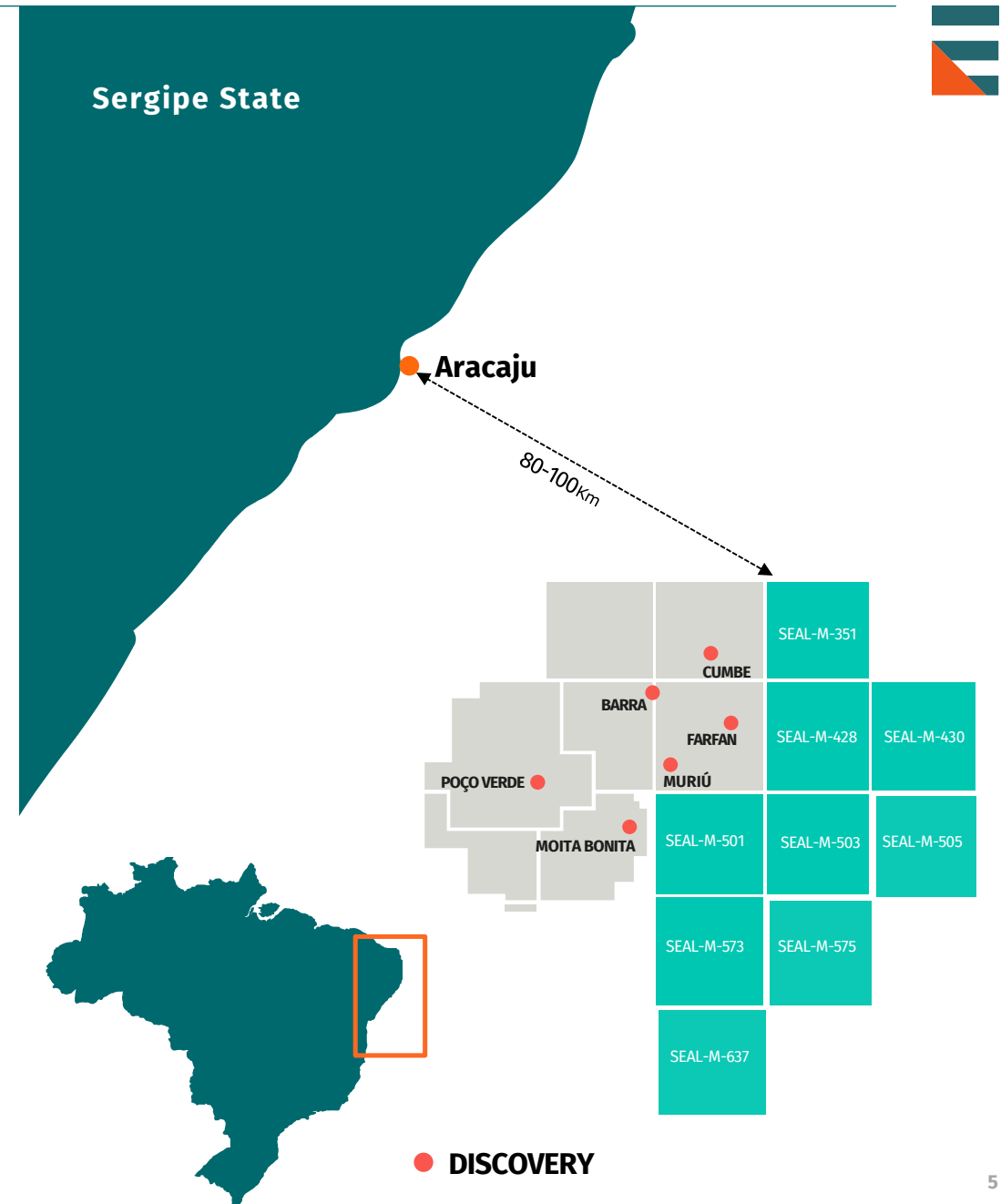
# Exploratory Assets

## Sergipe-Alagoas Basin

- ▲ Drilling of exploratory well expected for mid-2021
- ▲ Request for an environmental license for the drilling operation in the region is underway; environmental impact study was submitted by the Operator to IBAMA in April/20

## Equatorial Margin

- ▲ Farm-out process of the blocks in the Pará-Maranhão Basin halted



# Financial results

*Increased production in Atlanta, demand continues high for low sulfur oil*

**Net  
Revenue**  
(vs 1Q19)

**R\$290 MM**

**+40%**

**EBITDAX**

(vs 1Q19)

