

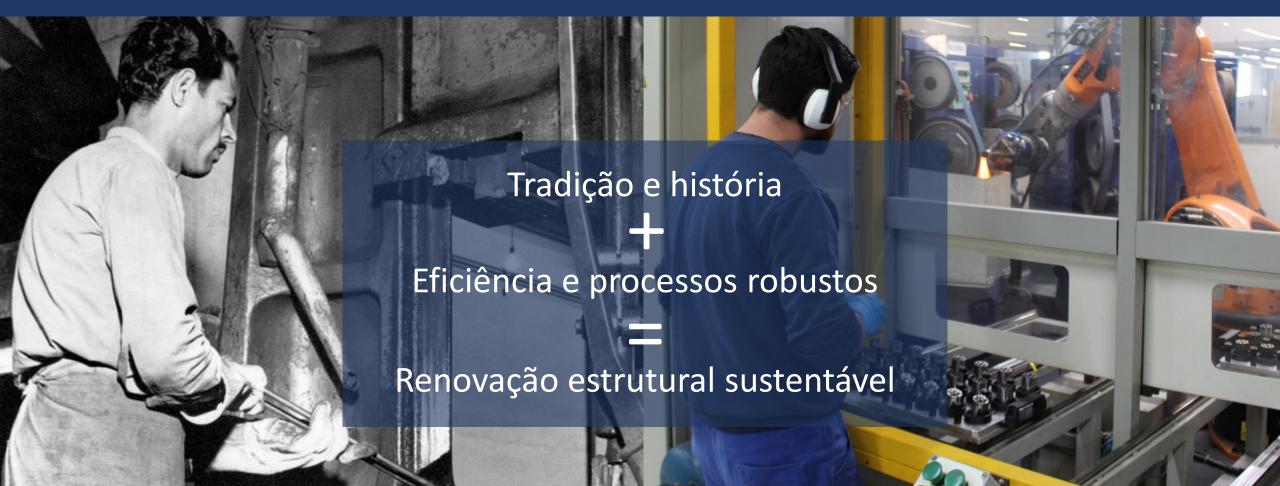
Reunião pública - Apimec São Paulo, 30/08/2019





Comemorando conquistas

80 ANOS DE HISTÓRIA









Comemorando conquistas

RENOVAÇÃO ESTRUTURAL

Mudanças sólidas e sustentáveis

- Foco em armas alienação de ativos fora do non-core
- Renegociação da dívida bancária alongamento do perfil de vencimento e redução dos juros
- Processos robustos produção em linha, controle de custos e despesas
- Tradição da marca produtos com inovação e qualidade
- Renovação de portfólio 37 lançamentos e 350 SKU's nos últimos dois anos



1S19 X 1S18

Melhor 1º semestre dos últimos anos

Receita líquida: +12,5%

Lucro operacional (Ebit): +41,9%

Ebitda: +30,1%

Lucro líquido: R\$ 47,6 MM

Crescimento
em cima de
2018, um ano
de bons
resultados



Agenda

Taurus Armas S.A.

Modelo estratégico

Governança Corporativa

> Resultados 1S19

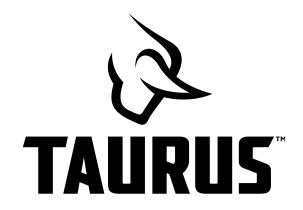


Quem somos





Marcas





80 anos







38 anos

27 anos

130 anos



Unidades industriais – Brasil

Complexo industrial integrado

1 MILHÃO ARMAS/ANO

+ de 2 MIL FUNCIONÁRIOS

Fábrica de São Leopoldo:

- 20 hectares
- 31,2 mil m² construídos





Unidades industriais - EUA

- Transferência para nova unidade
- Produção inicial em agosto de 2019
 - Operação em 2020
 - Capacidade de 800 mil armas/ano
- Fábrica montada por meio de incentivos do governo local – US\$ 42 mi
- 18 mil m² construídos

REESTRUTURAÇÃO DA OPERAÇÃO NOS EUA (Galeazzi Assoc.)