**R\$195 MM**

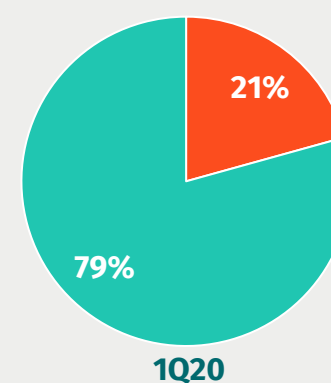
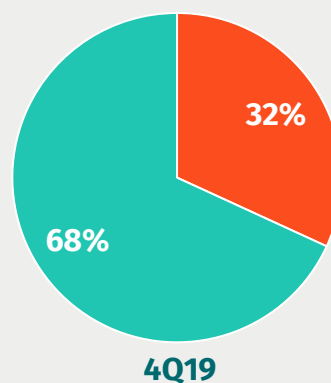
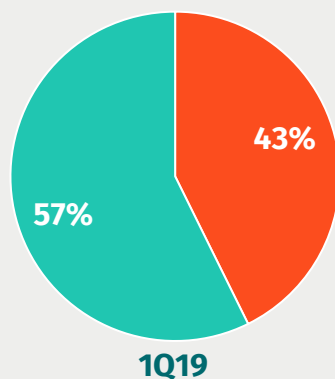
**+54%**

**Net  
Income**  
(vs 1Q19)

**R\$77 MM**

**+51%**

**Net  
revenue  
breakdown  
(%)**



# Cash and Indebtedness

## *Solid balance sheet and discipline in cash management*

R\$ Million	1Q19	4Q19	1Q20	Δ% y/y
Total Debt <sup>1</sup>	282.2	251.9	240.9	-14.6%
Cash and Equivalents	1,981.5	1,704.3	1,866.9	-5.8%
Total Net Debt	(-1,700.4)	(1,452.4)	(1,626.0)	-4.4%
Net Debt/EBITDAX	(3.4x)	(2.2x)	(2.2x)	-0.8x

<sup>1</sup> Company debt is comprised of financing raised with FINEP (Financing Agency for Studies and Projects) and credit facilities from Banco do Nordeste do Brasil. Funds from FINEP aim to support the development of Atlanta's EPS

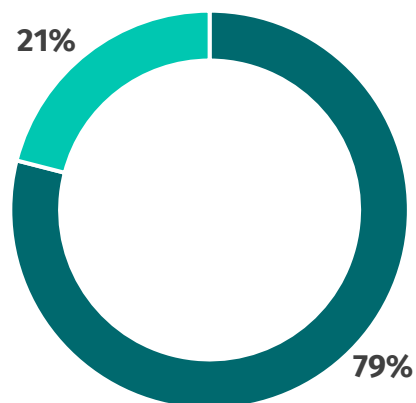
- ▲ **Cash balance of R\$1.9 billion on March 31, 2020**, sufficient to operate the business and mitigate potential longer-term adverse impacts
- ▲ R\$241 million **debt in Brazilian Reais mostly with long term maturity**
- ▲ **R\$300 million total dividend payment on April 28, 2020**
- ▲ **Negotiations** with suppliers underway

# Hedging Strategy

*Expected commodity volatility partially mitigated by hedging*



Expected production  
2Q-4Q/ 2020



■ Without hedge ■ With hedge (US\$56/bbl)

Atlanta Breakeven (US\$/bbl)

	W/ Hedge	W/O Hedge
2Q20E	22	7.5
3Q20E	25	19.4

- ▲ Hedging is an integral part of the Company's financial strategy.
- ▲ Currently evaluating multiple options, including other instruments.

# CAPEX 2020-2021

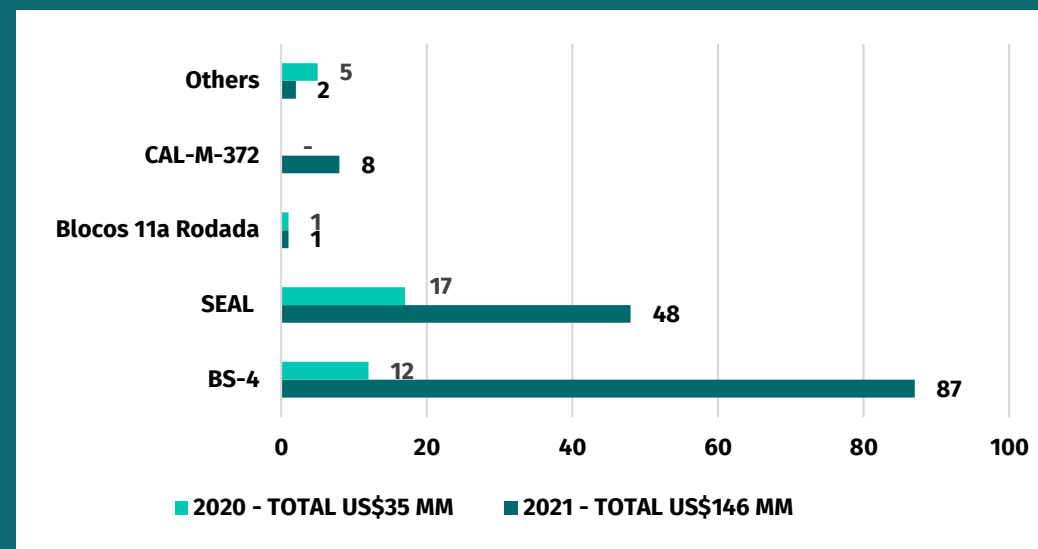
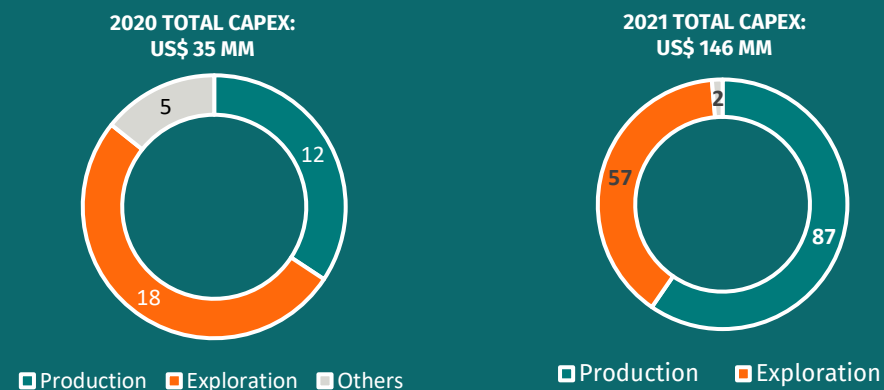
## 2020E - US\$35 MM