Produção

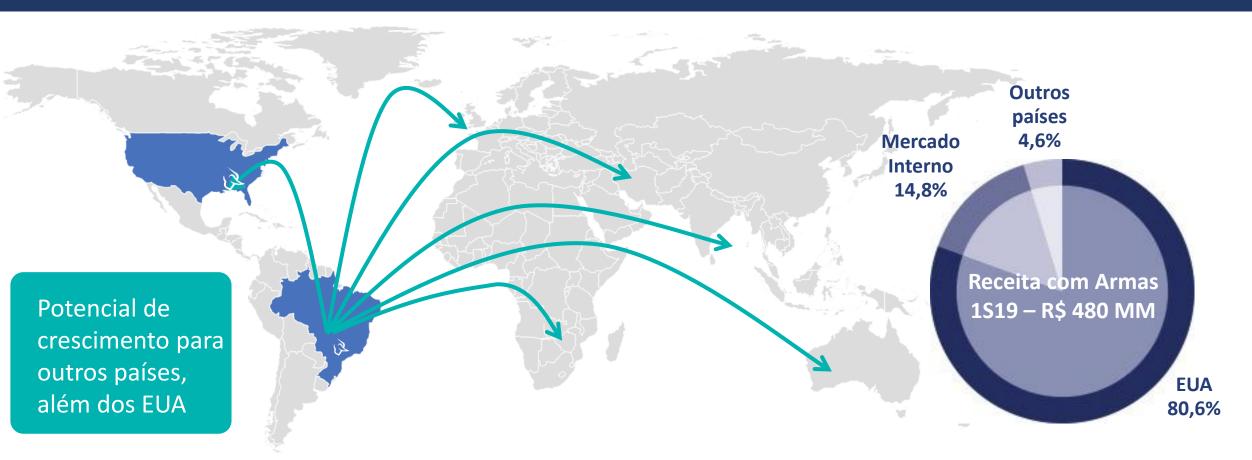
Capacidade de produção (Brasil + EUA)

1,8 MILHÃO ARMAS/ANO + DE 5 MIL ARMAS/DIA





vendas para + 100 países





Mercado de atuação

Principais mercados que a Taurus atua



Civil / Esportivo

Policial / Militar



Mercado de atuação

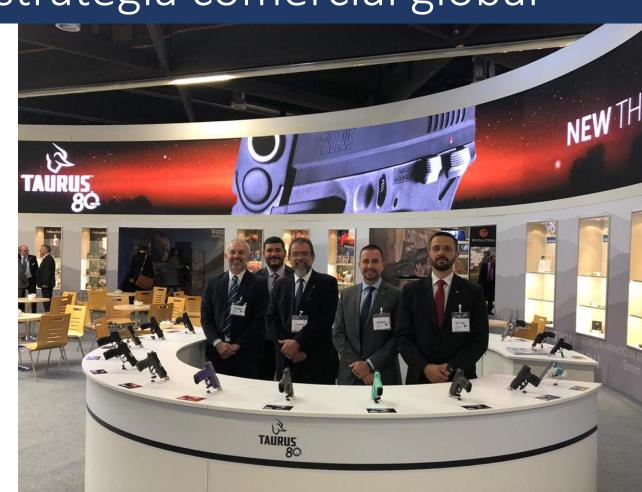
Ampliação de mercado – estratégia comercial global

Mercado interno

- Novos decretos ampliando e facilitando o acesso à armas
- Liberação ao público civil de calibres somente à integrantes de órgão de segurança pública e CACs
- Desenvolvimento do novo Portal de Relacionamento

Mercado externo

Aumentar participação do mercado externo, além dos EUA



Agenda

Taurus Armas S.A.

Modelo estratégico

Governança Corporativa

> Resultados 1S19

PROCESSO DE LOGÍSTICA Peça certa na hora certa



PROCESSO DE QUALIDADE INTEGRADA Qualificação dos fornecedores



Melhoria dos indicadores financeiros

2018

- Renegociação com sindicato de bancos:
 Alongamento do perfil e redução do custo R\$ 120 MM em 5 anos
- Liquidação de dívidas vencidas com fornecedores
- Aumento de capital