- ▲ US\$12 MM for the Atlanta Field, with US\$10.4 MM already invested in 1Q20
- ▲ US\$17 MM for Sergipe-Alagoas Basin
- ▲ CAPEX reduction for Blocks in the 11<sup>th</sup> Bidding Round

## 2021E - US\$146 MM

- ▲ US\$87 MM million for the Atlanta Field; development of the Full Development System (FDS)<sup>1</sup>
- ▲ US\$48 MM for SEAL Basin: beginning of drilling process

<sup>1</sup> This estimate reflects costs associated with the beginning of acquisition of equipment required for the Field's production under the FDS, which is in the pricing phase, in order to support a final decision by the consortium.





# Priorities and Preparing for the Post-crisis



- ▲ Tactical decisions for **cash preservation and value protection**:
  - ▲ postponement of the investment schedule in Atlanta and optimization of the Full Development project
  - ▲ Evaluation of new instruments for commodity hedging
- ▲ **Optimization of current cost structure**: reduction of operating costs and expenses to maintain financial resilience
- ▲ **Competitiveness** supported by efficient management of operating assets and commercial opportunities of Atlanta oil
- ▲ **Maintenance of exploratory projects**, with upside in the medium/long-term (Sergipe-Alagoas)
- ▲ **New opportunities**: Potential participation in bids/ new attractive acquisitions opportunities aiming revenue diversification



# Q&A

---

**www.enauta.com.br**

**Rio de Janeiro**

Av. Almirante Barroso nº 52,  
sala 1301 | Centro  
Rio de Janeiro – RJ | 20031 918  
Tel.: 55 21 3509 5800

**Salvador**

Av. Antônio Carlos Magalhães nº 1034,  
sala 353 | Pituba Parque Center  
Itaigara | Salvador – BA | 41825 000  
Tel.: 55 71 3351 6210

**Rotterdam**

Visiting Address: Beursplein 37, World Trade Center  
Unit 601, 3011 AA Rotterdam  
Tel.: 31 102619960 - F.: 31 102619962  
Postal Address: Postbus 8540,  
3009 AM, Rotterdam  
Tel.: 31 0104215530 - F.: 31 0104210350

---

**Nota Legal:** Este documento contém algumas afirmações e informações relacionadas à Companhia que refletem a atual visão e/ou expectativa da Companhia e de sua administração a respeito de suas atividades futuras. Algumas afirmações e informações são baseadas em previsões, projeções, indicam ou implicam resultados, performance ou realizações futuras, podendo conter palavras como "acreditar", "prever", "esperar", "contemplar", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de aceção semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e premissas. Advertimos que diversos fatores importantes podem fazer com que os resultados reais divirjam de maneira relevante dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressas neste documento, de forma que não há qualquer garantia de que as projeções ou conclusões aqui mencionadas serão realizadas e/ou atingidas. Em nenhuma hipótese a Companhia ou seus conselheiros, diretores, representantes ou empregados serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por decisões ou atos de investimento ou negócios tomados com base nas informações e afirmações constantes desta apresentação, e tampouco por danos indiretos, lucros cessantes ou afins. A Companhia não tem intenção de fornecer aos eventuais detentores de ações uma revisão das afirmações ou análise das diferenças entre as afirmações e os resultados reais. É recomendado que os investidores analisem detalhadamente o prospecto da QGEP, incluindo os fatores de risco identificados no mesmo. Esta apresentação não contém todas as informações necessárias para uma completa avaliação de investimentos na Companhia. Cada investidor deve fazer sua própria avaliação, incluindo os riscos associados, para tomada de decisão de investimento.