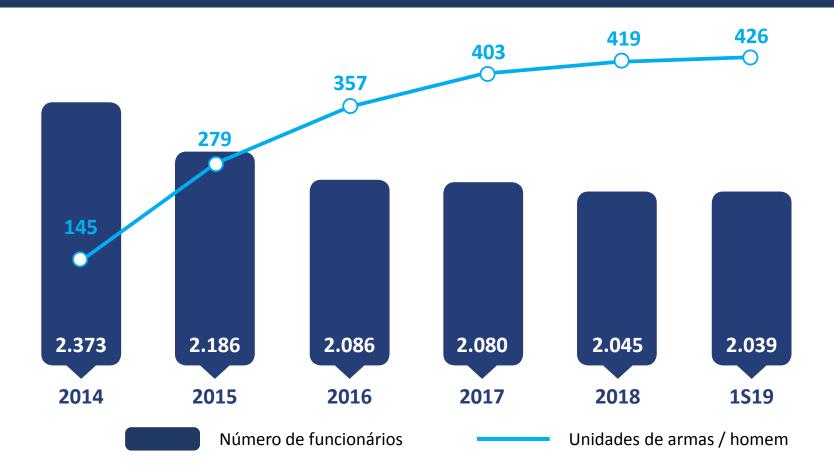
2019

- Pagamento de primeiro "muro" em 2019 R\$ 74,5 milhões
- Despesa financeira líquida:
 1S18: R\$ 145 MM X 1S19: R\$ 14 MM





Produtividade





Lançamentos – inovação e qualidade

Pesquisa e desenvolvimento











Novos Produtos 57%





Reconhecimento e admiração pela marca







APPEARS IN

NEWS

GUNS & GEAR

HANDGUNS

2019 Hunting Handgun of the Year: Taurus Raging Hunter

by American Hunter Staff - Thursday, May 16, 2019



Reconhecimento e admiração pela marca











Mídias socias



+48% visitas*

(21,8 mil em jun/19)

+19% curtidas* (217 mil jun/19)

3X mais pessoas alcançadas* (979 mil em jun19)



4,4x mais seguidores

232 mil seguidores agosto/2019

Reclame AQUI

Melhora nos critérios de atendimento do site



Ótimo

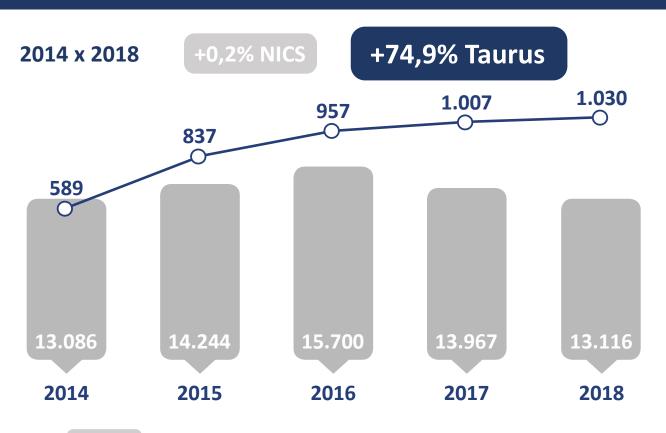
8.6

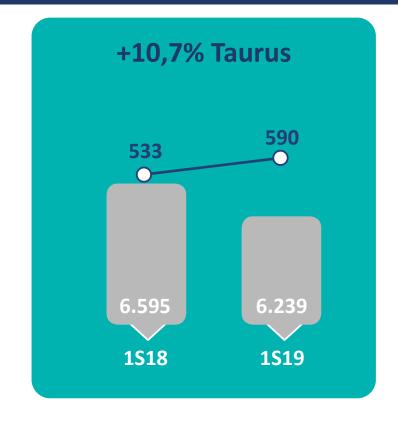
*Em um ano



Ganho de market share nos EUA

Quantidade de Consultas NICS x Unidades Taurus vendidas nos EUA (em mil unidades)





Agenda

Taurus Armas S.A.

Modelo estratégico

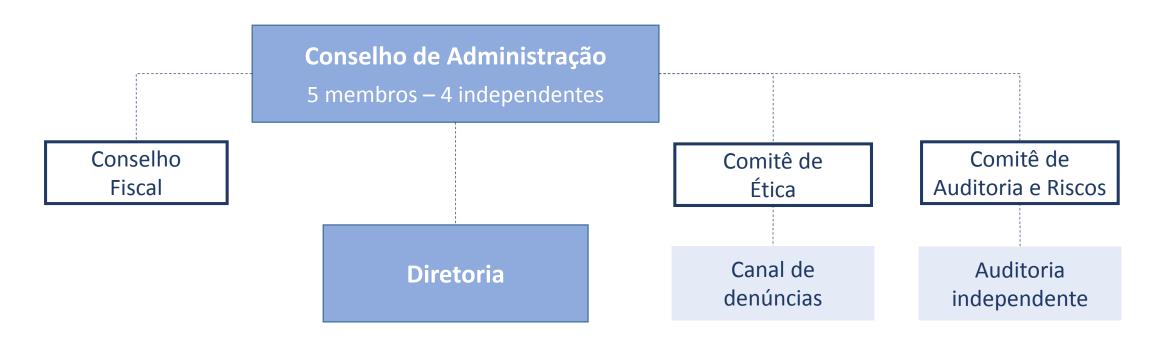
Governança Corporativa

Resultados 1S19



Estrutura de gestão

Renovação passa pelo modelo de governança





Responsabilidade socioambiental

Atividades de tratamentos efluentes e resíduos



- R\$ 10 milhões em Projetos Ambientais
- Estação de Tratamento de Efluentes e Água
- Central de Resíduos e Produtos Químicos

Agenda

Taurus Armas S.A.

Modelo estratégico

Governança Corporativa

> Resultados 1S19



Receita Líquida

1S19 – Receita recorde na história da Companhia



^{*}Proforma – excui resultado de capacetes 1S11 a 1S16 inclui outras operações (capacetes e plásticos)

^{*} Armas - mercado externo inclui receita nos EUA e exportações para outros países



Lucro bruto

Aumento de receita sem pressionar a margem



^{*}Proforma – excui resultado de capacetes 1S11 a 1S16 inclui outras operações (capacetes e plásticos)





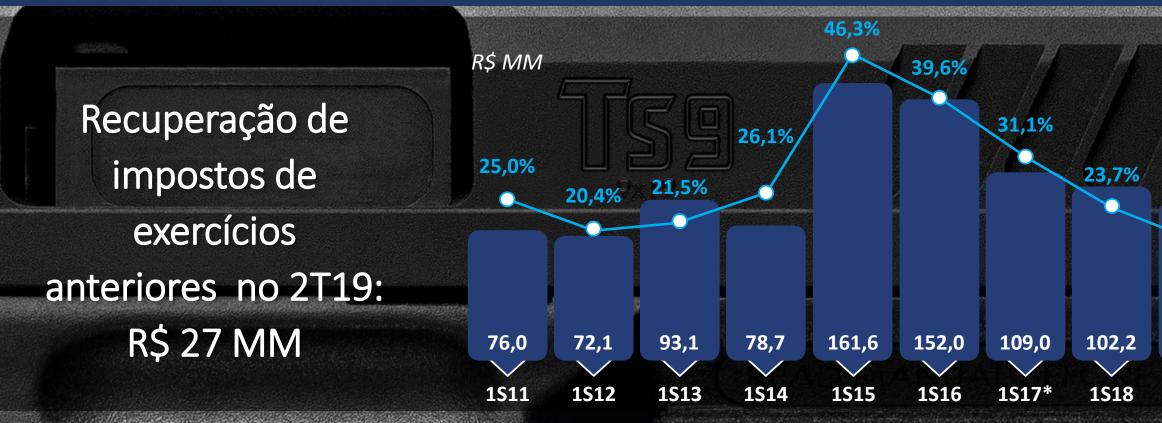
19,1%

92,7

1S19

Despesas operacionais

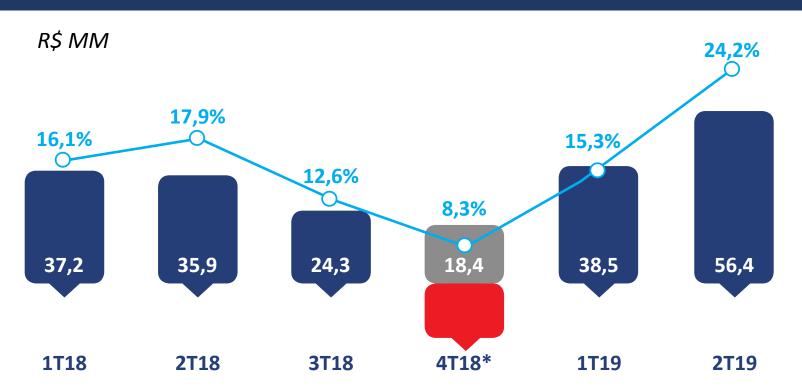
Diluição das despesas operacionais



*Proforma – excui resultado de capacetes 1S11 a 1S16 inclui outras operações (capacetes e plásticos)

Resultado operacional - Ebitda

1S19 X 1S18: aumento de 30,0%



^{*} Exclui despesas não recorrentes relacionadas ao "Burrow Case"

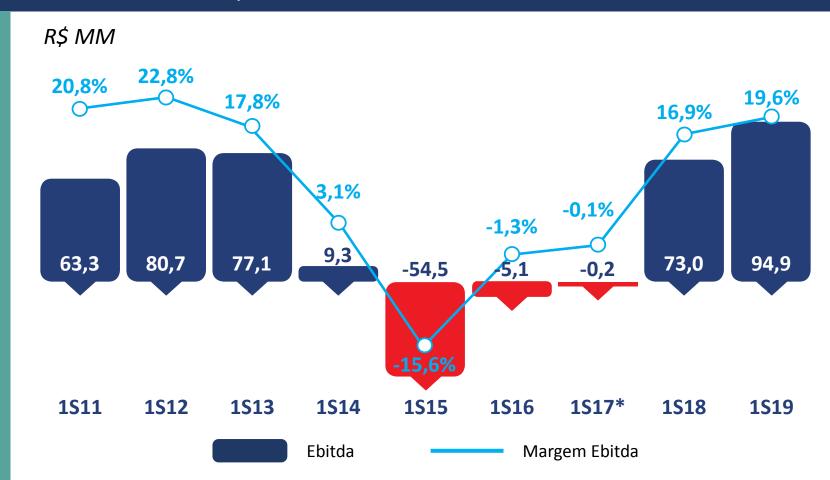




Resultado operacional - Ebitda

1S19 X 1S18: aumento de 30,0%

Melhor desempenho operacional no 1º semestre dos últimos anos



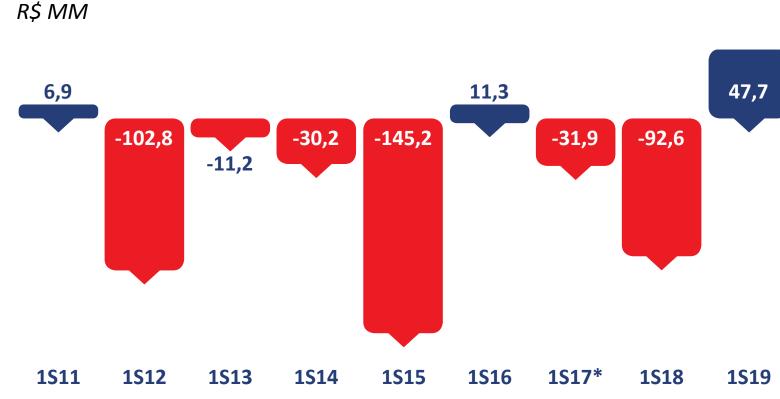


Lucro líquido

Novo patamar de resultados



A Taurus está
preparada e capacitada
para consolidar um
novo padrão de
desempenho





Endividamento bruto

Perfil: R\$ 162 MM com prazo alongado para 5 anos

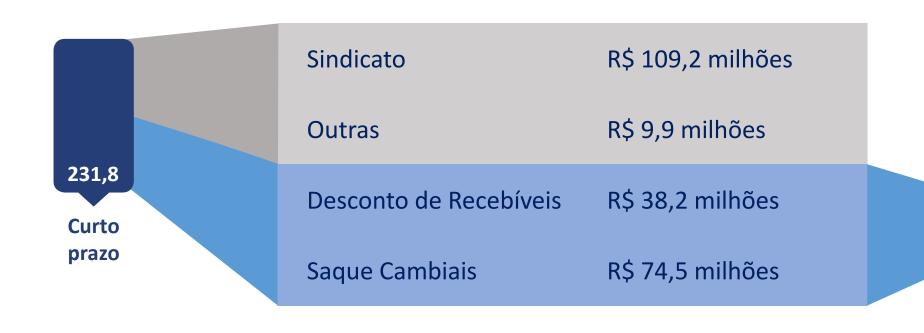




Endividamento bruto

Curto prazo

O total da dívida de curto prazo de R\$ 231,8 milhões



R\$ 112,7 milhões podem ser rolados



Endividamento bruto

Redução de R\$ 69,9 MM na dívida bruta em 6 meses





Perspectivas









OBRIGADO



CEO Salesio Nuhs

CFO e DRI Sérgio Sgrillo Contato:

ri@taurus.com.br + 55 11 3021.3079